

Областная сельскохозяйственная газета КРЕСТЬЯНСКИЙ ДВОР

Выходит по четвергам
с марта 2002 г.

№ 7
7 апреля
2022 (№940)

Лауреат
областного и
всероссийских
конкурсов СМИ

СЕМЕНА
ПОДСОЛНЕЧНИКА
гибриды
компания «Агроплазма»
(Краснодар)

Надежда
засухоустойчивый гибрид,
чемпион по урожайности

Орфей
заразихоустойчивый,
до семи рас

Цены договорные!
Предоплата

ООО «Гибрид Агро Прим»
Официальный дистрибьютор
компания «Агроплазма»
Склад:
Воскресенский район, с. Кадомка
т. 8-927-226-02-11, 8 (8452) 21-64-96

ЗАКУПАЕМ чечевицу, нут,
горчицу и другие культуры
ОЧИСТКА семян
сельскохозяйственных культур
ПОДГОТОВКА семенного
материала на цветных
фотосепараторах
Buhler и Meyer
МЕХАНИЧЕСКАЯ
ОЧИСТКА
на Petkus
от 40 тонн
в сутки

ООО «Русский хлеб»
+7 903 328 69 35

ИП Глава КФХ Губер Д.А.
Энгельсского района

СЕМЕНА
ЯРОВЫХ КУЛЬТУР

ЯЧМЕНЬ Медикум 139 (Элита)
САФЛОР Астраханский (РСТ)
ЯРОВАЯ ТВЕРДАЯ ПШЕНИЦА
Луч 25 (РСТ)
ПРОСО Саратовское 10 (Элита)

8-908-559-36-67 • 8-905-385-64-55
8 (8453) 77-37-00 • kx_steppe@mail.ru

«КРЕСТЬЯНСКИЙ ДВОР»



мы в ВКонтакте:
<https://vk.com/kresdvor>

АГРО-ВИТА

410054, г. Саратов, ул. Астраханская, 1
тел. /факс: (8452) 39-88-05, 46-83-32
моб.: 8 (917) 208-17-13
e-mail: vi-68@mail.ru

Поставка химических, биологических средств защиты растений ведущих мировых производителей, реализация пестицидов, минеральных и комплексных удобрений, регуляторов роста сельскохозяйственного назначения по фиксированным ценам товаро-производителя.
Доставка товара осуществляется до склада потребителя.

Консультация специалиста в области агро-химической обработки средствами защиты растений, сопровождение специальной литературы

Индивидуальный подход • Гибкая система скидок

ТЕХНО/ФЛЕКС

СЕРВИС
ШЛАНГОВ

www.PVD64.РФ

ИЗГОТОВЛЕНИЕ И РЕМОНТ
РУКАВОВ ВЫСОКОГО ДАВЛЕНИЯ

для всех видов спец- и с/х техники
отечественного и импортного производства

- Гидравлические компоненты (краны, БРС, манометры и пр.)
- Пневматические фитинги и трубки
- Резинотехнические уплотнения (манжеты, сальники, кольца и пр.)
- Промышленные рукава для различных сред
- Масла гидравлические и смазки

г. Саратов, Вольский тракт 4А
г. Саратов, Ново-Астраханское шоссе 52А
г. Энгельс, ул. М.Расковой д.4

Телефон: (8452) 530-815
Почта: rvdsar@yandex.ru

ООО «АГРОЭЛИТА СЕМЕНА»

СЕМЕНА Idea caussadesemencespro

ГИБРИДЫ СЕМЯН ПОДСОЛНЕЧНИКА:
ХИМАЛИА КЛ
ФУШИЯ КЛ SUN POWER
АНТЕМИС КЛП
ФУШИЯ КЛ

ГИБРИДЫ СЕМЯН СОРГО:
АРМОРИК
АЛИЗЕ
ФОЭН
АРАЛЬДО

ГИБРИДЫ СЕМЯН КУКУРУЗЫ:
БЕЛАМИ
БЮРЛИ КС
КЪЯНТИ КС
КРАНБЕРИ КС
КАТАМАРАН
СПАЙСИ КС
ТОНИФИ КС
ПОЭЗИ КС

ПРЕПАРАТЫ
МАРКИ
CROP PROTECTION
Zemlyakoff

+7 905 030 15 65
Саратовская область, р.п. Самойловка,
ул. Спортивная, д. 2

АГРОПАЗМА

АгроГибридВолга

официальный дистрибьютор
компания «Агроплазма»,
г. Краснодар
представитель НИИ полеводства
и овощеводства, Сербия,
г. Нови Сад

СЕМЕНА ГИБРИДОВ
ПОДСОЛНЕЧНИКА

Светлана / Махаон / Дая / Анюта OR
Оракул / Махаон КЛП / Дая КЛП
Анюта ЭКС (технология SUMO)
Вулкан ЭКС (технология SUMO)

ПОЛНОЕ
ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЕ
СОПРОВОЖДЕНИЕ

8-905-385-47-97
8-909-337-83-83

Жизнь слишком коротка, чтоб пить плохие вина



Никита Валерьевич Рязанцев, заместитель декана агрономического факультета по научной работе и международным связям Саратовского ГАУ, кандидат сельскохозяйственных наук, недавно пригласил всех желающих на Третью научно-практическую конференцию, посвященную перспективам развития виноградарства в Саратовской области.

Почему мы называем именно эту фамилию? Потому что Никита Валерьевич и два перспективных аспиранта – вот и вся «виноградная наука» на сегодняшний день в нашем вузе. У них есть свой небольшой участок в УНПК «Агроцентр» и они, как могут, занимаются исследованиями, которые находят свое отражение в научных статьях. В задачи Никиты, к примеру, входит разработка промышленной модели неукрывного индустриального виноградника в условиях саратовского Поволжья. Дасть Бог, со временем все станут докторами наук. А вот станут ли создателями своих собственных виноградников и винных заводов – большущий вопрос.



На этой самой конференции в СГАУ собравшиеся возложили на молодежь почетную обязанность – создать дорожную карту развития виноградарства в Саратовской области. Зачем? Чтобы потом предприимчивые дяди на всех уровнях власти смогли пролоббировать свои собственные экономические интересы. А молодым ученым, так и быть, разрешено поработать в существующих и будущих виноградниках, чтобы внести свой вклад в отечественную науку. Как говорится, и на том спасибо!

Больше о молодой науке ни слова, потому что детей и женщин принципиально не бьем. А вот по Ивану

Дмитриевичу Еськову, заведующему кафедрой «Защита растений и плодовоовощеводство», доктору сельскохозяйственных наук, профессору, «врезать» хочется. Мы уже как-то писали, что «маститый ученый» совершенно не готовится к публичным мероприятиям, его разглагольствоваания в среде производственников и опытных садоводов не выдерживают никакой критики. Вот и на сей раз он практически ничего не сказал о распространенных вредных организмах на винограде и мерах борьбы с ними в Поволжье в то время как магистрант Роман Борисенко серьезно готовился и прочитал доклад на тему: «Особенности размножения амурского винограда».

Правда цитирует он не профессора Еськова, а отсутствующего Юрия Ивановича Сидоренко, нашего коллегу, который ушел из журналистики ради великой идеи. И это он стал продолжателем дела Александра Ивановича Потапенко, а не кто-то еще. Не обязательно быть доктором наук, чтобы твое имя звучало практически в каждом втором выступлении на научной конференции. К сожалению,

Никита Рязанцев защищал научную работу не по амурскому, а по летнему винограду. И, судя по его общественной и педагогической нагрузке в вузе, он вряд ли станет в будущем в один ряд с известными отечественными селекционерами, потому что не в той питательной среде растет. Хотя, вполне возможно, у него и цели такой нет. Решил посвятить себя высшей школе.

Ивану Дмитриевичу Еськову был задан дополнительный вопрос про монилюз, не сожрет ли он еще и наши виноградники после того как расправился с косточковыми и плодовыми культурами. Опять невнятное

пожелание в адрес кого-то, что с этим надо сообща бороться.

«Обычный садовод» из Кубани, который занимается виноградом лет 30 лет из 75-ти, весьма разочаровался, когда услышал доклады ученых и увидел, в каком состоянии находятся опекаемый ими участок. «Сейчас много хороших видов винограда. Селекции Калугина. Вообще не понимаю, о чем можно говорить: Триумф амурский, Амурский прорыв – ими можно только купажировать. А есть виноград Маркетт, Айтаска, Мукузани – да сотни сортов. А у вас ведутся исследования сортов, которые болеют, которые люди уже давно выбросили. У нас много в области есть садоводов по 50 соток, где имеется много сортов винограда. И когда начинают говорить ученые, что у нас нет виноградарства, так вот знайте: люди простые, садоводы, виноградари делают может быть больше, чем наука. По моему понятию.

А если все идет по такому пути, то у нас ничего не будет, просто конференция. И все. Я вот ничего хорошего здесь не увидел. Если вы пьете вино из Лидии, то я пью из купажированного Маркетта, Мукузани, Айтаска. Который и гроздьями расходуется хорошо, и вино продается с тремя нолями».

Никита Рязанцев, надо сказать, стойко перенес замечания практиков. Руководствуется принципом: «Чем пока богаты, тому и рады».

Теперь по сути. Интерес к виноградарству в нашем регионе похож на морские приливы и отливы, в результате чего на берег выносятся всякий сор. Остаются лишь «художники», именно так Юрий Сидоренко называет своих коллег, которые фанатично верны Vitis vinifera, работают на своих участках как проклятые и не склонны к самопиару. Их не так много, они знают себе и своему делу истинную цену, а при желании и настоящих помощниках давно бы реализовали свои мечты. Но где они, эти бескорыстные друзья? Обычно к каждому художнику приклеивается либо импресарио, либо продюсер, антрепренер, галерист, либо арт-дилер – назовите, как хотите. Обязательно находятся те, кто захочет стать посредником между производством и музейной стеной. В данном случае имеется в виду виноград и продукт его переработки – виноматериал.

Недавно на саратовских беспризорных виноградарей опять нахлынула очередная волна, к ним проявила интерес общественная организация «Ассоциация гостеприимства», которая готова объединить под своим флагом и туристов, и начинающих фермеров, и владельцев отелей, и рестораторов. Президент НКО Мамука Джамалович Топчишвили, инженер-строитель по диплому и владелец ресторана Soho по судьбе, в окружении двух вице-президентов пришел послушать ученых и практиков, а заодно предложить «от имени и по поручению» влиться в Союз виноградарей и виноделов (президент – телеведущий, гендиректор

МИА «Россия сегодня» Дмитрий Киселев). Союз виноградарей и виноделов России существует 20 лет. Вы что-нибудь толковое про него слышали?

Зачем предпринимателям, таким как Марат Фаизов и Мамука Топчишвили, вдруг понадобилась непатенная целина вроде саратовского виноградарства. Отрасль, которую даже перспективной никто не называет.

Оказывается, они тоже потихоньку винокурят, вот и решили помочь

другим энтузиастам. И потом, как бы сегодня ни обидно звучало, саратовские рестораны, вот беда, подают волгоградское вино. Знаменитый Дмитрий Эдуардович Гусев, КФХ «Лоза», поселок Дубовка Волгоградской области. А владельцы точек общепита хотели бы, чтобы это было наше, местное, саратовское вино. Но нужно пройти очень большие этапы: выращивания, качества, маркетинга, дистрибуции. «В этом ничего сложного

МИГ

В НАЛИЧИИ

**СЕЯЛКА ТОЧНОГО ВЫСЕВА
ДЛЯ ПРОПАШНЫХ КУЛЬТУР
ТС-М 4150А (8-рядная)**

**8 917 201-02-96;
8 (8452) 44-88-59**

реклама

ООО "АГРО СОЮЗ"

**ПОСТАВКА ДИЗЕЛЬНОГО
ТОПЛИВА ЕВРО**

ГАРАНТИЯ КАЧЕСТВА

- ПАО "САРАТОВНЕФТЕПРОДУКТ"
- доставка бензовозами от 4 до 40 куб.

8-903-328-41-84 Юлия 8-960-352-16-70 Елена

реклама

нет, – говорит Топчишвили. – И вы это пройдёте вместе с нами. Мы хотим довести наше вино до полка».

Ему вторит фермер из Саратовского района, бывший министр сельского хозяйства Марат Фаритович Фаизов: «Нужен опыт и нужен совет практически на каждом шагу. С Юрием Ивановичем Сидоренко мы могли бы двигаться гораздо быстрее. Но, к сожалению, не первый раз сталкиваюсь с тем, что его нет. Знаю по своему опыту, что не каждый виноградарь может делать хорошее вино. По изготовлению вина у нас ничего нет. Многие движутся первыми, как ледоколы в Арктике. Поэтому каждое выступление, каждый опыт нам может пригодиться».

Благородная идея, весьма благородная – ежемесячно собирать виноградарей и обрабатывать их на предмет объединения. До сих пор это по многим объективным и субъективным причинам не случилось. Примерно год назад прямо на моих глазах другие люди место исполнительного директора ассоциации «Саратовский виноград» предлагали все тому же Никите Рязанцеву. Но куда ему с его университетом? Теперь вот нашлись желающие возглавить массы и повести в светлое будущее.

Радоваться, вроде бы, надо и всеми силами поддерживать. Как это сейчас делает саратовский минсельхоз, который пытается запрыгнуть в последний вагон уходящего поезда и срочно пишет соответствующие

письма в адрес Минсельхоза России. Мамука Джамалович Топчишвили еще не возглавил ассоциацию саратовских виноградарей, но уже поднимает вопрос: как же так, постановлением от 4 декабря 2021 года № 2196 правительство страны утвердило правила господдержки виноградарей на ближайшие три года в сумме 7,5 млрд рублей. А в списке получателей субсидий Саратовской области нет. Адыгея, Дагестан, Ингушетия, Кабардино-Балкария, Карачаево-Черкесия, Крым, Северная Осетия - Алания, Татарстан, Чечня, Краснодарский край, Волгоградская, Оренбургская, Ростовская области, Ставропольский край, Севастополь есть, а нас нет. Согласитесь, «настающее свинство», ведь когда-то произведенный в Хвалынске виноматериал экспортировался во Францию. В СГАУ даже книжка была выпущена: «Становление и развитие виноградарства в Поволжье», посвященная столетию виноградарства в Поволжье. В этом году ему исполняется 105 лет. А то, что серьезная научная школа пока не создана, так на это кто же смотрит? «Тот задел, который есть, он очень скромный, – считает даже Никита Рязанцев. Хотя «назрела новая необходимость расширения северного ареала промышленного возделывания культуры винограда, и в этом плане Поволжье выступает огромным плацдармом для расширения этой работы. По данным минсельхоза, в нашем регионе действуют порядка 170

гектаров виноградных насаждений, часть еще не находится в плодоносящем возрасте. Таким образом, мы не покрываем даже 1/5 часть своих собственных потребностей».

Мне всегда очень нравятся высказывания и.о. проректора по научной и инновационной работе профессо-



ра Игоря Леонидовича Воротникова: «Мы – университет, мы не занимаемся виноградом. В регионе был сделан акцент на агрономов и зоотехников. Поэтому мы должны вместе переформатироваться и дать импульсы в Министерство образования России». Типа время изменилось, и надо, наконец, защитников растений отделить от плодоевощников. Или вот еще: «В прошлом году на «Золотой осени» Кубанский университет выставил свои вина. В этом уже году вы должны представить наши вина. Это будет вклад факультета и «Агроцентра»

в решение данной проблемы». Зал даже роптать начал, когда услышал это пожелание. За полгода сделать вино – это что-то из мечт Рогозина.

Или вот еще перл: «Я так понял, что давно не разговаривали. После запора сами знаете что. Прорвало. А чтобы это было как можно реже, нам

захочет. Вот и нет больше праздников садоводов и виноградарей. Руководство вуза и минсельхоза лучше в Мичуринск съездит на тамошние фестивали, чем заниматься пропагандой неперспективной отрасли.

Ну как тут не заподозрить корысть в словах ресторатора Мамуки, когда тот признается: «И мы тоже стараемся с представителями минсельхоза, чтобы включить Саратовскую область в проект «Стимулирование развития виноградарства и виноделия». Одна из его целей – увеличение площади виноградников в стране на 35% к 2030 году. Надеемся, что получится. И тогда мы получим финансовую помощь и структурирование работы на ближайшие годы».

Деньги, все-таки деньги. Никуда от них не деться. Делим шкуру неубитого медведя, а пока пытаемся собрать в кучу всех, кто имеет хотя бы по 50 соток винограда.

Не буду называть представителя другой ассоциации (его почему-то пригласить на конференцию забыли, а сайт СГАУ он просто не читает), но тот саркастически задает всего один вопрос: а кто у нас в области является легализованным фермером-виноградарем, который на законных основаниях имеет право получать господдержку. Все более-менее признанные специалисты по винограду не входят в разряд сельхозтоваропроизводителей и вообще работают как нелегалы.

ПРОДОЛЖЕНИЕ СТР 4



ФУНГИЦИДНАЯ ЗАЩИТА

405 руб/га*



Три ключевые проблемы:

- Существующие химические фунгициды не обладают способностью к перемещению в сторону корневой системы
- Большинство действующих веществ химических фунгицидов не работают при низких температурах
- Вырабатывается резистентность

Преимущества пакета "Защита":

- работают в корневой и прикорневой зоне растений, обеспечивая их защиту в течение всего периода вегетации
- биофунгициды работают от +5°C
- полное отсутствие резистентности
- уничтожают патогенные микроорганизмы в почве и на растительных остатках
- экономия на фунгицидных обработках



Состав пакета «Защита»

Organica S – высокая пролонгированная эффективность против корневых и прикорневых гнилей, листовых болезней; высокая устойчивость к окружающей среде: выдерживает солнечную инсоляцию, засуху, низкие температуры

Pseudobacterin-3 – быстрое достижение эффекта в подавлении фитопатогенных грибов и бактерий; стимулирует корнеобразование и рост растений



* субсидируется фондом СИННАТ

410086, Саратовская область
г. Саратов, Московское шоссе 14а, офис 306
+7 (928)101-70-51 e-mail: saratov@basagro.ru

8 800 550 77 00

www.basagro.ru

Жизнь слишком коротка, чтоб пить плохие вина

ОКОНЧАНИЕ. НАЧАЛО СТР 2

Заявленные 170 гектаров виноградников, которые якобы растут в Саратовской области, проверить практически невозможно, потому что как ты войдешь в чужой двор или сад? И главный вопрос: какое отношение имеет «Ассоциация гостеприимства» к виноградникам? Она будет массово закупать виноград? Так кто ей мешало это делать сейчас? Цены? Разве не дешевле виноград завозить оттуда, где его как грязи, чем связываться с товаром, себестоимость которого будет однозначно выше?! И виноматериал в саратовских ресторанах, которые он посещал, в основном южный, да еще чем-то приправленный. Чтобы «вкусно» было.

Не верит посулам Топчишвили и еще один известный знаток местных сортов винограда. Идею объединения по примеру Московского клуба виноградарей он поддерживает, но с условием, что в него будут входить именно виноградары, а не примкнувшие к ним. Иначе любая идея будет ополжена. Уважающему себя профессионалу незачем лезть в кучу, поддаваться на посулы, если тот же винный заводик, построенный на чужие деньги, начнет обдирать владельцев виноградников по примеру маслоэкстракционных заводов, которые из фермеров выжимают 200% рентабельности. В общем, нужно идти по пути хвалыных садоводов: создавать потребительский кооператив, вкладывать свои средства и не ждать помощи от государства. Тем более что оно не будет субсидировать не пойми какой посадочный материал. А районировать сейчас сорта практически невозможно.

Никита подтверждает: «В Поволжье нет ни одного базисного виноградника. Единственный, кто может нас выручить, это НИИ «Магарач» (Крым), ФГБНУ «Северо-Кавказский федеральный научный центр садоводства, виноградарства, виноделия» (Краснодар), ВНИИВиВ им. Потапенко (Новочеркасск) и ВИР – других путей получения посадочного материала нет. Мы не можем посадить под господдержку посадочный материал, произведенный неизвестно где. У него должны быть сортовые сертификаты, а господдержка у всех солидная. Поэтому те, кто захочет заниматься сортами Потапенко, столкнется с тем, что нет питомника. Амурский прорыв – единственный сорт, который попал в Госреестр».

Не знаю, пропало ли после встречи в СГАУ у некоторых товарищей желание связываться с федеральными средствами, но чтобы все поняли, о какой цене идет речь, когда люди замахиваются на серьезные производства и солидные винзаводы, мы специально опубликовали статью, выпущенную при поддержке Россельхозбанка (стр. 24). В ней идет речь даже не о сотнях миллионов, а о миллиардах. Я не знаю в Саратове такого спонсора и мецената, который бы направил свои собственные деньги на капризную ягоду, которую еще неизвестно, как сажать и как лечить,

поскольку серьезных специалистов в регионе фактически нет. При всей моей большой любви к Никите Рязанцеву, его одного на всех не хватит.

А нужно, чтобы хватило. Так считает большая идеалистка и в то же время великая труженица Людмила Павловна Попова из пригорода Сара-



това. Искренне веря, что у СГАУ есть большой потенциал, она призывает его сотрудников идти в массы, пропагандировать передовой опыт, новые сорта и технологии, искусство обрезки, полива, подкормки и защиты. Садовод, у которого 50 соток земли и почти вся селекция Калугина, ужасается неграмотности своих земляков, которые к винограду относятся как к неприхотливому растению. Воткнул, и пусть себе живет. Нужно после пандемии возрождать клубы садоводов, университету необходимо включить горячую линию для садоводов и дачников, поскольку сейчас все вернется на свои 6 соток, чтобы обеспечить себя фруктами и овощами. Больше заниматься этим некому, по мнению Людмилы Петровны.

«Виноград – это не пшеница, виноград – это не ячмень. Те страны, которые выращивали виноград, они как были передовыми, так и остались. А мы там, где мы и находимся. Я уж не буду озвучивать, где.

Олег Михайлович Дрыгин.

Я тоже с ней согласна, что правительству области, если оно дружит с головой, придется возвращаться к советским традициям и организовывать всякого рода кружки и клубы для садоводов и дачников. Иначе больших урожаев в личных подсобных хозяйствах мы не получим. Но стоит ли делать ставку на СГАУ, я сильно сомневаюсь. И дело не в том, что я имею что-то против ректора Дмитрия Александровича Соловьева. Напротив, мне его искренне жаль. Появился на пару минут депутат областной думы Константин Евгеньевич Денисов, он же доктор сельскохозяйственных наук, он же профессор и он же заведующий кафедрой: «Земледелие, мелиорация и агрохимия», и окончательно превратил конференцию в фарс. Как мне показалось, он заглянул в аудиторию им. Дворкина

исключительно для того, что попасть под объектив пресс-службы вуза и в список ученых, которые принимали участие в конференции. Не зная, чем говорили до него, он называет виноград «дополнительным продуктом», предлагает создать союз или ассоциацию виноградарства. И произносит сакраментальную фразу: «Я думаю, что с виноградом у нас все хорошо. Что, тоже нехорошо?!» И с повышенным усердием стал слушать одного из «художников» Олега Дрыгина, который на протяжении всей конференции не устал повторять: местным виноградарям нужна своя переработка. Нам нужно помочь с созданием линий для производства сока или виноматериалов. Видно, осознав, что от этого депутата, несмотря на обещания, фиг чего добьешься, наш герой произнес просто коронную фразу: «Нам нужно помочь делом, а не так, чтобы прикрыть одно место, чтобы вам на очередном заседании уши не отрезали». Поверьте, это совещание стоит многих футбольных матчей и по накалу страстей, и по промашкам некоторых говорящих. Я не имею в виду ни агронома-технолога компании «Супер-Агро» Наталью Ефремову, ни Сергея Столбушкина, который многие годы работает в агрохолдинге «Фанагория», ни, тем более, представителей Самарской и Волгоградской областей. Гости готовились добросовестно и откровенно переживали. Кстати, у соседей находится самый северный промышленный виноградник в нашей стране



– КФХ «Климанов», более известный как «Кинельский виноградник». В нем выращиваются 140 сортов винограда, из них 30 сортов признаны лучшими для культивирования на садовых участках».

В отличие от простых «колхозников», Евгений Денисов посчитал, что климат региона не слишком приспособлен для выращивания «солнечной ягоды», но он готов подключить аграрный комитет областной думы и вообще всячески помочь в возрождении саратовского вина и даже предложил его прямо так и назвать «Вино саратовское». Слава Богу, за культуру вступили Никита Рязанцев, который напомнил, что климатические условия Саратовской области идентичны условиям Италии.

А вот что по делу говорит известный саратовский «гектарник» (у него два гектара виноградника с



Иван Крылов. Лисица и виноград (Басня)

Голодная кума Лиса залезла в сад,
В нем винограду кисти рделись.
У кумушки глаза и зубы разгорелись;
А кисти сочные как яхонты горят;
Лишь то беда, висят они высоко:
Отколь и как она к ним ни зайдет,
Хоть видит око,
Да зуб неймет.
Пробившись попусту час целой,
Пошла и говорит с досадою: «Ну, что ж!
На взгляд-то он хорош,
Да зелен — ягодки нет зрелой:
Тотчас оскомину набьешь».

лучшими неукрывными сортами) Олег Михайлович Дрыгин: « Без переработки у нас никакой перспективы нет и не будет. Здесь прозвучала мысль: мы запишем ваши вопросы и передадим дальше по инстанции. Я не знаю, стоит ли передавать первым лицам или не стоит. Потому что не передавать, а кричать надо. И кричать надо было вчера. Сегодня уже Самара, Казань, Алтай вышли на высочайший уровень. И Алтай нас тоже обгонит, даже не надейтесь. Я не сомневаюсь в этом.

Поэтому я очень прошу внести в ваше письмо или резолюцию обязательно переработку. Надо встречаться с нами, с наукой, с фермерами, еще с кем-то и надо ставить хорошую винодельню. Хорошо, что нам предлагают заниматься своим вином, но нам еще нужно научиться его качественно делать. Чтобы вина у нас были устойчивыми по своим вкусовым качествам. Да, мы делаем

государство, ну и поклоняемся мы ему в пояс. Но с переработкой надо помочь, иначе Алтай нас обгонит.

Фермер Дмитрий Анпилов, который считает, что виноградарем должна управлять экономическая целесообразность, уточнил: «Десертные сорта или винные. Какие сорта выгоднее?» На что Дрыгин ответил: «Давайте я обобщу: кто-то любит попадью, а кто-то свиной хрящик. Более перспективней и выгодней винные сорта. Они продаются дороже. Если фермер сделает 10 бутылок, он их не продаст. Но если он сделал 10 тонн вина, то он полностью окупит свои затраты».

С небес на землю его спустила коллега из Волгограда учёный агроном Наталья Лариасовна Пузенко. «А сколько стоит лицензия на винодельню? А сколько стоит лицензия на вино? У нас в районе была винодельня. Абы какой виноград, даже если это винный сорт, на винодельню не примут, потому что нужно сдать продукцию нужного сахара, нужного сорта, нужно знать, какое количество химикатов получило растение. Первая лицензия, которую вы покупаете, стоит не менее полутора-двух миллионов рублей. А зимой ваши люди просто будут валить дурака? Фигня война», – пришла к выводу наша собеседница.

Под занавес Никита Рязанцев еще раз раззадорил желающих попользоваться федеральным бюджетом и напомнил, что в такое кризисное время Министерство образования совместно с Минсельхозом РФ реализует крупную совместную программу с индустриальными партнерами по НТИ (научно-технологические инициативы). Там есть статья «виноградарство с питомником виноградарством». При привлечении средств индустриального партнера на сумму 30 млн руб, государство дотирует еще 30 миллионов. В этой части должны быть проведены научные исследования, получен реальный продукт, в данном случае саженцы.

И опять, я не думаю, что найдется в Саратовской области человек, который решится вложить свои 30 миллионов ради призрачного успеха. Впрочем, может на это способны наши предприниматели?

Вывод сделал сам Никита Рязанцев: «Пока что нет связи между тляпой и головой. Нужно просто сесть и работать».

