

Областная сельскохозяйственная газета КРЕСТЬЯНСКИЙ

Выходит по четвергам
с марта 2002 г.

№36

7 октября
2021 (№919)

Лауреат
областного и
всероссийских
конкурсов СМИ



РЕГУЛЯТОР

В Москве начала свою работу выставка «Золотая осень». Открылась она с панельной дискуссией «Рынок зерна. Развитие на современном этапе и долгосрочные перспективы», которую провел Максим Александрович Титов, директор Департамента регулирования рынков АПК (на снимке). Организатор – Минсельхоз России.

Ковид внес существенные поправки в программу главной выставки народного хозяйства страны, и из центра столицы она переехала на окраину и собрала, в отличие от предыдущих лет, крайне мало посетителей. А те, кто не рискнул выбраться из дома, прильнули к экранам компьютеров, чтобы послушать «регулятора», который не считает свои действия губительными для сельхозтоваропроизводителей. Вот что он, в частности, сказал:

– Могу сказать как представитель регулятора, что основную задачу, которую мы в прошедшем

сельскохозяйственном сезоне достигли – сохранение стабильного объема предложений на внутреннем рынке зерна. Говоря другими словами, продовольственной безопасности. Сам по себе размер квоты определялся, исходя из объема производства и объема экспорта зерна в первой половине сельскохозяйственного года. Был несколько изменен подход по распределению тарифной квоты. При этом, отмечу, большинству получателей того объема, который был на них распределен, для них было, в целом, достаточно. Большинство участников и размер квоты в итоге не выбрали.

В результате мы обеспечивали необходимое предложение на внутреннем рынке зерна. При этом данное ограничение позволило сохранить хороший показатель по экспорту, и по экспорту пшеницы мы подтвердили статус лидера на мировом рынке. Кроме того, были поэтапно введены экспертные пошлины. Сначала вводились фиксированные, в дальнейшем был

разработан механизм плавающей пошлины, которая применяется до сих пор.

Нам, как регулятору, кажется, что механизм плавающей пошлины позволяет более оперативно реагировать на изменения внешней конъюнктуры. Ее скачки как вверх, так и вниз стали уж слишком экстремальными. В начале сезона, когда мы установили первую пошлину и считали, что этого может быть достаточно, внешний рынок очень быстро отреагировал. И меры, принятые правительством Российской Федерации, практически сразу были девальвированы скачком цен на внешнем рынке. Поэтому мы вынуждены были придти к какому-то плавающему, гибкому механизму по экспортным пошлинам, для чего нами было инициировано внесение изменений в 623-е постановление. Оно предполагает, что у участников рынка появляются обязательства предоставлять информации по небиржевым сделкам.



ООО "АГРО СОЮЗ"

ПОСТАВКА ДИЗЕЛЬНОГО ТОПЛИВА ЕВРО

 ГАРАНТИЯ КАЧЕСТВА

- ПАО "САРАТОВНЕФТЕПРОДУКТ"
- доставка бензовозами от 4 до 40 куб.

8-903-328-41-84 Юлия 8-960-352-16-70 Елена



НАПРИЁМЕ.РФ

РАДИОСВЯЗЬ С ПОЛЕМ

радиостанции, усилители,
антенны и аксессуары

 комбайн

 грузовик

 трактор

 экскаватор

Официальный дилер

 LAN

 OPTIMCOM

 MegaJet

 MIDLAND

☎ 8 8452 77-55-17 📞 +7 927 277-55-17

✉ director@korbiks.ru

г. Саратов, ул. 1-я Вересковая, д. 20

ООО «Корбикс»

Московской товарной биржей был сформирован индекс по зерну, который и лег в основу расчета плавающей экспортной пошлины. Тем самым мы разработали и новый ценовой индикатор для внутреннего рынка, и он лег в основу расчета экспортной пошлины.

Говоря о пошлинах, повторюсь, мы видим в них долгосрочную меру, которая останется у нас на долгое

время, это абсолютно точно. Что касается квотирования, то до конца года у нас не будет количественных ограничений по экспорту основных зерновых культур. Во второй половине сезона, я думаю, что примерно в те же сроки, как это было реализовано в 2021 году, то есть 15 февраля, мы планируем ввести опять же количественные ограничения в виде тарифной квоты.

Про «машину времени»

Первая на территории Саратовской области и восьмая по счету «Пионер АгроАкадемия» компании Corteva Agriscience прошла в пяти километрах от села Натальино Балаковского района на одном из полей ООО «Агрофирма "Пегас"».

