

Областная сельскохозяйственная газета

КРЕСТЬЯНСКИЙ ДВОР

Выходит по четвергам
с марта 2002 г.

№ 3
10 февраля
2022 (№934)

Лауреат
областного и
всероссийских
конкурсов СМИ

СПЕЦВЫПУСК, ПОСВЯЩЕННЫЙ ПЯТОМУ АГРОПРОМЫШЛЕННОМУ ФОРУМУ
«САРАТОВ-АГРО. 2022». 16-17 ФЕВРАЛЯ

ТОРСОЛ



**Премиальный автопилот
для любой сельхозтехники**

Агротэк +7 8452 76 44 00
+7 903 023 5 777

АгроДрайв

Официальный дилер

LEMKEN

- ✓ Техника
- ✓ Сервисное обслуживание
- ✓ Запасные части



Rubin 10

8 937 265 91 95

8 800 550 64 17



agrodrive.ru

office@agrodrive.ru



Diamant 16

ООО «АГРОЭЛИТА СЕМЕНА»



СЕМЕНА Idea

caussadesemencespro

**ГИБРИДЫ СЕМЯН
ПОДСОЛНЕЧНИКА:**

ХИМАЛИА КЛ
ФУШИЯ КЛ SUN POWER
АНТЕМИС КЛП
ФУШИЯ КЛ

ГИБРИДЫ СЕМЯН СОРГО:

АРМОРИК
АЛИЗЕ
ФОЭН
АРАЛЬДО

**ГИБРИДЫ СЕМЯН
КУКУРУЗЫ:**

БЕЛАМИ
БЮРЛИ КС
КЪЯНТИ КС
КРАНБЕРИ КС
КАТАМАРАН
СПАЙСИ КС
ТОНИФИ КС
ПОЭЗИ КС



**ПРЕПАРАТЫ
МАРКИ**

CROP PROTECTION
Zemlyakoff

+7 905 030 15 65

Саратовская область, р.п. Самойловка,
ул. Спортивная, д. 2



НАШИ СЕМЕНА -
ЗАЛОГ ВАШЕГО
УСПЕХА!

г. Павловск
Воронежская область



8-800-250-76-60

8-919-235-79-76 - Ольга
8-980-242-03-64
8-919-230-03-44 - Александр
8-910-246-84-49 - Роман
8-910-283-65-27 - Иван



pavlovsksemena@niva.vrn.ru



павловская-нива.рф

ЗАО «Агрофирма Павловская нива» ЗАО «Агрофирма Апротек-Подгоренская»

Семеноводческие сельхозпредприятия -
члены национального союза
селекционеров и семеноводов России

К реализации предлагают
широкий выбор семян
сельскохозяйственных культур

ЯРОВЫЕ КУЛЬТУРЫ

ПШЕНИЦА
ОВЕС
НУТ
ЛЕН МАСЛИЧНЫЙ
ГОРЧИЦА
ЭСПАРЦЕТ
ГОРОХ ПОСЕВНОЙ

ЯЧМЕНЬ
СОЯ
ГРЕЧИХА
ЛЮЦЕРНА
КОСТРЕЦ
ЖИТНЯК

СОРТА ОЗИМОЙ ПШЕНИЦЫ

ГУБЕРНАТОР ДОНА
ДОНСКАЯ СТЕПЬ
ЛЬГОВСКАЯ 4
АСТАРТА
БЕЗОСТАЯ 100
ЮКА
СОБЕРБАШ
СТИЛЬ 18
ТИМИРЯЗЕВКА 150

АКАПЕЛЛА
КРАСА ДОНА
СНИГУРКА
ГРОМ
АЛЕКСЕИЧ
ГУРТ
ГОМЕР
СКИПЕТР
ЕЛАНЧИК

- Семена сертифицированы;
- Предоставляем исключительно полный пакет документов для получения субсидий;

- Возможна доставка транспортом поставщика;
- Согласно предварительной заявке предоставляются услуги по протравливанию семян.

Малые формы хозяйствования – стратегия развития и потенциал

16-17 февраля 2022 года в Москве пройдет XXXIII съезд Ассоциации крестьянских (фермерских) хозяйств и сельскохозяйственных кооперативов России. Тема: «Малые формы хозяйствования - стратегия развития и потенциал».

К обсуждению ключевых вопросов приглашены члены Правительства России, руководство Министерства сельского хозяйства РФ, депутаты Государственной Думы и сенаторы Совета Федерации, главы субъектов и региональных органов АПК, а также представители научного сообщества.

Традиционно в работе Съезда примут участие главы фермерских хозяйств и руководители кооперативных объединений из 70 регионов России.

В центре внимания будут вопросы повышения роли фермерства в выполнении поставленных Президентом РФ В.В. Путиным стратегических задач по обеспечению продовольственной безопасности страны и комплексному развитию сельских территорий.

На съезде рассмотрят актуальные вопросы развития малых форм

хозяйствования и повышения эффективности государственной поддержки; земельные отношения; пути увеличения доходности аграриев и совершенствование системы ценообразования; сбыт сельхозпродукции и развитие кооперации; роль фермерских хозяйств в социальном обустройстве села.

«Для обеспечения нового импульса развития АПК, нужно уделять больше внимания развитию малых форм хозяйствования, – говорит президент АККОР Владимир Плотников. – Необходимо реализовать положение Народной программы «Единой России» о перераспределении мер господдержки сельхозпроизводителей с крупных на небольшие хозяйства и фермеров, так как именно в этом заключается важнейший ресурс развития сельских территорий».

В первый день работы съезда, 16 февраля в 11 часов дня, пройдет обсуждение актуальных вопросов в режиме диалога между фермерским активом и представителями федеральных министерств и ведомств, государственных и коммерческих структур. Пленарное заседание состоится 17 февраля в 10 часов утра в здании Мэрии Москвы по адресу:

ул. Новый Арбат, д. 36/9, Большой конференц-зал.

От газеты «Крестьянский двор» в работе съезда примет главный редактор Светлана Тимофеевна Лука. Если вы хотите через нас задать какие-то вопросы руководству АККОР или обратиться к съезду, звоните в редакцию по тел.: 89093361280 и 89376381590.

Ассоциация объединяет более 92 тыс. фермерских хозяйств в 64 регионах страны, 1500 сельскохозяйственных кооперативов, 600 районных организаций, а также Движение сельских женщин России и Союз сельских кредитных кооперативов.

КСТАТИ

Состоявшийся год назад в Москве XXXII съезд АККОР был отчетно-выборным. Президентом АККОР в пятый раз был избран Владимир Плотников.

В ходе мероприятия, где присутствовали как чиновники из высшего руководства страны, так и фермеры, были озвучены вопросы, волнующие аграрное сообщество в тот момент.

На съезде говорили о ценообразовании на продукты питания. Во

звлетевших ценах на продукты обвиняют сельхозпроизводителя.

Однако, по словам главы КФХ из Новгородской области Ивана Пиреева, он поставляет в торговые сети выращенную, собранную, мытую, упакованную морковь, даже с приклеенной этикеткой, по 25-27 рублей за килограмм. А на прилавке она может стоить 50 рублей. Накрутка торговой сети почти 100%, и это не фермер делает. При этом он берет на себя нагрузку по постоянному росту затрат на ресурсы.

Также поднимался вопрос о высоких тарифах на электроэнергию. К сожалению, несмотря на неоднократные поручения Президента В.В.Путина, тарифы на электроэнергию для фермеров выше, чем у промышленных предприятий и продолжают расти. Фермеры просили приравнять тарифы для малых производителей к тарифам промышленных предприятий.

Если стоимость ресурсов не сдерживается, должна быть компенсирующая господдержка. Однако, субсидии в размере 300 рублей на га, которую еще и не все могут получить, проблем не решает.

Уже который раз поднимается вопрос о высоких тарифах на электроэнергию. К сожалению, несмотря на

неоднократные поручения Президента В.В.Путина, тарифы на электроэнергию для фермеров на сегодняшний день выше, чем у промышленных предприятий и продолжают расти. Фермеры просят приравнять тарифы для малых производителей к тарифам промышленных предприятий.

Учитывая сложную ситуацию с аммиачной селитрой (в ФАС даже создана специальная рабочая группа по изучению вопроса), первый заместитель министра сельского хозяйства РФ Дзамбулат Хизирович Хатуов прямо на съезде пригласил к дискуссии исполнительного директора Российской ассоциации минеральных удобрений. И спросил, какие будут цены в нынешнем году?

От производителей прозвучали уверения в том, что для производителей минудобрений самое главное – это внутренний рынок, отечественные производители. Но какими будут цены для наших крестьян, глава Ассоциации так и не сказал.

А делегат съезда, глава АККОР Омской области Иван Бригерт привез с собой платежные документы по оплате за минеральные удобрения, где цена выросла по сравнению с прошлым годом на 40 %!

Дзамбулат Хизирович Хатуов пообещал взять данную ситуацию на контроль и озвучил с трибуны съезда, что рост цен на минеральные удобрения не может быть выше инфляции.



**СЕМЕНА
ПОЛЕВЫХ КУЛЬТУР**

**ВЕСЬ АССОРТИМЕНТ
СРЕДСТВ ЗАЩИТЫ РАСТЕНИЙ**

**30 ЛЕТ
НА РЫНКЕ**



ООО «СНАП»

*Успех, выраженный
в урожаях*

**Г. САРАТОВ,
УЛ. Б. КАЗАЧЬЯ, 49/65,
БЦ «АРЕНА», 5 ЭТАЖ**

8 8452 23-24-07

23-04-09

8 927 277-93-54

**Эффективность
на максимуме**

expectrum инновационные
продукты

Балерина® Форте

ГЕРБИЦИД

сложный 2-этилгексильный эфир 2,4-Д кислоты, 300 г/л
+ пиклорам, 37,5 г/л + флорасулам, 10 г/л

г. Саратов:
тел. (8452) 69-43-07, 69-43-75

avgust.com

avgust crop protection



Замечено не мной: стоит чиновникам за что-то взяться, наступает «финита». Как сказал златоуст земли русской Черномырдин В.С., «мы помним, когда масло было вредно. Только сказали – масла не стало. Потом на яйца нажали так, что их тоже не стало».

Пока не говорили о государственном регулировании зернового комплекса, он еще как-то держался. Стоило поставить на селянах эксперимент в виде вывозных таможенных пошлин на зерновые и масличные культуры, тут же все посыпалось. У аграриев. А чиновники делают вид, что так и замысливалось.

На недавнем расширенном заседании Комитета Государственной Думы по аграрным вопросам, где обсуждалась эта тема, Иван Вячеславович Лебедев, заместитель Министра сельского хозяйства Российской Федерации, закончивший сначала рязанский классический университет, а потом еще и Академию права и управления ФСИН РФ, заявил: «Тот тренд, который мы обозначили в самом начале, что все средства, которые мы будем получать дополнительные, исходя из той пошлины плавающей, которая введена, в любом случае будут направлены нашим конечным получателям – сельхозпроизводителям. Для нас это приоритетная задача».

Охотно верим. Но пока из 91,9 млрд руб. дохода от экспорта продукции растениеводства – пшеницы, ячменя, кукурузы, сои, рапса, подсолнечника, а также растительных масел, которые были изъяты у российских сельскохозяйственных товаропроизводителей, – вернулись 50,2 млрд. По словам Лебедева,

- 10,56 млрд рублей пошли фермам на приобретение кормов для КРС;
- 10,4 млрд рублей – растениеводам на тонну зерна;
- 9,6 млрд рублей – на льготное кредитование АПК;
- 2,8 млрд рублей – мукомолам на покупку пшеницы;
- 1,76 млрд рублей – хлебопёкам на сдерживание цен;
- 1 млрд – инвесторам на компенсацию капзатрат (капексы);
- 1,4 млрд – пострадавшим от паводка;
- 8,5 млрд – докапитализацию «Росагролизинга».

Оставшиеся 36,8 млрд где-то отложены про запас. А может, уже ушли в офшоры. Это, уважаемые читатели, ваши рублики и копейки. Их вы могли потратить по собственному разумению, но, по словам руководителя Комитета Владимира Ивановича Кашина: «Снизу нашлись голодающие в виде элитных министерств, которые протянули к этой копейке загребушие руки».

Видно, перед столицей мне нужно извиниться – не все москвичи забыли про деревню. Кашин вместе с другими депутатами Комитета на цифрах доказал: «Даже если крестьянина вы еще ограбите на рубль-полтора, это ничего не решит».

Решение о введении пошлин принималось безо всяких согласований даже с МСХ РФ, не говоря уж про депутатский корпус. По мнению экспертов, «систему создали таким образом,

что она рано или поздно рухнет». Но зато кто-то быстренько заработает.

К декабрю 2021 года размер пошлины достиг 97 долларов на тонну зерна, что привело к серьезному снижению рентабельности сельскохозяйственного производства. Беседа в декабре прошлого года с министром сельского хозяйства Романом Станиславовичем Ковальским, я его спрашивала: как мы собираемся бороться с опустыниванием. Представляю, что он в тот момент обо мне думал, если даже в Ростовской области эту тему отложили на потом. Нет средств. У тамошних крестьян хитроумным способом изъяли 28,5 млрд, а вернули 0,68 млрд. Статистику по Саратовской области я не знаю, но, думаю, пропорции такие же. Неслучайно в январе через Росагролизинг наши аграрии закупили лишь 49 единиц техники.

Да и вообще, о каком возвращении идет речь? Депутаты Госдумы считают: расходы федерального бюджета на оказание мер государственной поддержки более чем на 60 % финансируются за счет изъятия доходов. Это все равно что у вас украли телефон, а потом вам его вручили в качестве бонуса. На бытовом уровне представить подобную ситуацию просто невозможно, а на государственном – пожалуй-ста.

Заместителю Министра финансов России Ирине Андреевне Окладниковой 38 лет, Директором Департамента бюджетной политики в отраслях экономики Минфина она стала в 34 года. Завидная карьера, хорошая должность и при этом стыдная миссия обдирать крестьян. Она не слышит и не слушает академика РАН доктора сельскохозяйственных наук профессора Кашина, которому 76 лет. Он ей доказывает, что принятые меры не повлияли и не могли повлиять на продовольственную инфляцию, потому что в стране цены на зерно и цены на хлеб «не бьются». Разница в цене между килограммом муки и килограммом хлеба – в 6,5 раз!

«В сельском хозяйстве, – говорит Кашин, – много тревожных и кричащих процессов, которые нужно решать, но все решить за счет заградительной пошлины, за счет крестьян – это преступление».

Сегодня нужно либо отменить пошлину, либо снизить до 20 % от мировой цены. Представляете, возмущается Кашин, додумались до изъятия 7 рублей с килограмма зерна?! Поэтому многие фермеры предупреждают: будем сокращать посевы. Нам оно надо?

А теперь цитата специально для председателя правительства Саратовской области Романа Бусаргина и лидера аграрного комитета областной думы Ивана Бабошкина, которые настолько в раж вошли, заставляя аграриев повышать зарплаты, что и отцов трянули, и детей не пожалели. Вслед за мной уже многие журналисты написали о явных нарушениях этики на подобных расстрельных совещаловках. Академик Кашин говорит об экономике и только об экономике: «Положительная рентабельность обеспечивается низкой заработной платой тружеников села. Доведение заработной платы с текущих 31 тыс. руб./месяц до средней по экономике 51,1 тыс. руб./месяц сокращает прибыль в растениеводстве на 13,6 %, а в животноводстве на 44 %. В туннели нет просвета».

В среду, 16 февраля, в канун съезда фермеров России в Москве состоится парламентские слушания на тему «О государственном регулировании системы ценообразования на продовольственные товары и цен на промышленную продукцию для АПК в интересах обеспечения рентабельности сельскохозяйственного производства». «Люди должны уехать от нас с осознанием, что их не будут грабить, не заберут

последней копейки, что они должны вложить в предстоящую посевную кампанию. Мы уже видим тенденцию закредитовывания АПК. Производителей молока, мяса, овощей и плодов мы должны защищать по полной и помогать им».

Депутаты призывают членов правительства провести глубокий анализ последствий и оценить целесообразность введенных вывозных таможенных пошлин на сельскохозяйственную продукцию.

Председатель Комитета по экономической политике, инновационному развитию и предпринимательству Государственной Думы Игорь Николаевич Руденский оценил недополученный доход растениеводов в 2021-2022 году в 200-250 млрд рублей. «На Украине аграрии продают зерно по 27 рублей, у нас – по 15. Подсолнечник – 65 рублей, у нас – 40. У них рост сельхозпроизводства в 2021 году составил 14%, у нас в России наблюдаем падение на 2 %, – доложил депутат. – Административными решениями обойти экономические законы не удавалось ещё никому!»

Вот уж от кого не ждали добрых слов, так от исполнительного директора Масложирового союза России Михаила Станиславовича Мальцева. Экспорт масложировой продукции по итогам 2021 года превысил \$7 млрд рублей, вроде, радоваться надо. Но Мальцев заявил, что все деньги, собранные от экспортной пошлины на подсолнечное масло, должны быть отданы тем, кто выращивает подсолнечник. «Пошлина на масло – это изъятие доходов не у маслопереработчиков,

а у производителей подсолнечника. Они должны вернуться аграриям в виде субсидий».

Михаил Мальцев обратил внимание, что лучше было бы субсидировать покупку масла 20 млн беднейших жителей России (что потребовало бы 12 млн рублей), чем вводить пошлину на масло, которая изымает у отрасли от 75 до 80 млрд рублей. Саму пошлину он также предложил «перевернуть»: не 70 % – государству, 30 % – переработчику, а наоборот – 30 % на 70 %.

На этом же совещании выступали мои любимые мужики известные фермерские лидеры с Юга страны краснодарец Александр Владимирович Шипулин и ростовчанин Александр Максимович Родин. Они единодушно высказали мнение, что «нужна новая аграрная политика, направленная на человека».

В отличие от коммуниста Кашина, президент АККОР единокорос Владимир Николаевич Плотиных постарался избежать резких выражений, говорил о том, что «введение таких пошлин в прошлом году стало ответной мерой на резкий рост мировых цен на продовольствие. Необходимо было защитить наш внутренний рынок. Но сегодня экспортные пошлины вызывают все большее беспокойство сельских производителей». Однако «при принципиальной поддержке президента России В.В.Путина, правительства, парламента, партии «Единая Россия» сельское хозяйство встало на путь поступательного динамичного развития».

Я как филолог могу сказать, что между «большим беспокойством» и «грабежом» большая разница.



412210, г. Аркадак, ул. Степная, 22А,
тел. 8(845-42) 4-41-99, 4-45-99

412030, г. Ртищево, ул. Крылова, 28,
тел. 8(845-40) 4-12-45, 4-49-54

410506, г. Саратов, Вольский тракт, 5-й километр, 1А,
тел. 8(8452) 98-71-22, 44-88-69, 44-88-59

ОПРЫСКИВАТЕЛЬ САМОХОДНЫЙ «РУБИН» (МОДИФИКАЦИЯ РУБИН TD-2500)

официальный дилер НПО «Рубин»



Двигатель: дизельный 92л.с.,
кондиционер, емкость 2500 л,
компьютерное управление
расходом рабочего раствора,
3-позиционные отсечные
устройства с распылителями,
ширина захвата 24 м,
навигационная система
параллельного вождения
с подруливающим устройством.

ОПРЫСКИВАТЕЛИ ПРИЦЕПНЫЕ СЕРИИ ГВАРТА

официальный дилер ООО «Гварта-Агро»

Опрыскиватели прицепные серии Гварта
с емкостью от 2500 л до 4000 л,
шириной захвата 24 м и 27 м.

Варианты комплектации:

- с компьютером BRAVO-180,
- с компьютером BRAVO-400S LT, контроль распыления и автоматическое отключение секций штанги + встроенный GPS-навигатор,
- с системой SELETRON, контроль и управления распылением каждой отдельной форсунки + встроенный GPS-навигатор.



«Борщевой набор» весной станет дорожке

Свекла, картофель, лук и морковь по-прежнему являются основой нашего рациона питания, поэтому сегодня многие с опаской ждут очередного весеннего повышения цен на овощи – от этого показателя зависит стоимость всей продуктовой корзины семьи.



Напомним, прошлой весной так называемый «борщевой набор» обновил свой рекорд. Цены на морковь и свеклу превысили сто рублей, а в некоторых регионах России, в частности в Саратове, достигали 150-170 рублей за килограмм. Сначала Минсельхоз назвал эту проблему сезонной и временной, однако потом в ситуацию с регулированием цен на овощную продукцию пришлось вмешаться президенту. Цены, конечно, стали ниже, но к прежним показателям все-таки не вернулись. Мы обратились к сельхозпроизводителям, чтобы из первых рук узнать, удержатся ли цены на основные продукты «борщевого набора» в разумных пределах или нас опять ждет их свободный полет вверх?

«ДЕШЕВЛЕ ТОЧНО НЕ БУДЕТ»

Именно с этих слов начал наш разговор глава КФХ из села Генеральское Энгельсского района Михаил Петрович Кючков.

– Прошлый год был засушливый, поэтому урожай моркови, капусты и свеклы практически уже весь распродан. А дефицит всегда приводит к росту цен. К тому же постоянно дорожают «расходники». Возьмем, к примеру, аммофос. Раньше это минеральное удобрение мы покупали по 28 рублей за килограмм, сейчас за 56. Конечно, производителям приходится поднимать цены, чтобы не разориться, – пояснил он. – Еще одна

причина повышения стоимости товаров – отсутствие рабочих рук. Не секрет, желающие работать в нашей отрасли в очереди не стоят. Платим мы, в среднем, около 30 тысяч рублей в месяц, многие считают эту сумму недостаточной и не идут работать. Поэтому зарплату придется повышать, чтобы у нас все-таки были рабочие руки ухаживать и собирать урожай.

С Михаилом Петровичем согласны и другие аграрии. Дизельное топливо, семена, аммиачная селитра и даже вода постоянно растут в цене. Следовательно, повышается стоимость выращенной продукции.

– Нас постоянно спрашивают, почему производители поднимают цены, но никто не интересуется, как при таких рыночных условиях нам приходится выживать? – задает риторический вопрос один из собеседников издания, не пожелавший представиться.

Кстати, после засухи 2021 года, рассказал Денис Алексеевич Ким, глава КФХ Ершовского района, многие овощеводы сработали «в ноль». Некоторые некрупные хозяйства прогорели и вынуждены были закрыться, а кто-то вышел из ситуации, сменив направление деятельности:

– Знаю, что ряд производителей переходит с выращивания овощей на зерновые и подсолнечник. Это экономически более выгодно. А это значит, что недопроизводство свеклы, моркови и капусты может привести

к нехватке продукции, а дефицит – к росту цен.

Косвенно неутешительная статистика снижения количества крестьянско-фермерских хозяйств, занимающихся выращиванием овощных культур, подтвердилась и в ходе подготовки материала в газету. Трое собеседников отказались от интервью по причине закрытия предприятия. Поэтому слова о том, что сельскохозяйственная отрасль дышит через раз, отнюдь не фигура речи.

ГНИТЬ ОВОЩАМ НА СКЛАДЕ НЕПОЗВОЛИМ

Тем не менее, все наши собеседники единодушно заверили – взрывообразного роста цен, как в прошлом году, не ожидается. Глава КФХ села Залесянка Самойловского района Алексей Викторович Панченко называет два главных сдерживающих фактора.