Светлана ЛУКА

Призрак голода

Бедные страны могут лишиться доступа к зерну, несмотря на хороший урожай, из-за беспрецедентно высоких цен на зерно, которые обусловлены не экономическими, а политическими факторами. Об этом сообщил журналистам президент Российского зернового союза (РЗС) Аркадий Злочевский, передаёт ТАСС.

Он отметил, что прогнозы по вероятности мирового голода никак не связаны с наличием или отсутствием тех или иных зерновых ресурсов. По последнему прогнозу Минсельхоза США, который уже учитывает отсутствие экспорта с Украины, а также засуху в США и Канаде, в мире ожидается хороший урожай зерновых. В то же время в мире фиксируется беспрецедентный рост биржевых цен на зерновые – минимум в полтора раза.

«Но к чему приведет такой резкий рост цен, основанный не на фундаментальных факторах, а на политических? Это приведет, в первую очередь, к тому, что многие ресурсы станут недоступны для бедных территорий, которые раньше покупали, а теперь у них не хватит денег, и они не смогут обеспечить снабжение зерном», – сказал Злочевский.

Глава зернового союза отметил, что у продовольственной безопасности есть три основные характеристики – это экономическая безопасность, физическая доступность (инфраструктура продовольственных товаров) и безопасность самого продовольствия.

«Когда говорят, что у нас на 100% закрыт вопрос продовольственной безопасности по зерну – это неправда. В России мы имеем 100-процентную физическую независимость по зерну – это правда, но не экономическую безопасность», – отметил Злочевский.

Закупочные интервенции продолжатся

Минсельхоз РФ утвердил минимальные и максимальные цены на зерно для проведения закупочных интервенций. Соответствующий приказ министерства опубликован на официальном портале правовой информации, передаёт ТАСС.

«Определить на период с 1 апреля 2022 года и по 30 июня 2023 года следующие предельные уровни минимальных цен на зерно, согласованные с ФАС России, при достижении которых в 2022-2023 годах проводятся государственные закупочные интервенции в отношении зерна урожая 2021 и 2022 годов,» – отмечается в документе.

Так, минимальная цена на мягкую пшеницу III класса по всем субъектам Российской Федерации составит 13 860 рублей за тонну с учетом НДС, 12 600 рублей за тонну без учета НДС; на мягкую пшеницу IV класса – 13 090 рублей за тонну с учетом НДС, 11 900 рублей за тонну без учета НДС. Цена на рожь не ниже III класса

Опытная станция «Красавская» - филиал ФГБНУ «ФАНЦ Юго-Востока»

СЕМЕНА

- **Яровая пшеница Николаша РС 2**
- **Яровая пшеница ЛУЧ 25 РС 1**
- **Яровая пшеница Воевода РС 1**
- **Яровая пшеница Фаворит РС 1**
- **Просо Золотистое ЭЛИТА**
- **Овёс Рысак РС 1**
- **Ячмень Медикум 269 РС 1**
- **Ячмень ЯК 401 РС 1 120**
- **Суданская трава Саратовская 1183 РСТ**
- **Нут Приво РСТ**

При больших объемах - скидки

Опытная станция «Красавская»

Самойловский район, пос. Краснознаменский

oph-krasavskoe@mail.ru
oph-krasavskoe.rf

Тел./факс 8(84548) 2-00-20

8-917-320-39-92, Александр Анатольевич

8-917-320-39-86, Людмила Борисовна

ТЕХНОАЛЬЯНС С Вами 12 лет!

Спецтехника, Автомобили, Автобусы, Прицепы

Качество и комфорт для поля!

Самосвал ГАЗ-САЗ-2507 (NEXT)

5 970 000

шасси С41R13, дв. ЯМЗ-5344, 169 л.с. разгрузка на 3 стороны

- * В наличии в г. Энгельс
- * Увеличенные г/п - 5 т, объем - 11 м3
- * Новая кабина, мощный двигатель

Важно! Количество техники ограничено!

т. (8452)686-333, 8-903-386-09-36 www.техноальянс64.rf

составит 9 790 рублей за тонну с учетом НДС, 8 900 рублей за тонну без учета НДС; на ячмень – 10 780 рублей за тонну с учетом НДС, 9 800 рублей за тонну без учета НДС.

МАКСИМАЛЬНЫЕ ЦЕНЫ

Минсельхоз также определил на период с 1 апреля 2022 года и по 30 июня 2023 года предельные уровни максимальных цен на зерно, согласованные с ФАС России, при достижении которых в 2022-2023 годах проводятся государственные товарные интервенции.

На мягкую пшеницу III класса по всем субъектам Российской Федерации максимальная цена составит 15 290 рублей за тонну с учетом НДС, 13 900 рублей за тонну без учета НДС; на мягкую пшеницу IV класса – 14 410 рублей за тонну с учетом НДС, 13 100 рублей за тонну без учета НДС. На рожь не ниже III класса по всем субъектам РФ максимальная цена составит 11 220 рублей за тонну с учетом

НДС, 10 200 рублей за тонну без учета НДС; на ячмень – 11 880 рублей за тонну с учетом НДС, 10 800 рублей за тонну без учета НДС.

ОБ ИНТЕРВЕНЦИЯХ

Государственные интервенции по закупке и продаже зерна (товарные) проводятся в России с 2001 года для регулирования внутренних цен. В рамках закупочных интервенций государство для поддержки производителей приобретает у аграриев зерно в интервенционный фонд, а в рамках товарных продает, чтобы не допустить роста цен.

О возобновлении продажи зерна из госфонда Национальная товарная биржа объявила 14 января 2021 года, первые торги прошли 20 января. Интервенции по закупке зерна в последний раз проводились для урожая 2016 года. Как сообщалось, планируется к 2024 году сформировать неснижаемый интервенционный фонд зерна в объеме 3 млн тонн.

ООО «ТехноПарк» 8 (8452) 40-40-64
8-905-320-03-53

НАДСТАВКА 200П
НАДСТАВКА 500П
КРЫШКА (ПОПОГ)

РАЗБРАСЫВАТЕЛЬ МИНЕРАЛЬНЫХ УДОБРЕНИЙ «ФЕРМЕР» 900Л.
п. Зоринский, Промузел Зоринский-2, Промышленная зона, литер АА 1, офис 209

СЕМЕНА

ГРЕЧИХА «Черемшанка» Элита

ЧЕЧЕВИЦА, ЗЕЛЕНАЯ «ДжанЗ» Репродукционные

ЯРОВАЯ ПШЕНИЦА «Фаворит» Элита

ПОДСОЛНЕЧНИК «Саратовский-82» Элита

ЦЕНА ДОГОВОРНАЯ

т/ф 8(84551) 2-20-66, 8 903 383-78-33

412872 с. Неужкино Лысогорского района Саратовской области
e-mail: bux5kfh@yandex.ru, mila.feok@yandex.ru, vahlyeva92@mail.ru

Лицензирование действует до конца года

Механизм лицензирования экспорта удобрений из РФ будет действовать до конца текущего года. Об этом сообщается во вторник в Telegram-канале правительства РФ по итогам совещания по поддержке агропромышленного комплекса, которое провел президент РФ Владимир Путин.

«Механизм лицензирования экспорта удобрений будет действовать до конца 2022 года. Он позволит поддержать сельхозпроизводителей», – указано в сообщении.

В ходе совещания Путин отметил, что удобрения сегодня – дефицит, который за рубежом будут брать. «Что касается удобрений: предлагаю сегодня ничего не менять и согласиться

с предложением Минсельхоза в целом, но предлагаю пообсуждать этот вопрос в рабочем порядке в самое ближайшее время», – сказал президент.

Ранее РФ ввела квоты на экспорт азотных и сложных азотосодержащих удобрений с 1 декабря 2021 года по 31 мая 2022 года. Для азотных удобрений они установлены на уровне не более 5,9 млн тонн, а для сложных – не более 5,35 млн тонн. Позже Россия увеличила квоту на экспорт карбамида на 280 тыс. тонн с февраля до конца мая, со 2 февраля ввела запрет на экспорт аммиачной селитры на 2 месяца, а затем продлила их до 1 мая.

Источник: ТАСС

ДЛЯ ТЕХ, КТО ХОЧЕТ МАТЕРИАЛЬНО ПОМОЧЬ НАШЕЙ ГАЗЕТЕ, СООБЩАЕМ БАНКОВСКИЕ РЕКВИЗИТЫ

Получатель: НП редакция «Крестьянский двор»,
ИНН 6455032511, КПП 645501001, р/с 40703810800000006453
в АО «Экономбанк», г. Саратов,
к/с 30101810100000000722, БИК 046311722, с пометкой «Пожертвование».
410005, г. Саратов, ул. Волжская, 28, оф. 9/2, 9/7.

Тел.: **(8452) 23-23-50, 23-05-79;**
8 909 336-12-80; 8 937 638-15-90
E-mail: **kresdvor@yandex.ru**

СЕМЕЙНЫЙ ДОКТОР ВАШИХ ПОЛЕЙ



- Оказываем весь спектр услуг по агрономическому и технологическому сопровождению ваших полей;
- Поставляем качественные, надёжные и проверенные практикой препараты:
 - протравители семян и регуляторы роста растений;
 - гербициды, фунгициды, инсектициды;
 - подкормки, микроудобрения, стимуляторы роста растений;
- Обеспечиваем семенами высокоурожайных гибридов подсолнечника и кукурузы, ведущих российских и импортных компаний;
- Оказываем услуги по обработке полей пневмоходами на озимых и яровых культурах, подсолнечнике - «экспресс сан» и «клеарфилд» - кукурузе, горохе, льне и др.

НАДЕЖНОСТЬ, КАЧЕСТВО, РЕЗУЛЬТАТ, ПОРЯДОЧНОСТЬ, ОТВЕТСТВЕННОСТЬ

Опыт работы и рекомендации сельхозпроизводителей
Ртищевского, Самойловского, Аткарского, Екатериновского районов
Саратовской области с 2009 года – 13 лет.



агропозитив.рф

Индивидуальный предприниматель Сергей Николаевич Ананьев

8 927-278-87-41, 8 904-241-09-85

реклама



БиоАгроСервис

www.basagro.ru

ИМПОРТНЫЕ СЕМЕНА ГИБРИДОВ ПОДСОЛНЕЧНИКА

В НАЛИЧИИ НА СКЛАДЕ!

Limagrain

ЛГ5485; ЛГ5580;
ЛГ5662; ЛГ 5452ХОКЛ

CAUSSADE
semences

Шаркс; Имерия

masseeds
UNITED TO GROW

МАС 96.П; МАС 89.ИР;
МАС 90.Ф; МАС 93.КП; МАС 91.Г

ВОЗМОЖНА ОТГРУЗКА В КРЕДИТ

ЗАО "БиоАгроСервис"

САРАТОВ, 410086 Саратовская область, г. Саратов, Московское шоссе 14 а
+7 (928) 101-70-51 www.basagro.ru, e-mail: saratov@basagro.ru

www.bassgro.ru

8 800 550 77 00

+7 (863) 20 77 33

ФосАгро: от руды до еды

Компания «ФосАгро» открыла образовательный центр в Саратовском государственном аграрном университете им. Н.И. Вавилова

В церемонии открытия приняли участие вице-губернатор – председатель Правительства Саратовской области Роман Бусаргин, директор Балаковского филиала АО «Апатит» (Группа «ФосАгро») Андрей Шибнев, ректор ФГБОУ ВО «Саратовский ГАУ» Дмитрий Соловьев и декан агрономического факультета университета Василий Нейфельд.

Новый образовательный центр включает брендированную аудиторию, оснащенную современными компьютерами и средствами мультимедиа для проведения занятий. В распоряжении слушателей здесь находятся учебные материалы, наглядные пособия и образцы удобрений.

В образовательном центре будут регулярно проводиться лекции и практические занятия для студентов и аспирантов, курсы повышения квалификации для преподавателей вузов и аграриев. В качестве преподавателей выступят российские ученые, представители бизнеса, в том числе компании «ФосАгро», и органов государственной власти.

Еженедельно в образовательном центре будут транслироваться онлайн-лекции из цикла «ФосАгро: от руды до еды». Лекции посвящены передовым агротехнологиям, эффективному растениеводству, инновациям и цифровизации сельского хозяйства, ответственному земледелию.

«ФосАгро – надежный партнер Саратовской области. Удобрения компании используются на территории всей страны. Без этих удобрений мы не достигли бы высокой урожайности и лидирующих позиций в сельском хозяйстве, которые сегодня занимаем.

Таких достижений можно добиться только когда бизнес, власть и образование работают в одной связке», – заявил на торжественной церемонии открытия вице-губернатор – председатель Правительства области Роман Бусаргин.

Ректор Саратовского ГАУ Дмитрий Соловьев отметил, что запуск образовательного центра будет «вкладом в дело обеспечения продовольственной безопасности Саратовской области и Приволжского федерального округа».

«Центр уникален тем, что здесь мы предоставляем возможность и преподавателям, и студентам учиться современным технологиям и цифровым решениям», – сказал Дмитрий Соловьев.



Директор Балаковского филиала АО «Апатит» Андрей Шибнев (на фото справа) вручил ректору СГАУ Дмитрию Соловьеву символический ключ от образовательного центра.

Ректор напомнил, что Саратовский ГАУ имеет долгий опыт сотрудничества с ФосАгро: «Мы реализуем не только теоретическую, но и практическую составляющую – взаимодействуем в разработке технологий внедрения удобрений на агрополигоне. С этого

года мы реализуем уникальный проект – внесение удобрений при мелиорации. Еще один важный проект по борьбе с деградацией почв – внесение фосфогипса».

Декан агрономического факультета Василий Нейфельд заявил, что открытие образовательного центра повышает творческий и научный потенциал Саратовского ГАУ:

«Для факультета и университета это большой праздник и знаменательный день. Этот уникальный класс, современная компьютерная техника позволяют давать качественно новое образование, привлекать ведущих ученых России в области агрохимии, почвоведения и земледелия. образо-

вательный центр повысит наш научный потенциал».

Директор Балаковского филиала АО «Апатит» Андрей Шибнев рассказал об успешно работающей образовательной парадигме ФосАгро «Школа – колледж/вуз – предприятие»:



«Как лидер мировой отрасли минеральных удобрений, мы понимаем, что кадры решают всё. Именно поэтому мы инвестируем в людей. Почти 5800 учеников шести ФосАгро-школ, расположенных в городах присутствия компании, по углубленной программе в старших классах изучают математику, информатику, физику и химию. После этого они поступают в ведущие технические университеты и базовые для ФосАгро колледжи – Череповецкий химико-технологический колледж и Кировский филиал Мурманского арктического государственного университета. За восемь лет реализации образовательная модель «Школа – колледж/вуз – предприятие» уже принесла осязаемые результаты. В частности, за последние три года более 50 выпускников ФосАгро-классов и более 300 выпускников колледжей пришли работать на предприятия ФосАгро. И с каждым годом это число стремительно растёт».

Андрей Шибнев подчеркнул, что корпоративная образовательная модель позволяет ФосАгро обеспечивать себя широким спектром высококвалифицированных инженерных и рабочих кадров, занятых как на

перерабатывающих предприятиях и ГОК «Апатит», так и в смежных отраслях, в том числе в агропромышленном комплексе.

«Чтобы молодым специалистам после выпуска из вузов было легче адаптироваться к реальным условиям работы, чтобы сократить разрыв теории с практикой в первые 2-3 года их работы, мы проводим с партнёрами большую работу, тиражируя наш опыт подготовки инженерных кадров на АПК», – отметил Андрей Шибнев.

Открытие образовательных центров – продолжение программы ФосАгро по сотрудничеству с аграрными университетами. В октябре 2020 года компания совместно с компанией «Иннопрактика» открыла флагманский образовательный центр в РГАУ-МСХА имени К.А. Тимирязева в Москве. В нем разместились лекторий, фито-класс и зона мастер-классов. В образовательном центре ФосАгро студенты могут пользоваться электронной библиотекой с доступом к ведущим мировым научно-образовательным ресурсам. В 2021 году на площадке образовательного центра в Тимирязевке было проведено более 70 лекций, которые транслировались в 21 аграрном университете, количество слушателей превысило 6 000 человек. В фитоклассе образовательного центра были заложены научные опыты, в том числе для дипломных работ.

На 2022 и 2023 гг. запланирована интеграция образовательной программы ФосАгро с 30 российскими аграрными университетами, увеличение числа слушателей лекций ФосАгро до 15 тыс. человек в год.

В апреле 2022 года ФосАгро планирует открыть образовательные центры в Белгородском и Орловском ГАУ, а к середине 2022 года еще два образовательных центра в аграрных университетах Воронежа и Курска.

Более подробная информация о ПАО «ФосАгро» находится на сайте: www.phosagro.ru

Утилизационный сбор отложен

Срок уплаты утилизационного сбора за I–III кварталы 2022 года для отечественных производителей сельхозтехники, строительной дорожной и коммунальной техники, а также прицепов к ней перенесён на декабрь.

Постановление об этом подписал Председатель Правительства Михаил Мишустин (ПП № 521 от 31 марта 2022 г.)

Решение принято для обеспечения стабильности финансовой деятельности производителей в условиях непростой экономической ситуации и внешних санкций. Напомним, данный вопрос неоднократно поднимался АККОР на мероприятиях различного формата.

Отсрочка уплаты утильсбора касается крупнейших предприятий отрасли. Она должна помочь снизить остроту проблемы дефицита оборотных средств, избежать угрозы просрочек выплаты заработной платы сотрудникам.



Ранее, в марте, Правительство предоставило такую же отсрочку автопроизводителям. Срок уплаты утилизационного сбора за I–III кварталы 2022 года для них был перенесён на декабрь. При этом представители отрасли, оказавшиеся под санкциями, получили право уплатить сбор и за IV квартал 2021 года также в декабре 2022 года.

Подписанным документом внесены изменения в постановление Правительства от 6 февраля 2016 года №81.

НДС обнулят

Минсельхоз РФ подготовил предложения по обнулению ставки НДС при реализации всех семян отечественной селекции. Об этом сообщил министр сельского хозяйства Дмитрий Патрушев на заседании комитета Госдумы по аграрным вопросам в среду.

Эта мера направлена на поддержку российских селекционеров и семеноводов и будет способствовать импортозамещению в этом сегменте.

«Сейчас занимаемся согласованием этой позиции, – сказал министр. – Думаю, что в целом с учетом того, что потенциально могут возникнуть сложности с завозом семян импортных, эта тема может быть поддержана».

Кроме того, с помощью механизма компенсирования части затрат Минсельхоз планирует активно развивать те предприятия, которые смогут производить семенную продукцию. «Эта работа тоже ведется, и, я думаю, она тоже принесет позитивные результаты», – заявил Патрушев.

Казахстан пообещал не помогать России

Казахстан не будет инструментом для обхода санкций США и Евросоюза в отношении России, заявил в интервью Euractiv первый заместитель руководителя администрации президента Казахстана Тимур Сулейменов.

Чиновник сказал, что прибыл в ЕС, чтобы «продемонстрировать нашим европейским партнерам, что Казахстан не будет инструментом для обхода санкций против России со стороны США и ЕС».

«Мы будем соблюдать санкции. Несмотря на то, что мы являемся частью экономического союза с Россией, Беларусью и другими странами, мы также являемся частью международного сообщества. Поэтому меньше всего мы хотим, чтобы к Казахстану применялись вторичные санкции США и ЕС», – подчеркнул Сулейменов.

При этом, по его словам, Казахстан «будет продолжать инвестировать в Россию и привлекать инве-



стиции для России: по-другому наша экономика не работает».

«Но мы сделаем все возможное, чтобы контролировать санкционные товары. Мы сделаем все возможное, чтобы контролировать любые инвестиции в Казахстан лицами или организациями, которые находятся под санкциями, и это то, что мы хотели открыто донести до европейцев. Показать, что у нас есть система, и эта система, к сожалению, останется здесь надолго», – сказал он.

Жатва Замальдинова

Более миллиарда рублей чистой прибыли принесли Гамалю Замальдинову в 2020 году элеваторы, пашни и торговые центры в Самарской, Пензенской и Саратовской областях.

По подсчетам «ДЕЛА», почти 80% прибыли генерировали именно аграрные активы бизнесмена.

«У нас третий по площади банк сельскохозяйственных земель среди крупнейших агрохолдингов региона, 180 тыс. га земли, выручка от аграрного направления в 2020 году составила 5856 млн рублей», – заявил в беседе с «ДЕЛОМ» Алексей Скрынников, один из топ-менеджеров группы компаний Гамаль Замальдинова.

Еще около миллиарда оборота, по данным ИС «СПАРК», показали в 2020 году девелоперские компании самарского миллиардера.

Официальных итогов 2021 года пока нет, но можно предположить, что «непрофильное» – неаграрное – направление одного из самых богатых агробаронов Самарской области заметно вырастет. В прошлом году Гамаль Замальдинов прославился как крупный застройщик: подконтрольная ему компания возвела в центре города Энгельса Саратовской области высотку на 23 тыс. кв. м жилья бизнес-класса.

В феврале 2021 года администрация Энгельсского муниципального района выдала разрешение на ввод в эксплуатацию 20-этажного 200-квартирного дома, стоимость недвижимости в котором доходила до 73 тыс. рублей за квадратный метр. После введения в эксплуатацию «Клубного дома «Эталон» энгельсская администрация выделила застройщику еще более 10 тыс. кв. м земли рядом с новостройкой для возведения второй очереди ТЦ «Лазурный».

Насколько выгодным для девелопера оказалось жилищное строительство, Гамаль Замальдинов не комментирует. Он вообще практически не дает интервью СМИ. Исключение было сделано бизнесменом, пожалуй, одно – около 10 лет назад для журнала «ДЕЛО».

С чего начинался и как сегодня устроен многомиллиардный диверсифицированный бизнес Замальдинова?

СОЮЗ НЕРУШИМЫЙ

Самарский 52-летний миллиардер Гамаль Замальдинов вырос в семье врачей. После школы окончил Куйбышевский плановый институт и отправился служить своей тогда еще советской Родине в авиационный полк, дислоцированный на территории Латвии.

Долго думать над тем, чем заняться после армии, Замальдинову не пришлось. Начало 90-х – все вокруг дышало коммерцией, самым распространенным вариантом которой была, конечно, торговля.

Гамаль Замальдинов стал бизнесменом. Он взял кредит в АвтоВАЗбанке, около полумиллиона рублей, что равнялось примерно 10 вазовским «девяткам». В те времена было принято измерять стоимость товаров и услуг в у.е. или в вазовских автомобилях –

это была некая универсальная точка отсчета, гораздо более понятная, чем постоянно обесценивавшиеся рубли.

На арендованном складе в Самаре Замальдинов хранил закупленный товар. Первый же год торговли, по воспоминаниям самого Замальдинова, принес молодому предпринимателю десятикратную прибыль.

Свою первую фирму, ТД «Союз», Гамаль Замальдинов зарегистрировал в 1992 году. Тогда он познакомился со своим старшим товарищем и партнером по многим проектам – известным и авторитетным самарским спортсменом и бизнесменом Хабилем Бикташевым.



«Целеустремленный и работающий», – отзываясь о Замальдинове президент федерации дзюдо Самарской области Хабиль Бикташев.

«Союз» оптом торговал продуктами и алкоголем. Кроме того, Замальдинов открыл небольшой розничный магазин в поселке Черноречье под Самарой, а затем сумел организовать розничную торговлю во многих сельских районах области.

Работа в сельской глубинке привела Гамаль Замальдинова к сближению с Ассоциацией крестьянских (фермерских) хозяйств, фермеров и сельскохозяйственных кооперативов по Самарской области (АККОР). Ассоциация, как и многие в то время, пыталась создать собственный банк. В декабре 1993 года решением главы администрации Самарской области и собрания участников-учредителей был зарегистрирован «Самарский коммерческий банк «ФермерБанк». В число учредителей вошли областная власть в лице Фонда имущества, АККОР Самарской области, фермерские хозяйства и другие сельскохозяйственные, торговые и коммерческие предприятия. В августе 1993 года банк был зарегистрирован ЦБ РФ. Гамаль Замальдинов стал в новом банке первым заместителем председателя совета.

Увы, банк начал быстро чахнуть, вскоре Самарская область вышла из состава учредителей, банк приобрела группа татарских бизнесменов во главе с Ильясом Шакуровым, а в октябре 1999-го общим собранием участников кредитной организации было принято решение о смене собственников

банка, который превратился в Ипозембанк.

Как рассказывал несколько лет назад Замальдинов «ДЕЛУ», банковский бизнес его «не заинтересовал»: доля предпринимателя в Ипозембанке год от года сокращалась. Когда в 2015 году ЦБ отозвал у банка лицензию, Гамаль Замальдинов в составе учредителей уже не было.

ПО ЗЕРНЫШКУ

В команде покупателей «ФермерБанка» в эпоху его трансформации в Ипозембанк оказался бизнесмен Борис Иванов, у которого был не очень

в определенных кругах как «Господин»).

После гибели отца Екатерина Кондратенко, как считали многие, попала под влияние самарского чеченского клана Тукаевых. Братья Тукаевы осуществляли оперативное руководство принадлежащими Екатерине Кондратенко активами, в том числе элеватором. В декабре 2004 года на территории Чагринского элеватора в земле на глубине около полуметра был обнаружен схрон с целым арсеналом оружия.

Между собственником элеватора и управляющим возник конфликт, что существенно ускорило продажу актива. Однако, как рассказывали свидетели событий, смена руководства на предприятии после его приобретения Замальдиновым осуществлялась при помощи сотрудников охранных фирм и людей, возможно, связанных с Хабилем Бикташевым.

Одним из самых сложных приобретений Замальдинова стал Приволжский портовый элеватор – фактически заброшенные здания на берегу Волги, являвшиеся когда-то перевалочным пунктом при водных перевозках зерна.

Когда доля таких перевозок упала почти до нуля, «Портовый» остановился. В середине нулевых его владельцами стали «Самархлебрезерв» и упомянутая выше московская группа «Аркада», но ее доля в конце 2011 года перешла владельцу агрохолдинга «Василина» Виктору Димитриеву.

«Портовый» тогда представлял собой комплекс одноэтажных зернохранилищ с транспортерами к пристани. Это был второй совместный проект Замальдинова и Димитриева – еще у них на двоих была земля в Саратовской области, в Клевенском. Но Гамаль Замальдинов и Виктор Димитриев все же разделили бизнес.

В 2014 году Замальдинов, которому принадлежало 37,5% капитала сельхозпредприятия «Клевенское» в Саратовской области, продал свою долю Димитриеву, а взамен приобрел долю того в «Портовом».

Выручка обеих компаний, по данным ИС «СПАРК», измеряется сотнями миллионов.

ЛУЖКИ И ПАСТУШКИ

Ближе к началу 2010-х годов Гамаль Замальдинов решил сменить стратегию: стало понятно, что владеть перерабатывающими мощностями, не имея земли и производства, уже нет смысла. Замальдинов приступил к распродаже элеваторов и начал обзаводиться землей. Так, в Ульяновской области были проданы Цильнинский и Чуфаровский элеваторы, затем список активов Замальдинова покинули Кузнецкий и Саловский элеваторы в Пензенской области, а также Чагринский и Обшаровский – в Самарской области.

Земельный банк Замальдинова тем временем стремительно рос. Если к 2012 году его компании обрабатывали едва ли пару десятков тысяч га земли, то уже в 2015-м в компании говорили о 100 тыс. га сельхозземель.

Гамаль Замальдинов увлекся не только растениеводческим бизнесом, но и животноводством. В 2012 году он

стал владельцем знаменитой со времен самарского губернатора Титова животноводческой фермы в Новокуровке. Ферма была частью широко анонсируемого, но так и не состоявшегося инвестиционного проекта Самарской области. Ее строительство в 2001 году обошлось областному бюджету в 500 млн рублей.

В 2009 году в Новокуровке было введено конкурсное управление, а в октябре 2012 года земельный участок у Новокуровки (12,8 га), 42 здания и сооружения фермы, а также автотранспорт, сельскохозяйственное оборудование и крупный рогатый скот были выставлены на аукцион примерно за 80 млн рублей (за год до этого они оценивались конкурсным управляющим в 197 млн рублей).

Покупателем стал Замальдинов, который к тому времени уже около года был арендатором комплекса. Говорят, что попросил его об этом лично министр сельского хозяйства и продовольствия Самарской области.