Год еще не завершен, но уже сейчас можно сказать, что в одном из самых масштабных и инновационных обучающих мероприятий в индустрии приняли участие аграрии не только из ближайших регионов, но и из Челябинска и даже Казахстана. Чтобы реализовать полевое обучение на традиционно высоком уровне, организаторам пришлось принять вызовы сезона и сложившихся агроклиматических условий. В течение 2,5 месяцев не было дождей, а температура воздуха не опускалась ниже +35 °С. Добавьте сюда сильное уплотнение почвы, от которого не избавила даже система No-Till, применяемая с десятилетиями собственником хозяйства Алексеем Владимировичем Бирюковым, и вы получите кристальную чистоту экспериментов.

В ходе трехчасового обучения в рамках «Пионер АгроАкадемии» была показана объективная картина того, что может произойти, если ошибаться в технологии, выборе гибридов, СЗР, да к тому же не заботиться о форсунках на опрыскивателе. Столь детальный и наглядный подход к передаче знаний еще раз подтвердил экспертизу Corteva Agriscience в вопросах селекции и технологии возделывания кукурузы и подсолнечника.

Открыл обучение Михаил Кокотов, руководитель региона Волга–Урал Corteva Agriscience, который фактически сформировал команду представителей компании на левом и правом берегах Волги. Стоит отметить, что выступления всех экспертов «Пионер АгроАкадемии» были наглядными, познавательными и запоминающимися.

У аграриев, как и моряков, есть свой профессиональный сленг, который посторонним не понять. К примеру, «болт» — это корзинка подсолнечника нужного размера, «микрофон» — это брак, что-то похожее на корзину. Вчера мы пополнили свою лексику новыми понятиями: «колесо стресса» — опыт, демонстрирующий влияние густоты сева на урожайность культур, «машина времени» — иллюстрация наиболее важных этапов в развитии культуры в рамках одной опытной делянки.

РАННИЙ ВАН ГОГ И ПОЗДНИЙ ГОГЕН

«Колесо стресса»: подсолнечник

Шагаем справа налево с продуктовым менеджером Павлом Нефедовым. Перед нами восемь гибридов: П62ЛЕ122, П64ЛЕ25, П64ЛЕ136, П64ХЕ118, П64ЛЕ153, П64ЛЕ99, П64ЛЦ108, П64ЛП130. Цель эксперимента — наглядно показать, как густота посева влияет на размер корзинок и качество урожая. Данный эксперимент одновременно демонстрирует и качества самого гибрида, и оптимальную норму сева Размах

эксперимента — от 39 до 238 тыс. растений на гектар. И если вначале мы видим крупные, с толстой паренхимой и плохой влагоотдачей корзинки размером с панаму, то в конце ряда лежат лишь непрезентабельного вида, неразвитые «микрофоны». Золотая середина для корзинок — 15 см, тогда формируются более мелкие семена с высокой масличностью, и оптималь-

так называемую «Систему-2». Что это такое? Это механизм горизонтальной внерасовой устойчивости к этому растению-паразиту, то есть ко всем его расам. Некоторые гибриды подсолнечника Pioneer® на генетическом уровне защищены от пяти рас заразики. Все последующие расы подсолнечник провоцирует на прорастание, и в тот момент, когда заразики при-

стабильной урожайностью на уровне 25–30 ц/га.

Новинка П64ЛЕ153 пока что изучается в демоопытах, однако нет сомнения, что это очередной «шедевр»: толерантен к наиболее распространенным заболеваниям подсолнечника и ЛМР. Что касается урожайности и масличности, то в них сомневаться вообще не приходится.

Это первый и пока единственный в России гибрид подсолнечника технологии Clearfield® с тремя уровнями контроля заразики: двумя генетическими системами устойчивости (Protector® Заразики), вертикальной (OR7) и новейшей горизонтальной («Система-2», о которой мы уже писали. — Прим. ред.), и возможностью контролировать ее с помощью гербицида.

«Колесо стресса»: кукуруза

Компания Corteva Agriscience является одним из мировых лидеров в селекции кукурузы, поэтому к советам по ее выращиванию прислушивались особенно внимательно. Как известно, перед любым аграрием, возделывающим «царицу полей», стоит задача вырастить один полноценный, полноценный початок на каждом растении. Хорошо бы, чтобы к фазе налива на нем остались 1,5–2 см недоопыленной верхушки. Для чего?

— Для совки, — смеются аграрии, но это неправильный ответ. Для нас это индикатор, что достигнута оптимальная густота посева и дальнейшее ее повышение вызовет ненужный стресс и снижение урожайности. Но если густота стояния ниже оптимальной, главный початок сформировался, а влаги достаточно, тогда начнет расти второй «плод», который созреет значительно позже и добавит влажности в бункере комбайна, чего не хотелось бы.

Оптимальная густота сева для левого берега Волги в благоприятный сезон — 50–56 тыс. растений на гектар на богаре, но если бы наш аграрий знал, что в этом году будет такая сушь, он бы посеял 45–48 тыс. растений, получив более мощные початки.