– Во-первых, покупательская способность. Есть психологический рубеж стоимости овощей, после которого люди просто не будут покупать или значительно сократят их потребление. А мы не можем себе позволить, чтобы наша продукция гнила на складах. А во-вторых, сегодня ретейлеры быстро ориентируются в ситуации и не допустят, чтобы на рынке образовался дефицит товаров. Например, в прошлом году, когда овощной продукции стало недостаточно, они увеличили поставки из Казахстана и тем самым закрыли вопрос.

Выходит, что, даже неся убытки, производители вряд ли смогут повысить цену на продукты адекватно своим затратам. Но как эта ситуация скажется на развитии агробизнеса в целом – покажет время.

Татьяна АЛЕЕВА

Предприятия застрахованы, субсидии выплачены

Аткарская птицефабрика получила субсидию на возмещение части затрат сельскохозяйственных товаропроизводителей на уплату страховой премии. Ее начисляют по договору сельскохозяйственного страхования с господдержкой в области растениеводства.

Фабрика ежегодно защищает 603 га посевных площадей озимой пшеницы. В прошлом году общая сумма страховки составила более 18 миллионов рублей, а стоимость полиса – около 600 тысяч рублей.

Часть расходов ООО на эти цели субсидирует государство. В этот раз сумма господдержки превысила 145 тысяч рублей.

Также птицефабрика ежегодно заключает договор на страхование птицы. В прошлом году более 138 тысяч голов было застраховано на 32 миллиона рублей, а стоимость полиса составила 208 тысяч рублей. На фабрике отмечают, что возмещение части затрат предприятия на оформление полиса –

важная и необходимая форма господдержки сельхозпроизводителей.

Кстати, в 2021 году в Саратовской области заключено 29 договоров страхования урожая сельхозкультур на общую посевную площадь 152 тысяч га. Из них 17 договоров оформлены на защиту яровых культур на площадь 119,7 тыс. га и 12 договоров на озимые культуры на площади 32,3 тыс. га. В пресс-службе минсельхоза области поясняют, что это в 2 раза больше уровня страхования 2020 года.

Кроме того, по животноводческой отрасли в прошлом году было заключено 3 договора страхования на 905,3 тыс. голов.

Также в ведомстве подчеркивают, что все субсидии за прошлый год выплачены в полном объеме.

Что касается всего Приволжского федерального округа, то по данным Национального союза агростраховщиков, в 2021 году было выплачено более 1 млрд рублей хозяйствам, оформившим полисы на условиях господдержки.

ООО «ТехноПарк» 8 (8452) 40-40-64
8 902 710-40-64

- ТЕХНИКА
- ЗАПЧАСТИ
- СЕРВИС

СЕЯЛКА ЗЕРНОВАЯ СЗ-5,4
п. Зоринский, Промузел Зоринский-2,
Промышленная зона, литер АА 1, офис 209

ТЕХНОАльянс С Вами 12 лет!
Спецтехника, Автомобили, Автобусы, Прицепы

Автотопливозаправщики в наличии

4 290 000
шасси ГАЗон NEXT
дв. ЯМЗ-534, 169 л.с.
V = 5,3м3, пистолет, счетчик

6 290 000
шасси КАМАЗ-43118
дв. КАМАЗ-740, 300 л.с.
V = 12м3, тахограф, счетчик

Важно! С марта повышение цен!
т. (8452)686-333, 8-903-386-09-36 www.техноальянс64.рф

СЕМЕНА

ГРЕЧИХА
«Черемшанка» Элита

ЧЕЧЕВИЦА, ЗЕЛЕНАЯ
«ДжанЗ» Репродукционные

ЯРОВАЯ ПШЕНИЦА
«Фаворит» Элита

ПОДСОЛНЕЧНИК
«Саратовский-82» Элита

ЦЕНА ДОГОВОРНАЯ

т/ф 8(84551) 2-20-66, 8 903 383-78-33
412872 с. Небезжино Лысогорского района Саратовской области
e-mail: bux5kfh@yandex.ru, mila.feok@yandex.ru, vahlyeva92@mail.ru

ЗАО «Золотой Век»
с. Маянга, Балаковский район

ТРЕБУЮТСЯ НА РАБОТУ:
АГРОНОМ
ТРАКТОРИСТ

8 927 623-10-55
8(8453)65-28-86
Goldnime2008@yandex.ru

ИП Глава КФХ Губер Д.А.
Энгельсского района

СЕМЕНА ЯРОВЫХ КУЛЬТУР

ЯЧМЕНЬ Мединум 139 (Элита)
САФЛОР Астраханский (РСТ)
ЯРОВАЯ ТВЕРДАЯ ПШЕНИЦА Луч 25 (РСТ)
ПРОСО Саратовское 10 (Элита)

8-908-559-36-67 8-905-385-64-55
8 (8453) 77-37-00 • kx_steppe@mail.ru

ООО «АГРО СОЮЗ»

ПОСТАВКА ДИЗЕЛЬНОГО ТОПЛИВА ЕВРО

ГАРАНТИЯ КАЧЕСТВА

- ПАО «САРАТОВНЕФТЕПРОДУКТ»
- доставка бензовозами от 4 до 40 куб.

8-903-328-41-84 Юлия
8-960-352-16-70 Елена

ЗАКУПАЕМ чечевицу, нут, горчицу и другие культуры

ОЧИСТКА семян сельскохозяйственных культур

ПОДГОТОВКА семенного материала на цветных фотосепараторах Buhler и Meyer

МЕХАНИЧЕСКАЯ ОЧИСТКА на Petkus от 40 тонн в сутки

ООО «Русский хлеб»
+7 903 328 69 35

Mzuri - лидер технологии Strip-Till

Интервью с Михаилом Карленовичем Тохияном, директором энгельсского завода сельхоз-машиностроения «Авангард».

– Михаил Карленович, я помню то время, когда вы занимали должность первого заместителя министра сельского хозяйства и продовольствия Саратовской области. Но свой вопрос хочу вам задать не только как человеку с большим управленческим опытом, но и как кандидату сельскохозяйственных наук. Почему, по вашему мнению, в Саратовской области, где треть районов точно находится в зоне остро засушливого земледелия, до сих пор нет четко отработанной технологии адаптации к постоянным засухам?

И вот теперь вы предлагаете инновацию, которая для левого берега может стать спасением, потому что это глобальный пересмотр применяемых технологий, ведь сеялка MZURI объединяет лучшее от No-Till, Strip-Till и классики земледелия.

Тохиян: Да, в Европе MZURI PRO-TIL уже широко применяется. Но в России ее практически нет.

В Саратовской области на эту технологию с нашей помощью перешли два хозяйства. Это ООО «Аграрий» Саратовского района, руководитель Василий Желудков, и то не полностью, и ООО «Территория», Воскресенский район, директор Тимофей Титов. В общей сложности ею охвачены где-то 3 тысяч гектаров. В 2021 году мы дополнительно взяли в аренду 1,5 тыс. га и ещё в этом году 1,5 тыс. га возьмем. Около тысяч 5-6 в области будет, где четко прослеживаются различия в фенологии развития растений, в физиологии, в формировании урожая.

Мы были первыми, кто зашел к аграриям с презентацией данной технологии, позволяющей не только оптимизировать себестоимость производства, но и существенно улучшить запасы гумуса и здоровье поля. Сеялка MZURI уже в Курске есть, в Ставрополе есть, в Казахстане есть, тоже с нашей помощью.

На выставке «ЮГАГРО 2021» техника и технология Mzuri вызвала большой интерес аграриев. К нам специально приезжали люди из Челябинска, Башкирии, Владивостока, Мурманска, Оренбурга, из Калининграда прилетали. Про Краснодар вообще молчу. Очень большой интерес проявляют Краснодар, Ставрополь, Ростов. Мы их аграриев тоже познакомили с Марексом Ружняком, владельцем и руководителем компаний Mzuri-Agro. А из Саратовской области были только молодые фермеры из «Летяжевского» Аркадакского района. Вот они очень подробно интересовались.

Если сравнивать с 2019-м годом, когда мы в Краснодаре выставались впервые, тогда главный вопрос был: «Что это такое?» А благодаря современным информационным технологиям и нашей работе в этом направлении, посетители стенда в 2021 году уже интересовались конкретно: «Где запчасти взять? Как поставить? Как купить?» Уже совершенно другая тема. Будем продолжать знакомить аграриев с технологией Mzuri на ближайших сельскохозяйственных выставках в Саратове, Ростове, Уфе и Екатеринбурге.



С 2019 года на заводе MZURI действует Научно-исследовательский центр, который является единственным в мире органом, специализирующимся на комплексном исследовании и разработке технологии полосовой обработки почвы. Это ответ на вопросы тех, кто мучается от дефицита влаги, у кого большая почвенная эрозия и не знает, какую альтернативу найти пахоте. Понимаешь, No-till – очень сложная технология, не все решаются на нее перейти. И мы как сторонники MZURI PRO-TIL составляем альтернативу No-till.

Саратов традиционно является воплощением консерватизма. Об этом можно судить даже по нашим бороновальным агрегатам. Только последние два года процентов под 40 продукции завода «Авангард» уходит в Саратовскую область. А до этого и до 30% не достигали. Представляешь, нашими клиентами стали крестьяне из Алтайского края, где три завода производят практически

такую же продукцию?! Из Энгельса везут на Алтай, в Тюмень – буквально по всей России.

Если посмотреть на карту, где находятся наши клиенты, – это тридцать регионов. Тридцать! А в Саратовской области только начали раскачиваться. Вот только-только. С чем это связано, не знаю.

То же самое же было, если историю вспомнить, когда мы первыми завезли американские стерневые посевные комплексы Concord (Конкорд). ОАО МТС «Тарханы» Саратовского района получило восемь машин. Аграрии со всей области собирали, показывали, рассказывали, всеми силами пропагандировали. В планах было наладить

их производство в нашей области. А один известный руководитель взял и заявил, что эта техника не для наших полей. И всё, после этого на долгие годы стерневые комплексы в нашем регионе

не были забыты. Сейчас эти посевные комплексы выпускают в Кемерово.

Еще пример. Одним из первых производителей стерневых сеялок в Европе была компания Хорш. Хотели также в нашем регионе наладить их производство. Но по тем же причинам планы не осуществились. А сейчас HORSCH Maschinen GmbH уже первые беспилотники запустил вместе с посевными комплексами, и успешно производит свою продукцию в Днепрепетровске, являясь одним из лидеров в производстве сельхозмашин в мире.

Сейчас у нашей области в третий раз есть уникальный шанс стать флагманом в продвижении инновационной технологии полосной обработки почвы в России. На выставке в Краснодаре мы с Марексом Ружняком подтвердили намерение организовать сборку, а в дальнейшем и производство агрегатов Mzuri.

Будем обкатывать технологию MZURI PRO-TIL на разных культурах



в разных почвенно-климатических зонах. Хочу в Питерке на границе с Казахстаном посеять где-то 1,5-2,0 тысячи гектаров сафлора, суперэлиты. Мало того, что там целина 8 лет не пахана, так еще технология для степняков незнакомая.

– **Рискуете.**

– Хочу, чтобы чистота эксперимента не вызвала никаких сомнений. А то говорят: «Да что нам Украина?!». В Украине с помощью этой сеялки выращивают в основном кукурузу и рапс. Рапс тоже, извини меня, культура хоть и коммерческая, но сложная. Чтобы ее вырастить, надо не один год учиться. А MZURI PRO-TIL – инструмент, который избавляет от многих ошибок. Соответственно, если нам этот эксперимент удастся, а я думаю, что он по-любому удастся, больше никому ничего доказывать не придется. Уж если в Питерском районе работает, то на правом берегу и подавно.

В прошлом году в республику Казахстан, если конкретно, в Западно-Казахстанскую область, на границе с нами, и в Костанайскую, граничит с Челябинском и Курганом, зашли две сеялки. Ну, сеялками их трудно назвать – скорее, это климатически-ориентированные агрегаты. И случилась засуха. То, что этими

орудиями было посеяно, выросло. На месте остального, они мне фотографии оттуда присылали, просто вообще ничего нет. Ни всходов, ничего.

Честно говоря, я не знаю, как уже воздействовать на саратовских фермеров. Рассказываем, показываем. Как еще наших людей убедить? Может, мы не умеем демонстрировать преимущества, продавать. Может, технологии MZURI PRO-TIL надо всеми способами запрещать, и тогда саратовцы на неё клюнут.

Но я вижу, что MZURI PRO-TIL – это технология будущего, и, главное, никто с этим не спорит. Против выдвигают два аргумента: узко и дорого. Но плуг не намного шире. И потом, MZURI почему-то пытаются сравнивать с сеялкой. Но это же не сеялка. Сеялка, даже нативная, она по готовому прошла, поцарапала и всё. А эта рыхлит. Это реально чизель, без преувеличения. Мы в Чардыме работаем третий год на одних и тех же полях, и там невооруженным взглядом видно изменение структуры почвы.

Помимо этого в разы сокращаются затраты на производственный цикл, например горючего требуется в три раза меньше, чем при классике, значительна экономия удобрений и семян. Тем, кто увлекается такой



поздней культурой как кукуруза, сахарная свекла, подсолнечник даже смысла нет в конце ноября – в начале декабря пахать землю. Только для того, чтобы она была вспахана? Мы предлагаем зайти весной, Mzuri одновременно выполняет 4 операции за один проход поля: рыхления, внесения удобрений, высев и закрытие грунта – без предварительной подготовки почвы, непосредственно по стерне предшественника.

Сейчас в разработке конструкторов нашего завода находится такая же примерно машина, надеюсь, к весне выпустим свой аналог по размельчению пожнивных остатков, именно под эту технологию. Ну и под другие технологии, конечно. Потому что проблема переработки пожнивных остатков сейчас очень актуальна. Особенно для тех, кто много подсолнечника сеет. Они применяют жатки, которые убирают лишь корзинки, а все «палки» стоят. Смотришь: перепаханное поле и торчащие в разные стороны стебли.

Мы у себя в коллективе проанализировали весь рынок подобных орудий и решили сделать машину относительно дешевую, но эффективную. Весной будем испытывать на своих полях.

– Это будет что-то типа дисков?

– Нет, это барабан и цепь. Впереди идет барабан с зубьями, который дробит крупные части растений, а цепь предназначена для перемешивания более мелких фракций. Зубья будут вырывать почву и набрасывать наверх. Новое орудие способствует дроблению остатков, их перегниванию и, самое главное, сохранению влаги. Что самое важное в условиях Саратовской области? Сохранение влаги! MZURI PRO-TIL позволяет в степных районах, особенно завожжских, влагу подтягивать из глубинных слоев почвы.

Я вижу, из-за чего новая технология продвигается с трудом. Руководители хозяйств, имеющие в обработке от 10 до 30 тысяч гектаров, большие поля с гоном в полтора-два километра, видят, что трактор нужен мощный, а сеялка узкая, она за дневной день много не сделает. От силы 4-5 га/час, пускай 50-60 гектар за смену. А нас учили, что надо сохранить влагу, поэтому посевную следует закончить за 2 или 3 дня. Потому что влага либо испаряется, либо уходит вглубь. При этой технологии влага подтягивается из нижних слоев и концентрируется. Когда холодный воздух встречается с теплым, то есть входит в «точку росы», верхний измельченный слой подтягивает азот из атмосферы, дополнительный плюс. Это уже проверено, и не только нами.

– Что еще можете сказать про сеялку?

– Она универсальная. Можно сеять от мака и до кукурузы. Что такое правильный сев? Это способ обеспечить всходы в нужное время и с должным качеством. Буквально для всех культур, а не для мелкосеменных – отдельно, для зерновых – отдельно, для технических – отдельно. Наша компания планирует проводить демопосевы различных культур в нескольких регионах России: в Волгограде, Пензе, Башкирии, Ростове.

На выставке в Краснодаре мы с Марком Ружняком все эти проблемы поднимали, пристрасно обсуждали. В Беларуси такой техники мало. Приходится в основном опираться на опыт Украины. На Украине, даже если интернет посмотреть, там, где хозяйство хотя бы одну сеялку купило на пробу, там обязательно соседи пример подхватывают.

– А когда ты поверил в Mzuri?

– Сразу. Объясню почему. Потому что сам давно вынашивал идею такого универсального агрегата. Напомню, на аграрной выставке «Зеленая неделя 2020» в Берлине мы с ректором СГАУ им. Н.И. Вавилова подписали соглашение о совместных действиях по научному сопровождению и обучению специалистов. В 2020 году группа саратовских инженеров и студентов должна была пройти обучение на заводе в Польше, но все

планы сорвал коронавирус. И сейчас, я считаю, что лучше один раз увидеть

прекрасные. В Саратовскую область уже пришла первая машина.



своими глазами производство, чем десять раз пообщаться по зуму. Ждем окончания ограничительных мер.

– Уточни, кто еще счастливый обладатель сеялки Mzuri?

– Помимо «Агрария» Желудкова, есть компания «Разлби» и ООО «Территория». Для организации демопосевов и отработки технологии в различных почвенно-климатических условиях, мы арендуем земельные участки в Новобурасском, Воскресенском, Саратовском, Питерском районах. В планах – Пензенская, Самарская, Оренбургская области и Башкирия.

Почему я выбираю северные регионы? Потому что у них полевой сезон складывается подчас так, что они не то, что пахать, они убирать не успевают. А если такие всепогодные агрегаты будут, пожалуйста, вперед!

– Я была у вас на производстве, отработала с вами на выставках, делала рекламные баннеры. Чем еще порадуете?

– «Авангард» в 2021 году стал официальным дилером белорусской компании ООО «Блюминг», производителя самоходных опрыскивателей, которые уже зарекомендовали себя в России. В Воронежской области работают около 20 штук. И отзывы

Для того чтобы нам двигаться вперед, ежегодно выпускаем новую продукцию. В 2020 году дискатор выпустили, в 2021 году – маленькие сцепки для трактора «Белорус». В лето запустим измельчитель пожнивных остатков.

Наши бороновальные агрегаты «Волга» по прежнему основная номенклатура нашего завода, которая востребована по всей стране и в Казахстане. Также увеличивается производство и реализация наших плугов, культиваторов, дисковых борон, чизелей и другой продукции.

– Вы родились в июне 1962 года, так что этот год юбилейный, и вся жизнь прошла в треугольнике: Маркс, Энгельс, Саратов. Сколько лет существует «Авангард»?

– ООО «Авангард» было создано в апреле 2016 года. Неужели пять лет прошло?! За это время мы увеличили производство в четыре раза. Вот так незаметно время пролетает, потому что работаем, работаем, работаем. Раньше хотя бы летом был продых, а сейчас и летом не расслабляемся. То посевная, то уборка. Нескучно нам, короче.

Записала Светлана ЛУКА

Рейтинг 10 сортов (гибридов) – лидеров с/х культур по объемам высева в Российской Федерации, по данным мониторинга ФГБУ «Россельхозцентр» в 2021 г.

Сорт	Годы		Сорт	Годы		Сорт	Годы	
	2021	2020		2021	2020		2021	2020
Пшеница яровая, тыс.т.			Пшеница озимая, тыс.т.			Рожь озимая, тыс.т.		
Ирень	162,9	147,2	Скипетр	265,2	292,9	Памяти Кунакбаева	34,5	42,8
Новосибирская 31	157,6	160,4	Алексеич	212,8	221,2	Фаленская 4	17,1	15,4
Омская 36	114,6	137,9	Гром	212,2	224,9	Саратовская 7	16,2	19,9
Гранни	102,7	64,7	Таня	174,5	168,5	Марусенька	10,8	11,8
Дарья	79,6	59,7	Безостая 100	139,5	143,5	Саратовская 6	10,7	16,4
Икар	68,3	58,9	Юка	125,0	134,7	Чулпан 7	7,5	9,2
Ликамеро	62,3	24,2	Московская 56	85,5	102,3	Тетра короткая	6,4	6,8
Уралосибирская	62,3	70,2	Льговская 4	80,9	85,5	Подарок	5,3	5,4
Тризо	58,3	65,6	Ермак	77,7	92,5	Татьяна	4,3	4,9
Архат	54,6	42,6	Тимирязевка 150	73,9	27,7	Влада	4,0	4,3
Ячмень яровой, тыс.т.			Ячмень озимый, тыс.т.			Овес, тыс.т.		
Прерия	78,9	80,6	Иосиф	17,1	15,9	Ровесник	53,1	50,9
Вакула	77,6	79,3	Рубеж	14,8	15,3	Яков	33,9	32,8
Ача	72,7	75,2	Каррера	11,5	5,8	Саян	33,8	40,7
Саша	70,4	71,4	Достойный	10,5	9,9	Конкур	33,0	37,6
Раушан	63,3	59,3	Луран	7,1	6,1	Скакун	27,8	32,6
Биом	56,4	61,3	Спринтер	6,5	4,7	Корифей	21,6	21,8
Памяти Чепелева	54,2	31,3	Кузен	5,1	5,5	Кречет	19,0	22,1
Деспина	49,8	49,9	Эспада	5,0	4,7	Талисман	16,2	22,2
Раушан	49,4	67,3	Стратег	4,9	5,3	Отрада	15,1	13,0
Зазерский 85	42,0	46,4	Шторм	3,2	1,2	Сиг	13,5	14,8
Тритикале озимая, тыс.т.			Горох, тыс.т.			Гречиха, тыс.т.		
Тихон	1,71	2,22	Рокет	43,2	42,1	Девятка	11,3	10,7
Корнет	1,68	2,35	Саламанка	31,1	23,6	Дикуль	6,1	8,3
Консул	1,47	2,33	Аксайский усатый 55	20,6	22,8	Дизайн	6,0	5,4
Торнадо	1,36	1,48	Ямальский	18,8	17,4	Светлана	4,4	4,1
Хлебобоб	1,26	3,81	Джекпот	18,2	14,4	Инзерская	3,4	12,8
Немчиновский 56	1,16	1,12	Мадонна	17,4	21,1	Темп	2,8	2,7
Алмаз	1,07	1,18	Вельвет	16,0	13,1	Диалог	1,9	2,1
Сирс 57	1,06	1,39	Астронавт	15,6	9,1	Дружина	1,5	1,0
Башкирская короткостебельная	0,82	1,50	Готик	12,6	12,4	Черемшанка	0,9	0,6
Доктрина 110	0,58	0,30	Болдор	11,6	5,5	Землячка	0,8	0,8
Рис, тыс.т.			Кукуруза, тыс.т.			Подсолнечник, тыс.т.		
Рапан	10,9	13,3	РОСС 199 МВ	3,5	3,9	НК Неома	1,9	1,8
Полевик	4,3	4,6	Краснодарский 291 АМВ	3,4	3,6	П 64 ЛЕ 25	1,8	1,8
Регул	3,4	2,9	Краснодарский 194 МВ	3,1	2,9	П 63 ЛЕ 10	1,7	1,2
Патриот	3,2	2,6	ДКС 4014	2,0	1,8	Сумико	1,5	1,5
Чайка	2,3	1,5	РОСС 140 СВ	1,9	1,3	Енисей	1,3	1,7
Виктория	2,2	2,9	П 8521	1,8	1,9	ЛГ 59580	1,1	0,6
Хазар	2,2	2,1	Краснодарский 385 МВ	1,8	1,3	НК Фортими	1,0	0,8
Фаворит	2,1	3,5	Ладожский 292 АМВ	1,5	1,1	ПР 64 Ф 66	1,0	0,9
Диамант	2,1	2,9	Катерина СВ	1,4	1,9	ЕС Генезис	0,8	0,6
Аполлон	1,8	0,9	П 9241	1,4	1,7	Сузука	0,7	0,2
Соя, тыс.т.			Рапс яровой, тыс.т.			Рапс озимый, тыс.т.		
Белгородская 7	23,3	15,0	Юбилейный	0,51	0,64	Элвис	0,55	0,34
Аляска	18,2	12,7	Герос	0,44	0,20	Мерседес	0,16	0,20
Опус	17,9	13,3	Надежный 92	0,37	0,40	Едимакс КЛ	0,12	0,09
ОАК Пруденс	16,4	19,4	Абилити	0,31	0,30	Северянин	0,12	0,06
Максус	13,4	13,2	Кампино	0,28	0,44	Сармат	0,11	0,06
Умка	12,8	11,9	ПР 46 X 75	0,28	0,19	Сэмми	0,10	0,05
Припять	10,6	8,0	Билдер	0,26	0,09	ПР 44 Д 06	0,10	0,08
Киото	8,9	7,7	Флагман	0,24	0,24	Гордон КВС	0,09	0,06
Китросса	7,0	3,7	Миракль	0,21	0,18	Лорис	0,08	0,17
Кофу	6,8	10,9	Гриффин	0,19	0,23	Фактор КВС	0,08	0,05
Сах. свекла, тыс.т.			Лен-долгунец, тыс.т.			Картофель, тыс.т.		
Рекордина КВС	0,36	0,18	Грант	0,54	0,70	Гала	81,8	81,4
Крокодил	0,16	0,18	Мерилин	0,49	0,31	Ред Скарлетт	53,9	65,6
БТС 980	0,12	0,11	Томский 17	0,47	0,60	Леди Клэр	34,1	30,7
Эйфория КВС	0,11	0,09	Томский 18	0,39	0,49	Коломба	30,2	24,0
Брависсима КВС	0,11	0,10	Цезарь	0,18	0,21	Розара	22,4	19,6
Максимелла КВС	0,09	0,11	Тверской	0,15	0,21	Королева Анна	20,3	20,0
Дубравка КВС	0,08	0,08	Универсал	0,10	0,09	Инноватор	17,8	17,1
Виорика КВС	0,08	0,08	Синель	0,09	0,12	Невский	17,1	15,6
Армеса	0,07	0,04	Лидер	0,06	0,03	Ривьера	15,3	9,2
Шериф	0,07	0,08	Добрыня	0,05	0,02	Винета	14,9	13,4

Источник: Информационный листок Россельхозцентра

Есть ли потенциал?