Хозяйство «Новокуровское» работало в Хворостянском районе. К моменту приобретения Замальдиновым «Новокуровского» в соседнем Безенчукском районе была зарегистрирована и уже год как функционировала животноводческая ферма его СХП «Ольгинский». В первый год работы «Ольгинский» при выручке в 55 млн рублей принесло почти 20 млн рублей убытка. Однако уже к 2013 году выручка животноводческой фермы выросла втрое, а убыток обернулся прибылью более 10 млн рублей.

Команда Гамаль Замальдинова вывела из глубокого кризиса и любимую ферму региональных властей «Новокуровское». Было закуплено в Чехии новое поголовье, наняты чешские специалисты.

В итоге «Новокуровское» вышло на рекордные показатели производства.

Сегодня, по данным областного минсельхоза, «Новокуровское» в Хворостянском районе работает как обособленное подразделение «Ольгинского» в Безенчукском районе. Предприятие нарастило поголовье дойных коров (до более 600) и всего стада КРС (1,5 тыс.).

За последние пять отчетных лет чистая прибыль «Ольгинского» выросла более чем в четыре раза: с 26 млн рублей в 2016 году до 115 млн в 2020-м. Обороты компании также растут: с 377 млн рублей в 2016 году до 733 млн в 2020-м.

В Хворостянском и Безенчукском районах сосредоточены далеко не все активы Замальдинова. Сельскохозяйственных земель Замальдинова на этих территориях более 60 тыс. га. Остальные расположены в Пензенской и Саратовской областях – всего 180 тыс. га. Несмотря на серьезные масштабы владений, о Замальдинове как о крупном аграрном предпринимателе не всегда знают даже специалисты – он этих данных не афиширует, его компании формально не объединены в холдинг.

В рейтинге крупнейших землевладельцев РФ консалтинговой компании BEFL, который составляется с 2013 года, Гамаль Замальдинов не был указан ни разу, хотя с результатом в 180 тыс. га земли по итогам 2021 года он мог бы точно занять место в топ-50 рейтинга.

ПРОДОЛЖЕНИЕ СТР 10

ПОСЛАБЛЕНИЯ В НАЛОГОВОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ

Для отечественного бизнеса государство вводит меры поддержки: упрощает правила работы, даёт субсидии и льготные кредиты, смягчает ответственность за некоторые нарушения. Собрали самое важное, что известно на сегодня.

Федеральным законом № 67-ФЗ от 26 марта 2022 года внесено много поправок в Налоговый кодекс. Приведём основные:

Исключены повышенные пени для организаций. Если раньше начиная с 31-го дня просрочки их считали в двойном размере, то до конца 2023 года пени будут считать как для ИП – от 1/300 ставки рефинансирования за каждый день независимо от длительности просрочки.

Послабления в контролируемых сделках. Порог для признания сделок контролируемыми увеличили с 60 до 120 млн руб., а некоторые сделки исключили из перечня контролируемых. Также смягчили ответственность по ряду ситуаций.

Нулевая ставка НДС для гостиничного и туристического бизнеса. Льгота распространяется на услуги:

- по предоставлению мест для временного проживания в гостиницах (иных средствах размещения);
- по предоставлению в аренду или

имостью от 10 млн руб. и более. Перечень таких автомобилей Минпромторг будет размещать на своем официальном сайте до 31 марта.

Продлена программа налоговых каникул. Регионы РФ могли устанавливать налоговые каникулы для впервые зарегистрированных ИП только до конца 2023 года. Теперь такая возможность есть до конца 2024 года.

Заморожена кадастровая стоимость имущества для расчёта налога. Если кадастровая стоимость имущества или земли в 2023 году вырастет, налог будут считать от стоимости по состоянию на начало 2022 года. За исключением случаев, когда кадастровая стоимость выросла из-за изменения характеристик объекта.

ОСЛАБЛЕНИЕ ГОСКОНТРОЛЯ И СМЯГЧЕНИЕ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

Надзорные проверки. Постановление № 336 от 10 марта 2022 года вводит мораторий на плановые и внеплановые проверки бизнеса на 2022 год. Как и раньше, остаются исключения. Мораторий не распространяется на виды деятельности, которые связаны с использованием объектов повышенной опасности, подпадают под постоянный госконтроль – здравоохранение, образование, теплоснабжение, электроэнергетика и др. Плановые проверки в этих случаях остаются.

Меры кризисной господдержки

пользование на ином праве объектов туристической, введенных в эксплуатацию или реконструированных после 1 января 2022 года.

Льгота действует с 1 июля 2022 года в течение пяти лет.

Ускоренное возмещение НДС. Вернуть НДС из бюджета теперь можно в заявительном порядке не дожидаясь окончания камеральной проверки. Банковская гарантия не понадобится. Есть ограничение по сумме – вернуть в ускоренном режиме и без гарантии можно сумму НДС в пределах уплаченных налогов и взносов за прошлый год. Процедура возврата займёт всего за 8 дней.

Новые правила расчёта НДФЛ по некоторым видам доходов. В частности, не будут облагаться налогом материальную выгоду, полученную в 2021-2023 годах, а также проценты по вкладам и счётам за 2021 и 2022 годы.

Можно перейти на ежемесячные авансы по налогу на прибыль. Это касается организаций, которые сейчас платят авансы исходя из прибыли за предыдущий квартал. Они могут перейти на ежемесячные платежи от фактической прибыли в течение 2022 года. Для этого надо внести изменения в учётную политику и подать уведомление в налоговую инспекцию.

Изменен порядок учёта курсовых разниц. С 1 января 2022 года при расчёте налога на прибыль методом начисления не нужно ежемесячно переоценивать валютные обязательства и учитывать их дооценку или уценку. Курсовые разницы в 2022-2024 годах нужно учитывать только при прекращении валютных требований в иностранной валюте, за исключением авансов.

Изменен расчёт транспортного налога. Повышающий коэффициент будут применять только для авто сто-

При возникновении угроз гражданам и безопасности государства могут провести внеплановую проверку при согласовании с прокуратурой или по поручению властей. Мораторий не распространяется на налоговые проверки – их отменили только для IT-компаний.

Валютный контроль. ФНС сообщает, что приостановила проверки соблюдения валютного законодательства в рамках своей компетенции. Исключение – контрсанкционные указы № 79 от 28.02.2022 и № 81 от 01.01.2022, т.е. будут контролировать обязательную продажу валютной выручки и соблюдение мер в связи с недружественными действиями иностранных государств.

Применение ККТ. Предприниматели столкнулись с дефицитом кассовой ленты на рынке. Если по этой причине не смогли выдать покупателю чек, за это не оштрафуют.

Блокировки счетов. До 1 июня 2022 года при взыскании долгов налоговики не будут блокировать счета в банках.

Мораторий на банкротства. С 9 марта 2022 года налоговики не будут инициировать банкротства должников. В приоритете будет помощь в реструктуризации задолженности и сохранение бизнеса.

ПРОДЛЕНИЕ ЛИЦЕНЗИЙ И РАЗРЕШИТЕЛЬНЫХ ДОКУМЕНТОВ

Постановлением № 353 от 12 марта 2022 года продлили на год сроки действия лицензий и других разрешительных документов, истекающих в 2022 году. Получить новые лицензии или переоформить в 2022 году будет проще. Мера затронет более 120 видов разрешений в сельском хозяйстве, промышленности, розничной торговле, услугах связи и т.д. На год позже можно пройти подтверждение соответствия выпускаемой продукции.

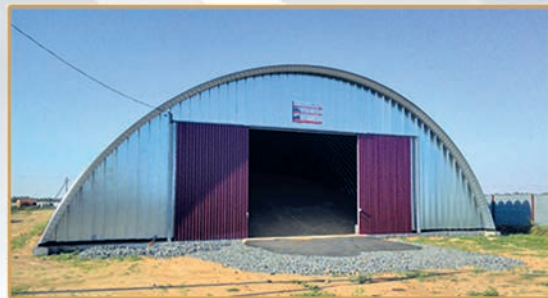


ЗАВОД АНГАРОВ

8(8442) 50-29-94
8-927-510-29-94

8-904-778-66-00
info@vzaprom.ru

АРОЧНЫЕ АНГАРЫ, КАРКАСНЫЕ СООРУЖЕНИЯ, ЭЛЕВАТОРНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ, ЗЕРНООЧИСТИТЕЛЬНЫЕ МАШИНЫ!




АНГАРЫ

МЕХТОКА

СУБСИДИЯ ДЛЯ РАБОТОДАТЕЛЕЙ

Работодатели, которые принимают на работу молодёжь до 30 лет, смогут получить за каждого трудоустроенного по 3 МРОТ с учётом страховых взносов и районного коэффициента (постановление № 362 от 13 марта 2021 года).

Деньги дают на пополнение оборотных средств, покупку недвижимости и оборудования, строительство, рефинансирование других кредитов. Ставка – от 8,5 до 15% в зависимости от программы и целей кредита.

Кредиты для высокотехнологичных предприятий. Для вы-

считать это дроблением бизнеса и необоснованным получением налоговой выгоды. Об этом ФНС сообщила в письме № СД-4-2/3289@ от 17 марта.

ДРУГИЕ МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ

Отсрочки по экспортным субсидиям. Мера касается субсидий в рамках национального проекта «Международная кооперация и экспорт», по которым из-за санкций не получается выполнить условия. Если договор заключён до 31 марта, а сроки исполнения обязательств наступают после 22 февраля 2022 года, их можно продлить на 24 месяца. Для этого нужно отправить заявление в курирующее ведомство (постановление № 377 от 16 марта 2022 года).

Отсрочки по субсидиям для промышленников. Промышленные компании и ИП, получающие поддержку по некоторым госпрограммам и пострадавшие от введения санкций, могут получить отсрочку по обязательствам на 12 месяцев (постановление № 308 от 9 марта 2022 года).

Перенос срока уплаты утилизационного сбора. Крупнейшие производители, включая дочерние и зависимые общества, могут отложить до 20 декабря 2022 года срок уплаты утилизационного сбора за 1, 2 и 3 кварталы 2022 года. При условии, что численность компании за 2021 год составила не менее 5 000 человек. Если компанию коснулись санкции, то перенести можно ещё и сбор за 4 квартал 2021 года (постановление № 287 от 4 марта 2022 года).

Поддержка системообразующих компаний. Возобновлена действовавшая в 2020 программа. Системообразующие компании, которые прошли отбор, получают субсидии и гарантии для реструктуризации кредитов и получения новых. При этом больше не придётся проходить оценку финансовой устойчивости (постановление № 296 от 6 марта 2022 года).

Бесплатное свидетельство о форс-мажоре. Торгово-промышленная палата до 30 апреля 2022 года будет бесплатно выдавать организациям и ИП документы о форс-мажоре по договорам, заключённым в рамках внутрироссийской экономической деятельности (приказ № 24 от 9 марта 2022 года).

Источник: «Клерк»

Чтобы субсидию не пришлось возвращать, нужно сохранить 100% трудоустроенных в штате в течение полугодия. Если сотрудник в течение полугодия получит больничные за счёт ФСС, часть субсидии также придётся вернуть.

ВОЗВРАТ КОМИССИИ ЗА СБП ДЛЯ МАЛОГО БИЗНЕСА

Эта программа уже действовала с прошлого года, теперь её продлили до 1 июля 2022 года. На эти цели из бюджета собираются выделить 500 млн руб. Система быстрых платежей становится как никогда актуальной из-за отключения зарубежных сервисов. Суть программы в том, что малому бизнесу, который принимает оплату с помощью СБП, банк автоматически вернёт комиссию. Подробнее о программе мы писали в этой статье.

ОТСРОЧКИ ПО КРЕДИТАМ ДЛЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА

Согласно статье 7 закона № 106-ФЗ от 3 апреля 2020 года можно получить отсрочку по кредитам до 6 месяцев. Доступно для организаций и ИП, которые ведут деятельность в отраслях из перечня в постановлении N 337 от 10 марта 2022 года. В перечень вошли сельское хозяйство, гостиницы и общепит, научная деятельность, образование и здравоохранение, и ещё несколько других отраслей. ИП также может обратиться в банк за отсрочкой по потребительскому кредиту, если максимальная сумма кредита не превышает 300 тысяч рублей, а среднемесячный доход по сравнению с прошлым годом снизился более, чем на 30%.

Льготные кредиты для малого и среднего бизнеса

Программы от Центробанка и корпорации МСП. ЦБ и Корпорация совместно запустили несколько льготных программ кредитования для МСП.

сокотехнологичного малого бизнеса предусмотрели отдельную программу кредитования с ещё более выгодными условиями (постановление № 469 от 25 марта 2022 года). По этой программе можно взять до 500 млн руб. под 3% годовых на срок до трёх лет. Кредиты будут давать на инвестиционные цели и на пополнение оборотных средств. Кредит доступен для компаний, которые ведут деятельность в приоритетных отраслях из перечня в приложении 2 к постановлению. Это IT, сельское хозяйство, туристическая деятельность, образование, здравоохранение и др.

Льготы для IT-отрасли

Для ускоренного развития отрасли по указу № 83 от 2 марта 2022 года аккредитованным IT-компаниям дадут такие льготы:

1. Нулевая ставка по налогу на прибыль до конца 2024 года. Уже приняли закон № 67-ФЗ от 26.03.2022 с изменениями в Налоговый кодекс.
2. Упрощённая процедура трудоустройства иностранцев.
3. Освобождение от налоговых, валютных и других проверок на три года (постановление № 448 от 24 марта 2022 года).
4. Отсрочка от армии для сотрудников этих компаний до 27 лет.
5. Гранты для поддержки перспективных разработок.
6. Льготные кредиты со ставкой не более 3%.
7. Льготная ипотека для сотрудников и повышение зарплаты.

Первоначально предполагалось и освобождение зарплаты от НДФЛ, но в принятом документе этого положения нет.

Если организация выделит своё IT-подразделение в отдельное юридическое лицо, чтобы получить льготы для IT-сферы, налоговики не будут

Жатва Замальдинова

ОКОНЧАНИЕ. НАЧАЛО СТР 8

Не во всех из более двух десятков юрлиц Гамаль Замальдинов присутствует документально. Многие компании оформлены на его родственников Ирину Замальдинову и Ферузу Замальдинову, а также топ-менеджеров – депутата пензенского заксобрания Людмилу Глухову, управляющего самарскими активами Алексея Скрынникова, руководителя девелоперских проектов в Саратовской области Романа Митина.

Лишь очень условно головной компаний группы с 1999 года считалась фирма «Самархлебрезерв».

Сегодня две компании с таким названием уже ликвидированы: одна – «СХР», зарегистрированная с 2018 года на улице Галактионовской, по адресу головного офиса Замальдинова в Самаре, на Романа Митина, принесла в 2020 году 322,5 млн рублей выручки и около 6 млн рублей чистой прибыли.

В 2019 году компании необъявленного холдинга Замальдинова показывали снижение совокупной выручки на 7% по отношению к предыдущему периоду. Но уже в 2020 году выручка группы выросла, при этом темп роста превысил 60%.

Наиболее доходными (с выручкой в 2020 году более 700 млн рублей) стали СХП «Каменское» (выручка более 1,1 млрд руб., прибыль 330 млн руб.), СХПК «Ольгинский» (выручка 723 млн руб., прибыль 115 млн руб.) и «Агроинвест» (783 млн руб. оборота,

254 млн руб. прибыли). В холдинге утверждают, что и в 2021 году тенденция роста сохранилась относительно и объемов производства, и финансовых показателей.

НЕБОСКРЕБЫ

Как уже упоминалось выше, разветвленный бизнес Гамаль Замальдинова не ограничивается сельскохозяйственным производством. Три года назад Гамаль Замальдинов приобрел известный в Самаре ресторан ВАССО. Пока заведение закрыто на ремонт, предполагаемую дату открытия не уточняют. Но это, конечно, крохи со «стола» агробарона. Около миллиарда в структуре доходов группы Замальдинова приносят пять ведущих операторов девелоперского направления бизнеса: «Триумвират», «Пассаж», ТЦ «Оранжевый», «Оранже-Инвест» и «Мол-Инвест». Интересно, что показатели совокупной выручки и совокупной прибыли этих компаний идентичны — 947,566 млн рублей.

«Пассаж» — торговый центр в Пензе, площадью 34 тыс. кв. м, построенный Замальдиновым. Выручка компании-оператора сократилась с 232,5 млн рублей в 2019 году до 173 млн в 2020-м, чистая прибыль — с 44 млн рублей до немногим более 4 млн.

ТЦ «Оранжевый» — оператор двух торговых центров: одноименного в Саратове и ТЦ «Лазурный» в Энгельсе. При упавшей в 2020 году выручке

(с более чем 400 млн до 386 млн рублей) прибыль компании в последнем отчетном периоде выросла более чем в три раза до 212 млн рублей.

С саратовскими активами Замальдинова, которыми владели его компании «Геострой-Инвест» (с 2021 года перерегистрирован на Алисию Астахову) и ТЦ «Оранжевый», возникли проблемы. В активы этих компаний вошли земли, ранее принадлежавшие ликвидированному Саратовскому авиазаводу (САЗ), купленные Замальдиновым при банкротстве САЗа.

Однако с 2018 года региональное управление Росимущества с неизменным успехом через череду судов возвращает земельные участки в собственность государства. Кадастровая стоимость земельных участков, которых Росимущество лишило Гамаль Замальдинова, составляет 404 млн рублей.

На этом фоне особую перспективу приобретает активность Гамаль Замальдинова в соседнем с Саратовом Энгельсе. В 2019 году компания Замальдинова «Триумвират» приступила к строительству первого в истории бизнеса группы жилого дома, расположенного неподалеку от ТЦ «Лазурный» Гамаль Замальдинова.

Стоимость строительства, согласно проектной декларации, составила 449,2 млн рублей.

В «Клубном доме «Эталон», построенном Замальдиновым, 20 этажей, 242 квартиры, общая площадь

объекта более 23 тыс. кв. м, жилых помещений – 14 тыс. кв. м.

Застройщиком выступила зарегистрированная на упомянутого выше Романа Митина (90%) и компанию «Триумвират» (10%) компания «Специализированный застройщик Лазурный недвижимость». По данным саратовского профильного информационного портала «Квадрат.64», стоимость одного метра жилья на старте строительства составляла 37 тыс. рублей.

По информации специализированных сайтов по продаже недвижимости, большинство однокомнатных квартир в «Эталоне» было распродано застройщиком еще на этой стадии. В прошлом, 202-м, году Замальдинов получил разрешение на ввод в эксплуатацию «Эталона». Стоимость метра жилья в нем взлетела до 73 тыс. рублей. Сколько смог заработать на «Эталоне» застройщик, пока не ясно, финансовая отчетность компании доступна пока только за 2020 год.

Приятным бонусом к окончанию строительства дома стало выделение группе Замальдинова дополнительных земельных участков к уже запланированным под строительство второй очереди «Лазурного». Реализовать проект «Лазурный-2» группа Замальдинова планировала еще к 2019 году. Формирование площадки и подготовительные работы шли с 2015 года. «Лазурный» должен был вырасти на 20 тыс. кв. м новых торговых площадей.

Однако глава Энгельсского района Дмитрий Лобанов, участвовавший в процессе, попал под уголовное преследование за взятки (не связанные с выделением участков для строительства Замальдинова). Тем не менее, процесс расширения ТЦ был приостановлен и возобновлен только летом 2021 года.

Примерно в это же время самарская компания Замальдинова СХПК «Ольгинский» стала собственником нескольких участков в престижном районе индивидуальной жилой застройки Самары – Студеном овраге.

СМИ сообщали о возможном расширении владений Замальдинова здесь за счет бывшей базы отдыха «Строитель», примыкающей к приобретенным «Ольгинским» участкам.

Некоторые эксперты предполагают, что на этой территории может начаться строительство коттеджного поселка. Управляющий самарскими активами Замальдинова Алексей Скрынников подтвердил «ДЕЛУ» лишь факт приобретения участков, но ни о возможном начале строительства, ни о поглощении базы «Строитель» в компании ничего не сообщают. Пока.

Тем не менее, вполне успешный опыт жилищного строительства у Гамаль Замальдинова уже есть. Новое направление диверсификации уже освоено. Насколько эффективно?

В ответ на вопрос «ДЕЛА» Алексей Скрынников краток: «Планируем наращивать прибыли». Есть куда.

Анна ВЕРХОГЛЯДОВА

Гамаль Замальдинов. Фото: архив журнала «Дело». Михаил Новоселов
Источник: <https://oboz.info>

СЕМЕНА ГИБРИДОВ ПОДСОЛНЕЧНИКА РОССИЯ, ФРАНЦИЯ В НАЛИЧИИ ХОРОШИЕ СЕМЕНА — ВЫСОКИЕ УРОЖАИ! НА СКЛАДЕ

Преимущество российских селекционно-семеноводческих компаний заключается в возможности совместной работы с ведущими отечественными научными учреждениями и аграриями.
Это сотрудничество в дальнейшем и будет определяющим фактором развития селекции и взаимодействия науки и производства.

ПРИНИМАЮТСЯ ЗАЯВКИ НА СЕМЕНА:

- новых высокопродуктивных гибридов подсолнечника российской селекции **Синтез, Союз, Атом, Юнион;**
- гибридов подсолнечника французской селекции (RAGT Semences) **РЖТ Капитолл, РЖТ Волльф, РЖТ Таллисман;**
- масличных сортов **Енисей, Кулундинский 1** (засухоустойчивого масличного сорта **Алей** (масличность 56%, скороспелый, высокая урожайность);
- крупноплодного кондитерского сорта **Алтай** (масса 1000 семян 155 г, раннеспелый, высокоурожайный);
- силосного сорта подсолнечника **Белоснежный** (морозо-, засухоустойчивый, потенциальная урожайность зеленой массы 560-780 ц/га);
- гибридов кукурузы на зерно и силос российской и французской селекции;
- рапса ярового **Юбилейный, Амулет, Руян, 55 регион, Гранит;**
- льна масличного **Северный, Бирюза, Амбер (белый);**
- горчицы сарептской **Ника.**

В рамках государственной программы импортозамещения в научно-производственном объединении «Алтай*» созданы новые высокопродуктивные скороспелые гибриды подсолнечника: Синтез и Союз. В 2020 году эти гибриды включены в Государственный реестр селекционных достижений РФ. В конкурсных испытаниях и производстве они превзошли многих импортных и отечественных конкурентов. На сегодняшний день проходят широкие конкурсные и производственные испытания два новых гибрида Атом и Юнион.

***НПО «Алтай» входит в группу компаний «СибАгроЦентр»**



Научно-производственное объединение «Алтай» работает в тесном сотрудничестве с ведущими научными учреждениями:

- Федеральным Алтайским научным центром агробиотехнологий,
- Московкой сельскохозяйственной академией им. К.А. Тимирязева,
- Сибирским федеральным научным центром агробиотехнологий Российской академии наук,
- Федеральным исследовательским центром института цитологии и генетики Сибирского отделения РАН и другими.



В собственной лаборатории проходит заключительный этап оценки селекционного материала.



Введена в эксплуатацию линия по инкрустации и фасовке семян в посевные единицы с новейшим оборудованием от ведущих производителей.



Ежегодно НПО «Алтай» проводит Дни поля и научно-практические мероприятия для аграриев с участием ведущих ученых сельскохозяйственной отрасли.



Благодаря современным логистическим решениям даже большие расстояния не помеха для успешной работы. В качестве примера срок доставки автотранспортом от 1,5 тонн:

в Ростов-на-Дону – 4 рабочих дня, в Саратов, Самару – 3 дня, в Оренбург, Курган – 2 дня.



Площадь производственных и складских помещений НПО «Алтай» более 5000 кв.м. Работают две линии очистки семян с использованием оптических сортировщиков, которые позволяют получать чистоту семян

НАШИ ПАРТНЕРЫ — БОЛЕЕ 500 СЕЛЬХОЗПРЕДПРИЯТИЙ И АГРОХОЛДИНГОВ РОССИИ И КАЗАХСТАНА

СибАгроЦентр
Хорошие семена!
ГРУППА КОМПАНИЙ «СИБАГРОЦЕНТР»
8-800-707-71-88
звонок по России бесплатный
8 (38557) 4-07-17, sibagrocentr@mail.ru

Сибирский федеральный округ:
ООО «РостАгро» 8-996-544-27-22, 8-965-827-36-87
Семенов Евгений Александрович 8-903-939-03-39
Республика Башкортостан:
Сафин Халил Масгутович 8-919-605-92-84
ООО «Солнечные семена» 8-927-234-19-31
ООО «БашкирАгро» 8-963-136-31-74

Алтайский край:
Рыбалкина Олеся Викторовна 8-906-966-77-88
Комбаров Владислав Александрович 8-906-965-93-35
Оренбургская область:
ООО «УралАгроЦентр» 8-922-555-39-04
ООО «АМТ» 8-903-360-20-79
ООО «НПП «Технология» 8-922-829-34-44

Саратовская область:
ООО «Служба помощи аграриям» 8-991-339-33-43
ИП Лашков Павел Павлович 8-964-999-80-20
Свердловская область:
ООО «ЕвразГрей» 8-343-229-55-80
Республика Казахстан:
Рыбалкина Олеся Викторовна 8-906-966-77-88

ОРГАНИЗУЕМ ОПЕРАТИВНУЮ ДОСТАВКУ В ЛЮБОЙ РЕГИОН!

Фосфогипс помогает сое

Анализ современного состояния производства сои в Российской Федерации по состоянию на 1 января 2021 года показал, что его доля составляет всего 1% от мирового производства (349,1 млн т)

Важно отметить, что соя адаптивна к различным почвенно-климатическим условиям, что позволяет возделывать её на значительных территориях страны, в том числе и с умеренным климатом. При разработке усовершенствованной технологии возделывания сои её требования к условиям произрастания должны быть учтены с особой тщательностью, в том числе условия минерального питания.

В России более 60% структуры севооборота занимают зерновые колосовые культуры. В принципе – целесообразно, так как без особых усилий можно получить 2-3 т/га зерн. ед. урожая. В случае благоприятных погодных условий получается не фуражное зерно, а третьего, иногда второго класса. Как источник получения дешёвого фуражного зерна, такой подход себя оправдывает. Но не даёт возможности насытить рынок высокобелковой диетической продукцией, получить отличные корма с хорошей энергией для животноводства.

Казалось бы, нет ничего проще: расширить площади под сою, и нет проблем. Технология не сложная. Так и есть, но при урожайности до 2 т/га создаётся риск стабильности выращивания этой культуры даже в благоприятных условиях.

В чём сложности и подводные камни технологии? Прежде всего, это высокий уровень цен на входящие ресурсы: семена, качественные инкулянты, удобрения, СЗР, техника. При уровне урожайности 2 т/га бобов сои производство идёт по границе рентабельности, что не позволяет эффективно насыщать севооборот этой культурой. Другой фактор, вернее группа факторов, ограничивающих урожай, – это плотность почвы, структура почвы и содержание в ней элементов питания. Согласно Закону минимума (бочка Либиха), лимитирующие факторы резко ограничивают влияние других, находящихся в избытке или недостатке, и замораживают наши доходы. Давайте разберём их по порядку.

Плотность почвы. Для сои оптимальным диапазоном плотности почвы считается 1,16-1,19 г/см³. При превышении этого диапазона корневая система сои растёт слабо. Также слабо происходит и усваивание элементов минерального питания. В условиях ослабленной корневой системы плохо формируются клубеньки азотфиксирующих бактерий (даже при обработке инкулянтами), что негативно влияет на обеспечение растений сои азотом (на образование 1 т. бобов сое необходимо 60 кг/га N). Превышение плотности почвы выше 1,25 г/см³ практически полностью останавливает развитие корневой системы. А культиваторную подошву с 1,36 г/см³ соя не преодолевала никогда.

Что влияет на показатели плотности почвы? В первую очередь, её механический состав. На лёгких, песчаных и супесчаных землях проблема решается простой их обработкой и сохраняется в оптимальном диапазоне в

течение длительного периода, обеспечивая глубокое проникновение корневых систем в поисках влаги и питания.