В «колесе стресса» были представлены гибриды: П7460, П7515, П8521, П8307, П8834, П8688, П9300, П9610. Все они засухоустойчивые, все с высокой влагоотдачей, хорошей архитектурой, высоким потенциалом урожайности и приспособляемостью к разным погодным условиям, все зубовидные (Zea mays indentata).

Новый ультраранний классический гибрид П7460 двойного назначения созревает даже на 10 дней раньше, чем такой же ультраранний П7515 (ФАО 170), оба хорошо облис-



ная густота для условий возделывания здесь, на левом берегу Волги, — от 48 до 57 тыс. растений на гектар.

Какие выводы из увиденного должен сделать аграрий? Информацию нужно анализировать, нужно как

крепляется к растению-хозяину, на корнях образуется как бы «перешеек», перетяжка, мешающая питанию паразита. Само растение П62ЛЕ122 при этом мощное, низкорослое, хорошо облиственное.



можно чаще бывать в поле, потому что для каждого участка требуется свой «ключик».

Что касается гибридов Pioneer®, представленных в этом опыте, то первые шесть участников эксперимента относятся к системе ExpressSun® и два последних «заточены» под систему Clearfield® и Clearfield® Plus. Ближайший родственник популярного в регионе и очень стабильного П63ЛЕ10 — один из самых ранних в мире гибридов П62ЛЕ122, выращенный в Пугачевском районе, в прошлом году в конкурсе «Пионер Максимум» взял первое место с урожайностью 35 ц/га. На правом берегу Волги в Аркадакском районе и близлежащих с ним 22–25 ц/га для него — это норма. В сравнении с собратом у П62ЛЕ122 улучшена высеваемость, то есть более округлена форма семян, гибрид высокомасличен, устойчив к фомопсису и корзиночной форме склеротинии, толерантен к агрессивным расам заразики, то есть входит в

Засухоустойчивый и жаропрочный гибрид П64ЛЕ99 благодаря пока той форме корзинок (дождь скатывается, снег слетает) отлично подходит для агрохолдингов, у которых уборочная страда совпадает с новогодними праздниками. В нашем регионе есть такие. Экстенсивный гибрид при благоприятных условиях дает от 35 до 40 ц/га. Противостоит большинству болезней.

Сенсация сезона — П64ЛП130, первый и пока единственный в мире гибрид, имеющий три защитных признака: Protector® Заразики, Protector® ЛМР и Protector® Ржавчина. Выращивается по системе Clearfield® Plus, хорошо стартует, имеет плотную корзину, отличный потенциал урожайности и очень высокую живучесть в условиях засухи. Отличается высокой масличностью.

И еще один особенный гибрид П64ЛЦ108, именуемый «черный лебедь», выделяющийся серым цветом места прикрепления корзинок, так называемой гусиной шеей. Рекомен-

Следующий гибрид П64ЛЕ25 — самый продаваемый и самый известный в России — в рекламе, как говорится, не нуждается благодаря высочайшему потенциалу урожайности, высокой жаро- и засухоустойчивости, пластичности и принадлежности к системе Pioneer Protector® ЛМР. То есть имеет устойчивость к ложной мучнистой росе.

Среднеранний П64ЛЕ136 — новичок сезона, высокоурожайный и засухоустойчивый, стабильный, принадлежит к двум технологиям генетической устойчивости: Pioneer Protector® Заразики (толерантен к новым наиболее агрессивным расам заразики, OR7) и Pioneer Protector® ЛМР.

Среднеспелый П64ХЕ118 содержит свыше 50 % масла и 86–90 % олеиновой кислоты, поэтому его часто подмешивают в качестве «улучшителя» к партиям отправляемого на элеватор высокоолеинового товарного подсолнечника, который не прошел базис выше 82 %. Отличается



дуются для выращивания на полях, где и сорняков много, и заразики хозяйничают.

твены, оба хорошо приспособлены к ранним срокам сева, имеют быстрый старт и раннее развитие.

И «КОЛЕСА СТРЕССА»

П8307 — яркий представитель гибридов Optimum® AQUAmax®, инновационной селекционной разработки Pioneer®, созданной для районов с нестабильным увлажнением. Это настолько «умные» растения, что просто удивительно. Пыльцевые трубки в период опыления у них растут более интенсивно, а зерна настолько глубоко и прочно прикрепляются к початку, что не осыпаются.

«МАШИНА ВРЕМЕНИ»

Перед нами несколько рядков кукурузы, отображающие ее детство, отрочество, юность и взрослую жизнь. Менеджер по категории продуктов Corteva Agriscience в России Владимир Кушнаренков предложил нам за 20 минут пронестись по всему жизненному циклу культуры и на каждой фазе развития отметить ба-



Эти гибриды умеют сворачивать лист при стрессе медленнее и разворачивать при благоприятной погоде быстрее, способны долго оставаться в засуху зелеными (эффект Stay Green). Благодаря мощной и сильно развитой корневой системе гибриды Optimum® AQUAmax® эффективнее поглощают воду из почвы.