Может ли Саратовская область стать ведущим регионом по производству твердой пшеницы

Минсельхоз России поставил задачу перед регионами увеличить производство твердой пшеницы до одного миллиона тонн в год, а к 2025 году практически удвоить этот показатель, доведя его до 1,8 млн тонн. Основная нагрузка по выполнению объема производства ляжет на Алтайский край, Оренбургскую, Челябинскую, Омскую, Саратовскую, Самарскую и Волгоградскую области. На эти регионы приходится до 80 % валового сбора этой культуры.

Потребность россиян в качественных продуктах из твердой пшеницы постоянно растет, но пока своими силами закрыть ее не удастся, и сырье приходится закупать в странах ближнего зарубежья.

К тому же производство собственной пшеницы-дурум – это не только вопрос продовольственной безопасности страны, но и оптимально логистический, так как крупные предприятия-переработчики находятся именно в тех регионах, где эти зерновые злаковые культуры, как правило, и выращиваются.

Успешное решение задачи лежит в двух плоскостях: с одной стороны, необходимо увеличивать посевные площади в районах, а с другой, создавать новые сорта с высокими потребительскими свойствами и устойчивые к различным климатическим факторам.

Справится ли Саратовская область с этим вызовом? Директор ФАНЦ Юго-Востока кандидат сельскохозяйственных наук Сергей Николаевич Гапонов считает, что потенциал у региона в этом вопросе большой.

– В 70-80-х годах одна только Саратовская область засеивала до 800 тысяч га пшеницы, сейчас столько же приходится на всю Россию. У нас под эту культуру выделяется менее 100 тысяч га. Так что здесь возможности развития, безусловно,

большие, – признается Сергей Николаевич. – Что касается повышения урожайности, то научный центр Юго-Востока всегда работает в этом направлении. Сейчас заканчивается процесс реорганизации Центра, к нам добавятся еще 4 филиала. На такой мощной базе мы постараемся увеличить производство семян, в том числе и твердой пшеницы. Это амбициозная и сложная задача. Селекция ведется постоянно, например, в прошлом году успешно зарекомендовала себя яровая твердая пшеница Памяти Васильчука, а в этом году новый сорт Тамара.

Действительно, отличительные черты Тамары – это устойчивость к полеганию, вирусным инфекциям и отличные технологические показатели при высокой продуктивности.

Рост растения достигает 96 см вместо 93 см у Саратовской золотистой. А по урожайности новый сорт превышает стандарт Саратовскую золотистую на 0,5 т/га. Возможно, именно Тамара поможет многим предприятиям поставить новые рекорды производства, хотя Сергей Николаевич заверил, что уже заканчиваются испытания нового сорта, который также обещает демонстрировать отличные показатели по стойкости и урожайности.

Напомним, из твердых яровых производятся не только все виды «итальянских макарон» – пенне, фарфале или, более привычные, спагетти. На столе россиян все чаще появляются такие блюда здорового питания, как «кус-кус», «булгур» и манная каша, которая также считается диетической, если приготовлена из твердой пшеницы.

По оценкам экспертов Россельхозцентра, чтобы насытить внутренний рынок площадь посевов твердой пшеницы должна составлять 3,8-4 млн. га. Так что аграриям Саратовской области есть куда стремиться.

Татьяна БЕРЕЗИНА



ФГБНУ «ФАНЦ Юго-Востока»



ПОДСОЛНЕЧНИК

**ЮВС 3,
Саратовский 20,
Скороспелый 87,
Саратовский 82**

Тел.: +7(987) 821-80-50 +7(987) 322-73-10

ariser.semena@yandex.ru, raiser_saratov@mail.ru

410010, г. Саратов, ул. Тулайкова, д.7

Отгрузку осуществляем как с наших складов, так и со складов партнеров - ведущих семеноводческих хозяйств области.

Подробные характеристики сортов и самая актуальная информация на нашем официальном сайте: <https://www.arisersar.ru>

реклама

«Сначала поставят прививки, а потом попросят их оплатить?»

Саратовские фермеры переживают, что вакцинация от ящура может оказаться платной

В Саратовской области экстренно прививают от ящура крупнорогатый и мелкорогатый скот. Вакцинация началась на территориях, граничащих с Республикой Казахстан, а теперь продолжается и по всей области. По данным Россельхознадзора, в соседнем государстве сложилась неблагоприятная эпизоотическая обстановка – вспышку вируса обнаружили в одном из фермерских хозяйств и пока полностью погасить ее не удается.

Начальник управления ветеринарии правительства Саратовской области Алексей Вячеславович Молчанов убежден, что вакцинация должна обезопасить фермерские хозяйства региона от заболевания:

– Из-за вспышки ящура в Казахстане в начале января было принято решение срочно приступить к вакцинации в шести районах: Новоузенском, Питерском, Дергачевском, Перелюбском, Озинском и Александрово-Гайском. Это было необходимо сделать, чтобы создать буферную зону перед зараженной территорией. Затем планомерно будет привит весь восприимчивый к ящуру скот региона, – рассказал Алексей Молчанов.

Первый район, где была начата вакцинация от ящура, – Александров Гай. Там начали прививать скот еще 15 января. В районе получили антивирусный препарат уже порядка 9 тысяч крупного и более 6 тысяч мелкого рогатого скота. А с 25 января стартовала массовая вакцинация. Ее в буферной зоне планируется завершить до конца февраля. Для наступления стойкого иммунитета в первый год необходимо трижды провести ревакцинацию, а в следующем году достаточно двух. Все прививки, заверяют в ведомстве, для КФХ будут совершенно бесплатны.

– Сто тысяч доз направил в Саратовскую область федеральный центр, перераспределив их с Волгоградской области и Ставропольского края, а 250 тысяч доз приобрела Саратовская область, – рассказал Алексей Вячеславович.

– Этого хватит на вакцинацию и ревакцинацию в границах с Республикой Казахстан районах. По нашим данным, фермеры охотно ставят эту прививку животным, так как она не только бесплатная, но и инактивированная, кроме того неабортгенная.

Была проведена большая информационно-разъяснительная работа, так что собственники вакцинируют свой скот без опасений.

Тем не менее, ряд сомнений у фермеров все-таки есть:

– С одной стороны, мы немного побаиваемся, что ящур доберется и до наших животных. Я не понаслышке знаю, что в Казахстане пока не могут справиться с вирусом. Не хотелось бы, чтобы эпидемия докатилась и до России. Если ящур доберется до нас, придется уничтожать все поголовье. Но, с другой стороны, все-таки есть

опасения, как животные отреагируют на вакцину, не будут ли болеть или терять потомство? – поделился своими размышлениями глава КФХ Питерского района Михаил Утепович Данышев. – А еще некоторые фермеры не уверены, что вакцинация будет полностью бесплатной. Вдруг, сначала поставят прививки, а потом попросят их оплатить?



Но, несмотря на все сомнения, Михаил Утепович планирует в ближайшее время вакцинировать свое хозяйство. Говорит, надеется, что современные препараты безопасны:

– Несколько лет назад от ящура ежегодно прививали все поголовье, и я не помню, чтобы животные болели после этого. Так что будем надеяться, что со временем вакцины становятся только лучше.

На необходимости вакцинации настаивает и начальник управления сельского хозяйства Питерского района Ирина Александровна Андреева:

– Наш район находится на границе с Казахстаном, территории разделяет река Малый Узень. Если сейчас не привить все поголовье, то как только весной начнется миграция

сайгаков, ситуация может стать опасной. В нашем районе все понимают, что ящур – опасная остропротекающая высококонтагиозная вирусная болезнь животных. Им могут заболеть даже люди, а не только парнокопытные животные. Так зачем рисковать своим здоровьем и благополучием своего хозяйства? Ведь при плохом развитии событий, хозяйства понесут

огромные экономические убытки.

Ирина Александровна рассказывает, что от района была подана заявка на 8 536 доз вакцин для крупного рогатого скота и 23 3170 для мелкого. Этого достаточно, чтобы обеспечить полную иммунизацию.

– Прививочная кампания проходит в соответствии с графиком, – подчеркнула она. – Некоторые сложности с доставкой на места сотрудников ветслужбы были во время обильных снегопадов. Но муниципальные власти идут нам навстречу, понимая важность проводимых мероприятий, расчищают дороги, дают сопровождающую машину, когда это необходимо.

С Ириной Александровной согласен и начальник ОГУ «Новоузенская районная станция по борьбе с

болезнями животных» Ренат Михметович Абулхайров.

– В Новоузенском районе сейчас работают шесть ветеринарных бригад. Из-за того, что вакцинация от ящура экстренная и внеплановая, выезжать на место им приходится не только в рабочие дни, но и в выходные, – рассказывает он. – Только сегодня наши специалисты побывали в шести населенных пунктах. Конечно, загруженность очень большая, плюс еще работать им приходится в холода и снегопады. Мы как можем поддерживаем наших сотрудников: выдаем в термосах горячую еду, чай и кофе, чтобы ветврачи могли согреться и вкусно пообедать после работы.

– Многие фермеры опасаются, что вакцина может повредить животным. В нашем районе часто приходится сталкиваться с нежеланием хозяев прививать своих подопечных?

– Да, конечно. Бывает, что кто-то отказывается от прививок. В таких случаях мы проводим разъяснительную работу, показываем статистику. В эту прививочную кампанию у нас пока не было зафиксировано ни одного негативного последствия. Конечно, мы напоминаем фермерам, что иммунитет вырабатывается 21 день и надо первое время относиться к своим буренкам бережнее. Мы же сами, когда ставим прививку, какое-то время стараемся беречься, не простывать. К животным должно быть такое же отношение. Также объясняем, что вакцинация, на самом деле, важное и нужное дело и ветврачи не просто так работают без выходных, а потому что понимают – последствия могут быть очень серьезными. И я рад возможности через вашу газету еще раз напомнить об этом вашим читателям.

Татьяна БЕРЕЗИНА

В ТЕМУ

К 30 января было провакцинировано около 40 тысяч животных. Кроме того, для предупреждения заноса вируса ящура из неблагополучных территорий с колесами автотранспортных средств на контрольном пункте Международного автомобильного пункта пропуска «Озинки» установлен мобильный дезинфекционный барьер, который позволяет проводить дезинфекционную обработку колес автотранспорта, прибывающего в Саратовскую область из сопредельной республики. Данные мероприятия проводятся в непосредственном взаимодействии с пограничной службой.

Для выявления и пресечения неправомерных перевозок сельскохозяйственных животных и грузов животного происхождения, недопущения завоза опасных в отношении ящура товаров из Оренбургской области установлены посты:

- на федеральной трассе Самара-Саратов на границе Ивантеевского района;
- на федеральной трассе Саратов-Сызрань Хвалынского района;
- на автомобильной муниципальной трассе Перелюб-Камелик (Самарская область) за селом Иваниха Перелюбского муниципального района.

Проводится совместная работа сотрудников органов внутренних дел и государственной ветеринарной службы по патрулированию автодорог и досмотру автотранспортных средств и перевозимых грузов.

В рамках межведомственного взаимодействия принимаются все исчерпывающие меры, чтобы не допустить занос инфекции в хозяйства и населенные пункты области.

Кроме того, в регионе продолжается информационно-разъяснительная работа с населением по всем аспектам опасности ящура, путем распространения листовок, памяток и размещения плакатов на информационных стендах, а также проводится ежедневный клинический осмотр восприимчивых к ящуру животных с термометрией.

ООО

«ДИЗЕЛЬСНАБ»



DIESEL SNAB

/ КОМПЛЕКСНЫЕ ПОСТАВКИ ГСМ /

Качество! Надежность!
Индивидуальный подход!

+7 (937) 978 10 01

+7 (987) 300-18-87

РЕКЛАМА

№ ПП	Наименование заявителя, в отношении которого принято решение о предоставлении субсидии	Размер предполагаемой субсидии, рублей копеек
Аркадакский район		
1	ИП глава КФХ Кравцов В.М.	2 517 970,95
2	ООО «Проагротех»	1 166 804,10
3	ООО «Летяжевское»	2 189 721,6
4	ООО «Весна 19»	331 419,83
5	ООО «Золотая Нива»	3 366 757,35
6	ООО «Грачевка»	7 795 096,65
Аткарский район		
7	ИП глава КФХ Рыжов С.Г.	217 973,25
8	СХПК «Барановка»	1 453 250,7
9	ИП глава КФХ Муравьев А.В.	741 089,25
10	ООО «Тимур и К»	100 9790,1
11	ИП глава КФХ Чурляев В.А.	691 7714,1
Базарно-Карабулакский район		
12	ООО «Колосок»	1 021 853,25
13	СХПК «СХА «Неёловская»	634 203,9
13	СПК «Сельскохозяйственная артель «Дружба»	914 779,8
14	ООО «Ивановское»	624 838,5
15	ООО «Рассвет»	535 882,05
Балаковский район		
16	ИП глава КФХ Ульянов В.Е.	1 657 428,3
17	ИП глава КФХ Корюкин С.М.	1 657 557
18	ООО «Гис-Агро Балаково»	1 698 028,2
Балашовский район		
19	Крестьянское хозяйство «Орбита»	818 972,55
20	ООО «АГРО Прогрессия»	2 308 680,00
21	ООО «БКХП - Репное»	652 865,40
22	ООО «Новая Земля»	4 599 558,81
23	ООО «Земледелец-2002»	5 025 645,9
24	ООО «Полесье»	4 177 966,82
25	СПК «Ветельный»	1 374 347,7
Вольский район		
26	АО «Чернавское»	476 962,20
27	ИП глава КФХ Карпунин Р.С.	148 232,70
Дергачевский район		
28	ООО «МТС Ершовская»	16 819 884,68
Духовницкий район		
29	КХ «Возрождение»	363 943,8
30	ИП глава КФХ Медведев В.П.	688 129,2
31	ИП глава КФХ Курякин П.Г.	3 408 292,8
32	ИП Перелыгин А.А.	688 208,4
33	ИП глава КФХ Клепиков О.Ю.	2 949 160,5
Екатериновский район		
34	ИП глава КФХ Мелёшин С.В.	1 976 169,69
35	ИП глава КФХ Новиков С.В.	3 701 822,85
36	ООО «Андреевка»	2 023 787,7
37	НАО «Индустриальный»	11 096 756,06
38	СПК «Екатериновский»	1 018 185,3
39	ООО «Эльтон»	1 032 134,4
40	ИП глава КФХ Волков В.В.	2 453 794,2
Ивантеевский район		
41	Сельскохозяйственная артель (колхоз) «Заречье»	1 519 650,00
42	ООО «РосТок»	8 393 034,87
43	ООО Компания «БИО-ТОН»	13 766 053,95
Калининский район		
44	АО «Свердловское»	2 815 956,00
45	ООО «Озерки»	11 212 432,6
46	ООО «Степное»	5 270 675,85
47	ООО «Бакутово»	2 818 688,40
48	ООО «Кольцовское»	3 823 033,50
49	Сельскохозяйственная артель (колхоз) «Новые Выселки»	2 301 165,90
50	ООО «Сергиевское»	2 966 040,00
51	ООО «РегионПромПродукт»	3 745 863,00
Краснокутский район		
52	ООО «Саратовский завод сушеных овощей»	594 000,00
53	ИП Лошинин А.В.	3 138 277,73
54	КФХ «Стрелец»	199 376,10
55	ИП глава КФХ Зайцев Ю.И.	790 742,21
56	ИП глава КФХ Таспаев Н.С.	1 601 519,04
57	ИП Кортель Н.А.	1 014 441,12
58	ООО «Урожай»	841 549,50
59	КФХ «Олейников В.В.»	2 328 024,11
60	ИП глава КФХ Гохгалтер В.И.	233 580,6
61	ИП глава КФХ Сизенко А.И.	320 972,85
62	ИП Устьянчик В.В.	217 582,2
Краснопартизанский район		
63	ООО «ТД и К»	635 500,80
Марковский район		
64	ООО «Наше дело»	7 781 726,70
65	ЗАО «Заря 2004»	2 421 975,6
66	КФХ «Анто»	326 586,15
67	ИП глава КФХ Цибикин А.Н.	193 666,77
68	АО «ПЗ «Мелиоратор»	3 349 546,2
Новобурасский район		
69	ИП глава КФХ Вертянов Ю.С.	4 309 687,80
70	СХПК «Штурм»	5 685 891,75
Озинский район		
71	ООО «Синегорье»	637 856,51
72	ООО «Осень»	2 340 736,2
Перелюбский район		
73	ООО «Агро - Тория»	1 077 677,87

№ ПП	Наименование заявителя, в отношении которого принято решение о предоставлении субсидии	Размер предполагаемой субсидии, рублей копеек
74	ОАО «Сельхозтехника»	1 562 022,00
75	ООО «Степная Нива»	1 097 627,85
76	ООО «Клевенское»	2 970 000
77	ООО «Родина»	2 160 180
78	ООО «Возрождение»	1 337 955,3
79	ИП глава КФХ Макарова Р.Г.	421 381,13
Вольский район		
80	АО «Чернавское»	476 962,20
81	ИП глава КФХ Карпунин Р.С.	148 232,70
Петровский район		
82	ИП глава КФХ Москаленко Д.В.	2 584 632,60
83	СПК «Нива»	2 051 329,01
84	ИП глава КФХ Бауков С.П.	2 324 247,75
Пугачевский район		
85	СХА «Урожай»	2 341 617,30
86	СПК «Боброво-Гайский»	1 170 986,85
87	ИП глава КФХ Грачев А.Н.	2 257 863,3
88	ИП глава КФХ Шиндин В.П.	3 741 354,54
89	ООО «Заречное»	530 101,44
90	ООО «Краснореченское»	421 629,62
91	Сельскохозяйственная артель «Калинино»	3 315 262,5
92	Сельскохозяйственная артель «Камеликская»	1 108 121,85
93	ИП глава КФХ Семенов С.Ф.	655 706,70
94	ИП глава КФХ Свинорук С.А.	1 686 474,90
95	ООО «Агрофирма «Рубеж»	11 833 193,79
96	ООО «Золотой колос Поволжья»	9 139 084,52
97	ИП Сапрыкин С.А.	1 480 950,90
98	ИП Глава КФХ Арапов А.Г.	1 172 560,95
99	ИП Глава КФХ Байсаламов З.Б.	2 848 452,75
100	ИП Глава КФХ Балалаев А.М.	176 081,40
101	ИП Глава КФХ Исмакова Н.А.	544 886,10
102	ИП глава КФХ Капаев Р.А.	124 680,60
103	ООО «Агропродукт»	1 952 562,15
104	ООО «Любичское»	4 130 913,60
105	ООО «Освобождение»	451 855,80
106	ООО «Преображенское»	2 453 883,30
107	ИП глава КФХ Букатов С.А.	50 638,50
108	ИП Глава КФХ Савенков Ю.В.	198 000,00
Романовский район		
109	ИП глава КФХ Терешина А.А.	3 357 629,55
110	ООО «Агронетика»	967 502,25
111	ООО «Вершина»	3 791 254,50
112	АО «Русский Колос»	938 128,95
Ртищевский район		
113	ИП глава КФХ Белавина Н.Г.	141 560,10
114	ИП глава КФХ Козлов А.А.	114 973,65
115	КФХ «Агрос»	3 115 624,05
116	АО «Ульяновский»	4 403 289,83
Самойловский район		
117	ИП глава КФХ Семикин В.А.	4 495 491,00
118	ООО «Еланский конный завод»	4 318 827,98
119	ООО «Хлебопродукт»	910 087,20
120	ИП глава КФХ Ряснянский Ю.А.	4 170 795,75
121	ИП глава КФХ Ряснянский А.Ю.	1 247 429,70
122	СПК «Крутоярское»	4 324 006,67
123	СПК «Гигант»	1 851 869,25
Саратовский район		
124	ООО «Агротэкс»	1 451 652,84
125	ИП Амиров С.З.	539 738,10
126	ИП глава КФХ Умбеткалиев У.Т.	70 626,60
127	ИП глава КФХ Шишкин Р.А.	303 766,65
128	ИП глава КФХ Кисин А.В.	559 048,05
129	ООО «Агросемсервис»	233 660,79
130	ИП глава КФХ Безверхный А.Ф.	88 691,13
Советский район		
131	ИП глава КФХ Волшаник Н.П.	610 889,40
Татищевский район		
132	ООО «Нива»	363 825
133	ООО «Орион-1»	1 070 556,3
134	ООО «Рассвет»	166 6249,2
135	ООО «Лето 2002»	492 388,38
Турковский район		
136	Сельскохозяйственная артель «Лунино»	640 762,16
137	Крестьянское хозяйство «Рубин»	2 165 842,31
138	ООО «Ромашовка»	4 554 734,58
139	ООО «Агрос»	8 318 525,99
Хвалынский район		
140	ИП глава КФХ Туляков И.Н.	717 436,17
141	ИП глава КФХ Масленников Н.А.	359 216,55
142	ООО «Урусово»	1 083 569,85
143	ИП глава КФХ Явкин М.В.	665 349,3
Энгельсский район		
144	ООО «МТС «Зауралье Агро»	1 485 000
145	ООО «Воскресенское»	3 350 400,18
Итого		346 176 661,74

Источник: МСХ области

«Отсеялся»

Одно из лучших фермерских хозяйств области не получит субсидию из-за неправильно оформленных документов

Минсельхоз России кинул Саратовской области по направлению «на возмещение производителем зерновых культур (пшеница, рожь, кукуруза, ячмень кормовой) части затрат на производство и реализацию зерновых культур» всего 410 млн рублей. Крохи. Сущие копейки.