Другое дело суглинки и глины. Обработка таких почв решает проблему с уплотнением на короткий период. Достаточно одного дождя средней интенсивности, и мы начинаем

Отметим, что кальций не только способствует оструктуренности почв и благоприятному развитию клубеньков, но и подавляет болезнетворную микрофлору, уничтожает гнилостные бактерии.

Не менее важным является обеспечение растений макро- и мезоэ-

высоком уровне гумуса (6% и выше) это легко сделать. Однако почв с такими показателями у нас в стране осталось не много, менее 5% от обрабатываемых площадей. На остальных почвах наблюдается средний и низкий уровень обеспеченности почв серой (< 12 мг/кг), что явно недостаточно



повсеместно наблюдать заплывание на поверхности почвы, образование почвенной корки. Это приводит к увеличению плотности почвы, снижению темпов роста и развития культуры, а в отдельных критических случаях – гибели посевов.

Вторая причина – в снижении содержания кальция в почве. Ежегодно из пашни выносятся с урожаем от 250 до 450 кг/га кальция. При снижении содержания этого элемента, частицы почвы начинают слипаться в крупные агрегаты без значительных пор, резко увеличивая плотность почв. К этому явлению привёл практически полный отказ от внесения кальцийсодержащих мелиорантов и удобрений в течение последних 30 лет после распада Советского Союза. В СССР мероприятия по химической мелиорации почв проводились ежегодно. Эффективное решение данного вопроса – внесение кальцийсодержащих мелиорантов, таких как известь, доломитовая мука, фосфогипс.

Следующий показатель – **структура почвы**, которая неразрывно связана с её плотностью и содержанием кальция. Именно кальций в сочетании с органическим веществом почвы обеспечивает образование агрономически ценных агрегатов 2-5 мм и их стойкость к механическому разрушению. Это напрямую влияет на баланс почвенного воздуха, на 76% состоящего из азота, обеспечивающего надёжное развитие клубеньковых бактерий, сохранение влаги, нормальное развитие корневой системы. Именно образование стойких агрегатов размером 2-5 мм предотвращает образование почвенной корки и обеспечивает длительное сохранение оптимального диапазона плотности почвы. Кроме того, это способствует накоплению и сохранению почвенной влаги. А отсутствие заплывания приводит к переводу поверхностного стока воды внутрь почвы, обеспечивая её насыщение, при этом образование коротких прерывистых пор предотвращает излишние потери влаги из почвы на выветривание и испарение.

лементами. И если выполнение требований к плотности и структурности почвы позволяет обеспечить интенсивную азотфиксацию и питание растений сои азотом, то уже с фосфором и его доступностью для растений начинаются проблемы. Его нехватка или низкая доступность в горизонте расположения массы корней (10-30 см) приводит к ослаблению темпов роста и развития корневой системы и всего



растения, что в конечном итоге сказывается на урожае. На большей части обследованных почв мы наблюдаем, в основном, среднюю и низкую обеспеченность этим элементом, что в принципе может быть компенсировано внесением удобрений. При этом практически не учитывается, что на кислых почвах мы наблюдаем связывание фосфора в нерастворимые соединения с железом и алюминием, а на щелочных – с магнием и кальцием.

Оптимальным решением этой проблемы является насыщение почвы серой. Этот мезоэлемент обеспечивает доступность фосфора для питания растений в широком диапазоне величин кислотности/щелочности. При

как для бездефицитного питания, так и для протекции фосфора.

Не стоит забывать и о таких важных показателях качества сои, как содержание белка и жира. Обеспечить оптимальные уровни этих показателей (белок не менее 35%, жир не менее 12% по сухому веществу) без использования серы и фосфора невозможно. При недостатке серы в растениях накапливается небелковый азот. Решение вопроса повышения продуктивности сои видится либо в применении расчётных доз удобрений с учётом уровня pH почвы, что в нынешних экономических реалиях весьма затруднительно, либо в поисках доступных по цене источников фосфора и серы.

Таким источником может служить фосфогипс Балаковского филиала АО «Апатит» (Группа «ФосАгро»), который мы упоминали в перечне химических мелиорантов, способных решить проблему с содержанием кальция и оструктуренностью почвы. Научно-обоснованное применение фосфогипса позволяет создать оптимальные условия для роста и развития сои. Многочисленные опыты, проведённые как в научно-исследовательских учреждениях, так и в условиях производства, показали его высокую агроэкономическую эффективность в решении проблем с плотностью почвы, структурой, водно-воздушным режимом, обеспечением почвы кальцием, фосфором и серой. Позитивные результаты наблюдаются в течение не менее 3-5 лет. Оптимизация реакции среды как кислых, так и щелочных почв (коррекцией дозы внесения) позволяет применять его повсеместно в России, повышая эффективность выращивания не только сои, но и всех культур севооборота. Его низкая цена и доступность к перевозкам автомобильным и железнодорожным транспортом открывают широкие возможности для его использования.

Для получения консультации по вопросам применения фосфогипса можно направлять запросы по адресу электронной почты: agro@phosagro.ru.

В ТЕМУ Новый проект

Сегодня Приволжский федеральный округ находится на четвертом месте в РФ по выращиванию сои после Дальневосточного, Центрального, Южного. Однако площади, отводимые сельхозпроизводителями под сою, ежегодно растут. Так, например, только в новом сезоне планируется засеять соей на 37% больше земли, чем в прошлом.

Связано это не только с высокой маржинальностью и востребованностью данной культуры, но и успехами мировой соевой селекции, благодаря которой ежегодно появляются новые высокоурожайные сорта для климатической зоны ПФО.

Правильный выбор сорта – 50% успеха. Как это сделать грамотно, как не ошибиться, особенно начинающим соеводам?

Ответы на эти вопросы должен дать новый проект «Соевый Демон-Полигон», который развернется в Приволжском районе Самарской области на базе предприятия «Сев-07».

На площади 60 га будет засеяно 25 сортов сои от разных производителей, как отечественных, так и зарубежных. Сорта компаний СОКО, СААТБАУ Рус, Русской Генетики, НИИСХ им. Тулайкова, посеянные двумя способами, сплошным и широкорядным, будут показаны на богаре и поливе.

Вторая часть Демон-Полигона будет отдана под демонстрацию специальных систем защиты растений сои от известных производителей BASF, Syngenta, Corteva, Август, Щелково-Агрохим.

В течение всего сезона сельхозпроизводители со всех регионов ПФО смогут наблюдать за развитием растений, эффективностью систем защиты, а осенью оценить урожайность и масличность каждого сорта.

В формате «Демон-Полигона» пройдут масштабные Дни Поля, будут организованы специальные экскурсии.

Вся информация о Союзе и Демон-Полигоне на сайте: www.soya-pfo.ru

Источник: Соевый Союз ПФО





96% сортов пшеницы, которые можно встретить на отечественных полях, созданы российскими селекционерами. Это почти уникальный случай в постсоветской селекционной практике – большинство остальных культур представлено в большинстве своём импортными сортами. Однако российская селекция на этом не останавливается и год за годом представляет новые успешные разработки пшеницы. Развивается и другая составляющая растениеводства: в нашей стране только что открылся первый Институт защиты семян – единственный в своём роде научный и образовательный сельскохозяйственный центр, комплекс современных лабораторий и исследовательских пространств. О том, как сегодня развивается селекция, об особенностях агротехники пшеницы, о её болезнях и других нюансах рассказали специалисты и эксперты отрасли.

В России озимая и яровая пшеница имеют одинаково первостепенное значение, считает научный консультант ГК «Шанс», заведующая лабораторией испытания пестицидов ВНИИЗР Елена Хрюкина. Площадь под озимой пшеницей в 2021 году составила 15,6 млн га, что на 7,5% меньше, чем в 2020 году, под яровой – 13,1 млн или на 4,3% больше, чем в 2020-м, приводит данные эксперт. По её словам, снижение посевных площадей озимой пшеницы в прошлом году связано с неблагоприятными погодными условиями в осенне-зимний период и весенней гибелью посевов, из-за чего часть посевов была пересеяна или подсеяна яровой пшеницей.

ОЗИМАЯ И ЯРОВАЯ

Научный консультант ГК «Шанс», заведующая лабораторией испытания пестицидов ВНИИЗР Елена Хрюкина

Основные регионы возделывания мягкой озимой пшеницы – это Центральный Чернозёмный район (ЦЧР), твёрдой – Северный Кавказ. Яровая пшеница «подстраховывает» сельхозпроизводителя в случае гибели озимой пшеницы, которая значительно превосходит яровую по урожайности. Яровая мягкая пшеница высевается в Поволжье, Западной и Восточной Сибири, Южном Урале, Нечернозёмной зоне, а твёрдая яровая пшеница – в Поволжье, Западной Сибири, в степных районах Кубани, ЦЧР и других.

И мягкая, и твёрдая пшеница имеет большое значение: мука мягкой пшеницы используется

для выпечки хлеба, булок, тортов, печенья и пряников, а мука твёрдой пшеницы – для макарон, манной крупы и других изделий. Питательные и вкусовые качества продуктов переработки зерна твёрдой пшеницы обусловлены аминокислотным составом белкового комплекса. Особенно ценной здесь является упругая эластичная клейковина: именно в ней наиболее благоприятно сочетаются ценные аминокислоты и ферменты.

РАДОСТЬ ГАРМОНИИ

Каждый селекционер пытается сделать так, чтобы в его сортах пшеницы всё было сбалансировано: и урожайность, и адаптивные свойства, и качество, рассуждает Александр Прянишников, директор департамента селекции и семеноводства сельскохозяйственных культур «Щёлково Агрохим». По его мнению, в этом отношении показательным для сельскохозяйственного производства Центральной России является сорт озимой пшеницы Немчиновская-85. «В этом сорте сбалансированы на высоком уровне урожайные свойства и качество зерна. Так, в 2021 году мы получали на нём в Орловской области до 18% белка и урожай на уровне 75-78 центнеров с гектара. Конечно, были сорта, у которых отмечали и до 20% белка, но в урожае они значительно ему проигрывали», – сравнивает специалист.

Как отмечает Прянишников, для каждой экологической зоны существуют сорта, в условиях которой они полнее реализуют свои потенциальные возможности. Как и каждая экологическая точка производства России, отличающаяся своими почвенно-климатическими особенностями, позволяет сорту подчеркнуть свою индивидуальность.

По его словам, в условиях Поволжья лучше реализуют свои продуктивные свойства высокоадаптивные сорта (устойчивые к морозам, жаре, засухе). Сорта же, выращиваемые в Центральной России, прежде всего, должны обладать устойчивостью к выпреванию и снежной плесени, высоким иммунитетом, поскольку зимы в этом регионе мягкие. «Такие условия позволяют пшенице реализовать высокий потенциал, но мягкие зимы благоприятствуют развитию множества болезней и вредителей на пшенице», – поясняет специалист.

Для выявления индивидуальных особенностей сортов «Щёлково Агрохим» ведёт широкое экологическое испытание перспективных образцов практически по всей Европейской части России, что позволяет выявить своеобразие их генетически обусловленных потенциалов, и адресно подойти

Золото полей

Адаптивная пшеница превосходит конкурентов

к передаче на госсортоиспытание. «Мы передаём сорта на испытания, и уже понимаем, в каких регионах они будут себя лучше чувствовать. Так, для Центральной России (Орловская, Калужская, Липецкая, Курская, Белгородская области) мы в прошлом году, например, передали на сортоиспытания «Ермоловку». А для засушливых степей условий Ростова и ЮФО передали сорт «Система», – делится Александр Прянишников.

Россия – страна с большим разнообразием климатических условий, продолжает он, где всегда есть место и засухе, и жаре, и морозам. «На территории России кроме российских селекционеров эти проблемы никто не решит, – уверен Прянишников, – потому что наши селекционеры работают непосредственно в тех зонах, в которых и развивается сельское хозяйство. Главная задача при этом – создать адаптированную к различным климатическим коллизиям пшеницу, способную формировать при этом высокое качество зерна».

Все основные проблемы, с которыми сталкивается производство при возделывании пшеницы, отечественные селекционеры решают довольно успешно, говорит он. Именно поэтому 96% выращиваемой в России пшеницы относится к российской селекции, а импортной в нашей стране очень мало. Как отмечает специалист, иностранные сорта присутствуют в регионах с повышенной влажностью, например, в Калининградской, Калужской и Курской областях, где условия больше всего совпадают с европейским климатом. А там, где более засушливые условия – в Поволжье, в Оренбургской области – выращивают только российские сорта. Дело в том, что отечественная пшеница характеризуется высокой адаптивностью, поясняет Прянишников, а главная особенность европейских сортов – отзывчивость на агротехнологические приёмы, однако с ростом континентальности (а российское сельское хозяйство функционирует преимущественно в этих условиях) для успешной реализации продуктивных свойств на первое место выходят адаптивные свойства пшеницы.

«К нам обратились французы с предложением совместного испытания их сортов, – делится специалист. – Не спорю: потенциал урожайности у них хороший (до 96 ц/га в опытах), но по сравнению с отечественными сортами нами были отмечены низкие показатели адаптивности и содержания белка в зерне. Селекционеры Франции, где зона выращивания характеризуется более увлажнёнными условиями и ведётся интенсивное производство, не имеют возможности в естественных условиях системно подойти к изучению потенциальных возможностей каждого генотипа при формировании белка. В то время как на территории России отмечается практически единственный в мире географический центр (от Поволжья до Алтая), где естественные условия способствуют формированию высокого уровня белка в зерне (до 16% и более). Ещё один такой небольшой ареал отмечается в

центральной части Северной Америки (на границе Канады и США)».

На что способно растение Александр Прянишников, директор департамента селекции и семеноводства сельскохозяйственных культур «Щёлково Агрохим»

Зарубежные компании сегодня работают над созданием сортов пшеницы под органическое земледелие. Российские селекционеры также реализуют подобные программы: создание гармонизированных в этом отношении сортов вписывается в мировые тренды и пути, которыми пойдёт в дальнейшем развитие всего человечества. Основной посыл этого направления вижу в том, что мы боремся с глобальными изменениями климата, которое прежде всего связано с накоплением углерода в атмосфере, от чего отмечается устойчивый тренд в росте среднегодовых температур воздуха. Это в не столь отдалённой перспективе скажется на нашем укладе жизни. В этом году мы уже оцениваем потенциал наших сортов по их фотосинтетической активности и стремимся улучшить этот показатель, ориентируясь на те формы, которые позволяют выделять больше кислорода, утилизируя при этом большие объёмы углерода. Я считаю, что в этом отношении мировая селекционная наука движется естественным путём в одном направлении, и, безусловно, от иностранцев мы и здесь не отстаём. Нам надо просто ценить то, что мы имеем.

ТРУДНЫЙ ГОД

Минувший сезон складывался по-разному для российских производителей пшеницы. На юге, рассказывает Мария Мустафина, ведущий технический эксперт направления фунгицидов компании «Сингента», сложились условия, благоприятные для формирования высоких урожаев, однако много было септориоза листьев и мучнистой росы, зачастую отмечали также прикорневые гнили и жёлтую ржавчину. Кроме того, в фазу флагового листа (колошения) в южных областях пошло развитие пиренофороза пшеницы, а местами отмечалось существенное развитие фузариоза колоса. Развитию листостебельных грибных заболеваний способствовала весенняя погода: из-за постоянных осадков зайти в поле с опрыскивателем зачастую было невозможно, констатирует специалист. В Центрально-Чернозёмном районе были проблемы с весенней вегетацией озимых и много потерь из-за неблагоприятных условий погоды весной. В Поволжье и Сибири за затяжной прохладной погодой пришло жаркое и сухое лето, и это, по словам Марии Мустафиной, местами существенно сказалось на потенциале пшеницы.

К чему же готовиться аграриям в этом году? Специалист считает, что потенциал у озимых на юге, в центре и в Северо-Западном регионе высокий – хороший снежный покров будет способствовать накоплению влаги. Однако всё определит период схода снега: при растянутом таянии появится риск поражения инфекционным выпреванием. «До конца апреля прогнозируется затяжная прохладная погода, поэтому могут повториться сценарии развития фитосанитарной ситуации весны 2021 года. В Поволжье посевы озимых существенно ниже, чем планировалось: будет больше полей с подсолнечником и яровыми колосовыми», – уверена Мария Мустафина.

Гости с юга

Наиболее значимые вредители на пшенице – это пшеничная муха, гессенская муха, опомиза пшеничная, шведская муха, полосатая и стеблевая хлебные блошки, жук кузька, трипс пшеничный, хлебная жужелица, пяденица красногрудая, клоп вредная черепашка, злаковая тля, озимая совка и хлебный пилильщик, перечисляет научный консультант ГК «Шанс», заведующая лабораторией испытания пестицидов ВНИИЗР Елена Хрюкина. «В разных регионах тот или иной вредитель из этого списка имеет разную степень распространения и вредоносность, – уточняет она. – Например, в последние годы, в связи с изменением климата, вредители, которые раньше в основном были представлены в южных регионах, теперь всё чаще встречаются гораздо севернее. Это относится к злаковым мухам, видам блошек, клопам, хлебному пилильщику и другим. Основное влияние на развитие и распространение вредителей оказывают погодные условия в период перезимовки. Отмечу, что в период вегетации пшеницы на развитие популяций вредителей значительно влияют погодные условия».

ЧЕМ БОЛЕЕМ?

Озимую и яровую пшеницу поражают разные патогены. На озимой пшенице, комментирует Мария Мустафина из «Сингенты», встречаются инфекционные выпревания (тифуллёз, снежная плесень, склеротиния), септориоз листьев и колоса, пиренофороз, мучнистая роса, ржавчины жёлтая, бурая и стеблевая, фузариоз и чернь колоса, а на яровой – септориоз листьев и колоса, пиренофороз, гелиминтоспориозные пятнистости, ржавчины бурая и стеблевая, фузариоз, чернь колоса и чёрный зародыш на твёрдой яровой. На пшенице, по её словам, наиболее распространены три бактериоза – чёрный (черноплёчатость), базальный и бурый. Всё чаще наблюдаются и вирусные заболевания пшеницы, особенно вирус жёлтой карликовости ячменя (встречается также на пшенице, ржи, ячмене), полосатая и русская мозаика пшеницы. При этом, отмечает Мария Мустафина, список заболеваний от региона к региону меняется несущественно: болезни культур больше зависят от погодных

условий, предшественника и плотности стеблестоя.

Отличия в защите озимой и яровой пшеницы обусловлены биологическими и экономическими особенностями их возделывания, замечает Владимир Янишевский, менеджер по продуктам компании Corteva Agriscience. Так, озимая пшеница имеет вдвое более длинный период вегетации и, соответственно, подвергается воздействию внешней среды (болезни и вредители) более продолжительное время. Особенно это касается таких специфических видов корневых и прикорневых гнилей, как, например, тифулёзное выпревание (*Typhula incarnata*) и розовая снежная плесень (*Microdochium nivale*), которые поражают семена и всходы озимой пшеницы, уточняет специалист.

Прохладная весна на озимой пшенице повышает риск развития жёлтой ржавчины, прикорневых гнилей фузариозной и церкоспореллёзной этиологии, продолжает Мария Мустафина. В плотном стеблестое при температурах воздуха от +15 °C существенно возрастает риск развития ризоктониозной прикорневой гнили, офиоболёза, мучнистой росы и септориоза листьев, при более тёплых условиях чаще развивается пиренофороз пшеницы, рассказывает она. Ржавчины пшеницы (бурая и стеблевая) активно нарастают при температурах от +18 до +20 °C; при осадках в колошение-цветение усиливается риск появления в посеве фузариоза и септориоза колоса; дождливая погода в налив зерна – это риск развития черни колоса. Что касается грибных заболеваний, то на яровой пшенице их развитие происходит в таких же условиях, как и на озимой. А риск поражения вирусными заболеваниями и бактериозами возрастает в условиях высоких температур (выше +25 °C) и засухи, предупреждает Мария Мустафина.

Владимир Янишевский отмечает, что более высокая потенциальная урожайность озимой пшеницы и повышенные затраты на агротехнологические приёмы способствуют выбору более качественных и эффективных продуктов для её защиты. Так, при высокой планируемой урожайности и/или повышенных требованиях к качеству зерна сельхозпроизводители выстраивают более усиленные схемы защиты, включающие и современный протравитель, и несколько обработок против болезней, и инсектицидные обработки.

Однако, по словам специалиста, даже при использовании самого качественного протравителя его защитные свойства уменьшаются пропорционально нарастанию вегетативной массы (надземной части и корней), и в лучшем случае сохраняются до завершения фазы кущения. «К фазе кущения защитное действие протравителя ослабевает, и культура становится восприимчива к имеющейся на поверхности почвы инфекции, а также к спорам, переносимым с ветром. Это одна из основных причин проведения первой фунгицидной обработки в этот период», – объясняет Владимир Янишевский. Кроме этого, отмечает он, озимая пшеница нуждается в азотных подкормках, которых может быть три (и более) на протяжении периода вегетации, что способствует развитию грибных организмов (в первую очередь биотрофов – организмов, питающихся живой тканью, к которым

относится большинство болезней пшеницы). Формирование колоса и дифференциация цветков у пшеницы проходит в фазу кущения, и сохранение листового аппарата свободным от болезней является важным компонентом будущего урожая, подчёркивает Владимир Янишевский.

В условиях невысокого уровня развития заболеваний, средних ожиданий урожайности, и, соответственно, средних затратах на агротехнику и защиту, и на яровой, и на озимой пшенице выполняется обработка фунгицидом в фазе флагового листа, продолжает специалист. Это обусловлено тем, что в отличие от ячменя, у пшеницы наибольший вклад в урожайность приносят верхние органы растения – флаг-, под-флаг и колос, напоминает Янишевский. Поэтому, если фитосанитарный мониторинг показал отсутствие опасных заболеваний на нижних ярусах и низкий риск заражения этих органов, обработку либо проводят профилактическим препаратом по флаг-листу, либо смещают на время появления колоса, либо же не проводят в принципе, говорит он.

Впрочем, замечает Владимир Янишевский, непростые климатические условия нашей страны, – засуха и высокие температуры весной и летом, а также низкие температуры зимой, – не способствуют развитию устойчивости патогенов пшеницы к популярным средствам защиты. Дело в том, что грибным организмам в России сложнее приобрести устойчивость, как это произошло в странах Европы, где в период 1990-2000 годов практиковали дробное внесение сильно заниженных норм расхода фунгицидов, постоянно воздействуя в течение вегетации на одну и ту же мишень, вспоминает он. «Под таким воздействием грибы размножались из года в год и становились устойчивее, – рассказывает специалист. – Это было возможно в связи с совершенно противоположной структурой сельского хозяйства – множество небольших хозяйств со своей техникой. В настоящее время на пшенице применяется 3-4 обработки фунгицидами с полной нормой расхода».

В России такой сценарий в настоящее время невозможен, не сомневается Янишевский. Ведь отечественные земледельцы хорошо приняли и применяют препараты, содержащие действующие вещества, воздействующие на разные мишени в организме гриба. По его словам, такими являются стробилури-н, морфолин- или SDHI-содержащие продукты, которые применяют в полных нормах расхода, что значительно снижает риск возникновения резистентности.

Баковые смеси или готовый раствор?

Главные болезни семенного материала пшеницы, рассказывает Дмитрий Огиенко, руководитель по управлению портфелем направления защиты семян в России и странах KAZBEC «Сингенты», – твёрдая головня, септориоз, сетчатая пятнистость и фузариоз. К основным мерам контроля данных патогенов относится использование фунгицидных протравителей.

Сегодня у сельхозпроизводителей популярны баковые смеси для обработки семян. Однако, обращает внимание Дмитрий Огиенко, стабильность баковых смесей протравителей обычно ниже, чем готового продукта. Часто при обработке семенного материала

баковый раствор в баке протравочной машины может расслаиваться из-за того, что препараты имеют разную плотность, само действующее вещество выпадать в осадок, тогда как с готовыми препаратами, произведёнными заводским способом, такого не происходит, подчёркивает он.

По своей эффективности и баковые растворы, и готовые продукты примерно одинаковы, говорит Огиенко, однако при приготовлении баковой смеси многие химикаты плохо смешиваются друг с другом из-за разной препаративной формы, несовместимости действующих или вспомогательных веществ. Немаловажен при приготовлении рабочего раствора и человеческий фактор: при заправке протравочной машины готовым продуктом возникает намного меньше проблем, чем при применении смеси из нескольких протравителей, уверяет специалист.

СЕВООБОРОТ И РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ

Интересно, что рентабельность пшеницы во многом зависит от предшественников в севообороте. Научный консультант ГК «Шанс», заведующая лабораторией испытания пестицидов ВНИИЗР Елена Хрюкина отмечает, что севооборот – едва ли не ведущий фактор высокой продуктивности пшеницы, и правильное чередование культур – важнейшее условие получения высоких и устойчивых урожаев. Но, к сожалению, некоторые сельхозпроизводители «злоупотребляют севооборотом», год за годом высевая пшеницу на одних и тех же полях, сетует она. Влияет на это, как поясняет специалист, стабильно высокий спрос на эти зерновые, а также то, что пшеница – культура с достаточно простой технологией возделывания, которая не вызывает больших сложностей у агрономов и руководителей хозяйств. Однако в хозяйствах, где практикуется такой севооборот, рано или поздно начинает наблюдаться активное развитие и распространение вредителей и болезней, из-за чего возникает необходимость повышенного применения пестицидов и требуется внесение больших доз удобрений, предупреждает специалист. Помимо этого, ухудшается плодородие и структура почвы. В результате урожайность культуры падает, равно как снижается и качество зерна, подытоживает Елена Хрюкина, напоминая, что из-за нарушения севооборота возникает опасность поражения колоса фузариозом, который способствует накоплению микотоксинов в зерне.

Кроме несоблюдения севооборота к основным ошибкам агронома относят работу по шаблону, когда специалист действует, не обращая внимания на пороги вредоносности вредных объектов, применение очень большого количества препаратов разных химических групп в одной баковой смеси, а также несоблюдение регламентов применения препаратов для защиты посевов пшеницы, указывает Елена Хрюкина.

Защитить семена

Компания «Сингента» в декабре 2021 года открыла Институт защиты семян – семнадцатый в мире и первый в России и единственный в своём роде научный и образовательный сельскохозяйственный центр.

Он представляет собой комплекс современных лабораторий и исследовательских пространств. «Основное назначение Института – повышение качества и улучшение российского семенного фонда как пшеницы, так и других сельскохозяйственных культур, – поделился с журналом «Агротехника и технологии» Павел Мигулёв, руководитель Института защиты семян Seedcare Syngenta в России. – У Института есть собственная аттестованная лаборатория оценки качества обработки семян и 10 полевых площадок для испытаний препаратов защиты семян по всей России, к тому же, мы тесно сотрудничаем с мировыми лидерами по производству техники для обработки семян. В год мы планируем проверить около 10 000 партий семян».

СЕЛЕКЦИОННО-СЕМЕНОВОДЧЕСКИЙ ПРОЕКТ

Как рассказал директор департамента селекции и семеноводства сельскохозяйственных культур «Щёлково Агрохим» Александр Прянишников, в компании заложен полный цикл селекционного процесса, который направлен на расширение видового потенциала культуры для сельского хозяйства. «Предусмотрено всё, вплоть до опытов по технологической паспортизации сортов, чтобы понимать, как лучше использовать их потенциал в производстве», – констатирует специалист. По его словам, на сегодняшний день компанией сформировано и мощное «селекционное ядро», которое позволяет ежегодно передавать на испытания в Госсорткомиссию по 2-3 новых сорта.

В апреле 2022 года в рамках селекционно-семеноводческого проекта «Щёлково Агрохим» в ОПХ «Орловское» заработает новый семенной завод (официальное открытие его пройдет в апреле), а в рамках Орловской аграрной недели пройдёт официальная презентация Селекционно-семеноводческого центра «Щёлково Агрохим». «Здесь уже сформированы селекционные лаборатории по озимой пшенице и сое, функционирует отдел первичного семеноводства и полным ходом ведётся первичное семеноводство по двадцати сортам и перспективным образцам сои и озимой пшеницы – делится Прянишников. – Среди этих сортов – не только те, которые идут в производство, но и те, которые только предстоит передать на испытания. В селекционном центре полным ходом ведётся работа по техническому оснащению, соответствующему современным мировым стандартам, в том числе, лабораторному оборудованию, селекционным селкам и комбайнам».