П8307 в условиях прошлого года занял первое место на богаре на правом берегу Волги с урожайностью 121 ц/га.

Новичок П8834 линейки Optimum® AQUAmax® — это среднеранний гибрид кукурузы с ФАО 270, и, по мнению специалистов, он самый лучший в своей группе спелости. Разумеется, и початок, и зерна в нем гораздо крупнее, чем у более ранних сортов, но это не препятствует влагоотдаче. Для него характерен быстрый старт и отличная засухоустойчивость, высокая толерантность к гельминтоспориозу.

Гибрид кукурузы П8688 с ФАО 270 немного уступает своему собрату, но тоже очень пластичный высокоурожайный гибрид с отличной толерантностью к засухе, с оптимальной нормой высева 55–60 тыс./га. Прочность стебля высокая.

Среднеспелый П9300 полностью созрел и готов к уборке, несмотря на ФАО 330. Высокоурожайный гибрид линейки Optimum® AQUAmax® отличается еще и высокой толерантностью к гельминтоспориозу. При норме высева 56 тыс./га легко бы дал в условиях этого года 6 тонн с гектара.

Новый П9610 с ФАО 350 просто удивил величиной початков. Растение оказалось на редкость красивым, несмотря на жару. Он также совмещает эффект Stay Green с технологией Optimum® AQUAmax®, поэтому у него очень высокая жизнеспособность пыльцы при повышенных температурах, беспримерная устойчивость к жаре и засухе. Само растение высокорослое с оптимальным прикреплением початка.

зовые ошибки аграриев. Начиная с трех факторов, необходимых для прорастания семян, — это влага, кислород и температура. К севу обычно приступают, когда в утренние часы температура почвы на глубине 5 см достигает +10 °С. Иначе будут проблемы, поскольку это первый кризисный этап в жизни растения.

— Все почему-то считают, — говорит Владимир, — что самое сложное время — период цветения. На самом деле именно от всходов и прорастания зависит жизнь или смерть будущего растения П8307 или П8834, или еще какого-нибудь гибрида. Его немедленно начинают атаковать почвенные патогены или проволочник. Желательно, чтобы в течение



двух последующих после сева суток не было снега либо ледяного дождя, чтобы набухающие семена не получили холодного стресса.

Из семени растет та часть корневой системы, которая нужна для старта, а белая нить, так называемый мезокотиль (во время общения Владимир Кушнаренков все время, как фокусник, демонстрирует разные части «подопытных». — Прим. ред.), выталкивает растение на поверхность. На какую бы глубину мы ни закладывали семя, основная корневая система кукурузы формируется на глубине 2–2,5 см от поверхности почвы. Поэтому неверно думать, что если посеешь глубже, то и корень уйдет «куда надо», — заглубления корневой системы вы не добьетесь. Сейте на 5–6 см во влажный слой почвы, и будет вам счастье.

Далее важно получить не только равномерный сев без пропусков и двойников, но и дружные всходы. Разница по глубине сева в 1–2 см — это разница по всходам в 3 дня. Стоит растению опоздать на один лист или 48 часов, и оно никогда не догонит своих соседей, его ждет судьба изгоя, отставание в росте и падение урожайности. Поэтому сеялки надо всегда тщательно выверять на точность работы.



Правильно определять возраст кукурузы также крайне важно, поскольку от этого отталкиваются агрономы, когда планируют агротехнические мероприятия и обработку СЗР. Первый лист — овальный, семядольный, остальные — остроконечные. Лист считается сформированным, когда он имеет в основании перетяжку — «воротничок». Казалось бы, простая процедура подсчета листьев осложняется тем, что после фазы 4 листьев нижние листья могут засыхать, что приводит к ошибкам в определении возраста кукурузы и применении гербицидов.

Вроде бы Владимир Кушнаренков повторяет прописные истины, но даже опытные аграрии смотрят на его руки как зачарованные. Вот он выкапывает очередное растение и надламывает точку роста, которая находится в почве, демонстрируя цвет. Бывает так, что после всходов по посевам ударяет град или возвратные заморозки, вызывая повреждение или полную гибель надземной части растения. Агроному тогда нужно решить, что делать. По примеру нашего лектора он должен выкопать «потерпевшего» и ножом очистить точку роста. Если цвет бледно-зеленый, значит, посевы живы и следует просто набраться терпения. Через 7–8 дней опять появятся листья, а через 2 недели поле нельзя будет узнать. А вот если вы в нервном состоянии жизни не увидите



и надумаете поле пересевать, потери урожая достигнут 50 % плюс дополнительные затраты.

Во многих регионах страны практически исчезла весна — после холодов происходит резкий рост температур воздуха, а аграрии после сева переживают: что-то кукуруза совсем не растет. Не тревожьтесь: точка роста находится в почве, которая прогревается медленнее, и рост, и развитие растения зависят от ее тем-

выбрать именно тот, что сохранит культурному растению полноценную жизнь, а предприятию — доходы.