В таких случаях всегда интересно, по каким предприятиям «брызги» разошлись. Мы нашли только 346 176 661 руб. 74 коп. из 410 млн. Почти 64 млн не достаёт. А это либо «зажал» областной бюджет, либо, и это скорее всего, остальные хозяйства просто не стали пытаться судьбу. Потому что перед претендентами правительство области поставило целый частокот требований, и первый «кот» – это официальная заработная плата на уровне 30 тысяч рублей к 31 декабря 2021 года. Это только то, что видно вооружённым глазом, но есть и подводные камни.

Читаем информацию на сайте ведомства. С 8 по 21 декабря прошлого года были рассмотрены 5 заявок: ИП глава КФХ Богачкин Н.А., Саратовский район, ИП Глава КФХ Жариков А.В. и ИП глава КФХ Ширяев Г.И. Лысогорский район, ООО «Агроинвест» Марковский район, ООО «Воскресенское» Энгельсский район.

Все фермеры достойные, все честно работают в течение многих лет. Но четырем из пяти отказано. Причина: «Непредставление (представление не в полном объёме) документов, предусмотренных пунктом 11 Положения о предоставлении субсидий из областного бюджета на возмещение производителем зерновых культур части затрат на производство и реализацию зерновых культур (далее – Положение), и (или) несоответствие представленных документов требованиям, установленным в пункте 13 Положения».

И лишь ООО «Воскресенское», по мнению комиссии, заслуживает того, чтобы получить 3 350 400 руб. 18 коп.

Да мы и не спорим. Понятно, что в ООО «Воскресенское», крупной преуспевающей организации, имеющей в своей структуре пять подразделений, работают и грамотный руководитель, и продуманный бухгалтер, и толковый юрист. А что делать фермерам, которые зимой отрезаны от большой земли заносами, а весной паводком?

У них, как правило, один бухгалтер на несколько хозяйств, который сидит в Лысых Горах поближе к устойчивой телефонной связи и Интернету. И ничего на протяжении многих лет в лучшую сторону для фермеров не меняется, кроме введения всяких новшеств, связанных с отчётами и налогами. Типа «Электронный бюджет». Налоговые инспекции в половине районов позакрывали, а устойчивой связью обеспечили лишь часть области.

Интересно, почему эта тема прошла мимо управления сельского

хозяйства Лысогорского района? Кроме того нас давно интересует, чем конкретно занимается Информационно-консультационная служба (ИКС) МСХ области? Если фермеры неправильно оформили документы, почему их не завернули назад и не показали, какие ошибки нужно исправить.

Заместителю председателя правительства области-министру сельского хозяйства Роману Ковальскому не стыдно отказывать КФХ Жарикова в финансировании по такой откровенно глупой причине?! Или этот так изначально задумано?

Мы уже писали: в соседней Воронежской области крупным предприятиям платили из расчёта 500 руб./т, при этом для сельхозтоваропроизводителей, являющихся малыми формами хозяйствования, ставка составила 600 руб./т. У нас Ковальский в ноябре прошлого года решил уравнять всех до суммы 495 руб./т «за реализацию зерновых культур собственного производства».

В начале декабря прошлого года рассматривались заявки 62 хозяйств региона на общую сумму 105 175 159 руб. 68 коп. Ни одно КФХ не пострадало. Правда, и денег больших не получили. Но зато в этот список вошёл Саратовский завод сушеных овощей из Ждановки Краснокутского района. Основной вид деятельности – переработка и консервирование овощей (кроме картофеля) и грибов. Причем здесь зерновые культуры?

В течение всего прошлого года и даже в начале этого, когда предстоят выборы в областную думу, кто только ни хаял наших сельхозтоваропроизводителей. Начиная с председателя правительства области Романа Бусаргина и заканчивая председателем аграрного комитета областной думы Иваном Бабошкиным.

При всем нашем уважении к агро-спикеру, Ивану Анатольевичу надо почаще вспоминать, где бы он был, если бы не его отец и другие родственники. И его сыну тоже здорово повезло, в отличие сыновей простых дергачевских фермеров. Саратов – большая деревня, и все знают, кто откуда вылез.

Хозяйства, вошедшие и не вошедшие в эту таблицу, уж точно не заслужили того, чтобы о них вытирали ноги. А уж за Александра Викторовича Жарикова из села Невежино, сына погибшего тракториста-касемотчика, может вся область встать, как это уже было, когда сломали его хоккейную коробку.

«Суд оправдал водителя, который ехал с закрытыми глазами, чтобы не видеть город Саратов». Этот анекдот настолько характеризует то, что происходит в нашем регионе, да и в стране тоже, что даже смеяться не хочется.

Российские сельхозпроизводители могут потерять 211 млрд руб. из-за введения пошлин на экспорт зерна ТОЛЬКО ЗА ПОЛГОДА (с 15 февраля до 30 июня), подсчитали в агентстве

«Совзкон». Лишь 20 % этой суммы – прямые платежи в пользу государства, остальные 80 % – оценка упущенной выгоды аграриев от снижения цен на зерно. Представители АПК уже предупредили премьера Михаила Мишустина, что добром это не кончится.

Кстати. Листая закон от 06.12.2021 N 390-ФЗ «О федеральном бюджете на 2022 год и на плановый период 2023 и 2024 годов» наткнулись на таблицу 97. «Распределение субсидий бюджетам субъектов Российской Федерации на возмещение производителям зерновых культур части затрат на производство и реализацию зерновых культур на 2024 год». Оказалось, что и через год 10 миллиардов как были, так и остались. Но Саратовской области причитается чуть больше: 468 млн 255,9 тыс. руб.

Министр Роман Ковальский, который по возрасту мне годится в сыновья, всегда оправдывал введение пошлин тем, что от этого выиграют животноводы. Посмотрим, сколько же денег перепало саратовским «молочникам» от тех 10,6 млрд, которые они (владелец ферм) слезно просили у Минсельхоза России как компенсацию части затрат на приобретение кормов.

Заметьте: все эти хозяйства многоотраслевые, имеющие развитое растениеводство. И если бы у них не отобрали честно заработанные на реализации зерновых и масличных

культур десятки миллионов рублей, им не пришлось бы унижаться. Они бы преспокойно внутри своей бухгалтерии сами перераспределили средства и чувство собственного достоинства сохранили.

Итак, в Саратовской области это всего 9 хозяйств, которым должны были перечислить 130 млн 788 тыс. руб. Больше всех, 68,4 млн, получил, разумеется, наш флагман – племенной завод «Трудовой» Марковского района. «Мелиоратор» того же района – 34,72 млн, агрофирма «Рубеж» Пугачевского района – 6,5 млн, «Ульяновский» Ртищевского района – 5,5 млн, «Штурм» Новобурасского района – 5,65 млн, КФХ Мехака Чичояна Романовского района – 4,9 млн, «Заречье» Ивантеевского района – 3 млн, «Роща» Базарно-Карабулакского района – 1,6 млн, «Степное» Калининского района – 440 тыс. руб.

Но зато проект «Трудового» по мелиорации Минсельхоз России отложил в «запас». И председатель совета директоров Сергей Захарович Байзульдинов в Москве молчать не стал, о чем мы рассказываем в другом материале этого же номера.

Вставить свои мозги московским чиновникам мы не можем. Но заставить саратовских чиновников «не плевать против ветра» мы в состоянии. Не будут помогать своим людям, они тоже начнут кусаться. Как бродячие собаки, которые очень волнуют Ковальского.

Светлана ЛУКА

САРАТОВАГРОПРОМКОМПЛЕКТ

г. Саратов, 1-й Сокурский пр-д

8 (8452) 62-39-37	Главный офис	8 (8452) 62-50-52	Отдел продаж
8 905 388-98-97	Филиал (Красный Кут)	62-27-29	
8 927 142-50-08	Филиал (Перелюб)	8 (8452) 45-17-76	
		8 (8452) 62-42-47	
		8 (8452) 62-16-48	Отдел запасных частей
			Отдел кормозаготовительного оборудования:
			Сервисная служба

Проценты растут, растут и цены

Стоимость первоочередных продуктов в России может вырасти из-за того, что фермеры вынуждены брать коммерческие кредиты вместо льготных, сообщает «Коммерсантъ», ссылаясь на участников рынка. Производители мяса и молока, предприятия растениеводства и переработчики имеют право на получение кредитов по сниженной ставке, но в настоящее время лимит исчерпан.

«Ситуация критическая для отрасли животноводства. Без новых лимитов по льготным кредитам себестоимость производства мяса и молока вырастет более чем на 5 %, что отразится на конечной цене продукции», – предупреждает Андрей

Григорашенко, руководитель Группы компаний «Дамате».

Ситуация обсуждалась 8 февраля на встрече с министром сельского хозяйства РФ Дмитрием Патрушевым. Ведомство выдало рекомендации фермерам обращаться в банки за коммерческими краткосрочными кредитами, чтобы не провалить посевную кампанию в стране в этом году. Глава агрохолдинга «Степ» Андрей Недужко отметил, что коммерческие кредиты, с учетом предстоящего повышения ключевой ставки, будут предоставляться под 12-13 %, в то время как льготные кредиты выдавались в среднем под 4%.

Как отмечает издание, на финансирование кредитов, ранее выданных фермерам в 2022 году, было

предусмотрено 19,6 млрд рублей, а на новые – 1,5 млрд рублей. В прошлом году на эти цели было выделено 31,5 млрд рублей и 15,6 млрд рублей соответственно. Деньги выдаются аграриям на срок до одного года.

Кабмин планирует повысить лимиты по льготным кредитам на 10 млрд рублей, отмечает издание. В первую очередь средства получат компании зерновой отрасли. Минсельхоз также собирается предложить снизить размер субсидирования процентной ставки по новым льготным кредитам с 80-100 % до 70 % от ключевой ставки ЦБ РФ, сообщают источники. Последняя в настоящее время составляет 8,5 % годовых, но регулятор может повысить ее на ближайшем заседании.

Сельскую ипотеку ожидает продление в 2022 году

Около 11,5 млрд рублей планируется направить на поддержку программы сельской ипотеки в 2022 году. Об этом сообщила газета «Известия» со ссылкой на Минсельхоз РФ.

Также в министерстве добавили, что вопросом дополнительного бюджетного финансирования льготной ипотеки занимаются постоянно. Больше всего этой программой поддержки заинтересовались в Татарстане, Башкирии и Новосибирской области.

Программа «Сельская ипотека» – один из механизмов госпрограммы

«Комплексное развитие сельских территорий», разработанной Минсельхозом России и направленной на повышение качества жизни на селе. Программа действует с 2020 года. Льготная ипотека выдается по ставке от 0,1 до 3 % годовых на приобретение или строительство жилья в сельской местности. Получить по программе можно до 3 млн рублей во всех регионах, а в Ленинградской области, Ямало-Ненецком автономном округе и в Дальневосточном федеральном округе максимальная сумма составляет 5 млн рублей.

Повторимся, в федеральном бюджете на финансирование программы

сельской ипотеки на 2022 год заложено 11,5 млрд руб. Но из-за повышенного спроса выделенные государством компенсации процентных ставок заканчиваются быстро, например, в 2021 году уже к марту во многих банках лимиты были исчерпаны. Поэтому остаётся только ожидать финансирования. Кроме того, Минсельхозом России уже выпустил проект постановления, согласно которому условия предоставления сельской ипотеки вскоре изменятся – нельзя будет купить квартиру в многоквартирном доме, можно будет только приобрести или построить частный дом.

Ценная культура

Как продукция компании «ФосАгро» влияет на урожайность сои

ЧТО ЗА «ФРУКТ»?

Если обывателя спросить, какую сельскохозяйственную культуру в основном выращивают в Китае, то он наверняка ответит «рис». Действительно, нам с детства знакомы граюры и акварели китайских художников, изобразивших залитые водой поля, на которых произрастает их будущий рисовый урожай. Да и аскетичные китайские монахи-буддисты едят чаще всего именно рис – нам, по крайней мере, так художественные фильмы рассказывали.

Но мало кто знает, что эта азиатская страна является родиной культуры, которая ранее являлась основной рациона китайцев, а сегодня уверенно занимает первые строчки в списках наиболее популярных сельскохозяйственных растений. Соя – эти три буквы у кого-то вызывают уважение, у кого-то неприятие. Последние не питают к ней добрых чувств, скорее всего, из-за полученного некогда неприятного опыта. Достаточно вспомнить конфеты из «соевого шоколада». Вкус, конечно, у них был так себе. Правда известно, что и на Солнце бывают пятна. А соевый шоколад хоть и стал небольшим пятном на репутации сои, но не смог отразиться на победном шествии этой культуры по планете.

Сегодня из соевых бобов делают молоко, масло, творог, экологически чистые лаки, олифы, краски и клеи, особенные сорта мыла и пластмассы (из соевой пластмассы, представьте себе, японцы делают кузова для автомобилей), влаготалкивающие, изоляционные, пенообразующие и огнестойкие материалы, которые прочно связаны с передовыми достижениями технологического развития человеческой цивилизации. И это ещё не полный список того, что можно получить, используя белые бобы сои.

Теперь понятно, почему она столь популярна? Нет?! Что ж, тогда ещё один аргумент – питательные свойства. Например, по белковой ценности соя вдвое превосходит лучшие сорта мяса. При этом соевый белок не очень похож на растительный. Говорят, он ближе к куриному. Правда, от своих растительных собратьев он унаследовал лучшее своё качество – отсутствие пуринов. Это делает соевые продукты идеальной, иногда просто единственной, пищей для людей, страдающих сахарным диабетом, заболеваниями печени и почек.

РУССКАЯ СОЯ

Сегодня основной объём сои в России производится на территории Центрального и Дальневосточного федеральных округов: в Амурской, Курской, Белгородской областях, Приморском и Краснодарском краях. Но в нашей стране она прижилась не сразу. Впервые о сое услышали ещё в Российской империи, в конце 19-го века. На Всемирной выставке в Вене в 1873 году были представлены рас-



тения и семена сои, а также продукты, изготовленные из неё. Некоторые русские агрономы впечатлились увиденным, но их попытки ввести сою в широкое производство на европейской части России тогда не увенчались успехом.

Среди первых «соевых энтузиастов» оказался агроном из Херсонской губернии И. Г. Подоба. Купленные на Венской выставке семена

популярнее: в 2021 году саратовские аграрии вырастили её на 9,3 % больше, чем в 2020-м. Да и урожайность поднялась с 11,7 % (2020) до 18,2 ц/га (2021).

В министерстве сельского хозяйства Саратовской области уверены, что в регионе есть всё для успешного выращивания сои: подходящие климатические условия, новые высокоурожайные сорта. Да и аграрная

августе прошлого года, фермеры области и соседних регионов познакомились с результатами использования фосфогипса не в теории, а на практике.

– На экспериментальном поле мы вносили фосфогипс в объёме 4 тонны на гектар. Для того чтобы картина была наиболее яркой, разделили экспериментальное поле на две зеркальные половины. С одной стороны под посевы вносились различные системы питания растений (кроме контрольных участков, на которых мы не применяли ничего), с другой – использовали те же марки удобрений в тех же концентрациях, только добавляли к ним ещё и фосфогипс. В результате без удобрений и фосфогипса урожайность яровой пшеницы на контрольном участке составила чуть больше 18 ц/га. При применении только NPS 14:40 урожайность составила 35,5 ц/га, а с фосфогипсом – уже 42; при применении NPS 16:20 собрали 60,8 ц/га, а

фосфогипс дал дополнительный урожай почти 5 центнеров с гектара. На аммофосе, карбамиде и сульфате аммония урожайность яровой пшеницы достигла 64,5 ц/га, а с фосфогипсом мы получили ещё плюс 3,5 центнера, – рассказала начальник агрономической службы АО «Апатит» Лидия Холoméева.

Вы спросите: «А причём тут соя?». Дело в том, что удобрительные свойства фосфогипса изучали и на ней. Опыты проводили на полях УНПО «Поволжье» Саратовского государственного аграрного университета в с. Степное Энгельсского района.

На тёмно-каштановых тяжелосуглинистых почвах эксперимент провели по следующей схеме:

1. Контроль (без внесения фосфогипса);
2. 100 кг/га Аммофос;
3. 2,0 т/га фосфогипса + 100 кг/га Аммофос;
4. 4,0 т/га фосфогипса + 100 кг/га Аммофос;
5. 6,0 т/га фосфогипса + 100 кг/га Аммофос;
6. 8,0 т/га фосфогипса + 100 кг/га Аммофос.

Фосфогипс вносился весной под культивацию. Соя сорта Мезенка возделывали на орошении – это традиционная технология для Саратовской области.

Лето 2021 года выдалось очень засушливым. Но даже в таких условиях результаты опыта его инициаторов впечатлили. Несомненно, внесение фосфогипса повлияло на агрохимические параметры почвы при возделывании сои.

С увеличением дозы фосфогипса происходило повышение pH-уровня, снижалась гидролитическая кислотность почвы. Содержание водорастворимого кальция, напротив, возросло, при этом использование минеральных удобрений не влияло на этот показатель. При внесении фосфогипса и минеральных удобрений содержание фосфора в почве увеличивалось с 19,00 мг/кг при внесении 100 кг/га аммофоса до 37,30 мг/га при внесении совместно с аммофосом 8 т/га фосфогипса.

При внесении фосфогипса и минеральных удобрений содержание фосфора в почве увеличивалось с 19,00 мг/кг при внесении 100 кг/га аммофоса до 37,30 мг/га при внесении совместно с аммофосом 8 т/га фосфогипса.

соя он высевал на исследовательских участках, и они дали хороший урожай. В 1881 г. он опубликовал результаты опытов, в которых сделал очень важный для России вывод о том, что это полезнейшее растение может культивироваться у нас там, где растут и созревают фасоль, сорго и кукуруза.

Но даже после таких заключений популярность сои в России не росла. Причина проста: недостаточное знание биологии культуры и её агротехники не позволяло добиваться высоких урожаев. Да и практически никто не понимал, как её нужно перерабатывать. Ситуация изменилась после революции. В конце 20-х годов прошлого века сою активно начали выращивать на Дальнем Востоке. В Благовещенске был даже открыт Всесоюзный институт сои, который за годы своего существования создал немало знаменитых отечественных сортов.

ВОЛЖСКАЯ КУЛЬТУРА

В Саратовской области под сою, по некоторым данным, отведено около 28,4 тысяч гектаров. Причём, например, в 2019 году эта цифра составляла более 30,5 тысячи. Производством сои занимаются 40 хозяйств в 22 районах области. Используют в основном отечественные сорта. Причём, по данным регионального минсельхоза, соя становится

наука не стоит на месте. Например, специалисты саратовского ФГБНУ «ВолжНИИГиМ» разработали инновационную технологию возделывания сои в орошаемых агроценозах Поволжья. Суть её заключается в проведении пинцировок – удалении верхней части молодых побегов. В результате активизируются метаболические процессы в молодых растениях, у них формируются дополнительные вегетативные и генеративные органы, ветвей и бобов становится больше, а, значит, и урожайность выше.

Технология технологий, но и о плодородии земель, на которых соя растёт, забывать не стоит. К сожалению, с каждым годом их качество снижается. Восполнить почвенные ресурсы можно очень эффективно, используя минеральные удобрения, например, компании «ФосАгро». В минувшем году широко заговорили также о внесении в почву фосфогипса Балаковского филиала АО «Апатит» (Группа «ФосАгро»). Он отлично показал себя в качестве мелиоранта, что очень важно в связи с растущим числом солонцовых земель и в нашем регионе, и по всей стране. Также фосфогипс (ФГ) может выступать и как многокомпонентное минеральное удобрение, поскольку содержит фосфор, серу, кальций и другие элементы, необходимые для роста и развития растений.

На Дне поля, который «ФосАгро» традиционно провела в Балакове в

Урожайность сои, т/га

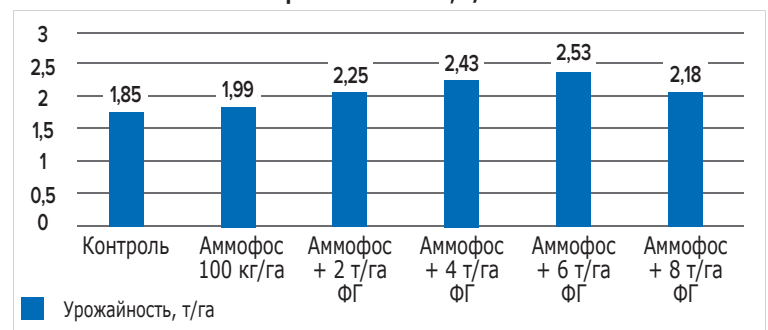


Таблица 1. Изменение агрохимических показателей почвы под посевами сои

Варианты опыта	рН вод.	Нг, ммоль/100 г	Ca2+, ммоль/100г	P2O5, мг/кг	K2O, мг/кг
Контроль	6,13	0,7	12,37	17,30	355,00
Аммофос 100 кг/га	6,15	0,7	12,40	19,00	353,00
Аммофос 100 кг/га + 2 т/га фосфогипса	6,20	0,5	16,62	21,00	350,00
Аммофос 100 кг/га + 4 т/га фосфогипса	6,23	0,5	16,00	27,00	349,00
Аммофос 100 кг/га + 6 т/га фосфогипса	6,27	0,4	16,87	32,70	345,00
Аммофос 100 кг/га + 8 т/га фосфогипса	6,35	0,3	17,25	37,30	348,00

РЕЗУЛЬТАТЫ УБОРКИ

Основными элементами структуры урожая сои являются количество выполненных бобов на одно растение, количество зерен в бобе и масса тысячи зёрен. Определение структуры урожая сои позволяет установить влияние различных доз фосфогипса на формирование урожайности. Так, в контрольном варианте количество выполненных бобов на одном растении составило 10 шт., при внесении аммофоса – 13 шт., а при внесении всего 4 т/га фосфогипса в дополнение к аммофосу – уже 21 боб на растение.

Увеличение количества бобов закономерно отразилось на урожайности сои.

В контрольном варианте, где наблюдалось наименьшее количество бобов, урожайность сои составила 1,85 т/га. При внесении 100 кг/га аммофоса уже 1,99 т/га, а с добавлением к минеральному питанию фосфогипса в дозе 4 т/га урожайность возросла до 2,43 т/га.

Как видно из диаграммы, наибольшая прибавка урожайности была в варианте с дозой внесения фосфогипса 6 т/га. Разница с контрольным вариантом составила 36,76 % или 0,68 т/га. Как говорится, что и требовалось доказать. Специалисты Саратовского аграрного университета и агрономической службы АО «Апатит» выяснили, что:

- внесение фосфогипса и минеральных удобрений приводило к снижению гидролитической кислотности в посевах сои;
- содержание водорастворимого кальция повышалось в посевах сои до 17,25 ммоль/100 г почвы;
- на участках, где вносился фосфогипс, растения были более высокими и ветвистыми.