К 1 января 2022 года «Щёлково Агрохим» передал на испытания уже четыре сорта озимой пшеницы, два из которых ультраскороспелые, характеризующиеся высокими адаптивными свойствами для засушливой зоны производства (Поволжье и Уральский регионы), – Изумруд Дубовицкого и ДФ 2020. «Приятно, что по результатам их испытаний в 2020-2021 годах в Республике Туркменистан они признаны перспективными для производства и начато их промышленное размножение», – доволен Прянишников. По словам специалиста, они неплохо проявляют себя в ГСИ РФ, а также производственных испытаниях Центральной части России, показывая урожайность

на уровне 80 ц/га и более. Два других сорта – высокоинтенсивные, с потенциалом урожайности более 10 ц с гектара, отмечает специалист, добавляя, что они демонстрируют высокую продуктивность и конкурентоспособность как в России, так и в системе международных испытаний, проводимых в странах СНГ и Турции. «Так, к примеру, в 2020 году сорт Система в Турции показал урожайность 104 ц/га, разделив 1-2 место среди многочисленных сортов иностранной селекции по озимой пшенице. В текущем 2022 году мы планируем передать на испытания ещё два сорта, которые будут способствовать формированию в производстве зерна пшеницы единой системы, которая будет способствовать росту и стабилизации валовых сборов высококачественного зерна в Центральной части России», – заключает Александр Прянишников.

ПРОРОКИ В СВОЁМ ОТЕЧЕСТВЕ

Российская школа селекции озимой и яровой пшеницы, говорит директор департамента селекции и семеноводства сельскохозяйственных культур «Щёлково Агрохим» Александр Прянишников, славится сортами с высоким качеством (прежде всего, по содержанию белка, хлебопекарным свойствам и считается в этом направлении одной из эталонных). Благодаря этому отечественные сорта пшеницы получили всенародное признание. «В частности, отечественный сорт яровой пшеницы Саратовская-29 можно вносить в книгу рекордов Гиннеса по показателю «территория распространения», – не сомневается специалист, – в своё время, в 1980-е годы, площади под этим сортом занимали более 22 млн га. Кстати, сорт Саратовская-29 возделывается уже более 70 лет. Сорт твёрдой пшеницы Саратовская золотистая считается мировым эталоном по содержанию каротиноидов в зерне. В Канаде даже поставили памятник российской пшенице, ведь селекция морозостойких сортов пшеницы у них началась именно с тех сортов, которые когда-то пришли из России (Лютесценс 329, Лютесценс 1060/10 и другие».

Сегодня же самый перспективный сорт, по мнению Прянишникова, – это озимая пшеница Немчиновская-85 Федерального исследовательского центра «Немчиновка». Работа над ним велась с 2003 года, в 2018-м он был отдан на испытания, а с 2021 года пошёл в производство. Среди главных его достоинств – сбалансированность высоких урожайных свойств и качества зерна.

Отечественные сорта пшеницы более чем конкурентоспособны, уверен Александр Прянишников. «Мы сравнивали с российскими сортами озимой пшеницы и французские, и немецкие сорта. Кроме того, наши сорта участвовали в международных испытаниях в Турции, и они показали себя очень достойно. Например, новый сорт озимой пшеницы Система, который мы передали туда совместно с агрохолдингом «Степь» (у них около 600 тыс. га земли, из которых 200 га – озимая пшеница) дал более 100 центнеров с гектара, и Турция сейчас хочет внести его в свой реестр. Этот сорт превзошёл по урожайности все сорта, которые были там на испытаниях».

Людмила СТАРОСТИНА
Источник: Журнал «Агротехника и технологии»

Дмитрий Аринушкин: Нужно верить в свой продукт



Спустя полтора месяца после начала «спецоперации» в Украине и введения экономических санкций мы говорим, пожалуй, с самым молодым руководителем компании-поставщика сельскохозяйственной техники генеральным директором ООО «ПЗК-Агротехника» Дмитрием Александровичем АРИНУШКИНЫМ. Ему 34 года, и нам интересно, как и он сам, и его молодежный коллектив справились со стрессом, с резким ростом курса евро и доллара, с изменениями в правилах игры на рынке.

Поговорив с коллективом, мы поняли одно: Дмитрий – настоящий лидер, который собрал вокруг себя, как они себя называют, исполнительных друзей, единодушно решивших держаться вместе. Ни у кого не было и намека на панику, всеми мыслями коллектив нацелен на решение конкретных задач.

– У нас, слава богу, техника турецкая, никаких санкций не накладывалось. Но проблемы и у нас начались 24 февраля. Прямо в первый же день все стали звонить, спрашивать. И те клиенты, кто сделал 20-процентную предоплату, те, кто внес все сто процентов, – все начали звонить и спрашивать: что дальше? Телефоны буквально у всех рвались из рук: и у меня, и у заместителя, и у всех менеджеров. Естественно, все хотели понять, какова судьба финансов, которые они вложили в нашу технику, что будет дальше, как мы выполним свои обязательства. Будем поставлять технику или возвращать деньги? То есть, на самом деле, вопросов было очень много.

Честно говоря, мы брали паузу, потому что сами не понимали, что происходит и что будет дальше. Поэтому что, я уверен,

введение санкций не только для нас было шокирующим фактом, это было шокирующим фактом для, наверное, всего мира. Кажется, я немного неправильно выразился – шокирующим фактором в основном для всего бизнеса, потому что очень многое зависит все-таки от импорта. Многие работали с той же украинской техникой, возник вопрос: как ее сейчас поставлять. Мы раньше возили украинские жатки, хотели сделать предоплату, но меня что-то останавливало. Рассуждал примерно так: пока не сезон, пока подожду. Хотя на меня завод-производитель уже начал изрядно давить, требуя денег. Но я все равно притормозил, и нас это немножко спасло. Сейчас многие, кто загнал деньги в Украину, естественно, ни техники, ни денег своих не получают.

Потом полторы недели жесточайшего стресса прошли. И к концу второй недели я понял, что нужно принимать всё так, как оно есть. Мы буквально влетели, ворвались в новые реалии, и по-другому уже не будет. Естественно, заводы тут же напомнили: у нас цены в евро.

– То есть вы все равно попали...

– У турок расчет в основной массе происходит в двух валютах – это доллары и евро. Почему они не рассчитываются в лирах? Потому что у них даже на внутреннем рынке цена на металл зависит от курса и доллара, и евро. Комплектующие в их сеялках используются итальянские, и они их тоже покупают в евро. Поэтому цена и на технику исходит из стоимости евро.

Столкнувшись с повышением цен на валюту, мы пытались решить этот вопрос разными вариантами. Предложили: давайте мы вам в лирах будем платить. Они категорически говорят: нет, так не получится. Дело не в том, что евро вырос в стоимости, дело в том, что рубль упал. Из-за этого стоимость евро возросла. И по многим клиентам возникла такая ситуация: с кого мы брали 20% предоплаты, оставили эти 20% по тому курсу, по которому они, естественно, оплатили. А оставшиеся 80% цены за технику предлагали клиентам оплачивать по новому курсу. Либо нам просто ничего

не оставалось, как возвращать средства.

– А насколько все выросло?

– Стоимость, можно сказать, на треть выросла. Если сеялка раньше стоила 2 миллиона, стала стоить 3 миллиона. Многие к этому оказались не готовы, было много негатива. Конечно, все мы понимаем: нормальная реакция, это реакции возмущения. Конечно, мы пытались со всеми договориться, всех выслушать. Многие согласились, просто доплатили по новому курсу евро. Всем привезли, кто доплачивал.

– А как вы успели? Месяца не прошло.

– Смотрите, какая ситуация. По некоторым позициям мы тоже перечисляем 20% предоплату, то есть зеркалим свой договор на завод. Клиент нам оплачивает 20%, по приходу товара в Россию мы доплачиваем оставшиеся 80% на завод. Получилось так, что заказали 3 фуры, техника пришла на нашу базу, но нам доплачивать пришлось по курсу не 85 рублей за евро, а по 141. И тут возникло недопонимание: вроде, техника есть, а мы никак не можем за нее расплатиться. Если мы сейчас отдаем фермерам сеялки по старой цене, организация уходит в долги, нам просто не хватит денег рассчитаться с турецкой стороной. Мы закроемся, обанкротимся.

Начинаем, естественно, с фермерами общаться. Кто-то шел навстречу, кто-то не пошел. С теми, кто внес 100% предоплаты, безусловно, это наш убыток, мы не стали пересчитывать, отдали по старой цене. А вот с теми, кто не ожидал такого повышения курса, пришлось поработать. Я считаю, тут нет виноватых. Ну вот так получилась. Мы все стали заложниками в данной ситуации.

Многие фермеры через 2-3 дня после того, как наругались и всё прочее, позвонили со словами: да ладно, мы понимаем, что это не ваша вина. Давайте как-то думать, как решать этот вопрос. Было предложено два варианта, естественно. Либо возврат денег, либо доплата. Тем, кто на доплату согласился, конечно, всем всё поставляется, всем всё приезжает.

– Легко отделались. Или это еще не всё?

– Был небольшой «затык» в транспорте – недели три мы не могли фуры найти. Вообще ни одной. На Россию отказывались ехать все. Потому что было непонятно: как ты вернешься, что будет дальше. Когда разговаривали с некоторыми перевозчиками, они интересовались: мы-то привезем груз, а как вы с нами рассчитываться будете? Сейчас вам отключат SWIFT, и что дальше? И это да, это действительно была проблема. Морально было очень тяжело не понимать, как платить, и вообще. И в то же время не покидала мысль: надо же что-то делать, иначе мы просто закроемся. Слава богу, что этого не произошло. Хотя, в принципе, нас государство успокаивало тем, что у Центробанка есть другие варианты оплаты.

Прошло, наверное, три недели, и всё стало налаживаться. Но тут на первый план вышла другая проблема – перевозки из Турции в Россию выросли, наверное, процентов на 50. Естественно, это всё начало накладываться на конечную стоимость продукта. Как ни крути, все эти затраты, они в любом случае ложатся на конечного потребителя. Потому что себестоимость товара, она складывается из доставки, растаможки и всего прочего. Сейчас более-менее люди осознали, что можно так же ездить, возить. Сначала перевозка стоила 400 тысяч рублей, потом в один момент она достигла 850 тысяч рублей за фуру. Сейчас, слава богу, откатилась обратно, наверное, до 550-560 тысяч. Считаю, что на перевозки искусственно цены взвинтили. А сейчас более-менее все возвращается на круги своя, развиваем азиатские рынки.

Азия с нами очень сильно хочет работать, и перспективы там большие, я имею в виду Китай. Китай, Индия – дружественные нам страны, которые заявили: не переживайте, мы вам всё поставим. Даже если вас Турция заблокирует или еще что-то, мы вам все привезем.

И вот на фоне складывающейся ситуации ООО «ПЗК-Агротехника» начало развивать направление самоходной техники. Многие бренды, не могу сказать, что закрылись, прекратили поставки процентов на 90. Закрывать такой обширный рынок силами МТЗ или Ростсельмаш невозможно. Они просто не справятся с таким объемом. Насколько я слышал,



даже Петербургский машиностроительный завод сейчас переживает очень нелёгкие времена, потому что комплектующие тоже были импортными. И пока проведут процедуру импортозамещения, пройдет не один месяц. Вы представляете, какой сейчас высвободился рынок самоходной техники?!



А поскольку ниша, как говорится, подосвободилась, мы заключили договор на поставку самоходной техники с Китаем. Берем нишу тракторов одного из брендов от 80 до 240 лошадиных сил. Думаю, в течение 2-2,5 месяца они появятся у нас на реализацию. Таким образом, на нашей базе будут и трактора, и прицепное, и навесное оборудование. Прицепное, навесное оборудование также турецкого производства, неизменно, это компания Ozduman, которую мы возим, компания Aktaslar – это плуги, и компания AKTÜRK MAKİNA – это жатки для уборки кукурузы и подсолнечника.

Направление тракторов мы, естественно, будем развивать, и уже начали это делать. В августе мы их в любом случае выставим на «Саратов Агро.2022», если всё не распродадим. В любом случае, если даже распродадим, у кого-то из фермеров будем просить поставить на стенд.

– Подводные камни работы с Китаем?

– Китай хорошо, но с Китаем тяжело работать в плане логистики. Если из Турции мы пригоняем фуру за 7-10 дней, то на Китай уходят 2-2,5 месяца. То есть срок в разы выше.

Техника вначале идет морем, потом поездом, потом автомобильным транспортом. Меняется три вида транспорта, пока доходит до Саратова. Она же не может на воздушных шариках прилететь сюда. Естественно, всё это сказывается на цене. Но мы уже просчитали оптимальный логистический маршрут, который получается самый бюджетным и, можно сказать, самым быстрым.

Мы сейчас пока завозим трактор на 130 лошадиных сил, но данные машины технически уже более оснащены. В них и встроены кондиционеры, и кресло для штурвального идет. Неплохие трактора. И достаточно известный производитель, я вам так скажу.

– Напомни, пожалуйста, с чего ты начинал.

– Официально ООО «Поволжская Зерновая Компания» была создана в 2014 году, я тогда дела ставку на закупку зерна, а также на поставку семян сельскохозяйственных культур для аграриев Саратова и ПФО. Сельскохозяйственной техникой начали

заниматься с конца 2016 года. Так появилось ООО «ПЗК-Агротехника». До этого я, можно сказать, один работал. Занимался и торговлей зерном, и перевозками. Всем и ничем. Можно сказать, искал себя. Сейчас у нас в коллективе трудятся 15 человек, и каждый занят под завязку.

Первой техникой были турецкие

жатки для уборки кукурузы Aktürk Makina. Почему я выбрал турецкое направление? Потому что в Турции очень сильно развито производство кукурузы. Соответственно, они делают для себя высокопроизводительные жатки, с увеличенным запасом мощности и прочности.

Перед тем, как взяться их продавать, мы объездили хозяйства, в которых они уже отработали от 3 до 5 лет.



У меня, кстати, даже видео есть на YouTube, по-моему, 2017 года, где я в Турции на комбайне убираю кукурузу. Именно этой жаткой. Прежде я сам попробовал, как она работает. Мне понравилось. Я увидел в этом перспективу, мы начали ими заниматься.

Когда в 2018 году остро встал вопрос по посевной технике... Вернее, он встал еще раньше, в 2017 году, но я не мог найти нормального производителя. Посетив в Турции заводов пять по производству сеялок, не нашел того, что хотел увидеть. В Россию вернулся ни с чем. А потом в Интернете списался со знакомыми, они меня пригласили: приезжай, посмотришь. Говорю: «Мне название ваше не нравится». «Да причем тут название? Ты приезжай, мы покажем». Но я как-то пессимистически отнесся к этому предложению. Потом все-таки прилетел, меня хорошо встретили, показали производство, и я реально увидел: зря я поставил на Турции крест. Özdoğan – это то, что я так долго искал. То есть я увидел нужное качество, встретил достойное отношение к нам как к представителям.

Надо сказать, нам с самого начала было интересно не просто стать дилерами, а именно представителями

завода-изготовителя. Чтобы без подвоха: с сервисным обслуживанием, с гарантийным обслуживанием, постгарантийным обслуживанием, наличием запасных частей.

Мы ежегодно пополняем складские запасы. Поскольку всё сразу закупить для нас было очень тяжело, мы постепенно, с каждой партии по чуть-чуть, по чуть-чуть формировали склад. Сейчас он полностью сформирован. Но с увеличением продаж возникает еще большая необходимость в большем количестве запасных частей. И вот мы сейчас эту потребность закрываем, то есть увеличиваем складские остатки по технике Özdoğan. Уже заказали большую партию, она придет перед сезоном, без запчастей никто не останется, всё у всех будет.

– Главный критерий в твоей работе?

– Так как я сам по специальности инженер технического обслуживания и ремонта машин в агропромышленном комплексе, заканчивал факультет технического обслуживания Саратовского института механизации и электрификации сельского хозяйства (СИМЭС), для меня один из основных критериев – сервисное обслуживание. Ведь продать – это не главное, главное потом обслужить. Наши саратовские фермеры все стали грамотными. И это очень радует. Если раньше был дефицит техники, и брали всё подряд, лишь бы взять,

то теперь человек думает: где я буду это обслуживать? Где я буду брать запасные части на технику? А в нашей компании все поставлено на то, чтобы с сервисом никаких проблем не возникало. Работают две сервисные группы по области. У нас имеется склад запасных частей, ввод в эксплуатацию, гарантийное обслужива-



ние, постгарантийное обслуживание – все это есть. Частенько ребята по телефону консультируют.

– Чем тебя подкупил завод Özdoğan?

– Начнем с того, что я не верю обещаниям и не покупаю глазами, я – человек-практик. Прежде чем говорить о чем-то конкретном, мы внимательно изучили абсолютно всё: от производства болтов до выпуска готовых орудий. В полях мы оценивали не только срок эксплуатации техники, но и как она сеет, и вообще влияет на почву.

Главное, что меня подкупило, – отношение к производству. Не могу сказать, что там все ходят в идеально чистых белых халатах. Конечно, такого нет. Но отношение к металлу у них уважительное. Не буду называть наши российские заводы, где просто берут брус рамы, приваривают к ней перекладки, ничего не зачищают, на пленку окислов нанесли краску, поставили на площадку, дождь прошел, и краску смыло. В результате остался ржавый скелет.

Ко мне вчера приезжали ребята из Китая. Они смотрят на новую технику отечественного производства, которая у меня на базе стоит, и спрашивают: «Это бэу?» И когда я им ответил, что эту технику только что привезли с завода, они в ужас пришли. Не поверили, что это новые машины.

А на заводе Özdoğan сварил деталь, поместили в дробеструйный шкаф, очистили поверхность. Дальше повесили ее на линию порошкового окраса. Она идет по рельсам, по типу карусели, автоматически заходит в шкаф. Там специальным средством ее моют, то есть обезжиривают. Дальше она идет на сушку, ее там высушивает вентилятор. Дальше идет порошковая окраска и камера запекания. И уже с другой стороны выходит готовая, окрашенная деталь. Ее трогаешь, она как попа младенца, извините за выражение, гладенькая.

Приятно, когда ты по технике вот так рукой проводишь, а она гладкая, приятная. И краска, которая не выгорает. Ты ее оставил под дождем, она у тебя все лето простояла, осенью пришел, а ни ржавчины на ней нет, ни краска не облупилась. В одном из видео, которое я выкладывал у себя на страничке в YouTube, есть момент, где я задаю вопрос коммерческому директору завода. Спрашиваю: «Сколько лет гарантии дается на любую краску?» Он отвечает: «На краску гарантия 5 лет. Но так как у нас на агрегат дается гарантия 2 года, мы даем 2 года гарантии целиком на агрегат».

площадь в 27 тыс. м², из них 9 тыс. – закрытые помещения. Завод оснащен машинами плазменной и лазерной резки, парком гидравлических и эксцентриковых прессовочных машин, а также роботизированных сварочных аппаратов. То есть оборудование современное и достаточно технологичное. Кроме того Özdoğan построил, так скажу, еще один более современный завод прямо в чистом поле. Так что они большие молодцы.

– В моем представлении Турция – исключительно туристическая страна.

– Это ваше большое заблуждение. Когда-то я тоже так думал. А когда ваши путешествия не ограничиваются только Стамбулом и анталийским побережьем, вы полностью перестраиваете свое отношение к стране, начинаете ценить ее народ как великого труженика. Я был в Турции везде, во многих городах, во многих промышленных центрах. Даже на границе с Сирией, когда боевые действия шли, через все КПП проезжал. Садился в машину один, ехал в полном одиночестве, не зная турецкого языка. Конечно, к русским отношение великолепное, очень хорошее отношение. В любом месте Турции, где бы меня ни остановила полиция, ко мне вопросов не было никаких, абсолютно.

Чтобы вы понимали, это не наш Саратов: вот тут база, а напротив жилые дома. Там такого нет. Если это промышленная зона, это промышленная зона. Она огорожена забором, у нее есть КПП, через которое могут въехать только сотрудники тех предприятий, что находятся в этой промышленной зоне, и всё. Просто так ты туда погулять не пойдешь, тебя никто не пустит. Там есть охрана, она, естественно, следит за порядком в данной зоне.

– То есть мое снисходительное отношение к азиатской технике – это сплошной снобизм и невежество?

– Я вам так скажу. То, что в Саратове сейчас в диковинку, например, станки лазерной резки металла – еще надо постараться найти, у кого они есть, – там эта лазерная установка имеется практически в каждом гараже в промзоне.

Кстати, чтобы в Турции организовать производство, не обязательно иметь всё своё оборудование. Да, какие-то станки и приспособления ты в любом случае приобретешь. Но многие маленькие компании работают по принципу «колхоза» или «кооператива». У соседа справа они заказывают редуктора, сосед слева занимается лазерной резкой, и так далее. А сами они лишь собирают или, максимум, красят, и считают себя заводом. К счастью, к Özdoğan это не относится. Özdoğan – очень крупное предприятие, один из крупнейших заводов сельхозмашиностроения.

Почему вы подчас сталкиваетесь с некачественной турецкой техникой. Потому что в Турции вы имеете дело с тем же самым явлением, что и в Китае. Как говорится, есть Китай заводской, качественный, а есть Китай подпольный, гаражный. Когда комплектующие делают все кому не лень, вам остается лишь отверточная сборка и свой шильдик на технику поставить. Считаю, завод.

Дмитрий Аринушкин: Нужно верить в свой продукт

ОКОНЧАНИЕ. НАЧАЛО СТР

Завтра Илья или Никита накосячили, а вы уже отправили топливный насос на дистрибуцию. Дали цену ниже, чем все, потому что вдвоем никаких серьезных затрат и не производили, можете спокойно демпинговать. По 10 рублей заработали, и вам хорошо сегодня. А завтра у дяди Васи насос развалился, и вас спрашивают: «А где же гарантия?» А какая гарантия? Мы с вами лишь по 10 рублей заработали. И у дяди Васи отношение сразу к этой технике портится.

Одно время некие компании возили самую дешевую турецкую технику, которая, естественно, тут же разваливалась. Ну не может быть дешевой хорошая техника. Не может быть! Компания не сможет осуществлять гарантийное обслуживание. Она вообще, в принципе, не может вам что-то обещать. Вернее, пообещать может, сделать вряд ли.

И это очень важно, когда человек понимает: этот бренд присутствует на российском рынке уже 5 лет, уходить отсюда он не собирается и имеет полное сервисное обслуживание, наличие запасных частей на складах. И когда заходят новые турецкие бренды, меня частенько провоцируют: «Тут есть турецкая сеялка, на 20% дешевле, чем ваша». Я однозначно отвечаю: «Берите». – «Нет, ну вы не сделаете скидку?». Отвечаю: «Нет». – «Ну, а почему? А как же конкуренция». – «Где вы будете брать запчасти, я не знаю. Что это за сеялка, я не понимаю. Такого бренда просто не существует».

– Как вы считаете, за годы работы вам удалось сломать существовавшее предубеждение наших аграриев? Или его не было, мне просто кажется?

– Мы стараемся показать, что есть качественный сервис, есть гарантийное обслуживание, имеется техника в наличии. Не буду говорить, что мы идеальная компания, что мы на 100% решаем все вопросы клиентов. Бывает, что не успеваем. И мы очень сожалеем об этом. Но в любом случае стараемся становиться с каждым годом лучше. Мы анализируем то, что нам мешало, например, сделать в прошлом году, чтобы исправить это в настоящем. Работу над ошибками нужно проводить постоянно.

– Кто был первым вашим покупателем жатки для уборки кукурузы Akturk Makina?

– Турецкую жатку у нас в 2017 году первым приобрел Сергей Иванович Трунилин из Петровского района. И сейчас кто бы ему ни позвонил, отвечает: «Да просто отлично работает». Был случай, когда арматура попадала в режущий аппарат, в вальцы, разбивало шестеренки. Это, естественно, уже не гарантия, это механическая поломка. Но проблему решили буквально за 1-2 дня. То есть запчасти есть, помогли и в сервисе.

– Первым, кто купил Özдуман, был...

– Роман Юрко был одним из первых. Но вот не помню, самый первый он или нет. Это были сеялки Ozduman HVMD-8, техника работает до сих пор. У Романа до этого в хозяйстве Gaspardo работала, затем он приобрел нашу. Было, что с чем сравнивать. Его сосед и товарищ Роман Феденко увидел, сравнил, взял одну сеялку. А на следующий год взял еще одну, такую же, потому что она ему понравилась.



Чуть не забыл, среди первых клиентов – крупный ставропольский агрохолдинг «Байсад Агро», они выпускают макароны более 30 наименований и форм, хлебопекарную муку, а также целый ряд кондитерских изделий.

Хочу вернуться к Özдуман. Özдуман – не только посевная, но еще и почвообрабатывающая техника. Это и глубокорыхлители, и культиваторы-планировщики, и дисковые, и просто лазерные планировщики почв для рисовых чеков, фрезы вертикальные для овощников, междурядные культиваторы, чизели, зерновые сеялки. Кстати. Спустя какое-то время Роман Феденко у нас еще и дискатор Ozduman взял, тоже остался им доволен.

Так что, в принципе, по турецкой сельхозтехнике у нас что по прицепному, что навесному оборудованию всё есть. Вот этот, например, проект (Дмитрий показывает на большой баннер за своей спиной. – Прим. ред.) – это 16-рядная широкозахватная сеялка. Сам носитель – Адмирал-12, на нее навешиваются две 8-рядных сеялки. И она становится 16-рядной. Вот этот носитель мы придумали здесь, в Саратове. За основу были взяты GASPARDO METRO и QUIVOGNE BPO. Но мы доработали некоторые моменты и сделали проект такого широкозахватного агрегата. Могу со стопроцентной уверенностью утверждать, что это единственный широкозахватный посевной агрегат, который производится в Турции.

То есть мы не просто продаем технику, мы вносим в нее конструктивные изменения. Мы внимательно слушаем и слышим потребителя.

Анализируем, что ему не нравится, что бы он хотел увидеть в следующей машине. А завод откликается на наши просьбы и предложения. Судя по данному агрегату, вы видите, как замечательно завод воплощает наши задумки в реальность, в плане широкозахватной техники. И это всё сейчас работает и работает неплохо.

В Саратовской области, наверное, пять таких агрегатов: у Михаила Единаровича Корюкина из Балаково,

у Сергея Владимировича Москаленко из Мокроуса, у Василия Николаевича Кузнецова и Петра Александровича Кочерова из Красноармейского района. И еще у кого-то. Думаю, когда-



нибудь мы придем к тому, что будем производить эти носители здесь, в Саратове. Потому что агрегат на самом деле интересный.

У нас есть свое небольшое производство, где мы потихонечку начинаем проводить свои эксперименты, пока учимся, так сказать. Возможно, в будущем какие-то агрегаты все равно появятся. Я думаю, надеюсь, по крайней мере, что на выставке «Саратов-Агро.2022» мы свою первую продукцию покажем. Это будет чисто наше производство. Надеюсь, руководители фермерских хозяйств по достоинству оценят наши начинания.

– Повторю, чтобы не забыть. Первым заводом был Akturk, это 2017 год, жатки. Вторым заводом стал Özдуман, вопросов по нему ни у кого не должно остаться, настолько подробно все рассказали. Кто следующий?

– Следующий завод – Aktaslar, производит эксцентрические и оборотные плуги. Оборотные плуги – аналог плугов Kverneland, известного норвежского бренда. Плуги хорошие, качественные, надежные, узнаваемого ярко-красного цвета. Aktaslar начали завозить буквально с прошлого года, но они себя уже показали. Клиенты уже приходят по отзывам других фермеров, покупают. Нашим аграриям интересна данная продукция.

Еще одно направление – зерносушильное. Мобильные зерносушилки Ozsu TKM – аналоги итальянских. В цене разница существенная, то есть дешевле, а по качеству разницы нет. Всё так же работает, всё хорошо.

– Перевожу разговор на совершенно другую тему. Раскрой тайну, как в рекордно короткий срок ты сговорился с китайскими машиностроителями.