Смотрим «детектив» дальше. Как правило, один лист кукурузы разворачивается за 3 дня. В фазу 10–12 листьев формируется второй важнейший признак продуктивности — количество зерен в ряду. Затем начинается цветение: в утренние часы пыльники трескаются, пыльца попадает на нити рыльца, оказывается в пыльцевой трубке, прорастает и за сутки опыляет семязачаток. Уже через 4–10 часов образуется зародыш и эндосперм, и от основания к верхушке початка начинается рост зерен. Одна трубочка — одно зерно. За 7–10 дней все заканчивается.

Как правило, через сутки-двое после оплодотворения нити рыльца меняют цвет и отмирают. Если в это время разворачиваешь початок и осторожно встряхиваешь, то все опыленные рыльца осыпаются, но зачастую нити остаются только на самой верхней, неопыленной его части. Но не в нашем случае. В Балаковском районе в течение двух с половиной месяцев стояла жара, которая убивала пыльцу. Вместо ее тугих шариков под увеличением мы видим сморщенные мешочки, которые просто не способны реализовать свое предназначение.

Если посмотреть на динамику водопотребления кукурузы за вегетацию, то максимум приходится на выметывание — проявление нитей — высыхание нитей — молочное состояние — молочно-восковую спелость. В нашем опыте початок практически не опылился. Самые большие потери урожая: выход рылец и опыление — 38 %, блистер — 29 %, молочно-восковая спелость — 19 %, выбрасывание метелки — 10 %.



Фактически самое большое водопотребление у кукурузы в период конца июня — начала августа, когда в нашем регионе стоит жесточайшая жара. Возникает законный вопрос: а есть ли смысл вообще выращивать это растение в наших широтах на богаре? Видимо, экономическая целесообразность все-таки есть, раз кукуруза занимает все больше площадей, причем некоторые приносили урожай.

Про «машину времени» и «колеса стресса»

ОКОНЧАНИЕ. НАЧАЛО СТР 2

Повторимся, засуха не мешает росту метелки, но задерживает выход рылец. И если у нас выход рылец задерживается хотя бы на 3 дня, верхушка початка остается неопыленной, если на 6 дней — мы с вами имеем полпочатка, а если на 9–12 дней — получим пшик. Помимо засухи, дефи-

растет в высоту, на столько же примерно и в глубину. Кушнаренков уточняет: на каждый новый лист корень растет на 6–7 см вниз. К шестому листу корни соседних растений уже соприкасаются друг с другом.

В опыте, где было симитировано переуплотнение почвы, ни один гибрид не смог решить эту проблему. Весной, когда было тепло и мно-

гоболив все сказанное, лектор задает вопрос: что делать, чтобы получать стабильно высокие урожаи кукурузы в засушливых условиях? Перечисляем вслед за ним:

- если есть ресурсы, то выращивать кукурузу на орошении;
- всеми силами бороться с уплотнением почвы;
- сеять в оптимально ранние сроки;

может вызвать у растения стресс. И тут тоже нужно уметь правильно считать листья.

В фазе 8 листьев происходит закладка корзинки, мы видим небольшой бугорок, что-то вроде шарика. Лектор его «оперирует», демонстрируя нам свою правоту. В фазу звездочки происходит разрастание цветоложа, в корзинке закладываются семечки.

Подсолнечник цветет 12–14 дней, и каждый день от края корзинки к центру открываются по три ряда трубчатых цветков. Не нужно лишний раз напоминать, насколько этот период критичен. Если имеет место высокая температура воздуха, низкая влажность или сильный ветер, а иногда и все три фактора сразу — происходит стерилизация пыльцы, и хорошего урожая вам не видать.

И еще одно слабое место в технологии — уплотнение. В идеальных условиях цветущий подсолнечник может иметь корни 2,5–3 метра длиной, поскольку водопотребление в этот период идет из нижних горизонтов почвы. Но если корень больше похож на веретено — либо руководитель хозяйства, либо главный агроном не на своем месте.

Процесс созревания длится 35–40 дней, фаза спелости наступает при влажности 30 %. Дальше либо теплая осень и приятная уборка с десикацией в случае необходимости, либо расплата за грехи.

Следующий опыт был посвящен влиянию задержки всходов. Не поверите: 10 дней отнимают тонну кукурузы! Другой опыт обращает внимание на скорость сева. Увеличение ее с 6 до 10 км/час отнимает почти 5 ц/га что подсолнечника, что кукурузы. Поэтому обучайте механизаторов.

Также были представлены результаты опытов, демонстрирующих влияние глубины сева, наличия переуплотнений и нарушения опыления на урожайность. Кроме того, организаторы представили варианты обработок гербицидом Кордус® Плюс, эффективность использования ПАВ Виволт® в паре с гербицидами на основе сульфонилмочевин, а также схемы фунгицидной защиты с препаратами Танос® и Аканто® Плюс.