Внесение фосфогипса в дозе 6 т/га давало наибольшую прибавку урожая по всем вариантам опыта. Количество выполненных бобов на растении увеличивалось по сравнению с контролем на 11 шт., количество зерен в бобе – на 7,0 %, масса 1000 зёрен вырастала на 8,5 г до 134,5 г.

Опытным путём доказано, что использование фосфогипса даёт значительную прибавку урожайности в условиях орошения: с 0,4 до 0,68 т/га. Наибольшая урожайность наблюдалась в варианте с внесением ФГ дозой 6 т/га – прибавка к контрольному варианту составила 36,76 %.

При внесении фосфогипса в дозировке 6 т/га и зерно получалось самого высокого качества. Содержание белка в нём составило 49,10 %, а жира – 14,20 %.

Что ж, судя по всему, использование фосфогипса при выращивании сои может стать не менее инновационным и эффективным средством повышения урожайности, чем проведение пинцировок, о которых мы сказали выше. И кто знает, может быть, сою из Саратовской области совсем скоро можно будет отправлять на её родину – в Китай. И себя, и соседей обеспечить. Фосфогипс и минеральные удобрения нам в этом помогут. Было бы желание. ✍️

Источник: Управление по информационной политике БФ АО «Апатит»

Карбамид подешевел

Эксперты прокомментировали падение цен на карбамид в США, который стал уже самым дешёвым продуктом для азотных удобрений, сообщает The Western Producer.

Специалист североамериканской службы удобрений Argus Media Коннар Хайд считает, что на рынке этой продукции наблюдается перезагрузка, и она коснётся Штаты в первую очередь. При этом, по его словам, спрос на азотные удобрения останется высоким из-за ожидаемого расширения этой весной в стране площадей под кукурузу. Ранее аналитики сообщали, что это составит более 91 миллиона акров (1 акр = 0,4 гектара). Его коллега Жасмин Дэвис отметил, что на калийные и фосфорные удобрения, напротив, сохраняются высокие цены. По его мнению, это снизит их внесение на поля весной и, наоборот, увеличит использование азотных. Повлияет на это и то, что первые два и без того интенсивно вносились последние несколько сезонов.

В конце прошлого-начале этого года закупки фермерами фосфатов уже несколько снизились. Причиной стали, в частности, тарифы США на продукцию из России, Марокко и ряда других стран. За последние

несколько лет поставки только из России могли достигать более полу-миллиона тонн, однако теперь такое вряд ли будет возможным. Тем не менее, импорт этой продукции всё равно оказался больше ожидаемого. Причиной стал её приток из Австралии и Мексики. Другая ситуация – с калием, импорт которого пострадал из-за санкций США против Белоруссии, одного из крупнейших в мире поставщиков калийных удобрений. Это вызвало быстрый рост цен на микроэлемент в первой половине прошлого года. Их удалось заместить поставками из Канады.

Карбамид в стране начал дешеветь сразу же в начале года. Ранее эксперты связывали это со снижением цен на природный газ в Евросоюзе, которые в прошлом году достигли чуть ли не рекордных значений. В связи с этим оффшорный импорт продукта с июля прошлого года превысил среднее значение за последние пять лет. Только за октябрь и ноябрь страна купила 1,4 миллиона тонн карбамида, хотя обычно в эти месяцы его импорт не бывает таким крупным. Также аналитики считают, что вслед за карбамидом нормализуется и стоимость аммиака. Ранее именно он был самым дешёвым сырьём для азотных удобрений.

Обвешивают с удобрениями

Многие фермеры Индии стали всё чаще замечать серьёзные недочёты при поставках им калийных удобрений, пишет The Hindu.

В частности, подобные инциденты неоднократно встречались при перевозках продукции через порт Тутуади в штате Тамилнад. 50-килограммовые мешки в дальнейшем доставляются на склады на грузовиках. Часто при таких разгрузках фермеры обнаруживают, что вес груза в каждом из них на 1-1,25 килограмма меньше чем положено. Это приносит мошенникам колоссальную прибыль при перепродаже удобрений на чёрном рынке. Например, цена одного мешка составляет 1,7 тысячи рупий

или почти 22,8 доллара, то есть за 30 тысяч тонн (средний вес партии при доставке) их доход составляет не менее 20 миллионов рупий или 268 тысяч долларов.

Министерство сельского хозяйства страны подозревает в этом подрядчиков, занимающихся расфасовкой продукции. Там пояснили, что плановая проверка показывает нормальный вес, однако позже нужные объёмы исчезают. В связи с этим министерство пообещало провести внезапные проверки, которые покажут объективную ситуацию.

По действующему законодательству страны, допустимый недочёт должен составлять не более полукилограмма на мешок.

АПК оказался убыточным сектором

Единственной сферой экономики, показавшей спад в минувшем году, стало сельское хозяйство. Об этом говорится в обзоре «О текущей ситуации в российской экономике», подготовленном Минэкономразвития РФ.

По его данным, за этот период сельхозпроизводство сократилось на 0,9 процента после роста на 1,3 годом ранее. В министерстве это объяснили снижением урожая зерновых и овощных культур (включая картофель), а также замедлением роста производства животноводческой продукции. Последнее в прошлом

году показывало почти нулевой рост. В целом, как сообщается в обзоре, экономика страны выросла на 4,6 процента после рекордного падения в 11 лет на 2,7. Однако в декабре её рост замедлился до 4,3 процента после 4,9 в октябре и 5,3 в ноябре.

Заметный рост показали многие производственные и даже ориентированные на потребительский спрос отрасли. Оборот розничной торговли увеличился на 7,3 процента, общепита – на 23,5 после снижения на 3,2 и 22,6 соответственно.

Объём платных услуг населению вырос на 17,6 процента против раннего снижения на 14,8. Промышленное

АгроДрайв

Официальный дилер

IRTEC
Tecnologie per l'Irrigazione

Системы орошения для любых потребностей

- ✓ Продажа
- ✓ Обслуживание

8 937 969 39 04
8 800 550 64 17

agrodrive.ru
office@agrodrive.ru

реклама

ФГБНУ «ФАНЦ Юго-Востока»

ЯРОВАЯ МЯГКАЯ ПШЕНИЦА:

Саратовская 73, Саратовская 70, Саратовская 42, Саратовская 68, Добрыня, Ершовская 36, Фаворит, Прохоровка, Воевода, Альбидум 32, Лебедушка.

ЯЧМЕНЬ	ПРОСО	СОРГО:
Медикум 269, Нутанс 553, Нутанс 642, Як 401, Граник	Саратовское жёлтое, Золотистое, Сарбин, Саратовское 10, Саратовское 12	Белочка, Зёрнышко, Саратовское

Тел.: +7(987) 821-80-50 **Петр Александрович Покусаев**
+7(987) 322-73-10 **Горбунов Николай Анатольевич, Людмила Николаевна Черепко, Светлана Николаевна Быкова**
e-mail: ariser.semena@yandex.ru, raiser_saratov@mail.ru
Наш адрес: 410010, г.Саратов, ул. Тулайкова, д.7

Отгрузку осуществляем как с наших складов, так и со складов партнеров - ведущих семеноводческих хозяйств области.
Подробные характеристики сортов и самая актуальная информация на нашем официальном сайте: <https://www.arisersar.ru>

реклама

с показателями трубопроводного транспорта на фоне увеличения добычи нефти и растущего спроса на газ.

По данным ещё одного доклада «Картина деловой активности», министерство отметило рост ВВП страны за прошлый год на 4,6 процента. Годом ранее он снижался на 2,7. В том числе, за декабрь минувшего года он поднялся на 4,3 процента после повышения на 5,3 в ноябре.

В ближайшие три года Минэкономразвития прогнозирует рост российской экономики на уровне трёх процентов. Центробанк оценивает его от двух до трёх процентов.

производство в целом за год выросло на 5,3 процента после раннего падения на 2,1. Добыча полезных ископаемых выросла, но не смогла компенсировать раннее падение на 6,5 процента.

В ведомстве это объяснили ограничениями по сделке ОПЕК+. Серьёзно выросла с допандемийного уровня (декабря 2019 года) обрабатывающая промышленность – на 14,2 процента.

Объём строительных работ увеличился на шесть процентов после роста на 0,7 годом ранее, грузооборот транспорта – на 5,3 после падения в 4,7. Восстановление связано



В 2022 году коллектив филиала ФГБУ «Российский сельскохозяйственный центр» по Саратовской области будет отмечать свое 15-летие. За это время сделано многое, но еще многое сделать предстоит. В частности, по программе популяризации и продвижения масличных культур отечественной селекции.

В сезоне 2021 Саратовский филиал Россельхозцентра в рамках продвижения передовых и продуктивных решений от школы отечественной селекции в партнерстве с производителем семян масличных культур торговой марки РУСИД селекции ФГБНУ «Федеральный научный центр «Всероссийский научно-исследовательский институт масличных культур имени В.С. Пустовойта» провел серию полевых испытаний девяти технологичных, отвечающих современным требованиям сельхозтоваропроизводителей гибридов подсолнечника интенсивного типа производства. Все образцы, участвовавшие в полевых испытаниях, внесены в Государственный реестр селекционных достижений, допущенных к использованию на территории Российской Федерации и Саратовской области.

Испытания гибридов подсолнечника торговой марки РУСИД проводились на базе четырех хозяйств, расположенных в разных районах, и, соответственно, почвенно-климатических зонах Саратовской области: Балтайского, Энгельсского, Балаковского, Ровенского. В течение всего срока вегетации растений сотрудниками Саратовского филиала проводились наблюдения с демонстрационными участками с контролем за выполнением всего цикла технологических операций.

По итогам полевых испытаний был определен пул из четырех наиболее продуктивных, стабильных по количественным и качественным показателям гибридов для дальнейшего продвижения в промышленное производство на всей географии Саратовской области. Ассортимент включает в себя решения по трем производственным системам: классической (гибрид ГОРФИЛД, гибрид ДОНСКОЙ-22), экспресс (гибрид СУРУС), Евро-лайтинг (гибрид ИМИДЖ).

В январе текущего года для сотрудников районных отделов и

сельхозтоваропроизводителей Саратовской области была организована видеоконференция на тему «Перспективы выращивания отечественных гибридов подсолнечника и сортов сои производства торговой марки РУСИД». Во встрече приняли участие представители научной школы ФГБНУ «Всероссийский научно-исследовательский институт масличных культур имени В.С. Пустовойта». В том числе Яков Николаевич Демулин, заведующий лабораторией генетики, доктор биологических наук, профессор; Олег Федорович Горбаченко, врио директора Донской опытной станции имени Л.А. Жданова – филиала ВНИИМК, доктор сельскохозяйственных наук; Сергей Викторович Зеленцов, заведующий отделом сои, доктор сельскохозяйственных наук, член-корреспондент РАН; Александр Сергеевич Бушнев, заведующий агротехнологическим отделом, заведующий лабораторией агротехники, кандидат сельскохозяйственных наук Василий Леонидович Махонин, заведующий лабораторией агрохимии, кандидат сельскохозяйственных наук.

В видеоконференции приняли участие около ста слушателей –

специалисты филиала и сельхозтоваропроизводители Саратовской области. После мероприятия запись видеовстречи была направлена сотрудникам районных отделов Россельхозцентра для дальнейшего изучения и распространения в профессиональном сообществе.

В будущем технические возможности мероприятия будут расширены, что позволит охватить большую аудиторию.

Продолжая развитие сотрудничества с ведущими селекционными школами России в сезоне 2022, команда Россельхозцентра ведет планирование объемов демонстрационных посевов гибридов кукурузы, подсолнечника и сортов сои. В текущем году в четырех разных локациях Саратовской области будут организованы демонстрационные посевы гибридов подсолнечника торговой марки РУСИД и гибридов кукурузы селекции ФГБНУ ВНИИ кукурузы.

На этапе согласования находятся проекты по организации семенных участков двух сортов сои (Славия, Барс) торговой марки РУСИД и льна (ВНИИМК 620 ФН) селекции ВНИИМК им В.С. Пустовойта.

Команда специалистов Саратовского филиала Россельхозцентра уверена, что комплекс запланированных на 2022 год мероприятий, основанных на фактических высоких результатах гибридов торговой марки РУСИД в сезоне 2021, будет способствовать популяризации современных, высокотехнологичных решений от школы отечественной селекции и расширит возможности повышения доходности для сельхозтоваропроизводителей.

Маргарита ВАНИНА

ТОП 4 гибридов на продвижение в сезоне 2022

Урожайность участков полевых испытаний при товарной влажности 7 %, ц/га

Район	ГОРФИЛД	Контроль	ДОНСКОЙ 22	Контроль	ИМИДЖ Clearfield	Контроль	СУРУС Express	Контроль
Балтайский	20.4	19	19.2	19	18.8	19	18.6	19
Энгельсский	13.2	12.1	11.7	12.1	12.4	12.1	12.2	12.1
Балаковский	16	14	16	14	17	14	19	14
Ровенский	11.9	11	11	11	10.4	11	12.4	11

Качественные показатели

Район	ГОРФИЛД		ДОНСКОЙ 22		ИМИДЖ Clearfield		СУРУС Express	
	масл.	кисл.	масл.	кисл.	масл.	кисл.	масл.	кисл.
Балтайский	46.57	0.8	45.8	0.9	48.2	0.9	50.76	0.8
Энгельсский	46.71	0.9	47.1	0.9	46.54	0.9	48.9	0.9
Балаковский	47.2	1.0	46.4	0.8	47.8	0.8	50.1	0.9
Ровенский	48.3	0.9	46.9	0.9	48.0	0.8	51.2	0.8

В город вошли «наши»

Саратовский Россельхозцентр взялся за продвижение продуктов отечественной селекции

ТЕМ ВРЕМЕНЕМ

Только по семи основным агрокультурам Россия обеспечивает себя своими семенами выше минимального порога в 75 %, который обозначен в Доктрине продовольственной безопасности. Это следует из презентации главы Минобрнауки Валерия Фалькова на заседании комитета Совета Федерации по аграрно-продовольственной политике и природопользованию. Это пшеница озимая (94 %), пшеница

яровая (91 %), зернобобовые и кормовые культуры (86 %), рис (84 %), овес (81 %) и ячмень (78 %).

Тогда как, например, семян овощей отечественной селекции высшей репродукции у нас производится 39 % от потребности, подсолнечника – 44 %, кукурузы – 45 %. При этом, по оценке участников рынка, например, своих семян сахарной свеклы у нас не больше 5 % от необходимого.



Филиал ФГБУ «Россельхозцентр» по Саратовской области
ООО «РУСИД», Краснодарский край

СЕМЕНА ГИБРИДОВ ПОДСОЛНЕЧНИКА ПО ТЕХНОЛОГИЯМ:

- EXPRESS SUN: СУРУС;
- CLEARFIELD: ИМИДЖ, ИММИ;
- CLASSIC: (ГРАНТ (А-Г), ГОРФИЛД (А-Г), ДОНСКОЙ-22

СЕМЕНА СОРТОВ СОИ, РАЙОНИРОВАННЫЕ ДЛЯ САРАТОВСКОЙ ОБЛАСТИ:

- СЛАВИЯ, БАРС

ДЕЙСТВУЕТ ГИБКАЯ СИСТЕМА СКИДОК

ОРГАНИЗУЕМ ДОСТАВКУ ПО РЕГИОНУ

ОСУЩЕСТВЛЯЕМ АГРОСОПРОВОЖДЕНИЕ

8 (8452) 24-53-80

Сайт: www.rosselchozcentr-saratov.ru
E-mail: rsc64@mail.ru

АГРОПРОМЫШЛЕННЫЙ ФОРУМ

САРАТОВ АГРО
17 - 18 февраля

Исторический парк «Россия – Моя история»
г. Саратов, ул. Шелковичная, 19 (Ильинская площадь)



- ✓ Семена, посадочный материал
- ✓ Удобрения, средства защиты растений
- ✓ Сельхозтехника, оборудование
- ✓ Запчасти и комплектующие
- ✓ Комплексный спутниковый контроль
- ✓ Ветеринария, корма, комбикорма
- ✓ Топливо, смазочные материалы
- ✓ Услуги для предприятий АПК

ПОДРОБНАЯ ИНФОРМАЦИЯ:
Тел.: (8452) 227-247, 227-248
<http://expo.sofit.ru>

ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР
СОФИТ - ЭКСПО
Тел.: (8452) 227-247, 227-248
<http://expo.sofit.ru>



САРАТОВ



ПЕТЕРБУРГСКИЙ
ТРАКТОРНЫЙ ЗАВОД

АПК
САРАТОВАГРОПРОМКОМПЛЕКТ

1гроцентр

г. Саратов, 1-й Сокурский пр-д

КИРОВЕЦ® ОБНОВЛЯЕТСЯ!

ВО ВСЕХ КОМПЛЕКТАЦИЯХ К-7М И К-5

КОМАНДПОСТ

новая боковая консоль управления, новая рукоятка КПП, джойстики управления гидравликой, блок управления EHR.

НОВАЯ ГИДРАВЛИКА

гидравлический распределитель с электроуправлением, максимальный поток: на К-7М – до 250 л/мин (с опцией «МЕГАПОТОК-250»), на К-5 – до 180 л/мин.

ЕНР

позиционно-силовое регулирование сельхознавески, внешнее управление положением навески.

КИРОВЕЦ-АГРОМОНИТОР

система удаленного контроля параметров трактора.

НОВАЯ ТОПЛИВНАЯ СИСТЕМА

на двигателях ТМЗ (К-7М Стандарт) теперь электронный блок управления и топливный насос с новым исполнительным механизмом, высокая точность дозирования топлива и возможность автоматического управления КПП.



WWW.KIROVETS-PTZ.COM

тел.: +7 (8452) 62-39-37, 25-43-88

ЭКСКЛЮЗИВНЫЙ ДИЛЕР ПО САРАТОВСКОЙ ОБЛАСТИ



Зерносушилки конвейерного типа «МИГ»

Производительность до 4 500 т/сутки

Сушат все культуры с любой влажностью и засоренностью



Конвейерный тип зерносушилок выбирают семеноводческие хозяйства. Повреждение зерна в 10 раз меньше, чем у других сушилок.



Суши разные партии и культуры, не останавливая процесса сушки. Высушит и подчистит любой проблемный урожай.



Сэкономь 20% топлива в процессе работы. Встроенная система рекуперации тепла обеспечивает высокий КПД (1 л/т/%, 1 м³/т/%)



Сравниваешь зерносушилки? Получи таблицу сравнения и узнай, почему конвейерные зерносушилки «МИГ» более чем на 15% дешевле.



Защити себя от возгораний. Невозможность заторов на наклонном ложе – залог безопасности.



412210, г. Аркадак, ул. Степная, 22А, тел. 8(845-42) 4-41-99, 4-45-99
412030, г. Ртищево, ул. Крылова, 2В, тел. 8(845-40) 4-12-45, 4-49-54
410506, г. Саратов, Вольский тракт, 5-й километр, 1А, тел. 8(8452) 67-03-33, 44-88-69



Quality Seed

«MAY Seed» – первая в Турции частная семейная семеноводческая компания, которая занимается исследованиями, производством, внутренними и международными продажами семян овощных, полевых и технических культур.

С самого своего основания в 1978 году «MAY Seed» интенсивно развивается не только в Турции, но и за ее пределами в соответствии с принципами непрерывного обучения и прогресса. «MAY Seed» – это 5 научно-исследовательских центров, расположенных в различных регионах Турции, производство семян на общей площади более 12 тысяч гектаров.

Ежегодно компания «MAY Seed» выделяет 9% своего годового оборота на исследования и разработки, чтобы создать высокоадаптивные, стрессоустойчивые и продуктивные гибриды для турецких фермеров и целевых регионов по всему миру. Эти серьезные вложения и труды селекционеров дают заслуженно высокий результат.

Сегодня компания экспортирует семена около 200 наименований гибридов культур, зарегистрированных на международном уровне под брендом «MAY», в более чем 45 стран Европейского Союза, Восточной Европы, СНГ, Ближнего Востока, Центральной Азии, Африки и Америки. Компания является одним из крупнейших производителей и экспортеров семян в Турции, входит в десятку лучших компаний-экспортеров семян хлопка, кукурузы и сладкой кукурузы, подсолнечника. По данным Турции, входит в тройку лидеров по экспорту семян масличных культур.

В компании работает более чем 100 высококлассных специалистов в области селекции, семеноводства, и агрономии. Компания производит порядка 20 тыс. тонн сертифицированных семян в год, как для внутреннего, так и для международного рынка.

Гибриды подсолнечника бренда «MAY Seed» можно встретить во всех странах, где выращивается подсолнечник, в том числе и в России.

Стоит отметить, что, по данным Росстата, Саратовская область занимает первое место среди других регионов РФ по выращиванию подсолнечника. В 2021 году посевные площади подсолнечника в нашей области составили более 1 522 тыс. га. По выращиванию гибридов подсолнечника производства компании «MAY Seed» Саратовская область также находится на первых местах в

России, здесь ежегодно реализуется около 20 тыс. посевных единиц.

Семена под брендом «MAY Seed» можно встретить на полях Петра Григорьевича Курякина из Духовницкого района, Владимира Викторовича Волкова и Александра Васильевича Курбатова из Екатериновского района, агрофирмы «Рубеж» Пугачевского района, Николая Ивановича Голованова из Ершовского района и многих других.

Широкое распространение подсолнечника, произведенного в Турции, объясняется рядом преимуществ. В портфеле компании есть гибриды под все технологии возделывания: классической, Clearfield,



недостаточного увлажнения и засухи, а также возделывания на обедненных почвах. Еще одно значимое преимущество – средний ценовой сегмент продукции при ее высоком качестве.

Самый крупный официальный дистрибьютор продукции «MAY Seed»

в России – ООО «Регион-АгроСервис», г. Балашов. Ежегодно организации-партнеры совместно проводят демонстрационные посевы, а также посевы на опытных полях. Это позволяет компании-производителю наглядно продемонстрировать свою продукцию, дистрибьютору оценить ее качество, а конечным потребителям, проконсультировавшись, сделать выбор в пользу того или иного гибрида.

Clearfield Plus, SULFO. Есть высокоолеиновые гибриды и гибриды, устойчивые ко всем расам заразихи.

Как говорится, в представлении не нуждаются гибриды РЕЙНА и АРМАДА СЛ, ДУЕТ СЛ и МС96СЛ02, МЕТЕОР и М94С35. Обратите особое внимание на новинку – М94С35, среднеранний высокоурожайный гибрид, устойчивый к Sulfo трибенурион-метилу, 7 расам заразихи, высоко толерантен к ложной мучнистой росе.

Семена турецкой селекции очень хорошо себя показали в условиях



Задать вопросы о продукции, результатам опытных и демонстрационных посевов вы можете представителю компании «MAY Seed» Гордею Алдаеву, инженеру технической поддержки:

8-927-163-11-45

Обратиться для приобретения семян производства «MAY Seed» вы можете по телефонам:

8 (8452) 33-87-67 в Саратове

и 8(84545) 6-33-15 в Балашове.

Удобренные дефицитом цены всегда растут хорошо

В России продолжают дорожать минеральные удобрения. Когда остановится рост цен и что послужило его причиной? Какую стратегию сохранения бизнеса выберут саратовские крестьянско-фермерские хозяйства: сокращать посевы или, наоборот, вложить все силы и средства, чтобы добиться максимальных урожаев? В этих вопросах разбирался корреспондент нашей газеты.