– Китайцы – это совершенно другая нация, и специфика работы с ними совершенно другая, чем с турками. Но в одном все схожи: все хотят денег заработать. Нам удалось показать, что мы молодая, активная компания, мы хотим работать, мы знаем, как правильно это делать, и как не нужно делать, тоже знаем

тоже трактор на 130 лошадей, но сделан, как дешевая пластиковая игрушка. На него смотришь, да, дешево, но покупать не хочется. А есть нормальный Китай, заводской.

Опять же, повторюсь, пусть трактор будет дороже, но он будет лучше. За него завтра стыдно не будет. Потому что когда придет время расплаты, так сказать, а это гарантийное и постгарантийное обслуживание, а оно придет, ты вынужден будешь общаться с клиентом о проблемах данного трактора. Не ломается то, что не работает, то, что возле забора стоит. Остальное все ломается. Любой трактор: российский, импортный – все когда-то выходят из строя, у всех когда-то что-то ломается. Об этом надо думать. Просто у кого-то может сломаться завтра, а у кого-то – через несколько лет.

– Тогда объясни, почему на китайскую технику на выставках никто внимания не обращал? Они всегда стояли на отшибе.

– Возьмем тот же МТЗ-1221, он стоит 3-3,5 миллиона, а китайский трактор уже с кондиционером стоил 2,5 млн. Ну не бывает чудес, вы это поймите. Значит, они на чем-то сэкономили. А на чём можно сэкономить? На качестве! Либо собрать в каком-нибудь гараже. Никакой гарантии, никакого будущего. Особенно надо бояться тех компаний, которые предлагают вам: «давайте мы под вашим брендом будем производить». Во-первых, такое может предложить только та компания, которая не уважает ни себя, ни свой бренд. А во-вторых, та компания, которая в дальнейшем не планирует осуществлять какое-либо гарантийное обслуживание. Вообще, в принципе. Продали и забыли, называется.

– Последний вопрос. Сколько времени ты отдаешь сну?

– Часов 5-6 в сутки. И так, наверное, года с 2011-го, когда я начал заниматься бизнесом. Мне некоторые друзья говорят: «Да ты директор, ты захотел, устроил себе выходные, взял отпуск и уехал отдыхать». Я им говорю: «Вы просто не работали на руководящей должности».

Когда ты работаешь на кого-то, можешь компьютер выключить в 17 часов и спокойно пойти домой отдыхать. А когда ты знаешь, что... Бизнес, как ребёнок, ты его нянчишь, растишь и переживаешь, чтобы он не заболел, не закашлял, чтобы он процветал, чтобы у него было будущее. Я отношусь к бизнесу, как к своему ребёнку, которого я на руках выношу с грудничка, который только-только начал ходить, более-менее уверенно.

Светлана ЛУКА

Тел.: +7 (8452) 68-02-03

Максим Александрович Зайцев, руководитель развития дилерской сети +7-962-629-69-72

Илья Москалёв, руководитель отдела продаж Саратов

+7-937-818-09-99

E-mail: pzk164@mail.ru

www.pzk164.ru

www.ozduman.ru

www.akturkmakina.ru

Промышленность и сельское хозяйство. Как усилить взаимную поддержку?

4 апреля 2022 года состоялось совместное заседание Совета ТПП России по промышленному развитию и конкурентоспособности экономики России и Комитета ТПП России по АПК по теме «Промышленность и сельское хозяйство. Как усилить взаимную поддержку?»

Как усилить взаимную поддержку промышленности и сельского хозяйства рассказал модератор мероприятия и председатель Совета ТПП РФ по промышленному развитию и конкурентоспособности экономики России Константин Бабкин. «В России есть все условия для динамичного развития: мыслимые и немыслимые ресурсы, свободная земля, работающий народ, огромный рынок сбыта. В нашей стране есть все условия для того, чтобы увеличить объемы производства в сельском хозяйстве и в промышленности в три раза», – заявил спикер.

Важной задачей является увеличение экспорта, ведь мир нуждается в продовольствии. У нас есть рынок сбыта для продовольствия, произведенного в России. Кроме того, есть рынок сбыта для промышленных товаров, которые производятся в стране, и которые будут производиться в большем объеме и на более высоком технологическом уровне.

Константин Бабкин рассказал о текущей ситуации в отрасли: «Сельхозмашиностроение теперь не работает на полную мощность, по запчастям недостатка нет, но темпы обновления парка могут быть снижены. Сейчас идет активное замещение компонентов, которые поставлялись из стран, применяющих санкции, на компоненты российского производства или из других стран. Осенью этот процесс будет завершен, поэтому в следующем году, у нас есть все возможности для того, чтобы машиностроение работало в полную мощность и удовлетворило все заказы».

Председатель Совета обозначил приоритетные задачи агропромышленной политики России: развитие экспорта, снижение себестоимости производства, повышение качества продовольственных товаров.

«Запрет на экспорт зерна принят до сентября, повышена ключевая ставка – все это мешает крестьянам, во-первых, инвестировать, потому что такие кредиты брать слишком рискованно и многим недоступно; во-вторых, не дает им больше сеять и вводить новые площади в оборот».

Спикер отметил, что для стимулирования развития отечественного АПК необходима разумная денежно-кредитная политика, а именно: доступные кредиты, низкие налоги и протекционизм. Данные факторы позволят открыть магистральную дорогу экономике России и тогда нашу страну ждет бурное экономическое и аграрное развитие, – резюмировал Константин Бабкин.

Из выступления Петра Александровича ЧЕКМАРЕВА, председателя комитета ТПП Российской Федерации по развитию агропромышленного комплекса, академика Российской академии наук:

– У нас сегодня проходит заседание совместное: Совет, который возглавляет Константин Анатольевич, и наш комитет по агропромышленному комплексу. Поэтому тема выбрана очень актуальная, очень правильная. И, соответственно, как раз она на острие сегодняшнего дня. Потому что сегодня все зависит после нашей армии, нашей обороны, это, конечно, сельское хозяйство, обеспечение продовольствием нашей страны, наших граждан. Да и не только наших граждан. Мы знаем, что сегодня нам придется дальше поставлять продукты и на территорию Украины, и в ряд других наших дружеских стран. А те, кто недружественные, тоже к нам придут за продовольствием, если мы его произведем.

Вначале хотел бы поблагодарить Константина Анатольевича за то, что под его руководством разработаны «Принципы стратегии экономического развития России». Это очень важно. Сегодня многие об этом задумываются, но не все это делают. Торгово-промышленная палата для этого и призвана. И, соответственно, мы все должны подключиться к доработке этого документа. Понятно, что сегодня не все мысли, не все подходы определены до конца, в том числе и подходы к агропромышленному комплексу тоже нужно дорабатывать, потому что много чего здесь не сказано. Нам это все предстоит сделать.

Должен сказать, что сельское хозяйство полностью зависит от промышленности и науки. То, что сельскому хозяйству поставят, какую технику, какие научные достижения будут внедрены в эту технику и в эти технологии, соответственно, такое и сельское хозяйство. Если нет хорошей техники, то что бы ни делали в сельском хозяйстве, мы ничего не сделаем, потому что рабочих рук все меньше и меньше, хотя и сегодня рабочие руки также очень нужны, особенно в овощеводстве.

Первое – сельскохозяйственная техника. Если в 1990 году у нас в стране было 1 млн 300 тысяч тракторов, при этом посевная площадь составляла 117 млн га. На сегодняшний день 428 тысяч тракторов, полторы лошадиных сил осталось в сельском хозяйстве России. Соответственно, и посевных площадей осталось 80 млн га. Если дальше мы не будем обеспечивать техникой сельское хозяйство, то мы можем и эти гектары потерять. Поэтому нам нужно срочно наладить производство сельскохозяйственных тракторов, которых в России производилось в то время 170 млн единиц. На сегодняшний день вместе с совместными сборками у нас набирается где-то 8 тысяч тракторов, которых крайне недостаточно. Нам нужно ежегодно для сельского хозяйства, для обновления минимум 50 тысяч единиц тракторов для того, чтобы сельское хозяйство потихоньку поднималось.

Я уже не говорю о возрасте этой техники. Сегодня 58% наших тракторов – это более 10 лет. 46% – комбайны, 43% – кормоуборочные комбайны и так далее. То есть вопрос номер один – обеспечение сельского хозяйства тракторами, комбайнами и другой сельскохозяйственной техникой.

При этом должен отметить, на сегодняшний день у нас не хватает техники в садоводстве, в частности, в овощеводстве. На сегодняшний день мы не производим ни одного комбайна по уборке сахарной свеклы, морковуборочных, томатуборочных, картофелуборочных комбайнов крайне недостаточно и так да-



лее. При этом должен отметить, у нас очень хорошо развита промышленность по производству минеральных удобрений. Наша страна производит 24 млн тонн в действующем веществе минеральных удобрений: азотных, фосфорных, калий. Но, к сожалению, в этом году миллионов 5 сельское хозяйство сможет использовать. Это очень хороший сегодня фактор для нашего сельского хозяйства. И очень хорошо, что их сегодня не вывозим, запрещенно вывозить. Это для нас большой плюс. Потому что не вывезенные удобрения, не внесенные за пределами нашей страны, не дадут прибавки урожая в других странах. Если считать 20 млн тонн, у нас 1 кг действующего вещества минеральных удобрений – минимум 5, а оптимально 10 кг дает прибавки в зерне. То есть, 20 млн умножить на 10, то получается 200 млн тонн зерновых недополучат за пределами нашей страны. Конечно, если мы бы их применили у себя, в стране, то, конечно, был бы взрывной рост урожая.

Хотел отметить, что Салис Добаевич Каракотов и другие производители средств защиты растений, построили в достаточном количестве заводов по производству средств защиты растений. Но большая беда, сегодня действующих веществ мы, к сожалению, не производим в стране, мы зависимы от Китая, Индии, Европы и ряда других стран, откуда завозим. Есть над чем работать химической промышленности нашей страны для того, что произвести эти действующие вещества.

Опять мы говорим о семенах, много часто, порой обвиняя наших селекционеров. Должен сказать, что

вообще-то наши селекционеры вывели большое количество сортов и гибридов для нашей страны. Более 40 научно-исследовательских институтов, которые сегодня работают в стране, вывели много различных сортов. Но беда в том, что потенциал этих сортов не используется. Есть сорта, допустим, пшеницы, которые более 10 тонн дают урожайности. Семена сахарной свеклы не уступают импортным гибридам. Причем более устойчивы к болезням, вредителям. И по всем культурам такая ситуация. Но сегодня крайне не хватает семенных заводов для того, чтобы эти семена размножить и подготовить,

скота для животноводческих ферм, для свиноводства, для птицеводства. Это тоже необходимо наладить на наших промышленных площадках, которые должны появиться в ближайшее время. Потому что, во-первых, нужно обновлять то, что старое есть, и строить новые фермы, комплексы для того, чтобы двигаться вперед в получении животноводческой продукции.

К сожалению, сегодня отсутствуют оборудование для переработки молока. Его тоже нужно производить на наших заводах. Сегодня, к сожалению, отсутствуют закваски для производства кисломолочной продукции. Их ежегодно в страну завозится более чем на 10 млрд рублей. И сегодня стоит вопрос, каким образом делать сыры, каким образом делать кисломолочную продукцию для того, чтобы все это было заменено. Такая же ситуация по переработке мяса, также нужно налаживать промышленность по выпуску машин для переработки мяса.

Сегодня швейные фабрики, к нашему сожалению, останавливаются, потому что нет тканей. Нам не поставляется хлопок. А мы уже много лет говорим, что нужно развивать свою льняную промышленность, конопляную для того, чтобы производить ткани. Сегодня есть технологии, по которым из льна можно получить шикарную ткань для того, чтобы пошить одежду. Но, к сожалению, мы к этому не пришли. И машин для возделывания льна, к сожалению, тоже не осталось.

И, конечно, сегодня, чтобы нам активно развиваться, надо включать наши интеллектуальные силы, то есть науку, которая должна активно работать. К сожалению, должен отметить, будем самокритичны, мы с вами не очень инициативные, порой ленивые. Пока нам толчок сильный кто-то не даст, не начинаем хорошо работать. Поэтому я всех просил бы активизировать свою работу на каждом участке для того, чтобы у нас что-то появилось. От нашей с вами говорильни, к сожалению, ничего не изменится.

Поэтому я предлагаю организовать какие-то выставки или ярмарки по импортозамещению. Не то, что создано, а то, что необходимо для страны: какие машины, какое оборудование сегодня срочно нужно изготовить, чтобы наши заводы, предприятия, посмотрев их, сразу же приступили к импортозамещению. У нас много разработок. Сегодня можно эти разработки найти у нас в стране. Но, порой, все бегают, ничего не знают, где, что делается.

Я на днях был на одном заводе. Говорю им: «Вот вы что можете сделать?» Они говорят: «Да мы все можем сделать. У нас нет заказов. Пока никто не идет». Спрашиваю: «Почему?» – «Да они про нас не знают». Действительно, многие не знают, где что можно произвести у нас. У нас порой заводы, металлообрабатывающие предприятия работают по 3-4 дня в неделю. Сегодня они могли бы работать, я думаю, круглые сутки для того, чтобы создать эти машины.

Лить надо с умом

Машины АО «Евротехника» для внесения КАС и ЖКУ

На сегодняшний день КАС наиболее часто используемое жидкое удобрение в нашей стране, при этом наиболее распространены КАС-30 и КАС-32, это единственное на сегодняшний день азотное удобрение, которое содержит три формы азота, благодаря чему данное удобрение действует пролонгировано за счет:

- нитратного азота (8%) – обеспечивается его мгновенное усвоение;
- аммонийного азота (8%), который в процессе нитрификации переходит в нитратную форму,
- амидного азота (16%), который в результате деятельности почвенных микроорганизмов переходит в аммиачную форму, а затем – в нитратную.

КАС работает как через листья, так и через корни: через листовую поверхность усваивается амидная форма, а нитратная и аммонийная формы – через корневую систему. При этом через листья усваиваются только азот.

Отсутствие в составе удобрения КАС свободного аммиака и биурета делает его полностью безопасным как для людей, так и для растений. Для внесения твердых минеральных азотных удобрений нужна влага, чтобы гранулы смогли раствориться и впитаться корнями растений. Но в условиях нашей агроклиматической зоны рискованного земледелия с часто повторяющимися засухами, такой период, когда влага доступна и находится в необходимом количестве, очень непродолжителен. Переход на жидкие азотные удобрения на основе КАС-32 расширяет сроки внесения удобрений, снижая тем самым нагрузку на технические системы и гарантированно обеспечивая подкормку культур азотом, уменьшая риск «непопадания в агротехнические сроки».

При использовании твердых азотных минеральных удобрений аграрии ограничены во времени из-за необходимости внесения их по мерзлоталому грунту, чтобы техника смогла зайти в поле без образования колеи. С КАС данной проблемы просто нет, КАС вносят не только по мерзлоталому грунту, но и в более поздний период. КАС, стекая по листьям растений, частично поглощается листовым аппаратом, быстро впитывается в почву и эффективно используется растениями без всяких потерь.

КАС можно применять на любых почвах, так как она их не подкисляет в отличие от некоторых твердых минеральных азотных удобрений в любых регионах, а также в технологиях Mini-Till и No-Till.

КАС + СЕРА: ДВА В ОДНОМ

Сегодня многие компании, производящие минеральные удобрения (в том числе и КАС) для повышения эффективности применения, насыщают их различными добавками, в частности серой. Это неслучайно, так как сера играет важную роль в жизнедеятельности растений, является составной частью всех белков, содержится в незаменимых аминокислотах (цистин, метионин, цистеин), а также растительных маслах и витаминах.

Известно, что при невысоком уровне азотного питания сера способна восполнить недостаток азота в растении. В тоже время, если в достаточном количестве «кормить» растения азотом, то им не будет хватать серы, а азот будет переходить в небелковые формы, и растения начнут накапливать нитраты. Многим аграриям знакомы признаки недостаточности серы: пожелтение растений, которые часто путают с признаками азотного голодания.

Дефицит серы – актуальная проблема для России, лишь 10% почв в стране обеспечены серой в достаточном количестве. Типична эта проблема и для Приволжского федерального округа и Самарской области зоны среднего Поволжья. Согласно данным агрохимического обследования, около 90% посевных площадей в Самарской области имеют низкое содержание подвижной серы (менее 6,0 мг/кг почвы), тогда как при содержании менее 12 мг/кг почвы уже срочно требуется восполнение ее запасов с помощью серно-азотных удобрений.

Сера выносится с урожаем примерно в том же количестве, что и фосфор. В Самарской области в настоящее время убыль серы из пахотного горизонта почвы выносом с урожаем не может быть восполнена поступлением ее из атмосферы, и растения испытывают серное голодание, что снижает урожай, и, главное, его качество. Поэтому применение новых видов азотно-серосодержащих удобрений сегодня является острой необходимостью.

Решением данной проблемы может стать применение новых жидких азотных удобрений с серой: КАС+S и КАС+РПС (раствор питательный серосодержащий, жидкое комплексное удобрение, представляющее собой смесь сульфата аммония и аммиачной воды с содержанием 7% азота и 8% серы), которые производятся на российском предприятии ПАО «Куйбышев Азот».

синергии азота и серы оба элемента усваиваются наиболее полно и обеспечивают сбалансированное развитие растений. По физическим свойствам это удобрение практически не отличается от традиционной карбамидно-аммиачной смеси, его можно вносить как при основной и предпосевной обработках почвы, так и в качестве корневых и внекорневых подкормок. Как и КАС, новое удобрение

и транспортировку КАС. Для внесения данных удобрений можно использовать полевые опрыскиватели с дефлекторными форсунками (на зерновых культурах в стадии кущения) либо опрыскиватели со специальными шлангами-удлинителями (на пропашных и овощных культурах и на поздней стадии зерновых).

Жидкие минеральные удобрения (в нашем случае КАС-32, КАС-32+S,

Таблица 1. Классификация опрыскивателей АО «Евротехника»

Марка, индекс опрыскивателя (вид агрегатирования)	Ширина захвата, м	Фактический объем бака для раствора, л	Производительность агрегата, га в час чистого времени без эксплуатационных и технологических остановок
UF (навесной)	12-28	900,1200,1500,1800	Рабочая скорость 6-12км/ч; 7,2-33,6
UX (прицепной) UX 3200 Special UX 4200 Special UX 3200 Super UX 4200 Super UX 5200 Super UX 6200 Super UX 11200 Super UG Special	18-24	3200 4200	Рабочая скорость 4-18км/ч; 7,2-43,2
	18-40	3200	7,2-72
		4200	
		5200	
		6200	
	24-40	11200	9,6-72,0
	15-28	2200/3000	6,0-54,0
Pantera (самоходный рабочая скорость) до 20км/ч	24-40	4500	Рабочая скорость до 20км/ч; 48,0-80,0

КАС+S – это комбинация карбамидно-аммиачной смеси КАС с водорастворимым серосодержащим удобрением. В данном продукте содержится 23-24% азота и 3,6% серы, где сера и азот находятся в соотношении 1:6, что является наиболее эффективным для использования сельскохозяйственными культурами питательных элементов, в том числе фосфора и микроэлементов. По сути, КАС+S объединил все преимущества карбамидно-аммиачной смеси и твердых серно-азотных удобрений. Он так же содержит три формы азота, которые обеспечивают пролонгированное азотное питание, но еще и серу в доступной для растений форме в виде сульфата. Удобрение создано для питания культур с высоким потреблением серы, таких как все зерновые, соя, рапс, кукуруза, подсолнечник, корнеплоды и т.д.

Жидкая форма способствует ускорению усвоения питательных веществ и высокоэффективна в условиях низкого содержания влаги, особенно при засухах. Более того, благодаря

безопасно при перевозке и хранении, пригодно для использования в баковых смесях со средствами защиты растений, его можно смешивать с водой для снижения концентрации во время обработки в поздние сроки вегетации.

Как известно, через листья при вегетации к растению может поступать только азот-N, поэтому у КАС есть неоспоримые преимущества при проведении внекорневых подкормок растений с целью повышения формируемой урожайности и качества сельскохозяйственной продукции.

ЖИДКОЕ УДОБРЕНИЕ КАС В ТЕХНОЛОГИЯХ ИНТЕЛЛИГЕНТНОГО РАСТЕНИЕВОДСТВА

Доказано, что при внесении КАС опрыскивателями достигается лучшая равномерность и высокая точность дозирования, чем при внесении твердых минеральных удобрений механическими разбрасывателями, при этом меньше времени тратится на загрузку

КАС-32+РПС) можно вносить по разным технологиям и различными сельскохозяйственными машинами в зависимости от сроков внесения, фаз развития сельскохозяйственных культур и их вида, концентрации вносимых растворов по действующему веществу, условий внесения (при сильном ветре и высоких атмосферных температурах и т.п.) и т.д.

В исследованиях использовались технические средства АО «Евротехника» (г. Самара), выпускающего в ассортименте прицепной техники высокоэффективные опрыскиватели и комбинированные почвообрабатывающие и посевные комплексы для следующих технологий:

- внесение жидких минеральных удобрений по вегетации – опрыскивателями с крупнокапельными форсунками (рис. 2. I, III),
- внесение жидких минеральных удобрений поверхностно на почву в прикорневую зону – опрыскивателями с удлинительными шлангами (рис. 2. I, II.),

Рис. 2. Техничко-технологические схемы внесения жидких минеральных удобрений

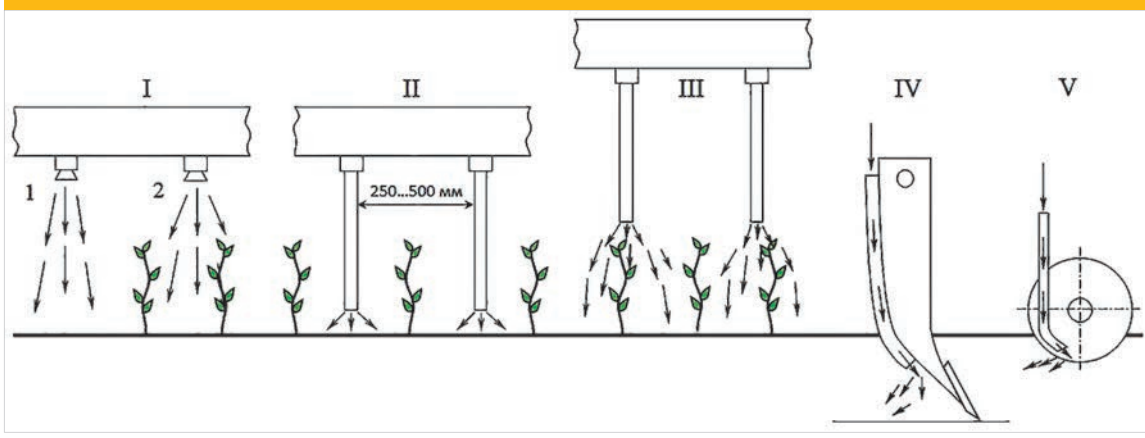


Рис. 3. Поверхностное внесение КАС крупнокапельными форсунками



Рис. 4. Подкормка опрыскивателем с удлинительными штангами



Рис. 5. Следы внесенного за два прохода КАС в междурядья кукурузы



Все это значительно расширяет возможности внесения КАС, так как ограниченное внесение жидких минеральных удобрений в настоящее время связано, главным образом, с недостаточной номенклатурой и количеством специальных сельхозмашин для этого, а также психологией аграриев из-за недостатка информации и исследований по данному вопросу.

Систематизируя машины и оборудование для внесения КАС, можно выделить следующие технологии (рис. 2):

I – опрыскивателями с многоструйными форсунками: 1 – на поверхность почвы; 2 – на растении от растений и на поверхность почвы; II – опрыскивателями с шлангами-удлинителями на поверхность почвы; III – опрыскивателями шлангами-удлинителями на поверхность почвы и на растения; IV, V – универсальным агрегатом FDC (АО «Евротехника») под рабочие органы культиватора Senius при основной и предпосевной обработках почвы; универсальным агрегатом FDC при посеве зерновых культур под анкерные сошники сеялки Primera DMC и долотовидные сошники сеялки Condor, а также при посеве пропашных культур под дисковые сошники сеялки точного высева – EDX (все машины производятся в России на АО «Евротехника»).

• внесение жидких минеральных удобрений с возможностью одновременного применения твердых минеральных удобрений локально

в корневую зону – культиваторами, иньекторами, комбинированными почвообрабатывающими машинами и сеялками (рис.2.IV-V).

Рассмотрим данные технологии подробнее:

I. Технология поверхностного опрыскивания почвы и растений штанговыми опрыскивателями, оборудованными специальными форсунками, закрепляемыми на штанге, применяемая в опытах (рис.3);

II, III. Технология подкормки сельхозкультур опрыскиванием поверхности почвы специальными удлинителями – прорезиненными шлангами с распылителем на конце и грузом – опрыскивателями без ограничений при ветре, почвенных неровностях и т.п. В этом случае штанга опрыскивателя устанавливается на уровне почвы или культур с некоторым превышением для стабильного равномерного внесения КАС.

При подкормке сельхозкультур поверхностным внесением КАС на почву главным образом пропашных культур (кукуруза, подсолнечник и других, не защищенных от «ожогов» концентрированным КАС-32), на поверхности остаются видимые следы КАС. (рис.5)

САМАРСКИЕ ОПРЫСКИВАТЕЛИ ДЛЯ ВНЕСЕНИЯ КАС

Широкое эффективное применение жидких удобрений до недавнего времени сдерживалось недостаточными исследовательскими материалами для практиков агропромышленного комплекса и материальной базой специального технологического

оборудования для их внесения, перевозок и хранения. В настоящее время основные вопросы по различным технологиям внесения КАС и ЖКУ в основном успешно решены. При этом большая научно-исследовательская и внедренческая работа проведена Самарским государственным аграрным университетом по инициативе одного из производителей КАС в России – ПАО «Куйбышев Азот». При этом в течение пяти лет (2017-2021 г.г.) использовалась широкая гамма опрыскивателей АО «Евротехника», снабженных специальными распылителями, с обоснованием инновационных технологий эффективного использования жидких удобрений ПАО «Куйбышев Азот» на основных сельскохозяйственных культурах в поволжском регионе и Российской Федерации.

Проведенный анализ конструкций опрыскивателей АО «Евротехника» позволил их сгруппировать в соответствии с рабочей шириной захвата по производительности. Увеличивающийся в агропредприятиях экономически обоснованный ежегодный объем внесения жидких удобрений потребует пропорционального увеличения минимум в 2 раза количества опрыскивателей. Главными в расчетах являются производительность и выработка в конкретные зональные оптимальные агротехнические сроки и сезонно.