Еще одна остановка была посвящена приборам, которые упрощают агрономам жизнь, — различным пенетрометрам, почвенным термометрам, влагомерам. Также была показана работа мобильного стенда Meter Max Ultra, который используется специалистами Corteva Agriscience по заявкам хозяйств для настройки и калибровки высевальных аппаратов.

ТИТАНИЧЕСКАЯ РАБОТА

Мне как человеку, который постоянно участвует в семинарах на протяжении 30 лет, сразу видно,



цит азота в фазе налива также может привести к абортации зерна, и тогда мы получаем одну кочерыжку.

Теперь о питании. Владимир Кушнаренков не разделял взглядов любителей листовых подкормок, которые не понимают всей важности питания через корневую систему азотом, фосфором и калием. Макроэлементов растению нужно в тысячу раз больше, чем микроэлементов, поэтому если основной «пищи» нет, то никакие «припарки» растению не помогут. Очень часто агрономы, видя, что растение побледнело в фазу 6–8 листьев, начинают срочно работать хелатом цинка. Растения действительно зеленеют, технологи счастливы: деньги израсходованы не зря. При этом они забывают, что кукуруза еще в фазе 5–6 листьев уже для себя решила, сколько она вытянет рядов, и отреагировала на дефицит питания снижением их количества. Лист — это просто орган фотосинтеза, и лучше кормить растение через корень — образно говоря, это рот растения. Вместе с тем влагообеспеченность для растения критически важна, поскольку оно свою пищу не ест, а пьет. Пока удобрения не растворились, кукуруза их вообще не видит, хоть засыпь ими всю почву рядом с растением. И третий важный момент: в жару растение в тень уйти не может, поэтому оно через тысячи устьиц в листьях, выделяя влагу, постоянно себя охлаждает. Если воды нет, все наши усилия по достижению высоких урожаев бесполезны.

Для работы с микроэлементами обязательно нужно сделать анализ почвы, желательно осенью. И если уж точно не хватает цинка, тогда внесите 10–15 кг/га сульфата цинка, и с самого начала вегетации дефицита питания не будет.

Еще одна из крайне важных проблем — уплотнение. Мы не можем повлиять на погоду, но на качество почвы просто обязаны. Кукуруза — это своеобразный айсберг: на сколько

го влаги, растения начали набирать вегетативную массу, а в июне-июле их словно феном высушило, урожай драматически падает. Почему? Корень вниз пробиться не может, и получается несбалансированное растение с мощной надземной частью и крошечной корневой системой!

Когда крахмал заполняет зерно початка на $\frac{3}{4}$ (отслеживаем по движению молочной линии), наступает оптимальное время уборки кукурузы на



силос с максимальным содержанием крахмала и хорошей перевариваемостью. А вот когда на месте прикрепления зерна к початку образуется черная точка (black layer), считайте, что влажность зерна 30–35 %, и дальше ни полив, ни уговоры, ни питание не помогут — зерно от него отделилось и полностью созрело. Хорошо бы, если бы эта фаза наступила за 2–3 недели до прихода среднегодовалых заморозков. В этом случае за счет транспирации листьев початки подсыхают быстрее, чем с помощью десикации.

- использовать засухоустойчивые гибриды;
- применять стимуляторы роста для обработки семян;
- отдавать предпочтение мягким гербицидам, иначе химический удар вычеркивает из жизни кукурузы 7–10 дней;
- использовать по уму стартовые удобрения, причем вносить их на 5 см в сторону от семени и на 5 см глубже, чем оно залегает;
- подбирать правильную густоту, причем не только под гибрид, но и учитывая запасы влаги в почве перед посевом. И не надо смотреть на соседей, думайте сами.

Такому же глубокому анатомическому обзору подвергается и подсолнечник. Рассказывает менеджер по категории продуктов Corteva Agriscience в России Денис Островский. Подсолнечник однозначно сеют позже кукурузы, поскольку семечка у него более нежная, а точка роста сразу после прорастания выносятся на поверхность. Глубина сева зависит, конечно же, от состава почвы и влажности, обычно это диапазон 5–7 см. Что касается нормы посева, то просматривается прямая корреляция между густотой и содержанием масла: чем реже сею, тем больше в семечке белка. Всходы появляются, как правило, на 5–7-й день, точка роста выносятся на поверхность, и для агрономов наступает время инфарктов. В фазу семядолей культура может выдерживать заморозки до -4°C . В фазу 2 настоящих листьев — до -1°C , в фазу 4 листьев даже 0°C критичен. В этом случае, даже если растение не погибнет, могут проснуться пазушные почки, оно начнет ветвиться.