ЦЕНЫ «БЕШЕНЫЕ», ПРОДАЖ - НЕТ

Руководитель ООО «Краснокутская общественная палата» Александр Анатольевич Савинов впервые за долгое время не знает, как теперь будет выживать его бизнес по продаже минеральных удобрений:

– Никто заказов не делает, потому что закупочные цены бешеные, фермеры только звонят, интересуются ценой и кладут трубку, – делится наболевшим. – Овощеводам деваться некуда, им в любом случае необходимы удобрения, но закрыть их потребности нетрудно. Вопрос в другом. Овощеводы заказывают небольшие партии, как правило, мешки по 50 килограммов туков, а у нас в вагонах насыпом. Есть только в так называемых биг-бегах по 900-950 килограммов. Но даже крупные овощеводы не хотят брать такими объемами – дорого. Чтобы как-то всем нам выжить, пытаюсь сейчас договориться, чтобы производители начали продавать товар и мешками тоже. Но не знаю, что из этого получится. Они поставляют удобрения крупными партиями за рубеж, поэтому могут просто не согласиться на мелкую фасовку.

Александр Анатольевич иллюстрирует кризис продаж простыми примерами. В 2021 году аммиачная селитра стоила 18-19 тысяч рублей за тонну, в этом году – от 25 тысяч рублей и выше. Карбамид 2021 года – 18 тысяч рублей, в 2022 году уже 50 тысяч рублей за тонну.

– Год назад в начале февраля мы уже продали 5 тысяч тонн удобрений. Один район закупал у нас, примерно, по 1,5 тонны. В этом году мы не продали ничего. Если озимые дружно не взойдут, зерновики вообще сократят закупки до минимального – я не представляю, как тогда будет выживать отрасль. Нет удобрений – нет высоких урожаев. А рост цен не остановится, наоборот, к весне поднимутся еще выше, – сделал он неутешительный вывод.

А ПРОГНОЗ ОПТИМИСТИЧНЫЙ

Директор ООО «Агроплодородие» Сергей Александрович Торгашов, наоборот, считает, что год для его компании начался продуктивно:

– Еще до Нового года у нас начали расти продажи. Часть фермеров решила, видимо, на фоне роста цен, закупить удобрения заранее. В январе мы уже продали семь тысяч тонн аммиачной селитры и две тысячи тонн сложных удобрений. На март также подписан контракт на поставку семи тысяч тонн селитры. Признаюсь, мы готовились к худшему развитию событий, – поделился он. – Но, оказалось, что не все хозяйства идут путем сокращения расходов. Часть фермеров рассчитывает собрать высокие урожаи, выгодно их продать и компенсировать повышенные траты. Тем более что зима в этом году выдалась снежная, а значит, влаги будет

много, удобрения в такой почве сработают по максимуму и дадут хороший рост растениям.

В целом, по данным саратовского минсельхоза, к началу февраля под урожай 2022 года по ранее заключенным договорам приобретено 60,4 тыс. тонн минеральных удобрений, из них аммиачной селитры 28 тыс. тонн. На февраль уже законтрактовано четыре тысячи тонн аммиачной селитры.

В ведомстве прогнозируют, что в регионе не снизится потребление удобрений, их фермеры закупят 164,1 тыс. тонн. Примерно столько же область приобретала и в прошлые года. Но будут ли реализованы эти цифры или останутся только на бумаге? Правительство РФ и раньше заверяло, что цены на минералы не повысятся. А практика показывает, что они не только взлетели на 20-50 процентов, но еще и не завершили свой рост.

ЭМБАРГО НЕ ПОМОЖЕТ

Для Европы эта ситуация выглядит вполне логично. Сначала затяжной энергокризис, и, как следствие, рост цен на газ. Предприятия начали простаивать, возник дефицит и перебои в поставках удобрений. Но, предложив повышенные цены на минеральные удобрения российским и китайским производителям, европейские покупатели спровоцировали удорожание товара в нашей стране.

В Китае, чтобы сдержать рост цен на внутреннем рынке, власти запретили экспорт 29 видов минеральных удобрений. В декабре прошлого года Россия также ввела запрет на продажу за рубеж минеральных удобрений до конца 2021 года. Однако, по мнению поставщиков, эти меры не изменят ситуации на рынке.

– Я считаю, что запрет надо было вводить еще раньше, – убежден Сергей Александрович Торгашов. – В Саратовской области дефицита удобрений пока не чувствуется, а на юге России, знаю точно, их не хватает. А это всегда повод для роста цен.

– Эта мера сегодня никак не отразится ни на производителях, ни на аграриях. Потому что если договор на поставку заключен ранее запрета, а они уже у всех компаний к этому времени, как правило, оформлены, то он должен исполняться. Новые соглашения, может, и нельзя заключать, это станет понятно чуть позже, но на текущую ситуацию с ценами эта мера уже никак не повлияет, – анализирует Александр Анатольевич Савинов.

Примерно такое же объяснение тому, почему, несмотря на эмбарго, цены на минеральные удобрения останутся высокими, дает и руководитель ЗАО «Пушкинское» заслуженный работник сельского хозяйства РФ Анатолий Михайлович Меньяло:

– Наше предприятие закупает удобрения у производителей. Они не скрывают, что подогнали свои цены под экспортные. Им, по большому счету говоря, все равно, кто будет покупать продукцию: наши или зарубежные потребители. Поэтому рассчитывать на перемены бесполезно, остается только смириться.

«ЕСЛИ ПОГОДА НЕ ПОМОЖЕТ, ПОТЕРЯЕМ ВСЕ»

Эта посевная действительно многое покажет. И отношение власти к небольшим фермерским хозяйствам, и насколько может быть безжалостным рынок и даже есть ли в мире высшая справедливость:

– Я только на природу надеюсь. Можно сказать, рассчитываю на высшие силы и удачу, – говорит руководитель КФХ Владимир Куприянович Чуев из села Белогорное, Вольский район. – Потому что в этом году, наверное,



вообще покупать не буду удобрения или, в крайнем случае, приобрету в два раза меньше. Если в прошлом сезоне мы брали 100 тонн аммиачной селитры, в этом году не знаю, смогу ли я позволить себе хотя бы половину от этого количества. Аммофос вообще брать не буду и карбамид тоже. А если озимые взойдут плохо, то и нечего будет подкармливать и можно будет вообще ничего не покупать. Так что надемся на хорошую погоду, иначе можем потерять все. При таких условиях уже будет проще закрыться и не работать.

КФХ Владимира Куприяновича – небольшое. Он засеивает зерновые, просо и подсолнечник на территории порядка 2,5 тысяч га. Если это лето будет неурожайным и засушливым, то хозяйство не перенесет убытков. Потому что помощи, кроме природы, аграрии ждать неоткуда.

Не складывается экономика и в КФХ «Волкодав» села Непряхино, Озинский район. У Анатолия Алексеевича Елистратова опускаются руки, поэтому ни о какой полнотекорности речи уже не идет:

– Ситуация в сельском хозяйстве ужасающая – в несколько раз подорожали не только удобрения, но и ГСМ, запчасти, техника. А пшеницу мы как сдавали от 12 до 15 рублей за тонну последние несколько лет, так и сейчас сдаем.

«ГОСУДАРСТВЕННЫЕ СУБСИДИИ НАМ НЕ ПОТЯНУТЬ»

Такие хозяйства, как КФХ «Волкодав», даже не могут претендовать на субсидии, которые обещает производителям зерна государство.

– Субсидии от государства нам не потянуть, – говорит Анатолий Алексеевич. – Во-первых, их дают только в том случае, если в КФХ зарплата сотрудников составляет не менее 30 тысяч рублей, а у нас нет таких доходов. Во-вторых, нужно гарантировать урожайность. А какая может быть урожайность, если лето опять будет жарким, а удобрения вообще купить не на что? Мы выращиваем ячмень, просо и пшеницу. В прошлом году сняли 3 центнера с гектара проса и 7 центнеров с гектара пшеницы. Была засуха. Какие нам теперь субсидии?!

Мало того, механизм государственного субсидирования в долгосрочной перспективе, рассказывают аграрии, может вообще оказаться невыгодным.

– Даже если и получишь господдержку, но урожайность не будет соответствовать плану, замучают прокурорскими проверками. Только крупные холдинги, которые в любом случае выполняют условия договора, могут себе это позволить. Но, по сути, в госпомощи нуждаются именно мелкие хозяйства, – считает Александр Анатольевич Савинов. – А крупные предприятия справятся самостоятельно.

С мнением Савинова согласен и руководитель ЗАО «Пушкинское» Анатолий Михайлович Меньяло. Это достаточно крупное хозяйство, но и ему сохранить прежние объемы будет сложнее. Анатолий Михайлович убежден, что этот год не будет для растениеводства удачным:

– В этом сезоне работать невыгодно. У меня еще крепкое хозяйство, а как небольшие будут выживать, трудно представить. Ежегодно, чтобы покрыть 10 тысяч га удобрениями, приобретали не менее одной тысячи тонн, из них только аммофоса 500-600 тонн. Сейчас это не выгодно. Будем думать, считать экономику. Зерно дороже 16 рублей за тонну все равно не продать. Из этого и будем исходить.

Татьяна АЛЕЕВА

Пневматические сеялки для пропашных культур Agromaster (Турция)

В НАЛИЧИИ

ПНЕВМАТИЧЕСКИЕ СЕЯЛКИ PLANTER С ДИСКОВЫМИ И АНКЕРНЫМИ СОШНИКАМИ ДЛЯ ТОЧНОГО ВЫСЕВА КУКУРУЗЫ, ПОДСОЛНЕЧНИКА, САХАРНОЙ СВЕКЛЫ, ХЛОПКА, СОИ И ДРУГИХ КУЛЬТУР ЯВЛЯЕТСЯ ИДЕАЛЬНЫМ ОТВЕТом НА ТРЕБОВАНИЯ СОВРЕМЕННОГО СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА, В КОТОРОМ МАКСИМАЛЬНАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ДОЛЖНА СОЧЕТАТЬСЯ С МИНИМАЛЬНЫМИ ЗАТРАТАМИ.

АПК
САРАТОВАГРОПРОМКОМПЛЕКТ

8 (8452) 62-39-37 Главный офис
8 905 388-98-97 Филиал (Красный Кут)
8 927 142-50-08 Филиал (Перелюб)
8 (8452) 62-50-52 Отдел продаж
62-27-29
8 (8452) 45-17-76 Отдел запасных частей
8 (8452) 62-42-47 Отдел кормозаготовительного
оборудования:
8 (8452) 62-16-48 Сервисная служба

реклама

Дмитрий Николаевич, ответьте...

Председатель совета директоров племзавода «Трудовой» Марковского района Саратовской области Сергей Захарович Байзульдинов на прошедшем XIII съезде Национального союза производителей молока (Союзмолоко) в Москве предпринял отчаянную попытку защитить интересы своего хозяйства. И, кажется, ему это удалось.

– Производим 45% молока всей Саратовской области. Сейчас строим третий молочный комплекс, и нам дополнительно требуется не менее 2,5 тысяч гектаров орошения. При отборе проектов на получение государственной поддержки на развитие мелиорации, «Трудовой» конкурс в прошлом году не прошел. Поэтому просим первоочередное право на получение субсидии давать именно тем хозяйствам, кто занимается производством кормов для животноводства. Иначе мы не сумеем дальше строиться, не сможем обеспечить себя кормами. Поэтому...

Патриарх, которому 28 февраля исполнится 76 лет, откровенно разволновался, в павильоне ВЦ «Крокус Экспо» повисла тишина.

– Когда проходил отбор, одним из главных критериев стало участие в госпрограмме комплексного развития села. Но нашему хозяйству этого не надо, потому что построены великолепные школа, детский садик, стадион, бассейн, спортивный комплекс, амбулатория – всё у нас есть. И это нас, похоже, подвело. Перестарались.

Как мне дальше развивать свое производство? Надаиваем на одну корову более 12 тыс. кг молока. По-моему, поддержку нужно оказывать, действительно, тем, кто занимается животноводством, кому нужны корма. Вот у меня такая просьба, уважаемый Дмитрий Николаевич.

Дмитрий Патрушев: Насколько я понял, по сути дела, в одном вопросе два подвопроса. Первое, сделать приоритетным отбор проектов по мелиорации для тех, кто производит корма для животноводства, а всех остальных задвинуть в сторонку. И второе – не связывать отбор проектов по мелиорации с проектом комплексного развития сельских территорий. Я правильно понял, да?

Байзульдинов: Из-за того, что учитывали госпрограмму комплексного развития села, у нас в Саратовской области конкурс прошло предприятие, которому выделили лимит на 600 миллионов рублей. А у него нет ни животноводства, ни такого количества занятых в производстве людей; 43 человека у него работающих, а он попал... (Речь идет об агрофирме «Пегас» Балаковского района, руководитель Алексей Бирюков. – (Прим. ред.))

Дмитрий Патрушев: Нет, подождите. Отбор прошел по комплексному развитию сельских территорий (КРСТ)? Я не могу понять.

Оксана Лут, первый заместитель Министра сельского хозяйства России: В чём заключается ваш вопрос? Главное – приоритезация. В нашей работе, действительно, есть



три приоритета. Это корма, конечно. Но есть еще два направления, по которым в стране имеются определенные сложности. Один из них – овощи. Вы, конечно же, знаете, что у нас происходит с овощами в течение последних нескольких лет. Объем производства снижается, и сейчас все мы видим в магазинах, сколько стоят овощи. В принципе, на наш взгляд, они стоят нормально, но это не всем нравится.

Дмитрий Патрушев: По поводу первого вопроса отвечу сам. Я, конечно, понимаю, что молочное производство – крайне важное направление деятельности, но, тем не менее, в мелиорации есть более чувствительные точки. Мы неслучайно овощи сделали приоритетом номер один. Для нас крайне важно обеспечить необходимый объем потребления овощей, и, самое главное, привести цены к такому уровню, который бы позволил нашим гражданам приобретать их в соответствии с их доходом.



Оксана Лут: Вернемся к трем приоритетам: корма, овощи и соя. По сое это вопрос импортозамещения. Теперь про КРСТ. Когда мы писали правила к «Государственной программе эффективного вовлечения в оборот земель сельскохозяйственного назначения и развития мелиоративного комплекса Российской Федерации» на 2022-2031 год, перед нами стояла задача по максимуму увязать всю имеющуюся господдержку для того чтобы достичь максимального эффекта. Причем, КРСТ влияло на отбор по мелиорации лишь на 10 %.

То есть если у вас в 2020-м, в 2021-м и в предыдущие годы были

реализованы проекты по комплексному развитию сельских территорий, причем любые проекты, связанные даже просто с благоустройством территории, то это плюс 10% баллов. Ваш племзавод был отобран, но как резервный проект. Ну, я не думаю, что в Саратовской области прямо так всё хорошо, неслучайно мы с господином Панковым разбирали этот вопрос. Я думаю, вы знаете, какая у нас ситуация в Саратовской области. Поэтому тоже так говорить, мне кажется, не стоит. (Речь идет о том, что в середине декабря прошлого года депутат Госдумы Николай Васильевич Панков вместе с Оксаной Лут проводили селектор для глав районных администраций по поводу их равнодушного, безответственного отношения к программе и плохом качестве документов, предоставляемых в МСХ РФ. – Прим. ред.)

Тем не менее увязка с КРСТ есть и она останется. И мы будем ее

поддерживать не только в рамках государственной программы по земле, но и по всем нашим программам, для того чтобы достигать максимального эффекта. Ну и в любом случае конкретно ваш вопрос точно не связан с комплексным развитием сельских территорий. Он связан с тем, что ваше хозяйство попало в резерв.

Мы всегда отбираем кандидатов больше, чем нам позволяет бюджет. Вот на этот год проектов больше, чем можно было, и вы попали в резерв. Соответственно, мы работаем над тем, чтобы получить дополнительные средства. Источники у нас есть, это вопрос сроков. Заместитель Министра Елена Владимировна Фастова с Минфином прорабатывает вопрос выделения дополнительного финансирования. И мы будем стараться, чтобы резерв тоже был профинансирован. Но при этом мы всех призываем все участвовать в комплексном развитии



сельских территорий, потому что это крайне важная программа для людей, живущих на селе.

Дмитрий Патрушев: Раз собрались, надо коллегам из Саратова все-таки постараться помочь, чтобы профинансировали их проект по ме-

КСТАТИ

«Разведением молочного скота в Саратовской области занимается около 400 сельхозпредприятий и фермерских хозяйств и свыше 60 тыс. хозяйств населения.

В регионе насчитывается 370 тыс. голов КРС, в том числе более 160 тыс. коров. Годовой объем производства молока превышает 750 тыс. тонн.

На долю предприятий и КФХ приходится 24% от валового производства молока, на долю ЛПХ – 76%.

По итогам 3 квартала 2021 года среди регионов ПФО Саратовская область на 4 месте, а в рейтинге Российской Федерации на 10 месте по производству молока. В Российской Федерации область занимала 10 место по численности коров и 12 место по наличию крупного рогатого скота.

Племенная работа ведется в 2 племенных заводах и 5 племенных репродукторах, в которых содержится 19 тыс. голов крупного рогатого скота, в том числе 8,5 тыс. коров. Удельный вес племенного молочного скота в общем поголовье КРС, содержащегося в сельхозпредприятиях, составляет 33,2%; коров – 41%.

Цена реализации молока на переработку варьируется от 21 до 32 рублей за 1 кг, в зависимости от качества сырья, партии, условий доставки, а в среднем 27,2 руб. При этом в прошедшем сезоне отмечался рост затрат почти по всем статьям, в их числе высокобелковые корма, минеральные удобрения, электроэнергия.

Практически двукратный рост цен на металл в России привел к удорожанию мелиоративной и кормозаготовительной техники, а также увеличению стоимости строительства и реконструкции ферм.

Рост цен на минеральные удобрения отражается на дальнейшем удорожании кормов. Сельскохозяйственные предприятия области, находящиеся в зоне рискованного земледелия, вынуждены нести существенные затраты на полив, что значительно увеличивает себестоимость выращиваемых кормов. Удорожание

расходов скотоводства по ключевым статьям снижает финансово-экономическую устойчивость производителей молока

По предварительной оценке, себестоимость молока по итогам года составит 22 998 рублей (108,1% к 2020 году), рентабельность оценивается в 18-25%. Однако данный уровень, по мнению ученых, не достаточен для ведения расширенного воспроизводства и привлечения инвестиций (он должен быть выше 25%).

Несмотря на то, что молочное скотоводство остается отраслью с наибольшим периодом окупаемости инвестиций, с начала прошлого года в области реализуется 5 крупных и средних инвестпроектов по строительству молочно-товарных ферм. Общий объем инвестиций составляет 1,5 млрд рублей, планируется создать более 50 рабочих мест.

Реконструируемые предприятия стремятся применять современные решения для повышения производительности, наметился переход к использованию элементов точного животноводства: роботов-дояров, роботов-раздатчиков кормов. Ярким примером внедрения передовых технологий является СХА (колхоз) «Новые Выселки» Калининского района. В начале 2021 года в хозяйстве введен в эксплуатацию коровник беспривязного содержания на 130 голов, для доения коров используются доильные роботы Lely Astronaut. В настоящее время роботами ежедневно надаивается 1,5 т молока высшего сорта при среднесуточной продуктивности 24 кг от 1 коровы. Часть произведенного молока реализуется через молокозавод по цене 60 рублей за литр и пользуется большим спросом у населения.

Изучив положительный опыт калининцев в роботизации производства, ряд хозяйств также включился в данный процесс. Прорабатывается вопрос строительства роботизированной фермы на 560 голов в АО «Волга» Балаковского района, на 260 голов – в ООО «Агрос» Турковского района.

Для повышения инвестиционной привлекательности молочной отрасли в рамках реализации программы «Агропрогресс» предусмотрен повышающий коэффициент при внедрении в производство робототехники.

Существенную роль в развитии отрасли оказывает государственная поддержка. В 2021 году на повышение продуктивности в молочном скотоводстве поддержка оказана на сумму 182 млн рублей: за счет средств федерального бюджета за реализованное молоко при условии сохранения поголовья коров 58 сельхозтоваропроизводителям в сумме 82 млн руб. (по ставкам в среднем 1,55 руб./кг), из регионального бюджета за произведенное молоко при условии увеличения валового производства по итогам года на сумму 100 млн рублей (по ставкам 1,50-2,10 за 1 кг произведенного молока).

Выплачены субсидии производителям на приобретение кормов для молочного скота на сумму 130,8 млн. рублей, компенсация составила до 50% от затрат.

В 2021 году на предоставление грантовой поддержки на развитие семейных ферм направлено 56,6 млн рублей бюджетных средств. По итогам конкурса 7 КФХ признаны победителями, из которых два с проектами по развитию молочного скотоводства. Это Вера Максимовна Киреева из Балаковского района и Гаджадаев Гаджада Микаилович из Вольска.

Участниками нового вида господдержки – гранта «Агропрогресс», который максимально будет направлен на развитие животноводческих хозяйств для вывода их на новый уровень и масштаб производства, стали три сельхозпредприятия, из которых два – по молочному скотоводству. Это ООО «Березовское» Энгельсского района, сумма гранта 14,3 млн рублей, АО «Племенной завод «Мелиоратор»» Марковского района, сумма гранта 30 млн рублей.

Источник: МСХ области

лиорации. Какой объем средств дополнительно нам с вами нужно получить на мелиорацию, чтобы их проект попал в отбор? Есть ответ?

Елена: У меня нет сейчас понимания. Но проблема решается, в ближайшее время мы добавим средств на госпрограмму по земле. И те проекты, которые прошли отбор, но на них не хватило денег, войдут. Соответственно, мы надеемся, что до конца года еще добавим. Поэтому надо по вам решать конкретно: где вы, в какой очереди, чтобы понять, сколько вам надо.

Дмитрий Патрушев: Елена Владимировна, отработайте с Иваном Вячеславовичем Лебедевым, пожалуйста. Все-таки давайте попробуем профинансировать.



Чем дело закончилось? Письмом. Директора Департамента мелиорации, земельной политики и госсобственности Минсельхоза России Д.В. Сорокина. В конце третьего абзаца находим конкретику: **указанный проект подлжет субсидированию при наличии дополнительно-го объема средств федерального бюджета.**

Кроме того, для стимулирования производства кормовых культур прорабатывается вопрос возможности корректировки критериев отбора проектов мелиорации, с дополнительной приоритизацией кормовых культур в субъектах Российской Федерации, в которых ведущей отраслью является животноводство, что будет способствовать повышению итоговой оценки в баллах, присваиваемых заявочной документации по результатам оценки в соответствии с критериями отбора.

Дополнительно сообщаем, что по результатам отбора проектов мелиорации Комиссией в соответствии с Приказом объем средств федерального бюджета на 2022 год, предусмотренный бюджету Саратовской области в рамках Государственной программы, составляет 1 522,22 млн рублей (на ввод в эксплуатацию мелиорируемых земель за счет реконструкции, технического перевооружения и строительства новых мелиоративных систем общего и индивидуального пользования на площади 12,79 тыс. га, на вовлечение в оборот выбывших сельскохозяйственных угодий за счет проведения культуртехнических мероприятий на площади 0,46 тыс. га), что составляет 18 % от общего объема средств федерального бюджета, предусмотренного на реализацию мелиоративных мероприятий в рамках Государственной программы на 2022 год.