ОКОНЧАНИЕ СТР 16

Рис. 6. Номограмма для выбора опрыскивателей АО «Евротехника» по производительности агрегатов при различной ширине захвата и рекомендуемых скоростях

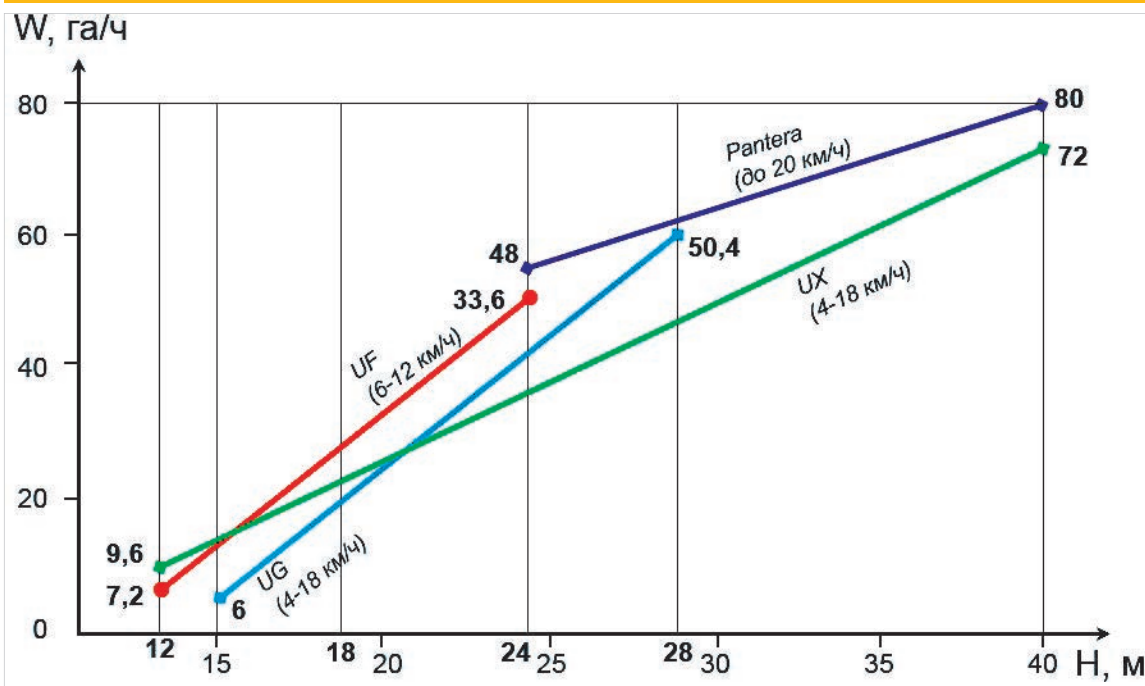


Рис. 7. Максимальная выработка (Q, га/см) опрыскивателей за агросрок - 5 дней при 10-часовой смене с различной шириной захвата штанги на рекомендуемых рабочих скоростях (12 км/ч для UF; 18 км/ч для UX и UG; 20 км/ч для Pantera)

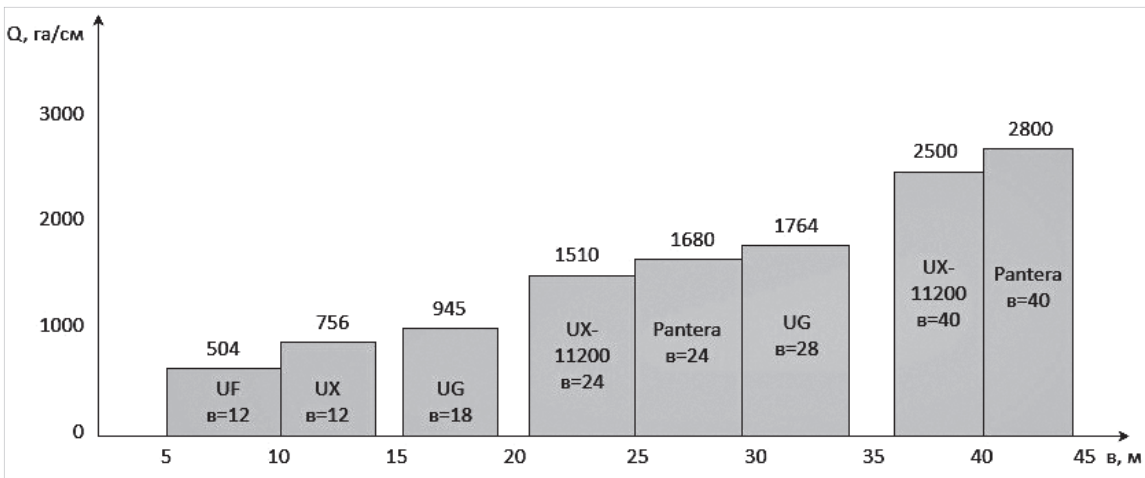


Рис. 8. Опрыскиватели АО «Евротехника»



1) навесной UF; 2) комбинированный UF 2002; 3) прицепной UX 5200; 4) – самый большой UX 11200; 5) – самоходный Pantera – SX 4000

Рис. 9. Форсунки: а) струйная; б) дефлекторная (Lechler-Германия и др. фирм)



Лить надо с умом

ОКОНЧАНИЕ. НАЧАЛО СТР 14

Для этого составлена номограмма (рис. 7.) опрыскивателей разных марок и возможные объемы работ в соответствии с агропотребностями по технологии возделывания сельхозкультур (рис. 6).

Для определения максимальной производительности АО «Евротехника» провело испытание опрыскивателя UX 11200 с максимальной технологической емкостью объемом 12 тыс. л – самым крупным среди прицепных опрыскивателей, оснащенным штангой Super-L шириной 40 м в комбинации с трактором Fendt мощностью 330 л.с. при рабочей скорости 13-15 км/ч, а при отсутствии ветра и росы – 17 км/ч, в течение суток. При обработке посевов технологическим раствором по норме 100 л/га была получена производительность – 43 га/ч или за 24 часа было обработано 1032 га.

При выборе необходимого для предприятия опрыскивателя следует

Рис. 10. Шланги удлинители на опрыскивателях: а) одинарные, расстановка - 50 см; б) спаренные, расстановка - 25 см.



использовать построенный нами график (рис. 7) максимальной выработки выпускаемых АО «Евротехника» машин.

То есть при техническом перевооружении для небольших агропредприятий наиболее эффективным будет опрыскиватель UF (рис. 8.1), для средних-опрыскиватели UX и UG со штангой от 12 до 28 м (рис. 8.2; 3.3), для крупных предприятий-прицепной опрыскиватель UX-11200 (рис. 8.4) со штангой от 24 до 40 м и самоходный,

самый совершенный на сегодняшний день – Pantera-SX4000 (рис. 8.5).

Специфической особенностью внесения КАС на вегетирующую часть растений является оборудование опрыскивателей специальными форсунками для зерновых культур и шлангами-удлинителями для пропашных культур с формированием крупных капель раствора, стекающего с листьев и не вызывающего химические ожоги. Для этого АО «Евротехника» комплектует свои

опрыскиватели в зависимости от состояния посевов соответствующими струйными (рис. 9а) и дефлекторными (рис. 9б) форсунками.

Особенно важно при обработке пропашных (кукуруза, подсолнечник, соя и др.) и зерновых (в стадии после кущения) культур использовать шланги-удлинители одинарные или спаренные (рис. 10), с одним отверстием на конце (черные шланги) или лучше с пятиструйным распылителем (желтые шланги).

В настоящее время многие производители предлагают аграриям различные опрыскиватели и необходимое оборудование к ним для внесения перспективных минеральных удобрений в жидкой форме. При этом АО «Евротехника» в России (г. Самара) производит широкую линейку опрыскивателей по ширине захвата и производительности для различных по размеру полей предприятий. Проводит данную работу системно как с наукой, так и с производителем удобрений. ✍

Угрозы засухи остаются актуальными



Национальный союз агро-страховщиков обновил перед посевной прогноз агрометеословий на сельскохозяйственный сезон 2022 года для Европейской части России и Зауралья, подготовленный на основании данных космического мониторинга.

«Несмотря на благоприятное в целом начало сельхозсезона, в текущем году для части территорий Среднего Поволжья, Южного Урала и Кавказа могут быть повышены риски гибели сельхозкультур из-за засушливых явлений. Кроме того, для отдельных регионов начинается повышаться вероятность повреждения посевов из-за переувлажнения почвы. НСА призывает аграриев обратить внимание на необходимость своевременного заключения договоров страхования урожая», – заявил президент НСА Корней Биждов.

«Начало сезона 2022 года заметно отличается от двух предыдущих

лет, в течение которых агрометеорологическая обстановка на всей территории России от западной границы до Урала в значительной степени определялась фактором дефицита влаги, – комментирует Корней Биждов. – Сейчас наблюдается смена тенденции. В большинстве растениеводческих регионов европейской части России показатели влаги в почве за два месяца находятся на уровне средних значений за последние 10 лет, а на юге, юго-западе и северо-востоке – превышают его на 5-20%. Это благоприятное начало сезона, которое обещает хороший урожай. Но в совокупности с текущим комплексом метеословий на континенте это создает предпосылки к формированию иного профиля рисков на период весны и начала лета: не исключены локальные ситуации переувлажнения, могут также реализоваться риски штормовых явлений (сильный ветер и дождь, градобитие). При этом вероятность засухи

остается повышенной для нескольких регионов, в которых запасы влаги в почве еще не восстановились».

Наибольшую озабоченность экспертов НСА вызывает зона, которая охватывает полностью или частично часть регионов Среднего Поволжья и Южного Урала – Республики Башкортостан (кроме северных районов), Марий-Эл, Чувашию, Татарстан, а также области: Ульяновскую, Оренбургскую (районы северо-восточной части), Свердловскую (южная часть), и в меньшей степени – Челябинскую и Курганскую. Эта зона еще с осени отличалась дефицитом влаги, и в период с середины января по середину марта здесь также наблюдалось ярко выраженное снижение показателя влаги в почве до 5-10% относительно средних значений, а в ряде районов – до 20%. «Хотя осадки в начале апреля и таяние снегов окажут позитивное влияние на Поволжье и в меньшей степени – на регионы Урала, практика НСА показывает, что в зонах с долгосрочным сниженным уровнем влаги в почве растениеводство обычно более уязвимо к колебаниям метеословий, поэтому вероятность гибели урожая здесь должна оцениваться как повышенная. Кроме того, эксперты прогнозируют в этом году засуху в Центральной Азии. В силу географического расположения, растениеводство в южной и средней части Поволжья и Урала может испытать ее влияние. Поэтому НСА рекомендует сельхозпроизводителям этих регионов, которые уже имеют негативный опыт масштабных потерь из-за засухи в прошлом году, обратить особое внимание на возможности страхования урожая, в том числе – на случай объявления чрезвычайной ситуации».

В северных субъектах как Поволжья, так и Центрального федерального округа, где в 2021 году аграрии

также понесли потери из-за нетипичной для этой зоны засухи, состояние влаги в почве в осенне-зимний период соответствует нормальному. «В этих регионах в текущем сезоне с большей вероятностью может проявиться характерный для них риск переувлажнения почвы, – полагает президент НСА. Кроме того, избыток влаги на полях не исключен для регионов Центрального Черноземья и некоторых регионов Центра».



На юге России относительные показатели влаги в почве за последние 2 месяца были выше средних десятилетних значений на 10-20%. Снижение запасов влаги наблюдалось только в одной зоне – она охватывает юго-восток Ставрополя, северные районы Карачаево-Черкесии, Чеченской Республики и часть Дагестана. Здесь показатели влаги в почве за последние два месяца были ниже

средних многолетних значений также на 10-20%.

«Риск для растениеводства Юга России представляют не только засушливые явления, – подчеркивает Корней Биждов. – Существенный ущерб периодически наносят ливни с сильным ветром и градом. В целом для последних лет для Юга были характерны резкие колебания метеословий, которые приводили к убыткам в растениеводстве. В частности, сегодня в Крас-

нодарском крае в предгорных районах растениеводы отмечают стрессовое состояние озимых из-за подтопления и ветреного мороза, который вызвал морозный ожог растений. Негативным сценарием может стать прорыв волн холодных атмосферных масс к черноморской зоне во второй половине апреля – начале мая, как это произошло два года назад».

Источник: НСА

Поздравляем с днем рождения

Абылкасимова Марса Тюлегеновича – главу КФХ Новоузенского района; 24.04.1984

Авдеева Александра Михайла Александровича – бригадир тракторной бригады ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 22.04.1982

Аделова Равиля Закировича – главу КФХ Ершовского района; 23.04.1961

Азарнова Николая Викторовича – генерального директора ОАО «Сельхозтехника» Перелюбского района; 22.04.1963

Акирова Артема Ралифовича – механизатора КФХ Акиров Р.Т. Пугачевского района; 24.04.1995

Алешину Елену Александровну – старшего научного сотрудника Поволжского НИИ экономики и организации АПК; 20.04.1980

Алимова Алексея Владимировича – энергетика ФГУП «Солянское» Пугачевского района; 28.04.1967

Анисимова Сергея Борисовича – главу КФХ Петровского района; 16.04.1962

Аношину Елену Викторовну – ведущего агрохимика ФГБУ ГСАС «Саратовская»; 17.04.1963

Аракчеева Петра Александровича – директора ООО «Агропродукт» Пугачевского района; 16.04.1968

Арсентьева Владимира Дмитриевича – механизатора ИП глава КФХ Абдуллаев Н.А. Ровенского района; 16.04.1973

Арстангалиева Марата Куаншлиевича – заместителя генерального директора ООО «Кривоярское» Ровенского района; 18.04.1975

Архипова Сергея Николаевича – главу КФХ Новоузенского района; 27.04.1971

Афонину Анастасию Александровну – техника-лаборанта Аткарского райотдела филиала ФГБУ «Россельхозцентр» по Саратовской области; 23.04.1994

Ахалкина Федора Георгиевича – заместителя главы администрации, начальника отдела сельского хозяйства администрации Дергачевского района; 27.04.1959

Ахмерова Рафика Абдрашитовича – директора ООО «Хмелевское» Саратовского района; 24.04.1948

Балкаева Мендагали Жакиевича – главу КФХ Новоузенского района; 24.04.1970

Балла Елену Валерьевну – специалиста по кадрам ОГУ «Романовская райСББЖ»; 21.04.1973

Баранова Сергея Павловича – начальника отдела сельского хозяйства Ершовского района; 17.04.1960

Батанова Нарбулата Николаевича – механизатора ИП глава КФХ Семенов Сергей Федорович пугачевского района; 27.04.1971

Баукову Муглсин Кабдуллиновну – главу КФХ Александрово-Гайского района; 20.04.1967

Безрукову Лилию Анатольевну – начальника отдела качества зерна филиала ФГБУ «Россельхозцентр» по Саратовской области; 17.04.1963

Беркалиеву Людмилу Юрьевну – главу КФХ Советского района; 17.04.1963

Берова Виктора Павловича – главу КФХ Екатериновского района; 20.04.1964

Бикеева Досбулата Баракевича – главу КФХ Новоузенского района; 26.04.1968

Бикмулину Ирины Александровну – главу КФХ Советского района; 27.04.1965

Бордунова Анатолия Семеновича – главу КФХ Марковского района; 17.04.1948

Борисова Ивана Ивановича – главу КФХ Новоузенского района; 28.04.1991

Босса Дмитрия Викторовича – главного агрохимика ФГБУ ГСАС «Саратовская»; 25.04.1963

Бузулуцкого Александра Васильевича – главу КФХ Самойловского района; 28.04.1963

Булавина Сергея Анатольевича – техника-гидротехника орошаемого участка ООО «Агрофирмы «Рубеж» Пугачевского района; 19.04.1964

Быкова Сергея Юрьевича – главу КФХ Самойловского района; 24.04.1964

Введенского Виталия Викторовича – главу КФХ Балашовского района; 28.04.1981

Викина Льва Николаевича – главу КФХ Самойловского района; 18.04.1937

Волобоева Николая Александровича – главу КФХ Ивантеевского района; 22.04.1965

Володину Наталью Викторовну – специалиста отдела сельского хозяйств Базарно-Карабулакского района; 24.04.1979

Гордополову Аллу Александровну – заведующую сектором Поволжского НИИ экономики и организации АПК; 30.04.1978

Горшунову Любовь Петровну – главного бухгалтера ИП Рашидов М.М. Духовницкого района; 30.04.1965

Гордополову Аллу Александровну – заведующую сектором Поволжского НИИ экономики и организации АПК; 30.04.1978

Гусарова Дмитрия Александровича – агрохимика 1 категории ФГБУ ГСАС «Саратовская»; 17.04.1986

Дарьина Владимира Борисовича – главу КФХ Вольского района; 18.04.1970

Денисова Дмитрия Петровича – водителя Дергачевского райотдела филиала ФГБУ «Россельхозцентр» по Саратовской области; 27.04.1981

Джаквалиева Армана Идрисовича – главу КФХ Питерского района; 30.04.1983

Джамалиева Кайрата Хавыровича – главу КФХ Дергачевского района; 26.04.1985

Долбилина Александра Николаевича – мастера-наладчика сельскохозяйственных машин ООО «Вектор» Пугачевского района; 17.04.1990

Донковцева Анатолия Анатольевича – главу КФХ Екатериновского района; 30.04.1971

Елисова Владимира Ивановича – главу КФХ Пугачевского района; 17.04.1967

Епифанова Игоря Алексеевича – директора ЗАО «Ремтехпред» Аркадакского района; 22.04.1962

Ераносьяна Алберта Робертовича – главу КФХ Ераносян С.И. Воскресенского района; 25.04.1982

Жданова Александра Викторовича – главу КФХ Питерского района; 19.04.1964

Желудкова Василия Геннадьевича – директора ООО «Аграрий» Саратовского района; 26.04.1972

Жолинского Николая Михайловича – ведущего научного сотрудника, руководителя технологического центра НИИСХ Юго-Востока; 25.04.1974

Зайцева Алексея Ивановича – зоотехника-селекционера ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 28.04.1974

Зенова Валерия Александровича – управляющего отделением № 2 ФГУП «Красавское» Самойловского района; 18.04.1961

Злобину Любовь Александровну – бухгалтера КФХ Енин В.А. Новоузенского района; 23.04.1962

Иващенко Галину Александровну – директора ООО «Куликовское-1» Татищевского района; 22.04.1970

Ионова Александра Вячеславовича – ветеринарного врача ОГУ «Турковская райСББЖ»; 30.04.1970

Ищенко Александра Васильевича – председателя колхоза «Новые Выселки» Калининского района; 17.04.1961

Калиеву Балжан Табылдыевичу – главу КФХ Александрово-Гайского района; 18.04.1967

Калугина Александра Сергеевича – главу КФХ Аткарского района; 19.04.1952

Калманова Кинжагали Садыковича – главу КФХ Новоузенского района; 28.04.1970

Карабалина Рамазана Куангалиевича – главу КФХ Питерского района; 20.04.1956

Каракозова Сергея Сергеевича – агрохимика 2 категории ФГБУ ГСАС «Саратовская»; 25.04.1991

Карташова Олега Анатольевича – водителя Балаковского райотдела филиала ФГБУ «Россельхозцентр» по Саратовской области; 29.04.1967

Кастрикина Сергея Алексеевича – главу КФХ Балашовского района; 27.04.1973

Каунову Дарью Дмитриевну – техника-лаборанта филиала ФГБУ «Россельхозцентр» по Саратовской области; 18.04.1994

Кноделя Виктора Александровича – экс-главу КФХ Марковского района; 18.04.1956

Ковылина Петра Анатольевича – генерального директора ООО «Анастасьинское» Калининского района; 23.12.1959

Козлову Юлию Сергеевну – заместителя председателя СПК «Россошанское» Красноармейского района; 29.04.1979

Козыреву Светлану Валерьевну – начальника Марковского райотдела филиала ФГБУ «Россельхозцентр» по Саратовской области; 30.04.1968

Колганова Александра Анатольевича – начальника отдела сельского хозяйства администрации Базарно-Карабулакского района; 27.04.1957

Костюнина Олега Александровича – исполнительного директора ООО «Сысоевский» Александрово-Гайского района; 20.04.1976

Котлова Антона Сергеевича – юрисконсульта ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 28.04.1993

Кудашеву Розу Харисовну – главу КФХ Новобурасского Базарно-Карабулакского района; 16.04.

Кудашову Надежду Николаевну – исполнительного директора Саратовского филиала Россельхозбанка; 22.04.1956

Кудухова Гурама Гивиевича – механизатора ИП глава КФХ Семенов Сергей Федорович Пугачевского района; 30.04.1986

Кузьмина Ивана Васильевича – механизатора ИП глава КФХ Арапов Андрей Григорьевич Пугачевского района; 17.04.1976

Кузьмичева Павла Николаевича – главу КФХ Хвалынского района; 19.04.1953

Кулеватову Татьяну Борисовну – ведущего научного сотрудника лаборатории качества зерна НИИСХ Юго-Востока, кандидата биологических наук; 17.04.1968

Куленко Людмилу Николаевну – главного экономиста ЗАО «Таловское» Новоузенского района; 16.04.1967

Куликову Наталью Николаевну – ведущего специалиста комитета сельского хозяйства администрации Краснотуркского района; 27.04.1976

Курбанова Александра Анатольевича – главного агронома ФГУП «Красавское» Самойловского района; 19.04.1967

Кускалиева Бектурсуна Исабаровича – председателя СХПК «Красноармеец» Перелюбского района; 27.04.1961

Кушумбаева Сарсенбая Абиловича – главу КФХ Александрово-Гайского района; 26.04.1967

Кырму Ивана Григорьевича – главу КФХ Краснопартизанского района; 22.04.1956

Ларина Дмитрия Владимировича – директора ООО «Лантан» Татищевского района; 26.04.1980

Ларину Любовь Владимировну – главу КФХ Саратовского района; 27.04.

Ларченко Александра Васильевича – главу КФХ Петровского района; 22.04.1956

Лепешкина Сергея Ивановича – главу КФХ Хвалынского района; 22.04.1970

Лукина Юрия Николаевича – главу КФХ Ртищевского района; 27.04.1967

Лукьянова Григория Сафоновича – механизатора КФХ Арапова Г. А. «Надежда» Пугачевского района; 19.04.1962

Мамченкову Татьяну Алексеевну – ведущего токсиколога ФГБУ ГСАС «Саратовская»; 20.04.1962

Маринина Сергея Алексеевича – экс-главу КФХ Татищевского района; 29.04.1955

Маукееву Айтканым Калимовну – председателя СПСК «Темп» Марковского района; 18.04.1958

Мельникову Юлию Александровну – бухгалтера 2 категории филиала ФГБУ «Россельхозцентр» по Саратовской области; 24.04.1976

Микушу Сергея Борисовича – главу КФХ Самойловского района; 20.04.1962

Миллер Ольгу Николаевну – председателя Балаковского райкома Саратовской областной организации профсоюза работников АПК; 28.04.1962

Миронова Александра Николаевича – главу КФХ Калининского района; 19.04. 1972

Мишину Юлию Анатольевну – главу КФХ Саратовского района; 30.04.1968

Мишуткина Виталия Владимировича – главу КФХ Базарно-Карабулакского района; 25.04.1953

Морозова Игоря Валерьевича – директора ООО «Грим» Энгельсского района; 28.04.1969

Мужиченко Елену Вячеславовну – бухгалтера оперативного учета элеватора ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 22.04.1972

Нагаева Виталия Сергеевича – юрисконсульта по поставке запасных частей и гарантийному обслуживанию техники ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 20.04.1983

Назирова Халада Хасайновича – главного ветврача СХА «Урожай» Пугачевского района; 26.04.1962

Неверова Василия Юрьевича – первого заместителя главы администрации

Нечепурнова Василия Васильевича – менеджера отдела мониторинга транспорта ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 28.04.1982

Ниталиева Рената Федоровича – главу КФХ Дергачевского района; 18.04.1979

Нишукова Дмитрия Александровича – главу КФХ Балтайского района; 29.04.1978

Оксина Сергея Николаевича – главу КФХ Новоузенского района; 26.04.1972

Отверченко Сергея Ивановича – директора ООО «Вектор» Пугачевского района; 18.04.1969

Пасхина Александра Николаевича – главу КФХ Воскресенского района; 23.04.1969

Патуву Эльмиру Тагировну – главу КФХ Питерского района; 23.04.1988

Пауева Валерия Владимировича – главу КФХ Самойловского района; 18.04.1975

Пронищева Сергея Ивановича – главу КФХ Самойловского района; 18.04.1959

Пигарева Владимира Петровича – главу КХ Духовницкого района; 23.04.1969

Плеханову Татьяну Федоровну – консультанта-зоотехника управления сельского хозяйства администрации Красноармейского района; 27.04.1956

Поволяева Сергея Ивановича – начальника отдела сельскохозяйственного развития и производственно-технического обеспечения управления сельского хозяйства администрации Пугачевского района; 2.05.1966

Полетаева Сергея Петровича – руководителя Екатеринбургского производственного участка ГАУ «Аркадакский лесхоз»; 27.04.1959

Поликарпова Сергея Александровича – главного инженера СХПК «Круторское» Екатеринбургского района; 21.04.1961

Попова Александра Владимировича – управляющего «КФХ Гусева А.А.» Духовницкого района; 21.04.1981

Попова Михаила Владимировича – госинспектора отдела надзора в области карантина растений управления Россельхознадзора Новоузенского района; 23.04.

Прокаева Николая Ефимовича – исполнительного директора Ревизионного союза «Финаудит»; 26.04.1954

Пронищева Сергея Ивановича – главу КФХ Самойловского района; 18.04.1959

Раскатова Алексея Александровича – главу КФХ Романовского района; 26.04.1989

Рассыльнову Татьяну Александровну – сельхозработного ИП Сапрыкин Сергей Алексеевич пугачевского района; 23.04.1964

Романову Ирину Александровну – директора ООО «Саратовская макаронная фабрика» Энгельсского района; 19.04.1962

Рыбакова Евгения Викторовича – управляющего отделением № 3 ФГУП «Красавское» Самойловского района; 30.04.1983

Рыжову Наталью Анатольевну – главу КФХ Романовского района; 30.04.1992

Ряснянского Юрия Алексеевича – главу КФХ Самойловского района; 18.04.1961

Сапушева Тимура Жардимгалиевича – ветеринарного фельдшера ветеринарной станции ОГУ «Новоузенская райСББЖ»; 19.04.1984

Саяпина Александра Николаевича – главу КФХ Романовского района; 23.04.1975

Свотнева Сергея Викторовича – агронома ИП глава КФХ Свотнева И.Н. Ровенского района; 18.04.1967

Семикина Владимира Васильевича – главу КФХ Балашовского района; 25.04.1965

Сидоренко Владимира Александровича – главу КФХ Самойловского района; 22.04.1987

Сидорова Владимира Александровича – главу КФХ Новоузенского района; 29.04.1987

Синдеева Вячеслава Анатольевича – исполнительного директора ООО «Алмазово 2016» Балашовского района; 17.04.1972

Сиротина Александра Васильевича – главу КФХ Аркадакского района; 28.04.1972

ПРОДОЛЖЕНИЕ СТР 14

Мои секреты крупного картофеля

Картофель – основа нашего питания, и его выращивают практически на каждом дачном участке.

Для посадки картофеля подходит хорошо освещенное, открытое место, не засушливое, но и без застоя воды. Чтобы картофель уродился, с осени участок перекапываем, перед этим удобряем его, вносим навоз (по 10 кг на 1 м²) и очищаем от сорняков.

Весной перед посадкой еще раз почву перекапываем, добавляя в нее смесь песка и торфа (по 5 кг каждого). Высаживаем клубни в конце марта – начале апреля, когда земля уже прогреется. Но перед посадкой семенной картофель обязательно должен пройти яровизацию.

В конце февраля – начале марта ящики с посадочным картофелем переносим из подвала в теплое место и

перебираем его. Проросшие в период хранения клубни не используем совсем. Выбираем здоровые, средней величины (60-100 г) клубни, дезинфицируем их в розовом растворе марганцовки на 30 минут с добавлением медного купороса (5 г) и борной кислоты (15 г) на 10 л воды, после чего промываем и раскладываем на полу для просушки. Затем ставим для проращивания в небольших ящиках или картонных коробках в комнате, где температура воздуха не поднимается выше +17° С днем и не опускается ниже 5 градусов ночью, при естественном освещении на 30 дней.

Перед тем как посадить картофель, обрабатываем весь посадочный материал препаратом Престиж (по инструкции). Такая обработка помогает спасти от колорадского жука не только картофельные посадки, но и растущие рядом баклажаны.

При необходимости крупные клубни разрезаем на части, оставляя не менее двух глазков на каждом, срезы обрабатываем древесной золой. Борозды под картофель нарезаем культиватором, после чего раскладываем в них приготовленные клубни и присыпаем их землей. Посадки с картофелем мы не поливаем, зато землю вокруг подрастающих кустов посыпав золой, это спасает будущий картофель от вредителей и гниения. А во время обильного цветения стебли картофеля стараемся надломить на высоте около 10-15 см от почвы так, чтобы стебель, не потеряв своей целостности, подняться уже не смог. Благодаря этой маленькой хитрости все силы растения пойдут на выращивание клубней, а не на развитие ботвы.

Наталья КАРКАЧЕВА

Нехитрые правила покупки рассады

Это своя рассада плохенькая, зато родная, а, отправляясь за зеленым товаром на рынок, хочется купить самый высококачественный товар и желательно по цене ниже рыночной.

Хочу сразу предупредить: не надо увлекаться! Высота и толщина стеблей выше стандарта и ниже стандарта плохо сказываются на последующем урожае. Кроме этого, у нестандартных растений могут быть проблемы с укоренением на новом месте, с болезнями и вредителями и т. д.