Несмотря на то что в линейке Pioneer® многие гибриды адаптированы к системам ExpressSun® (причем являются гомозиготными) или Clearfield® и Clearfield® Plus, у них имеется широкое окно применения соответствующих гербицидов — от 2 до 8 листьев, все равно обработка



ДЛЯ ТЕХ, КТО НЕ ПОНЯЛ

Правильно говорят, что повторение — мать учения. Теоретическую часть эффективно дополнила практическая часть. Опыт, касающийся сроков сева, что на кукурузе, что на подсолнечнике отличался такой наглядностью, что просто жалко саратовских фермеров, которые не приехали на него посмотреть. Каких-то сто метров в длину, а информации — масса. На контрольном участке при сроке сева подсолнечника 15 мая урожайность составила 22,5 ц/га. Далее каждый раз мы «опаздываем» с севом на 5 дней, урожайность падает вначале до 20,4 ц/га, затем поднимается до 23,7 ц/га, ну а после вновь падает до 21,2 ц/га. Таким образом, оптимальный срок сева для этого поля в условиях 2021 года — 25 мая.

Теперь что касается кукурузы. Временной интервал такой же. Первый срок сева — 15 мая, и самая большая урожайность — 32,4 ц/га. Дальше она будет только падать: 29,1 ц/га, 20,3 ц/га, 17,0 ц/га, пятый срок сева — ничего.

сколько сил и средств вкладывает организатор в событие. И Алексей Бирюков, собственник ООО «Агрофирма "Пегас"», и сотрудники Corteva Agriscience приложили невероятные усилия для реализации идеи мероприятия. Воду возили бочками, сев и уборку производили руками, даже смогли посреди «пустыни» вырастить веселенькие логотипы и название компании из ярко-зеленого ячменя, чтобы с квадрокоптера видно было. Этот ячмень разительно отличался по цвету от созревших кукурузы и подсолнечника, поднимая настроение. Все остальное говорило о том, какими фундаментальными знаниями и какой работоспособностью должны обладать технологи хозяйств, чтобы добиться успеха.

На этом, пожалуй, всё. Как сказал в конце нашей встречи Михаил Кокотов, напомним, руководитель региона Волга-Урал Corteva Agriscience, компания готова делать всё, чтобы аграрии шагали в ногу с прогрессом, но при этом учитывали законы природы.

Светлана ЛУКА

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА: ЗАДАЧА ОТЕЧЕСТВЕННЫХ СЕЛЕКЦИОНЕРОВ - СОЗДАНИЕ НОВЫХ ГИБРИДОВ И СОРТОВ, ПРЕВОСХОДЯЩИХ ИМПОРТНЫЕ АНАЛОГИ



Латановская Александра - агроном-селекционер компании «СибАгроЦентр», соавтор гибридов подсолнечника Синтез, Союз, сортов Алтай и Алей. С 2004 года компания «СибАгроЦентр» занимается селекцией и семеноводством подсолнечника.

Преимущество российских селекционно-семеноводческих компаний заключается в возможности совместной работы с ведущими отечественными научными учреждениями и аграриями.



Работают две линии очистки семян с использованием оптических сортировщиков, которые позволяют добиваться чистоты продукта 99,9 %.



Введена в эксплуатацию линия по инкрустации и фасовке семян в посевные единицы с новейшим оборудованием от ведущих производителей. По просьбам наших партнеров для импортирования семян подсолнечника за рубеж информация на мешках теперь дублируется на английском языке.

Тенденции современного рынка ставят селекционерам задачу по созданию сортов и гибридов конкретного назначения. Сорто-межеумки отходят на второй план. Сейчас нужны гибриды или сорта специализированного направления: масличные или кондитерские.

Находясь в прямом контакте как с аграриями, так и с переработчиками, мы понимаем, что будет востребовано на рынке и что даст хороший урожай. Эти знания и опыт помогают нам в создании новых, высокопродуктивных сортов и гибридов подсолнечника, не уступающих импортным аналогам. Зачастую зарубежные компании в продвижении своих семян используют формулировку «гибрид интенсивного типа». Любой подсолнечник, сорт или гибрид, очень отзывчив на агротехнику. Соблюдение севооборота, использование средств защиты растений, удобрений и весь комплекс необходимых агротехнических мероприятий для каждого конкретного поля позволяют получать максимальную урожайность с гектара. Благодаря многообразию на рынке сортов и гибридов отечественной и зарубежной селекции у аграриев есть огромный выбор, а у селекционеров – возможность увидеть самые передовые достижения селекции. Задача нашей селекционно-семеноводческой компании – создавать лучшее, опираясь на мировой опыт. Наши сорта и гибриды в конкурсных испытаниях и производстве при одинаковом подходе к возделыванию зачастую дают результаты выше конкурентов.

Во многих отраслях науки Россия всегда была и будет на первом месте.