Светлана ЛУКА

Племрепродуктор ООО «Родина» Перелюбского района сейчас проходит сложное время зимовки. Бычки ежедневно прибавляют по полтора килограмма. Животноводы этого предприятия, можно сказать, добиваются максимума – уже один килограмм привеса считается в отрасли отличным результатом.

Директор хозяйства Вячеслав Николаевич Аистов секрета из успеха не делает. Как кандидат сельскохозяйственных наук и практик с многолетним стажем он знает, что хорошее самочувствие животных строится на соблюдении трех основных правил: хорошее питание и уход, использование современных технологий и, конечно, так называемый «человеческий фактор» – добросовестное и ответственное отношение сотрудников к труду.

ООО «Родина» находится в Перелюбском районе. За 15 лет существования в хозяйстве давно отлажены все производственные процессы, применяются самые передовые технологии, поэтому серьезных сложностей в прохождении сезона холодов нет:

– Сегодня на животноводческом комплексе содержится более тысячи голов крупного рогатого скота, в том числе 450 коров и 420 телят. Отел практически завершен, падежа нет. Если не считать несколько преждевременных родов, можно сказать, что зимовка проходит в штатном режиме, – отвечает на вопрос Вячеслав Николаевич. – Все медикаменты, прививки и добавки животные получают планово и по графику. Кормим тоже отлично: каждой корове ежедневно достается четыре килограмма концентратов, 25 килограммов сена. И соломы столько, сколько ей необходимо. Рацион полный и сбалансированный.

В том, что наши коровы хорошо себя чувствуют, можно убедиться прямо сейчас, везде установлены камеры видеонаблюдения. Я с вами разговариваю и одновременно смотрю, что происходит в стойлах.

Теперь голос Вячеслава Николаевича звучит мягче. Заметно, что о подопечных здесь полноценно заботятся.

– Мясная отрасль, конечно, в наших условиях не такая прибыльная, как растениеводство. Но очень интересная. Мне нравится заниматься селекцией животных. Ежегодно покупаем племенных бычков, чтобы усилить породу. Недавнее приобретение – два абердин-ангуса. Каждый стоит по 150 тысяч рублей. Посмотрим, какое потомство получится.

Но ведущей породой является все-таки казахская белоголовая.

– Молоком мы не занимаемся. А вот герефордов, скрещенных с местным скотом, нельзя не любить. Казахские белоголовые обладают хорошим характером, красивы в своих коричневых фраках и белых рубашках, быстро набирают вес. Кстати, мясо, выращенное на степных травах и материнском молоке, имеет превосходный вкус, а характерные жировые прожилки среди мышц делают его более сочным. Такую говядину еще называют мраморной, – объясняет он. – И это правда. Мясо наших бычков нежное, вкусное, и я горжусь своей продукцией.



– В зимнее время сложнее поддерживать привесы?

– Если хорошо заботиться о животных, то нет. Наши телята прибавляют по полтора килограмма, растут словно на дрожжах. Ну а у коров привесов нет, у них другая задача – выкормить телят, поэтому для них главное, чтобы не теряли свой вес.

– А хорошо заботиться – это как?

– О полноценном питании я уже сказал. Кроме того соблюдается питьевой режим, мы следим, чтобы вода в автопоилках была всегда теплой. Во-вторых, животноводческие комплексы должны быть просторными, чтобы коровы не сбивались в одну кучу. По нормативу – в одном загоне размером 60 на 80 метров не может находиться более 80 коров. Должно быть место для прогулок. Сейчас зима, свободного выпаса нет. Поэтому они гуляют по загону, а вечером идут на базу. Везде у нас глубокие подстилки, чтобы коровам было тепло. Все помещения перед зимовкой утеплены и отремонтированы, где это было необходимо, чтобы стадо находилось в комфортных условиях. И, конечно, вся инфраструктура хозяйства создается

и поддерживается высокопрофессиональными сотрудниками.

– Расскажите о специалистах вашего предприятия.

– В ООО «Родина» работает сто человек, и о каждом я могу сказать только хорошее. У нас стабильный, слаженный коллектив. Если рассказывать именно о животноводческом подразделении, то в этой сфере у нас занято 40 сотрудников и каждый – уникальный специалист.

Например, Олег Викторович Мельнов успешно руководит животноводческим комплексом уже 20 лет. Закир Абукирович Валеев долгие годы заведует фермой. Братья Черновы – Олег, Игорь и Александр – великолепные скотники. Это вообще очень трудная и сложная профессия – пасти и убирать скот. Надо одновременно уметь управлять и стадом, и лошадей, держать в поле зрения множество вещей.

Также нельзя не сказать несколько добрых слов о наших ветеринарах: Марине Павловне Егоровой и Булате Зуфаровиче Ишкулове. Вот кто на самом деле работает и днем, и ночью. Если корова телится, ветврач находится рядом с ней, не отвлекаясь ни на минуту, в любое время суток. Они же ведут плановые осмотры, следят за выполнением графика прививок.

– Кстати, о прививках. Ваш район находится на границе с Казахстаном, где зафиксирована вспышка ящура. На вашем хозяйстве как-то отразилась эта ситуация? Вы уже привили стадо?

– Да, прививки – это проблема из проблем, – признается Вячеслав Николаевич. – С одной стороны, постоянно растут цены на препараты. Ежегодно на вакцинацию наше предприятие тратит свыше миллиона рублей. Это очень большая статья расходов. Во-вторых,

эпидемия ящура. Мы уже привили свое стадо, но теперь несем убытки из-за того, что скотоводам из приграничных с Казахстаном районов пока запрещено продавать племенной скот в другие регионы. Раньше у нас неплохо покупали коров животноводы из Ульяновской, Пензенской и других областей, а сейчас из-за ящура введены ограничения. Мы можем торговать только мясом.

– Но мясо-то хорошо продается?

– Да, цена на мясо для производителя установилась хорошая – 350 рублей за килограмм. Наша продукция имеет отличные вкусовые качества, экологически чистое, так что спрос есть. Ежемесячно реализуем где-то 15-20 тонн. Их забирает перелюбский мясоперерабатывающий комбинат «Феникс».

– А вы говорили, что мясное производство не прибыльное...

– В том виде, в котором оно сейчас у нас существует, да. Оно не приносит той прибыли, которое могло бы приносить. В современном мире все механизмуется, есть уже автопоилки, электропастухи – человеческого труда требуется все меньше и меньше. И оборудование становится доступнее. Например, электропастух стоит около 100 тысяч рублей.

Конечно, будущее отрасли – за машинами, но мы не планируем отказываться от труда людей. Все-таки работа с душой и самоотдачей, которую проявляют наши сотрудники, позволяет достигать качества, которое недоступно машинам.

Вот и в такое сложное время, как зимовка, очень важно, чтобы люди проявляли ответственность и неравнодушие к своим подопечным, тогда стадо будет здоровым, а привесы – максимальными.

Татьяна АЛЕЕВА

АПК
САРОВАГРОПРОМКОМПЛЕКТ

BELARUS
MINSK TRACTOR WORKS

**ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР
В САРАТОВСКОЙ ОБЛАСТИ**

г. Саратов, 1-й Сокурский пр-д

8 (8452) 62-39-37	Главный офис	8 (8452) 62-50-52	Отдел продаж
8 905 388-98-97	Филиал (Красный Кут)	8 (8452) 45-17-76	
8 927 142-50-08	Филиал (Перелюб)	8 (8452) 62-42-47	
		8 (8452) 62-16-48	

Отдел запасных частей
Отдел кормозаготовительного оборудования
Сервисная служба

KASMALAND: ставка на качество

Производство сеновязального шпагата под торговой маркой KASMALAND компания «Агротрак» запустила в 2019 году в Барнауле, Алтайском крае. Отличительной чертой нового шпагата стало высочайшее качество на уровне мировых стандартов. Спустя два с половиной года с момента запуска завода объемы продаж шпагата KASMALAND значительно увеличились, и не только в регионах присутствия компании-производителя: в Сибири и на Урале. Партии продукции отправились в европейскую часть России, южные регионы, в страны ближнего зарубежья. Повторные продажи в животноводческие хозяйства подтверждают: ставка на качество была сделана верно. О том, чем шпагат KASMALAND отличается от товаров конкурентов и чем заслужил доверие потребителей, мы поговорили с руководителем производства Александром УРЕЗКОВЫМ и с покупателями, представителями животноводческих предприятий.

ЕДИНСТВЕННЫЕ В РОССИИ

Идея производить сеновязальный шпагат родилась у руководства агропродовольственной компании «Агротрак» неслучайно. На протяжении двух десятков лет «Агротрак» выступает поставщиком сельхозтехники и комплектующих для предприятий АПК и прекрасно ориентируется в ассортименте, а политика компании строится на максимальном внимании к интересам клиента. Несколько лет назад стало понятно, что на рынке Алтайского края и регионов Сибири в целом не хватает объемов сеновязального шпагата. Точнее, качественного сеновязального шпагата. При большом количестве животноводческих предприятий спрос на этот продукт был огромен, вместе с ним росли и требования клиентов.

Известно, что корма – наиболее затратная часть животноводческой деятельности. А сено – неотъемлемая часть рациона КРС и мелкого рогатого скота. Произвести необходимое количество грубых кормов – полдела, сохранить их на сезон, а то и на два (с учетом переходящих остатков) – вот главная задача.

Сеновязальный шпагат в общем объеме затрат животноводческого предприятия занимает малую долю. Однако именно он во многом отвечает за сохранность сена в рулонах и тюках, влияет на уровень кормообеспеченности хозяйства и минимизацию затрат на кормопроизводство. Легко рвущиеся или разлагающиеся на солнце нити приводят к тому, что тюк разваливается, и сено начинает гнить. Если вспомнить, с каким трудом хозяйства порой заготавливают грубые корма в сезон, понятно, что на счету каждый тюк, и терять драгоценные запасы сена из-за



некачественного шпагата не захочет ни одно предприятие.

Ответом на решение этой задачи и стало открытие ООО «Агротрак» собственного производства шпагата KASMALAND с упором на высочайшее качество конечного продукта. Производственную линию формировали из оборудования ведущих европейских производителей. Основные машины – экструдер и крутильное оборудование – закупили в Австрии и Дании. Сопутствующие станки также поставлялись из европейских стран: Италии, Англии.

«Мы не говорим о том, что в нашей стране выпускается недостаточно сеновязального шпагата. Но у потребителей нередко возникали претензии к качеству российского изделия. Большинство цехов работают на азиатском оборудовании, используют недорогое и, следовательно, менее качественное сырье, а продукции одного-двух крупных предприятий, обеспечивающих необходимый уровень качества, не хватает на всех потребителей. Мы изначально сделали ставку на качество производимого шпагата, поэтому сформировали уникальную производственную линию, стали закупать сырье и присадки у лучших поставщиков», – рассказали в компании «Агротрак».

НЕ РВЕТСЯ. ДАЖЕ ПОД СОЛНЦЕМ

Основа для производства шпагата – полипропилен. Это довольно прочный материал. Чтобы улучшить его изначальные свойства, используют лишь два вида присадок. Один из них повышает эластичность, второй – защищает будущую нить от губительного воздействия ультрафиолета. Все компоненты смешиваются в экструдере в пропорциях с точностью до 0,1 %. На выходе получается полипропиленовая пленка, которую затем вытягивают, делая мелкие продольные разрезы (процесс фибрилляции), скручивают и наматывают на бобины. Если говорить о производстве KASMALAND, то перед скручиванием каждая партия нити проходит

проверку на прочность на разрывной тест-машине. Минимальные значения усилия на разрыв шпагата KASMALAND в зависимости от категории варьируют от 66 до 326 кгс.

Единственное, чего боится прочная полипропиленовая нить, – воздействия солнечного света. Поэтому в составе шпагата KASMALAND в



обязательном порядке в необходимом количестве присутствует качественный светостабилизатор, для защиты от ультрафиолета. Тюки и рулоны, обмотанные шпагатом KASMALAND, можно хранить на открытой площадке долгое время без потери прочности нити.

ДЛИНА ПРОТИВ ВЕСА

Прежде чем начать производство шпагата, в компании «Агротрак» изучили опыт лучших мировых брендов и сопоставили его с отечественными реалиями. Потребитель в России привык ориентироваться на показатель линейной плотности шпагата – ТЕКС (tex). ГОСТовский традиционный параметр для сеновязального шпагата составляет 2200. Это значит, что 1 км шпагата весит 2,2 кг. Как это влияет на качество? Никак, заверяет начальник производства шпагата KASMALAND Александр Урезков. Например, при сравнительных испытаниях импортной нити с ТЕКС 1450 (1 км весит 1,45 кг) выяснилось, что

по усилию на разрыв она превосходит отечественную с более высоким ТЕКС. Почему?

«Некоторые потребители все еще ориентируются на ГОСТовский показатель ТЕКС. Но по факту он гарантирует только вес. Недобросовестные производители могут пользоваться этим и добавлять при производстве

меловые присадки, которые увеличат вес, но не добавят ни длины, ни прочности. Те, кто покупает шпагат KASMALAND, уже знают: в каждой бобине содержится гарантированное количество метров нити со стабильным показателем усилия на разрыв.

Метры и усилие на разрыв – это и есть два «кита», на которых основывается качество шпагата.

В настоящее время «Агротрак» выпускает три вида сеновязального шпагата. Это KASMALAND Light (усилие на разрыв 66 кгс (>650 Н), длина нити 3000 м); KASMALAND Normal (86 кгс (>850 Н), 3000 м) и KASMALAND Strong (326 кгс (>3200 Н), 1500 м). Прецизионная намотка бобины исключает образование узлов при размотке. За счет того, что нить разматывается из центра, она расходуется на 100 % в отличие от нити других производителей, где потери могут достигать 7 %. Каждая бобина упаковывается в индивидуальную пленку и при установке в пресс-подборщик может быть связана за концы нити с другими бобинами. Это дает

возможность механизатору вести непрерывную заготовку сена.

И еще раз о ТЕКС: «Агротрак» сравнивал шпагат российского производства с ТЕКС 2200 и KASMALAND Normal с ТЕКС 1700. Оказалось, что шпагата KASMALAND хватило на 25 % тюков больше, чем нити другого производителя. А по прочности шпагат KASMALAND ничуть не уступил конкуренту с 60-летним ТЕКС.

РОСТ ПРОДАЖ

Лучшее подтверждение качества шпагата KASMALAND – количество заявок на его приобретение. В 2019/20 годах продукт от «Агротрак» только заходил на рынок Алтайского края, регионов СФО и Казахстана. В 2021-м многие из тех, кто брал пробные партии, сделали это во второй и в третий раз.

«В 2021 году мы приросли по объемам производства шпагата примерно на треть, – рассказывают в компании. – Докупили оборудование, расширили штат сотрудников на производстве. Надо понимать, что изначально мы запускали производство с запасом мощности, и даже с учетом этого, нам все равно пришлось «догонять» спрос. В настоящее время мы также готовы нарастить объемы производства на существующих мощностях. Дальше – время покажет».

Кормозаготовительный сезон 2021 был продолжительным, поэтому многие новые покупатели делали первичные заявки, а затем докупали шпагат KASMALAND, убедились в его качестве. Помимо уже налаженных связей в российских регионах и Республике Казахстан, где есть представительства компании «Агротрак», продажи шпагата KASMALAND начались и в других регионах страны. Пилотные партии были отправлены в Киргизию и Узбекистан.

«Самым ходовым шпагатом, конечно, остается KASMALAND Normal, – продолжает собеседник. – Это нить для рулонных ПФ-110-180 и аналогов. Некоторые обратили внимание на KASMALAND Light (ПФ-110-145 и аналоги), начали заменять им традиционный шпагат с большим показателем ТЕКС. Аграрии убедились, что сам по себе показатель ТЕКС ничего не гарантирует. Научились обращать внимание на длину нити в бобине и показатель прочности на разрыв. Это гарантированные характеристики, которые мы обязательно проверяем в процессе производства».

В этом году мы наблюдали неожиданно высокий прирост по продажам KASMALAND Strong, который рассчитан на применение в крупнопакующих тюковых пресс-подборщиках. За год мы увеличили его производство и продажи примерно на 50-60 %. Допускаем, что это связано с уменьшением доли импорта в этом сегменте и малой конкуренцией среди российских производителей. Фактически у нас всего два завода, которые могут изготавливать шпагат с такими

KASMALAND гарантирует:

- Неизменную длину нити: KASMALAND Light и Normal – 3000 м, KASMALAND Strong – 1500 м.
- Полный расход нити благодаря точной геометрии катушки.
- Больше количество тюков с одной катушки, примерно на 25 %.
- Возможность объединить бобины в пресс-подборщике и вести сенозаготовку непрерывно
- Наличие УФ-стабилизатора.

прочностными характеристиками. Радует, что аграрии выбирают KASMALAND. Значит, мы все делаем правильно».

ДЕРЖАТЬ ПЛАНКУ

С какими производственными планами «Агротрак» вступает в сезон-2022? С этим вопросом мы обратились к Александру Урезкову в заключение беседы:

«Приоритет – стабильно высокое качество нашего продукта. Изначально мы поставили себе очень высокую планку: работать на лучшем оборудовании, с лучшим сырьем, контролировать процесс на всех промежуточных стадиях производства, использовать лучшую упаковку. Технически мы вооружены, изученный и наработанный опыт позволяет нам гарантировать нашим потребителям высокую стабильность продукта. Мы производим шпагат с запасом прочности. Учитываем, что может быть разная фурнитура (металлические элементы) в пресс-подборщике, может сыграть роль человеческий фактор и так далее. Лучшее подтверждение качества шпагата KASMALAND – растущее число повторных заявок от клиентов. На высококонкурентном рынке в нашем ценовом сегменте можно продавать только качественный продукт».

В планах ООО «Агротрак» – расширять ассортимент суперпрочных шпагатов. В последнее время на крупных животноводческих предприятиях появляются производительные машины, которые готовят тюки высокой плотности. Шпагат требуемой прочности для них пока поставляют только импортные производители.

«Мы имеем необходимое оборудование и навыки, чтобы зайти в этот сегмент», – заверил Александр Урезков.

Почему вы выбираете шпагат KASMALAND?

Иван ШЕДЕЛЬ, главный инженер АО «Степное», Омская область:

– Шпагат KASMALAND мы приобретаем третий сезон. Качество устраивает. Берем KASMALAND Light для небольших ПРФ-145, крутим рулоны весом 250-400 кг, нить выдерживает. Сравнивали со шпагатом местного производства: нити больше в бобине KASMALAND, так что выходит выгоднее.

Владимир ЛЕЙМАН, заместитель директора ООО «Бирюса», Красноярский край:

– Берем шпагат KASMALAND, потому что в нем прекрасно сочетаются цена и качество. Шпагат хороший, и нити в бобине больше, чем у большинства производителей. С компанией «Агротрак» мы работаем много лет. Начали покупать шпагат их производства, как только он появился. Берем для импортных пресс-подборщиков категорию Light. Механизатор ставит сразу четыре бобины и ведет заготовку, не прерываясь. Нить крепкая, качество на уровне импортного, результатом мы довольны.

Алексей САЛЬНИКОВ, главный инженер ООО «АКХ «Ануйское», Алтайский край:

– Для животноводческого предприятия качество шпагата очень важно. Нужно, чтобы он был мягкий, прочный, длинный, нагрузку выдерживал. Именно поэтому сейчас мы берем шпагат производства «Агротрак». Начали использовать его с 2020 года. Есть с чем сравнить. Раньше нам поставляли товар, где каждая бобина стоила в зависимости от веса. Это создавало сложности при приемке. С KASMALAND таких проблем нет. В каждой катушке 3 тысячи метров нити. Мы используем ее для заготовки рулонов диаметром 180 см, весом 5 центнеров (KASMALAND Normal). Шпагат однородный и крепкий, все бобины одинаковы по длине нити.

Ашот АТОЯН, директор ООО «Новый мир», Челябинская область:

– Третий сезон для заготовки небольших рулонов сена берем сеновязальный шпагат KASMALAND. Сколько ни использовали разных марок, KASMALAND пока для нас самый лучший. Нитка очень качественная, не рвется, и больше тюков вяжем, чем с бобин другого шпагата. Нам нравятся, поэтому уже несколько сезонов работаем с компанией «Агротрак», планируем работать и дальше. Главное, чтобы качество оставалось на прежнем уровне.

Дмитрий ИВАХНЕНКО, инженер ООО «Дружба-Нива», Тюменская область:

– Шпагат KASMALAND Strong используем больше года, он нас полностью устраивает: широкий, толстый, прочный, хорошо выдерживает нагрузку. Пресса у нас импортные, готовим большие тюки, работать можно только с толстой и прочной нитью. Кстати, мы сравнивали импортный и «алтайский» шпагат, разницы никакой не нашли. Качество KASMALAND Strong – отличное. ✍

Заказывайте шпагат KASMALAND оптом по телефонам:

8-918-520-26-12,
эл.почта kasmaland@mail.ru
8-961-235-42-52,
эл.почта raznatovskaya_ii@agrottrak.ru

В розницу – через онлайн-заказ в интернет-магазине www.agrottrak-shop.ru или мобильном приложении АГРОТРАК.

Книга о вечной любви к Родине и профессии

Презентация книги «Научно-полевой роман», которая обещает стать библиографической редкостью, состоялась в конце января в ФАНЦ Юго-Востока.



условиях нескольких поколений ученых. Они переживали войну, голод, репрессии, перестроечный хаос, но остались верны своему делу.

Благодаря воспоминаниям их современников, выдающиеся личности прошлого столетия не «бронзовеют» на страницах книги, а наоборот, предстают перед читателями живыми, уязвимыми людьми, со своими радостями, горестями и устремлениями.

– Не зря для книги было выбрано название

земледелия в России Николая Максимовича Тулайкова, селекционера и генетика Георгия Павловича Мейстера и многих других выдающихся представителей бывшего НИИСХ Юго-Востока.

Повествование охватывает огромный временной период: начинается с момента образования Саратовской опытной станции в 1910 году, затем приоткрывает перед читателем сложные перипетии его становления, выживания и притеснения и до сегодняшнего дня – когда Научный центр показывает динамическое развитие.

– Сохранение истории и связь поколений – вот основная миссия этой книги, – подвел итог Сергей Николаевич.

С ответным словом выступил почетный гость заместитель министра сельского хозяйства Саратовской области Дмитрий Александрович Уполонников. Он отметил, что сегодня сотрудники института предстали перед широкой общественностью в новом статусе.

– Мы привыкли, что из-под пера ученых выходят научные статьи и монографии. А «Научно-полевой роман» – это уже публицистика, жанр, несвойственный науке, – отметил Дмитрий Александрович. – Уверен, что книга станет «удостоверением личности» института, не зря над ее напи-

Юбилейное издание, посвященное нескольким поколениям выдающихся ученых Саратова, вышло тиражом всего 500 экземпляров.

Уже на презентации многие гости – представители ученого сообщества, журналисты и сотрудники библиотек, выразили желание приобрести редкую книгу. Также ряд экземпляров будет направлен в библиотеки вузов, учреждения культуры города и научные центры России. В свободную продажу, скорее всего, она так и не поступит. Широкому читателю «Научно-полевой роман» будет доступен в электронной версии, но разве она сможет заменить настоящую, живую книгу?