КАК ЖЕ ОПРЕДЕЛИТЬ КАЧЕСТВО РАССАДЫ? ЛЕГКО!

РЕПЧАТЫЙ ЛУК. Возраст в днях 60. Сеянцы должны иметь не менее трех настоящих листьев высотой 20-25 см, диаметр стебля 4-5 мм, в наличии должны быть хорошо развитые корешки.

ЛУК-ПОРЕЙ. Растят на подоконнике 70 дней. Сеянцы должны быть с тремя-четырьмя настоящими листьями. Стебель должен быть толщиной 4-5 мм и растения должны обладать развитыми корешками.

ПЕРЕЦ. Высаживают на грядки в возрасте 55-60 дней, если рассаду пикируют. Без пикировки высаживают в возрасте 45-50 дней. На растениях должно быть не менее шести листьев. Стебель должен быть высотой 25 см и достаточно толстым, 7-10 мм. Кроме этого, саженцы должны быть гибкими. При наклоне не ломаться, а распрямляться. На растениях может быть по 3-4 цветка, хотя и без цветков такую рассаду можно купить.

ОГУРЦЫ. Сажают в грунт в возрасте 30 дней. Высота растений должна быть 25-30 см. Причем рассада не должна быть вытянувшейся – подсемядольное колено должно быть не более 5 см. Междоузлия должны быть короткими, стебель должен быть с 5-6 темно-зелеными листьями.

Подсемядольное колено должно быть с зачатками корней. Кроме этого, саженцы должны обладать мощной корневой системой, полностью оплетая ком земли.

ТОМАТЫ. Высаживают в возрасте 50-55 дней. Растения должны иметь 5-6 листьев, одно соцветие и стебель диаметром около 8 мм. Лучше всего укореняются коренастые растения. Хотя можно купить и вытянувшуюся рассаду. Такую рассаду сажают лежа, и она в принципе не отстает в росте от обычной. Но возни с ней больше.

СЕЛЬДЕРЕЙ. Если надоели помидоры с огурцами, купите рассаду сельдерея. Она должна быть в возрасте 60-80 дней и обязательно пикированная. У качественного сельдерея должна быть мощная розетка высотой 8-10 см, состоящая из 5-7 хорошо развитых листьев.

Олег СОЛОВЬЕВ

Источник: <https://garden.hozvo.ru>

Цветки-панамки травянистого гибискуса

Гибискус травянистый – еще один вид гибискуса. Он имеет прямостоячие мощные стволы. Высота зависит от сорта: есть невелички до 1,2 м, а есть великаны высотой до 2,5 м. Облиственность несколько реже, чем у того же сирийского гибискуса, но зато величина цветков намного крупнее. У некоторых сортов диаметр одного цветка может достигать 25-30 см.

Раскраска цветов разных сортов поражает воображение: снежно-белая, бело-розовая, лимонно-желтая, желто-малиновая, ярко-малиновая, сиреневая, красная. Каждый найдет для себя сорт по душе.

Гибискус травянистый – очень зимостойкий кустарник и может расти почти во всех регионах страны из-за того, что на зиму его надземная часть отмирает, а весной от корней появляется новая поросль.

Гибискус травянистый можно сажать и весной, и осенью. Однако предпочтительней все же осенняя посадка. Просыпается он весной очень поздно (как и все гибискусы) и кому-то может показаться, что все – не пережил зиму. И вот когда в душе уже назрело отчаяние, появляются из-под земли молодые ростки. Их, кстати, можно срывать и укоренять в воде – будут вам новые кусты травянистого гибискуса.

Приживается он очень быстро и, как правило, зацветает в год посадки. Правда, цветков немного, но и они впечатляют своими размерами.

Молодое растение лучше сразу прищипнуть, чтобы куст дал боковые побеги и сразу формировался пышным.

Чем объемней будет куст гибискуса, тем больше цветов на нем будет одновременно цвести. И поверьте, это зрелище не оставит вас равнодушными.

Место посадки выбирайте максимально солнечное. Он прекрасно может расти и в полутени, но тогда количество цветов и их яркость будут желать лучшего.

Чтобы зимой гибискус не подмерз, его необходимо обрезать, оставив небольшие пеньки, и окучить как розы. Достаточно оставить пеньки высотой 30-40 см над поверхностью грунта. Делается это не для того, чтобы сохранить верхнюю часть, а для того, чтобы весной не потерять место, где вы его посадили, так как гибискус травянистый, как и его родственник, гибискус сирийский, вступает в рост поздней весной, когда все уже цветет и пахнет.

В конце июля – начале августа у гибискуса травянистого начинается самая лучшая пора – цветение. Цветет он до поздней осени. Причем чем теплее и солнечнее погода, тем щедрее и лучше цветет гибискус. Цветки настолько большие, что приводят в

Поздравляем с днем рождения

Ситкалиева Ержана Аблхасовича – главу КФХ Питерского района; 28.04.1962

Скворцову Юлию Павловну – старшего бухгалтера расчетного стола ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 29.04.1986

Скорикова Сергея Ивановича – главу КФХ Самойловского района; 19.04.1969

Солопченко Лидию Валентиновну – научного сотрудника лаборатории масличных культур НИИСХ Юго-Востока; 21.04.1954

Сорокина Сергея Владимировича – главного агронома Аркадакской опытной станции; 24.04.1973

Спицына Евгения Владиславовича – главу КФХ Балашовского района; 17.04.1972

Степашкину Елену Сергеевну – начальника Петровского райотдела ФГБУ «Россельхозцентр» по Саратовской области; 18.04.1983

Столбушкину Татьяну Александровну – заместителя директора по производственному обучению Новоузенского агротехнологического техникума; 18.04.1976

Суркова Сергея Владимировича – механизатора КХ «Колос» Пугачевского района; 28.04.1979

Ухлова Виталия Юрьевича – сторожа ФГБУ ГСАС «Саратовская»; 19.04.1971

Тарасова Виктора Дмитриевича – ветерана агропромышленного комплекса России, учредителя ООО «Калужское» Федоровского района, бывшего директора Аркадакской опытной станции; 30.04.1937

Темную Надежду Алексеевну – главу КФХ Балашовского района; 19.04.1959

Тимербоева Азамата Сергеевича – индивидуального предпринимателя Озинского района; 21.04.1986

Трокина Петра Васильевича – экс-главу КФХ Балтайского района; 30.04.1978

Тяна Алика Николаевича – главу КФХ Александрово-Гайского района; 28.04.1955

Филиппова Владимира Андреевича – дворника филиала ФГБУ «Россельхозцентр» по Саратовской области; 29.04.1943

Федотова Петра Викторовича – директора ООО «СНАП»; 24.04.1951

Угольников Юрия Яковлевича – начальника комитета по вопросам АПК администрации Советского района; 21.04.1961

Умышеву Оксану Харисовну – учетчика зерноводческого участка с. Милорадовка, ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 23.04.1981

Ухлова Виталия Юрьевича – сотрудника ФГБУ ГСАС «Саратовская»; 19.04.1971

Федотова Петра Викторовича – директора ООО «СНАП», г. Саратов; 24.04.1951

Фомина Алексея Анатольевича – экономиста филиала ФГБУ «Россельхозцентр» по Саратовской области; 20.04.1980

Христофорова Владимира Владимировича – главу КФХ Балашовского района; 30.04.1962

Хомякову Олеся Викторовну – старшего научного сотрудника лаборатории клеточной селекции НИИСХ Юго-Востока, кандидата биологических наук; 17.04.1983

Хохленкова Анатолия Николаевича – водителя ОГУ «Аркадакская райСББЖ»; 20.04.1957

Цоя Анатолия Вилларионовича – главу КФХ Советского района; 23.04.1970

Цоя Вячеслава Гисековича – главу КФХ Марковского района; 30.04.1954

Цоя Олега Яковлевича – главу КФХ Александрово - Гайского района; 20.04.1961

Цыганову Ирину Вячеславовну – ветеринарного санитаря ОГУ «Аркадакская райСББЖ»; 27.04.1976

Черныша Павла Александровича – водителя Озинского райотдела ФГБУ «Россельхозцентр» по Саратовской области; 25.04.1968

Чуева Владимира Куприяновича – главу КФХ Вольского района; 17.04.1959

Шалатову Веру Владимировну – бухгалтера ЗАО «Русский колос» Романовского района; 17.04.1964

Шаповалова Вячеслава Анатольевича – генерального директора ЗАО «Заря 2004» Марковского района; 29.04.1979

Шейна Александра Владимировича – индивидуального предпринимателя Пугачевского района; 18.04.1984

Шестиалтынову Татьяну Борисовну – заведующую Подгорненским ветеринарным участком ОГУ «Романовская райСББЖ»; 22.04.1958

Шиндич Татьяну Викторовну – техника-лаборанта Державского райотдела ФГБУ «Россельхозцентр» по Саратовской области; 22.04.1974

Шмелева Александра Владимировича – главу КФХ «Колос» Озинского района; 22.04.1960

Щукина Владимира Николаевича – индивидуального предпринимателя Красноармейского района; 20.04.1968

СОВЕТ

Интересно смотрятся кусты, если вместе посадить гибискусы разных цветов и немного переплести побеги.

При использовании гибискуса травянистого в групповых посадках имейте в виду, что растение это высокое и лучше сажать его на втором плане, а в «ногах» у него можно посадить более низкие растения, которые отцветают раньше.

Гибискус травянистый – растение абсолютно неприхотливое, будет расти везде, где есть земля и солнце. Появление этого растения в саду всегда вызывает у гостей интерес и удивление, так как цветок гибискуса настолько большой, что кажется настоящим.

Светлана БЕРЕЗНЕВА

ЮМОР

– Здравствуйте, бесплатный доктор!
– Здравствуйте, безнадёжный больной!



Пчёлы не кусали толстую девочку Галю, так как думали, что уже кусали.



– Алло, это больница?
– Нет, это морг.
– Ой, мне ещё рано!
– Мы подождём!



Врач у старушки спрашивает:
– На что жалуетесь?
– Ой, сынок, голова болит, ноги не ходят, спину ломит, руки не сгибаются!
– Хорошо, так и запишем: ушиб всей бабки!



Пациентка:
– Доктор, у меня голова болит.
– Да я, собственно, ни на что не претендую.



Пришла бабка к врачу, есть жалобы на здоровье. Нужно её осмотреть.
– Иди, бабуля, за ширму, раздевайся!
– Ой, что ты, сынок!
– Иди, иди, разденься за ширмой!
Пошла бабка за ширму, похраптела, разделась.
– Ладно уж, заходи, баловник!



Профессорша мединститута на лекции говорит студентам:

– У мужчины нет признаков лишения девственности..., кроме его наглой, довольной рожи...



– Пап, а кто такие акушеры?
– Сынок, это такие врачи, которые человека, ну это, откуда хочешь, достанут.



Мужик навестил своего приятеля в больнице и рассказывает:
– Ну, он долго ещё будет лечиться.

– Ты разговаривал с доктором?
– Нет, я видел медсестру.



Скорая помощь, мой сын только что проглотил патрон от охотничьего ружья! Что мне делать?
– Пусть он спокойно лежит, пока мы не приедем. Только не направляйте его ни на кого.



Театр, идёт пьеса. В зале темно и тихо, только актёры играют. И тут из первых рядов крик:
– Доктор, в зале есть доктор? С бельэтажа отвечают:
– Да, я доктор!
– Коллега, ну и фигню нам показывают!



Мужик рано утром звонит своему другу-бухгалтеру:
– Алло, Василий, ты не забыл, что сегодня мы едем в лес за грибами?
– Ваня, сегодня не могу, вчера на корпоративе нажрался до потери баланса.

Цветочный гороскоп на 2022 год Тигра

Считается, что цветочный гороскоп был придуман еще во времена древних кельтов. В его основу заложен друидский календарь, согласно которому годовой цикл делился на 36 периодов, каждый из которых находился под покровительством одного из цветов.

Друиды и волхвы давно заметили, что каждый «кветок» обладает своими характерными чертами, часть из которых передается людям, рожденным в период их главенства. Поэтому цветочный гороскоп рассказывает об особенностях характера каждого знака, раскрывает их сильные и слабые стороны, предупреждает об опасностях и дает прогноз на будущий год.

ПОРТУЛАК (11-20 мая)

Личностей, рожденных под покровительством Портулака, отличает непростой характер. Такие люди выделяют себя любовью и эгоизмом, они капризны и требуют максимального внимания к своей персоне. Портулак не приемлет отказа и может быть настоящим тираном. Окружающим часто кажется, что жизнь Портулака наполнена яркими событиями и приключениями. Однако он просто живет сегодняшним днем, позволяя себе любые прихоти и отменяя запреты и моральные ограничения. Это исключительно хорошие работники, которые во всем стремятся к совершенству и готовы идти вперед к новым высотам.

В 2022 году Портулаку рекомендуется стать менее расчетливым. Вы

полностью взяли под контроль эмоции и чувства, поэтому не ощущаете настоящей красоты окружающего мира и радостей любви. Конечно, Портулак самобытен и уникален, но он так же, как и другие, зависит от тепла и заботы. Учтите это предостережение, иначе на долгие годы останетесь в одиночестве.

РОМАШКА (21-31 мая)

Люди-Ромашки отличаются доброжелательностью, это отличные слушатели, которые всегда посочувствуют чужой беде. Им не присуща излишняя откровенность, так как больше всего на свете они боятся сплетен и пересудов. Несмотря на то что Ромашки часто пользуются доверием друзей, они никогда не используют чужие тайны в личных целях. Они весьма щепетильны и тактичны. Личности, рожденные в период главенства Ромашки, не любят заниматься скучной и однообразной работой, но с удовольствием принимают участие в креативных и нестандартных проектах.

В 2022 году астрологи рекомендуют Ромашкам отказаться от идеи переделать своего партнера. Вы слишком склонны к идеализму и пытаетесь подстроить вашу половинку под выдуманный вами образ. Такая тактика может породить конфликтную ситуацию или привести к разрыву отношений. Постарайтесь как можно реже опаздывать на работу – руководство уже устало делать вам замечания, так что это может вылиться в суровые меры.

Длинный хвост, человеческие руки

В соцсетях спорят о происхождении этого жуткого сюрприза из морских глубин.

Житель Австралии Алекс Тан недавно нашел труп безволосого бледного существа, похожего на мифическую тварь, во время прогулки на пляже. Мужчина несколько не смутился увиденным и тут же решил поделиться своим открытием в соцсетях. Позже Тан уточнил, что у находки были «человеческие руки, длинный хвост ящерицы, нос, как у опоссума, и пятна черного меха».

В комментариях появились разные предположения. Подписчики Тана считают, что существо может быть кем угодно: от поссума и обезвоженного кенгуру до инопланетянина. Некоторые посчитали, что на пляж выбросило маленькую Чулакабру.

– Я все еще предполагаю, что это поссум. Готов поспорить на курицу по-пармски с тем, кто может доказать, что я ошибаюсь, – написал обнаруживший животное.

Пока непонятно, что это за существо, но у эксперта, с которым связалось издание Live Science, есть версия. По мнению морского биолога из Университета Новой Англии в Австралии Рассела Бикнелла, найденный «пришелец» – либо кенгуру,



либо валлаби. Видимо, его унесло в море во время недавнего наводнения.

Это не первый жуткий сюрприз из морских глубин. В 2013 году на испанский пляж выбросило 9-метрового гигантского кальмара, а в 2020-м в Южной Африке обнаружили более крупный экземпляр. Морские биологи выяснили, что чудища относятся к виду глубоководных гигантских кальмаров Architeuthis dux – это самые крупные морские беспозвоночные на планете.

В мае 2021 года на пляж в Калифорнии выплыла черная как смоль рыба с кривыми зубами и придатком, торчащим из головы. Позже животное было идентифицировано как тихоокеанская футбольная рыба. А в 2015 году на берег в штате Мэн выбросило морское чудовище длиной 4,5 метра, которое оказалось гигантской акулой.

Источник: <https://www.vokrugsveta.ru>

Областная сельскохозяйственная газета



Учредитель:
Лука Светлана Тимофеевна.

Издатель:
НП «Крестьянский Двор».

Главный редактор и директор:
Светлана Тимофеевна Лука.

За содержание текстов рекламных объявлений редакция ответственности не несёт.

Мнение авторов публикаций не обязательно отражает позицию редакции. Должностные лица несут ответственность за достоверность предоставляемой информации. При перепечатке ссылка на газету «Крестьянский Двор» обязательна.

Газета зарегистрирована Поволжским межрегиональным территориальным управлением Министерства Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовых коммуникаций. Регистрационный номер ПИ №7-1211 от 1.03.2002 года.

Подписной индекс в Каталоге российской прессы: ПР510

Адрес редакции и издателя:
410031, Саратов, ул. Волжская, 28, оф. 9/2, 9/3, 9/7.

Тел.: 8(8452) 23-23-50, 23-05-79, 23-07-79.

Тел./факс: 8(8452) 23-16-31.

e-mail: kresdvor@yandex.ru

www.kresdvor.ru

За качество полиграфии ответственность несёт типография.

– публикация на правах рекламы.

При подготовке номера использованы материалы интернет-сайтов.

Газета отпечатана офсетным способом в Саратовском филиале ООО «Типография КП – Москва» по адресу:

410033, г. Саратов, ул. Гвардейская, д. 2А, помещение 1, этаж 1.

Тел.: 57-26-42, 57-26-41.

Номер подписан в печать 06.04.2022 по графику в 19.00, фактически в 19.00, заказ 1194. Общий тираж – 6147 экземпляров. Цена свободная



Сделал прививку от COVID-19 более 90 раз

В Германии 60-летний мужчина привился, по предварительным данным, не менее 90 раз.

Таким экзотическим способом житель Магдебурга зарабатывал на жизнь, продавая фальшивые карты вакцинации тем, кто хотел избежать прививки.

В течение нескольких месяцев мужчина посещал прививочные центры в восточной земле Саксония, вакцинируясь разными препаратами. Мошенника поймали, когда он на следующий день после сделанной в центре вакцинации в Айленбурге прививки пришел туда же, чтобы сделать укол снова, сообщает abc.

У злоумышленника конфискованы ланки прививочных карт, против



него заведено уголовное дело. Арестовывать «злостного прививочника» пока не стали. Врачам еще предстоит выяснить, как такое количество введенных вакцин, причем разных производителей, отразилось на здоровье уже немолодого мужчины.

Компьютеры под запрет

Для подростков социальные сети могут представлять опасность, и это доказано множеством исследований.

В новой работе ученые Кембриджского университета делают вывод, что негативному воздействию соцсетей мальчики и девочки подвергаются в разном возрасте.

Изучив 17 тыс. молодых людей в возрасте от 10 до 21 года, исследователи поняли, что психическое здоровье мальчиков больше всего страдает от соцсетей с 14 до 15 лет, а девочек – с 11 до 13 лет.

Это «периоды сильного недовольства жизнью», отмечают ученые. И это также средний возраст полового созревания, пишет портал The Verge.

Сколько стоит запуск винного бизнеса в России

В российское виноделие приходит всё больше инвесторов. Для кого и при каких условиях виноделие становится бизнесом и каков сейчас минимальный объём инвестиций в такой проект, эксперты Роскачества разобрались вместе с Россельхозбанком.

Виноделие в России теперь равняется собственному винограду и его площади. До вступления в силу закона о винограде и виноделии в 2020 году можно было построить винзавод, не имея ни куста винограда в расчёте на приобретение винограда у фермеров или на привозное сырьё – виноматериал наливом. Сейчас такие расчёты могут стать очень опасной основой для бизнеса. Сырьевая безопасность – это главное, что должен обеспечить инвестор.

и в виноделии мы также видим возможности для реализации отечественного винодельческого потенциала. Отмечу также, что винодельни сами по себе – это уже готовые туристические объекты, и с каждым годом энотуризм приобретает всё больше сторонников. Это дополнительный фактор развития бизнеса. Поэтому, безусловно, винодельческая отрасль очень привлекательна с точки зрения инвестиций», – считает руководитель Центра отраслевой экспертизы Россельхозбанка Андрей Дальнов.

Рассмотрим инвестиционный кейс на 1000 га виноградников, для которых понадобится производство с проектной мощностью переработки в 10 тысяч тонн винограда за сезон. С учётом спроса на вино из российского винограда, на рынке сейчас есть место для компании такого масштаба,

климатических условий, подбор саженцев) обойдутся в десятки миллионов рублей – цена зависит от консультанта.

По прогнозам Министерства сельского хозяйства РФ в течение ближайших 5 лет в России будет достаточно собственного посадочного материала, пока же приходится работать в том числе с импортными саженцами винограда. Самые дешёвые – сербские, дорожее Австрия. Ещё дороже Италия и Франция – стоимость качественного саженца составляет 1,7 евро. Цифра растёт ежегодно, в будущем году речь пойдёт уже о 2-х евро.

Нужно также учесть работы по закладке, уходу за виноградником в первые 4 года, пока он не вступит в плодоношение. Общий объём затрат на 1 га виноградника с плотностью посадки 4 тыс. саженцев за 3 последних года вырос с 1,7 до 2,5 млн рублей. Существенную часть (около 20%) покрывают дотации государства, но только в том случае, если саженцы не импортные, а российские.

Кейс закладки промышленного виноградника из портфеля Россельхозбанка:

В декабре 2020 года ИП ГКФХ Авилова Т.С. был заложен виноградник на участке площадью 100 га в Минераловодском районе Ставропольского края. Выход на максимальные мощности проекта намечен на 2025 год, когда плодоношение виноград достигает максимума. Запланированный объём производства винограда заложен в объёме 1 100 тонн в год. В рамках проекта приобретено 236 тысяч саженцев (30 680 тыс. руб.), осуществлены затраты на закладку винограда, в том числе приобретение шпалеры (74 800 тыс. руб.), уходные работы (68 077 тыс. руб.) и приобретена спец/х техника (32 890 тыс. руб.). Общая стоимость проекта составляет 206 547 рублей.

Соответственно, затраты на 1000 га виноградника составят порядка 2 млрд. рублей.

СКОЛЬКО СТОИТ ВИНЗАВОД



Крупный инвестиционный проект ООО «Шато де Талю» соответствует государственной политике импортозамещения, кроме того имеет социальную значимость в плане создания новых рабочих мест и обеспечения налоговых отчислений в бюджет, участвует в краевом проекте развития агротуризма, – отметил директор Краснодарского филиала Россельхозбанка Евгений Ковалев. – Банк активно поддерживает конкурентоспособные проекты края, за 7 месяцев текущего года мы направили более 43 млрд. рублей инвестиционных кредитов всем сегментам бизнеса».

ЧЕРЕЗ СКОЛЬКО ВОЗМОЖНА ОКУПАЕМОСТЬ

Подводя итог, базовые затраты на производство в 8–9 млн бутылок с площадью виноградников 1000 га и объёмом переработки винограда около 10 тыс. тонн за сезон – 4–5 млрд. рублей.

Срок окупаемости виноградника в России – 10–15 лет. Не меньше времени потребует, чтобы отбить стоимость оборудования. Виноделие – это бизнес в долгую, однако системные меры господдержки, растущий спрос на российское вино и поддержка таких крупных банков, как Россельхозбанк, делают его всё более привлекательным.

<https://rskrf.ru>

В ТЕМУ

Чем заменить импортные вина?

Импортного вина на полках достаточно, но, если цены для вас уже кусаются, самое время попробовать найти подходящую альтернативу. В российском виноделии за последние годы произошел настоящий прорыв в области качества, и для многих стилей недорогого импортного вина есть адекватная замена за приемлемую цену.

Для примера возьмем многочисленную категорию игристых вин, из года в год показывающую высокие результаты в рейтинге Роскачества. Если вы любитель недорогих итальянских и испанских игристых вин, самое время попробовать отечественное игристое и убедиться, что оно ничуть не хуже и уж точно дешевле.

В стилистике региона Prosecco и при участии итальянских консультантов сделаны, например, вина Chateau Tamagne, Aristov, Di Caspico. Хорошим соотношением цены и качества обладают крымские игристые вина «Золотая Балка», Inkerman. Стоит обратить внимание на яркие игристые вина «Мысхако».

Если ваши симпатии на стороне мускатных вин Asti, стоит попробовать игристые мускаты от «Фанагории» и ТМ «Балаклава».

Для ценителей недорогих выдержанных игристых (например, испанский регион Cava) есть совет попробовать классические игристые «Абра-Дюрсо», «Нового Света», ТМ Cuvee Alexander.

Любителям красного игристого Lambrusco можно посоветовать красные игристые «Цимлянских вин» из российских автохтонов.

Полный рейтинг лучших российских вин доступного ценового сегмента вы можете найти на портале Роскачества в разделе «Винный гид России».

ВАЖНО

Легкими розовыми винами лучше не запастись: они рассчитаны на быстрое потребление и уже этим летом большая часть произведенного из прошлогоднего урожая будет выпита.

Если уж покупать вино на ближайшие пару месяцев, обратите внимание на те позиции, которые произведены из урожая 2021 года. Это же касается и игристых вин. Недорогие позиции, как правило, рассчитаны на то, чтобы быть выпитыми в первый год после розлива.

Хорошая идея – купить сейчас 1–2 бутылки кагора к Пасхе. Крепленые и ликерные вина хорошо хранятся, а ближе к пасхальной неделе спрос вырастет, любимой марки в продаже может не оказаться.

Два-три года могут храниться и улучшаться в бутылке выдержанные в бочке красные вина. Один из примеров – вина линейки «Ренессанс», ставшие лидерами рейтинга «Винного гида России» Роскачества в прошлом году.

Еще дольше пролежит на хранении лучшее ликерное вино рейтинга этого года – «Белый мускат Красного Камня» от «Массандры».



КОЛИЧЕСТВО ВИНОГРАДА ДЛЯ РЕНТАБЕЛЬНОГО ПРОИЗВОДСТВА ВИНА



СКОЛЬКО ВИНОГРАДА НЕОБХОДИМО?

Большой бизнес в виноделии – от 1 000 гектаров виноградников. Таких предприятий в России совсем немного. Крупнейшие из них – «Кубань-Вино», «Фанагория», «Массандра», «Абра-Дюрсо», «Инкерман» имеют от 3 000 га посадок разного возраста. Немного меньше у «Дербентского завода игристых вин», «Южной винной компании», «Агрофирмы «Золотая Балка», холдинга «Алеф Виналь» – от 1000 до 2 500 га.

Рентабельное производство может начинаться примерно от 1 млн. бутылок вина – это примерно 1 100 тонн винограда и около 130–150 гектаров виноградника с плотной посадкой. При таких объёмах вино может появиться на полках федеральных сетей, а значит попасть в фокус внимания Роскачества. В «Винном гида России» минимальная планка для исследования вина – 30–50 тысяч бутылок одного наименования в год.

«На территории России сохранились уникальные сорта винограда, а сейчас на рынок выходят и молодые амбициозные бренды. Очевидно, что улучшается и культура потребления. В продуктовой сфере за последние 7 лет произошел настоящий тектонический сдвиг в сторону импортозамещения,

более того, виноградники могут стать серьёзным активом с потенциалом к росту стоимости.

ЦЕННАЯ ЗЕМЛЯ

Стоимость земли, пригодной для посадки виноградника, разнится в зависимости от перспективности региона для виноделия. Самая дорогая земля сейчас в Севастополе – 1 гектар стоит от 1 млн рублей, стоимость некоторых участков достигает 5 млн. за гектар. В Бахчисарайском районе Крыма уже можно поискать участок земли за 500 тыс. рублей/га, в степном Крыму и Сакском районе за 200 тыс.

Большие массивы земли в Анапе можно найти по цене в 300–500 тыс. руб. за гектар. В Темрюкском районе (Таманский полуостров) цены примерно на 20% ниже. В популярном регионе российского виноделия – Семигорье цены могут доходить до 3 млн/га. В Ставрополье и на Дону цены гуманнее – 150 тыс. за гектар.

При средней цене в 300 тыс. за гектар большой массив в 1000 га обойдётся в 300 миллионов рублей.

СТОИМОСТЬ ЗАКЛАДКИ ВИНОГРАДНИКА

При такой площади подготовительные работы (анализ почв,