А это издание действительно уникальное. В очерках, рассказах и воспоминаниях, собранных сотрудниками научного центра Юго-Востока, знаменитые ученые предстают простыми, искренне любящими родину людьми. Им довелось жить в сложное время репрессий и гонений на науку, но они стойко, с достоинством выдерживали все испытания, выпавшие на их долю. В книге мало официоза, но много тонких наблюдений за жизнью и работой в сложных

«Научно-полевой роман». Потому что она, прежде всего, про любовь, – открывая встречу, подчеркнул директор научного центра Юго-Востока Сергей Николаевич Гапонов. – Про вечную любовь к родной земле, про непреходящий роман с наукой великих исследователей.



Издание состоит из 50-ти глав, из которых читатель узнает о жизни и работе ученого-селекционера Алексея Павловича Шехурдина, агронома, почвовед и основоположника сухого

санием сотрудники трудились почти два года. Такой значительной работой можно заслуженно гордиться!

Татьяна БЕРЕЗИНА



Поздравляем с днем рождения

Аболова Азамата Тимиевича – механика зерноводческого участка ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 14.02.1962

Абросимова Владимира Александровича – водителя ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 22.02.1970

Абузарову Римму Ризуковну – техника-лаборанта Ершовского райотдела филиала ФГБУ «Россельхозцентр» по Саратовской области; 17.02.1974

Ададимова Андрея Александровича – тракториста-машиниста зерноводческого участка ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 11.02.1988

Айтмагамбетова Сагынали Сапашевича – главу КФХ Новоузенского района; 15.02.1961

Акопьяна Гамлета Владимировича – главу КФХ Ровенского района; 16.02.1978

Анискина Василия Ивановича – директора ООО «Агротехстрой» Балтайского района; 12.02.1958

Атаманчука Игоря Фёдоровича – ветеринарного фельдшера ЗАО «Таловское» Новоузенского района; 15.02.1974

Белякова Дмитрия Владимировича – главу КФХ Романовского района; 11.02.1989

Беспалова Сергея Васильевича – главу КФХ Балашовского района; 18.02.1962

Бочарова Виктора Ивановича – главу КФХ Питерского района; 21.02.1989

Вербицкого Александра Петровича – бригадира тракторной бригады № 1 зерноводческого участка ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 11.02.1961

Власовских Вадима Николаевича – тракториста-машиниста зерноводческого участка ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 22.02.1969

Вострикову Ирину Георгиевну – ветеринарного врача I категории ветеринарной станции ОГУ «Новоузенская райСББЖ»; 23.02.1994

Вяльцева Николая Егоровича – заведующего складом филиала ФГБУ «Россельхозцентр» по Саратовской области; 13.02.1953

Гапонова Сергея Николаевича – директора ФГБУ «ФАНЦ Юго-Востока»; 15.02.1966

Говорунова Андрея Владимировича – главу КФХ Аркадакского района; 24.02.1967

Голяшкина Александра Сергеевича – главу КФХ Романовского района; 11.02.1948

Горохова Владимира Михайловича – главу КФХ Базарно-Карабулакского района; 24.02.1958

Гресева Леонида Ивановича – главу КФХ Лысогорского района; 11.02.1965

Григорьева Евгения Михайловича – главу КФХ Ровенского района; 20.02.1986

Дарсаева Мухтара Магомедовича – главу КФХ Ртищевского района; 16.02.1964

Дворянчикова Сергея Михайловича – рабочего элеватора ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 12.02.1963

Декисова Тауфека Тасхалиевича – председателя СПСК «Содружество» Марковского района; 21.02.1959

Демина Владимира Александровича – скотника животноводческого участка № 1 ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 22.02.1989

Джазагалиева Нурбулата Айдагалиевича – машиниста бульдозера строительного участка ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 17.02.1972

Джанбулатова Алибека Магомедовича – главу КФХ Вольского района; 11.02.1968

Догаева Александра Викторовича – рабочего зерноводческого участка ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 13.02.1982

Дружина Алексея Николаевича – главу КФХ Романовского района; 24.02.1972

Дубовского Николая Прокопьевича – главу КФХ Краснокутского района; 14.02.1955

Ермакову Екатерину Андреевну – менеджер отдела мониторинга транспорта ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 13.02.1992

Ермухамбетова Алексея Макземовича – главу КФХ Новоузенского района; 15.02.1971

Ефремова Михаила Александровича – главу КФХ Балашовского района; 16.02.1959

Жажгалиева Аделбека Капаровича – заведующего животноводческого участка № 2 ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 12.02.1963

Жулина Виктора Николаевича – председателя ПК «Бурова» Озинского района; 17.02.1960

Завгороднего Дмитрия Павловича – начальника отдела сельского хозяйства администрации Самойловского района; 12.02.1984

Заворотина Евгения Феофановича – временно исполняющего обязанности директора Поволжского НИИ экономики и организации АПК; 23.02.1955

Загородникова Александра Витальевича – главу КФХ Питерского района; 21.02.1983

Зимина Игоря Викторовича – тракториста-машиниста зерноводческого участка ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 18.02.1978

Зинягина Григория Ивановича – скотника молодняка крупного рогатого скота животноводческого участка № 3 ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 11.02.1962

Зотова Алексея Владимировича – сторожа зерноводческого участка ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 17.02.1960

Иблиева Алхазура Алиевича – главу КФХ «Терек» Вольского района; 12.02.1959

Иванова Владимира Николаевича – главу КФХ Саратовского района; 23.02.1967

Калюжного Владимира Алексеевича – инженера по безопасности дорожного движения ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 24.02.1954

Каршева Дениса Владимировича – тракториста-машиниста зерноводческого участка ООО

«Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 23.02.1986

Касьянову Любовь Викторовну – главу КФХ Романовского района; 12.02.1991

Киришева Мурзагали Книжгалиевича – главу КФХ Алекснадрово-Гайского района; 23.02.1973

Кириюшину Татьяну Сергеевну – старшего инспектора по кадрам ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 24.02.1987

Кожина Алексея Ивановича – индивидуального предпринимателя Балашовского района; 17.02.1958

Котуна Владимира Васильевича – рабочего строительного участка ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 18.02.1957

Коханина Александра Александровича – главу КФХ Вольского района; 21.02.1971

Крайнова Игоря Ивановича – водителя ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 18.02.1969

Кротенко Максима Васильевича – главу КФХ Самойловского района; 17.02.1977

Крылова Александра Васильевича – главу КФХ Романовского района; 11.02.1962

Кудряшова Александра Владимировича – директора по развитию ООО «МакПром» Балашовского района; 20.02.1951

Кузьмичеву Наталию Алексеевну – начальника отдела ФГБУ ГСАС «Саратовская»; 21.02.1956

Куршева Алексея Анатольевича – заведующего животноводческого участка № 1 ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 16.02.1967

Кучмину Любовь Федоровну – главу КФХ Краснокутского района; 18.02.1967

Лаврова Игоря Васильевича – главу КФХ Федоровского района; 12.02.1966

Лисник Наталью Владиславну – повара ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 14.02.1978

Литвинова Владимира Ивановича – охранника ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 12.02.1967

Лялевича Александра Сергеевича – рабочего зерноводческого участка ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 21.02.1995

Лямкина Александра Александровича – главу КФХ «Пульс» Краснокутского района; 23.02.1967

Мартынова Юрия Евгеньевича – главу КФХ Балашовского района; 18.02.1964

Махмалиева Сайдалви Шамсулаевича – главу КФХ Ровенского района; 15.02.1955

Мельникова Юрия Моисеевича – главу КФХ Балашовского района; 13.02.1949

Мордясова Алексея Александровича – бригадира ЗАО «Таловское» Новоузенского района; 11.02.1973

Немцеву Людмилу Викторовну – ведущего агронома по семеноводству Федоровского райотдела филиала ФГБУ «Россельхозцентр» по Саратовской области; 19.02.1963

Нестерова Константина Владимировича – главу Духовницкого района; 24.02.1983

Никулину Наталию Сергеевну –

дневного сторожа животноводческого участка № 2 ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 23.02.1982

Новикову Марину Владимировну – начальника производства ООО «Пугачевские молочные продукты»; 23.02.1975

Новикову Марию Константиновну – уборщика служебных помещений Аткарского райотдела филиала ФГБУ «Россельхозцентр» по Саратовской области; 14.02.1993

Новикову Светлану Михайловну – старшего научного сотрудника Поволжского НИИ экономики и организации АПК; 19.02.1985

Олейникова Дмитрия Вячеславовича – водителя ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 12.02.1980

Орлову Ольгу Гордеевну – главу КФХ Питерского района; 11.02.1948

Очкина Сергея Анатольевича – директора ООО «Овощи круглый год» Вольского района; 19.02.1991

Плякина Александра Анатольевича – электрика энергетической службы ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 15.02.1974

Путилину Людмилу Сергеевну – старшего бухгалтера материального стола ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 20.02.1987

Рашидова Магомедрасула Магомедовича – индивидуального предпринимателя Духовницкого района; 15.02.1966

Резепова Рината Ильдусовича – главу КФХ Петровского района; 13.02.1978

Романенко Анатолия Александровича – главу КХ «Росток» Балашовского района; 21.02.1949

Руднева Юрия Александровича – главу КФХ Балашовского района; 13.02.1979

Рыбакова Евгения Владимировича – тракториста-машиниста зерноводческого участка ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 24.02.1995

Садчикова Николая Васильевича – тракториста-машиниста зерноводческого участка ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 13.02.1973

Саканову Валентину Ивановну – главу КФХ Лысогорского района; 19.02.1950

Севостьянова Алексея Александровича – рабочего элеватора ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 11.02.1979

Седова Алексея Алексеевича – главу КФХ Озинского района; 20.02.1995

Сердюкову Ольгу Анатольевну – развездного повара ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 22.02.1981

Сигалаева Виктора Михайловича – главу КФХ Балашовского района; 20.02.1954

Смагина Сергея Викторовича – тракториста-машиниста зерноводческого участка ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 23.02.1982

Смирнову Татьяну Николаевну – сторожа филиала ФГБУ «Россельхозцентр» по Саратовской области; 21.02.1964

Спиридонову Галину Вениаминовну – ведущего агронома по семеноводству Балашовского райотдела филиала ФГБУ «Россельхозцентр» по Саратовской области; 18.02.1965

Строганову Екатерину Юрьевну – индивидуального предпринимателя Энгельсского района; 16.02.1981

Супруна Александра Викторовича – разнорабочего цеха по производству строительных материалов ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 24.02.1973

Сырбачева Валерия Анатольевича – генерального директора ООО «Воскресенское» Энгельсского района; 19.02.1976

Тужина Дмитрия Анатольевича – директора УК «Новый Исток» Федоровского района; 20.02.1981

Умаргалиева Кабибулу Исангалиевича – главу КФХ Питерского района; 19.02.1963

Ушакова Ивана Сергеевича – тракториста-машиниста зерноводческого участка ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 22.02.1988

Фантрова Михаила Михайловича – скотника животноводческого участка № 3 ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 20.02.1990

Федорова Сергея Анатольевича – главу КФХ Ртищевского района; 19.02.1962

Финаенову Валентину Викторовну – главного бухгалтера ООО «Любичское» Пугачевского района; 11.02.1962

Хальзова Сергея Николаевича – главного энергетика ООО «Пугачевские молочные продукты»; 21.02.1956

Хворостухина Владимира Владимировича – скотника животноводческого участка № 2 ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 24.02.1990

Хохлова Владимира Николаевича – директора ЗАО «Свердловское» Калининского района; 11.02.1960

Хурамова Нарбая Худайбердиевича – тракториста зерноводческого участка ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 20.02.1964

Чуйкова Вячеслава Михайловича – председателя СХА «Камеликская» Пугачевского района; 23.02.1950

Швец Татьяну Викторовну – заведующего лабораторией ФГБУ ГСАС «Саратовская»; 14.02.1960

Ширяева Александра Алексеевича – скотника животноводческого участка № 2 ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 22.02.1963

Шишкину Анну Александровну – заместителя начальника отдела сельского хозяйства и продовольствия Департамента Саратовского района Администрации муниципального образования «Город Саратов»; 11.02.1994

Щелчкова Сергея Жоржовича – генерального директора ООО «Энтраст» Энгельсского района; 11.02.1964

Щеренко Павла Юрьевича – главу КФХ Энгельсского района; 22.02.1972

Юматова Александра Федоровича – главу КФХ Балтайского района; 16.02.1954

Якунина Алексея Николаевича – главу КФХ Саратовского района; 19.02.1960

Яроцкого Ивана Ивановича – генерального директора ООО «Зерногрупп» Озинского района; 12.02.1982

ЮМОР

Приезжий знаменитый дирижер должен был выступить в Ухрюпинской филармонии с местным симфоническим оркестром.

– С чего он начнет, как вы думаете? – спросили журналисты одного из оркестрантов.

– Не знаю, чего он там задумал, но мы твердо намерены играть Седьмую симфонию Бетховена...



Тяжелее всех на свете живется английским старикам. Вот, например, королеве скоро 90, а она все еще работает.



У меня на банковском счете сумма с восемью нулями. Жаль, что других цифр там нет.



В Одессе:

– Изя, у вас чай есть?

– Нет.

– А кофе?

– Чай есть.



– Зачем ты по обеим сторонам смотришь? Здесь же одностороннее движение!

– Чувак, это Россия – я бы еще и наверх посмотрел!



Британские ученые провели опыты с алкоголем. Оказалось, что водка со льдом вредит почкам, ром со льдом вредит печени, джин со льдом вредит сердцу, виски со льдом вредит мозгу. Получается, этот чертов лед невероятно вреден!



– В праздники еду, а мой шеф пьяный дорожку переходит.

– И что?

– Теперь знаю, что в моем «Вольво» система безопасности сама машину перед человеком останавливает, несмотря на полностью выжатую педаль газа.



После смерти души гаишников остаются на своих рабочих местах, на дорогах, на постах, в рабочих кабинетах. Разница лишь в том, что они не могут никого ни тормознуть, ни оштрафовать, ни взять взятку... Это и есть их ад.



Неделю назад купил себе гантели. И уже два раза на них смотрел.



Остановки для транспорта специально разрабатывались для нашей погоды. Дизайнеры учли все. На случай жары они сделали стеклянные крыши. На случай ветра – проемы в стенах. На случай мороза – железные сиденья..



Наушники – в уши, но музыку не включайте. Есть шанс услышать про себя много нового и интересного...



Жена попросила наглядно объяснить, что значит действия ЦБ правильные, но запоздалые. Муж:

– Ну это ты как бы в дерево уже врезалась, но руль потом все-таки повернула!

Цветочный гороскоп на 2022 год Тигра

Считается, что цветочный гороскоп был придуман еще во времена древних кельтов. В его основу заложен друидский календарь, согласно которому годовой цикл делился на 36 периодов, каждый из которых находился под покровительством одного из цветов.

Определить тотем можно, исходя из даты появления человека на свет. Друиды и волхвы давно заметили, что каждый «цветок» обладает своими характерными чертами, часть из которых передается людям, рожденным в период их главенства. Поэтому цветочный гороскоп рассказывает об особенностях характера каждого знака, раскрывает их сильные и слабые стороны, предупреждает об опасностях и дает прогноз на будущий год.

МИМОЗА (21-28 февраля)

Представители данного знака восприимчивы к изменениям в жизни, они отлично подстраиваются под обстоятельства и интуитивно чувствуют окружающий мир. Люди-Мимозы отличаются острым интеллектом и быстрой реакцией, а в стрессовых ситуациях проявляют настоящие чудеса героизма. Однако они относятся к категории хрупких существ, которым жизненно необходима забота, внимание и ласка. Мимозы не терпят одиночества, поэтому им важно, чтобы рядом присутствовали близкие люди и друзья.

В 2022 году вам стоит внимательно относиться к здоровью. Любое недомогание может перерасти в затяжную болезнь, так что не пренебрегайте

лечением и посещением врачей. В середине года уделите время отдыху и отправьтесь в тихий санаторий или пансионат, расположенный в лесной зоне. Вопросы карьеры будут решаться с завидной легкостью – ваши связи и доброжелательность сыграют на руку при достижении профессиональных целей.

МАК (1-10 марта)

Личности, появившиеся на свет под покровительством этого цветка, отличаются загадочностью и непредсказуемостью. Окружающие не способны отгадать скрытые мотивы поступков Мака, поэтому его часто считают не слишком адекватной личностью. Люди-Маки страдают от собственной противоречивости, но не могут себя изменить. В большинстве случаев это приводит к тому, что Мак часто меняет работу или жилье и не может найти свое место в жизни. Люди-Маки отличаются эффектной внешностью, привлекательностью и обаянием, поэтому быстро приобретают новых друзей.

В 2022 году астрологи рекомендуют Макам стать увереннее в собственных силах: обязательно хвалите себя за любые достижения и радуйтесь каждому шагу вперед. Неуверенность может привести вас в плохую компанию. Осенью обостряется риск проявления депрессий, которые могут выбить вас из колеи. Не поддавайтесь упадническим настроениям! Маку жизненно необходим позитивный настрой. Только в этом случае он способен свернуть горы и зарядить своей силой и жизнерадостностью всех окружающих.

Областная сельскохозяйственная газета



Учредитель:
Лука Светлана Тимофеевна.

Издатель:
НП «Крестьянский Двор».

Главный редактор и директор:
Светлана Тимофеевна Лука.

За содержание текстов рекламных объявлений редакция ответственности не несёт.

Мнение авторов публикаций не обязательно отражает позицию редакции. Должностные лица несут ответственность за достоверность предоставляемой информации. При перепечатке ссылка на газету «Крестьянский Двор» обязательна.

Газета зарегистрирована Поволжским межрегиональным территориальным управлением Министерства Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовых коммуникаций. Регистрационный номер ПИ №7-1211 от 1.03.2002 года.

Подписной индекс в Каталоге российской прессы: ПР510

Адрес редакции и издателя:
410031, Саратов, ул. Волжская, 28, оф. 9/2, 9/3, 9/7.

Тел.: 8(8452) 23-23-50, 23-05-79, 23-07-79.

Тел./факс: 8(8452) 23-16-31.

e-mail: kresdvor@yandex.ru

www.kresdvor.ru

За качество полиграфии ответственность несёт типография.

– публикация на правах рекламы.

При подготовке номера использованы материалы интернет-сайтов.

Газета отпечатана офсетным способом в Саратовском филиале ООО «Типография КП – Москва» по адресу:

410033, г. Саратов, ул. Гвардейская, д. 2А, помещение 1, этаж 1.

Тел.: 57-26-42, 57-26-41.

Номер подписан в печать 9.02.2022 по графику в 19.00, фактически в 19.00, заказ 1190. Общий тираж – 6147 экземпляров. Цена свободная



Какие машины уже подорожали в феврале

Сразу несколько производителей переписали прайс-листы на автомобили в России.

Некоторые автокомпании подняли цены на большинство своих моделей.

Цены на машины в России скорректировали с 1 февраля семь автопроизводителей, следует из прайс-листов, размещенных на официальных сайтах брендов. До этого никто из этих компаний официально не анонсировал подорожания.

При этом представители отрасли, опрошенные Autonews.ru, не исключают, что и некоторые другие марки также поднимут цены в течение месяца. Очередное подорожание связывают с продолжающимся дефицитом полупроводников, логистическими проблемами и нехваткой автомобилей у дилеров.

Так, Volkswagen и китайский Changan подняли цены на все свои модели, представленные в России. Большинство автомобилей подорожали также у Geely и Haval. Среди премиальных производителей прайс-листы на несколько своих моделей пересмотрел Mercedes-Benz. Наконец, Jeep поднял цены только на одну машину из модельной линейки.

При этом речь идет о рекомендованной розничной стоимости, указанной в прайс-листах производителей. Фактическая стоимость у

дилеров существенно выше – наценки на популярные модели, как выяснил Autonews.ru, могут достигать 1 млн руб. Переплата за более дорогие автомобили может быть еще выше.

Напомним, взрывной рост цен на машины продолжался на протяжении

всех 12 месяцев прошлого года. Например, стоимость автомобилей Lada индексировалась с начала 2021 года семь раз.

В итоге, по данным Минпромторга, в 2021 году цены на отечественные автомобили увеличились на 5-8 %, а

а иномарок – до 20 %. В свою очередь, в аналитическом агентстве «Автостат» заметили, что такого стремительного роста стоимости автомобилей не было, начиная с кризисного 2014 года. По расчетам экспертов, рекомендованные розничные цены на машины увеличились на 24-25 %. При этом стоимость автомобилей у дилеров (с учетом допоборудования) подскочили еще выше – более чем на 35 %.

Прогнозы на нынешней, 2022 год, выглядят более оптимистичными. По прогнозам Минпромторга, рост цен на новые машины в России постепенно замедлится. Похожую точку зрения поддерживают и эксперты, опрошенные Autonews.ru. Например, руководитель аналитического агентства «Автостат» Сергей Целиков считает, что решить проблемы с поставками электронных компонентов вряд ли удастся раньше второй половины нынешнего года.

По данным Ассоциация европейского бизнеса (АЕБ), в России в 2021 году было продано 1 666 780 новых легковых и легких коммерческих автомобилей. Эта цифра на 4,3 % больше показателей «черного» 2020 года, на который пришлось серьезные ограничения (в том числе закрытие автосалонов) из-за пандемии COVID-19.

Источник:

https://www.autonews.ru

Модель	Минимальная цена в январе, руб.	Минимальная цена в феврале, руб.
Changan CS53 Plus	1 419 900	1 489 900
Changan CS55	1 509 900	1 579 000
Changan CS75 FL	1 799 000	1 859 900
Geely Coolray	1 471 900	1 486 990
Geely Atlas	1 451 990	1 476 990
Geely Atlas Pro	1 834 990	1 869 990
Great Wall Poer	2 549 000	2 599 000
Great Wall Wingle 7	1 949 000	1 999 000
Haval F7	1 779 000	1 809 000
Haval F7x	1 829 000	1 859 000
Haval H9	3 089 000	3 149 000
Jeep Grand Cherokee	4 940 000	5 140 000
Mercedes-Benz GLC (внедорожник)	4 890 000	5 234 000
Mercedes-Benz GLC (купе)	5 380 000	5 434 000
Volkswagen Polo	1 068 900	1 072 900
Volkswagen Passat	2 728 000	2 733 000
Volkswagen Passat Alltrack	3 808 000	3 813 000
Volkswagen Golf	2 695 000	2 750 000
Volkswagen Taos	1 816 900	1 821 900
Volkswagen Tiguan	2 129 900	2 134 900
Volkswagen Teramont	3 999 000	4 006 000
Volkswagen Touareg	5 587 000	5 712 000

ХОЗЯИН®

ТЕХНИКА И ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА



**ГЛАВНЫЙ
НА ФЕРМЕ!**



**Измельчители-смесители-раздатчики
кормов**



**Раздатчики-выдуватели
соломы**



**Разбрасыватели твердых и жидких органических
удобрений**



**Полуприцепы самосвальные
ковшовые тракторные**

Реклама



САРАТОВАГРОПРОМКОМПЛЕКТ

8(8452) 62-39-37

8-905-388-98-97

+7 927 142-50-08

8(8452) 62-50-52, 62-27-29

главный офис

филиал (Красный Кут)

филиал (Перелюб)

Отдел продаж

8(8452) 45-17-76

8(8452) 62-42-47

8(8452) 62-16-48

Отдел запасных частей

Отдел кормозаготовительного
оборудования:

Сервисная служба