В рамках государственной программы импортозамещения в научно-производственном объединении «Алтай» созданы новые высокопродуктивные скороспелые гибриды подсолнечника: Синтез и Союз. В 2020 году эти гибриды включены в Государственный реестр селекционных достижений РФ. В конкурсных испытаниях и производстве они превзошли многих импортных и отечественных конкурентов. На сегодняшний день проходят широкие конкурсные и производственные испытания два новых гибрида Атом и Юнион.

*НПО «Алтай» входит в группу компаний «СибАгроЦентр». Направление работы: селекция новых, высокопродуктивных гибридов и сортов подсолнечника.

Уже сейчас компания «СибАгроЦентр» принимает заявки на семена гибридов подсолнечника

- российской селекции Синтез, Союз, Атом, Юнион,
- гибридов французской селекции RAGT Semences,
- а также крупноплодного кондитерского сорта подсолнечника Алтай,
- скороспелых масличных сортов подсолнечника Алей, Енисей, Кулундинский 1.



Площадь производственных и складских помещений ООО «СибАгроЦентр» более 5 000 кв.м.



Уборка гибрида Синтез (потенциальная урожайность 40–42 ц/га, масличность 50–52 %). В производственном посеве одного из хозяйств Поспелихинского района гибрид Синтез превзошел по урожайности самый распространенный зарубежный гибрид в Алтайском крае.



Групповые сетчатые изоляторы – один из основных этапов селекционной работы. Здесь получают семена линий с заведомо высокой генетической чистотой, препятствуя занесению пыльцы ветром и насекомыми. Опыление в таких изоляторах производится вручную.



04.08.21, вечер. Егорьевский район, Алтайский край. Участок гибридизации нового высокопродуктивного гибрида подсолнечника Союз. Потенциальная урожайность – 42-45 ц/га, масличность – 48-50 %. Слева на фото – многокорзинчатая отцовская линия. Эти растения фертильны, их задача – опылить стерильную материнскую линию (на фото справа). Материнская линия будет основой будущих семян гибрида поколения F1.



Ведется работа по изучению самофертильности гибридов и сортов подсолнечника.

НАШИ ПАРТНЕРЫ - БОЛЕЕ 500 СЕЛЬХОЗПРЕДПРИЯТИЙ И АГРОХОЛДИНГОВ РОССИИ И КАЗАХСТАНА!

Узнайте больше о нашей компании, посетив сайт SIBAGROCENTR.RU Для быстрого перехода используйте QR-код



«АЛТАЙ»
НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ
СЕЛЕКЦИЯ ИННОВАЦИИ ИССЛЕДОВАНИЯ

Алтайский край, г. Рубцовск, Угловский тракт, 67Д
8 (385-57) 4-07-17, 8-906-965-93-26, 8-960-964-89-86
www.sibagrocentr.ru; e-mail: sibagrocentr@mail.ru



ГИБРИДЫ И СОРТА ПОДСОЛНЕЧНИКА · КУКУРУЗА · ЛЁН · РАПС · ТРАВЫ

ПОКУПАЙТЕ СОЗДАВАЙТЕ ПОЛУЧАЙТЕ **ХОРОШИЕ** СЕМЕНА УСЛОВИЯ УРОЖАИ!
ПОЛУЧАЙТЕ ХОРОШИЕ СЕМЕНА! СОЗДАВАЙТЕ ХОРОШИЕ УСЛОВИЯ! ПОЛУЧАЙТЕ ХОРОШИЕ УРОЖАИ!

ОФИЦИАЛЬНЫЕ ПРЕДСТАВИТЕЛИ НПО «АЛТАЙ» В САРАТОВСКОЙ ОБЛАСТИ:

ООО «Служба помощи аграриям»: 8-991-339-33-43, ИП Лашковский Павел Павлович: 8-964-999-80-20

Хорошие семена – высокие урожаи!

Честный отъем денег у населения, бизнеса и государства по налоговому кодексу

Доходы узаконенного «теневых бизнеса» от присваиваемого псевдоНДС ежегодно превышают десятки триллионов рублей. Как прекратить поборы и увеличить доходы предприятий, населения и бюджета страны.

ЧТО СКРЫВАЕТСЯ ЗА «НДС», КОТОРЫЙ НАЧИСЛЯЮТ В МАГАЗИНАХ ЗА ПОКУПКИ

Как известно, Остап Бендер знал «400 сравнительно честных способов отъема денег у населения». Но, будучи субъектом индивидуальной предпринимательской деятельности, упомянутый «турецкий поданный» все время рисковал нарушить Уголовный кодекс, так как не он его писал, хотя и читал. Разработчики Налогового кодекса РФ и наши финансовые власти вот уже четверть века обходятся гораздо меньшим количеством «честных способов отъема денег у населения» и государства. Делают они это безбоязненно, узаконив ряд поборов. При этом поражает масштабностью вымогательств налог по кличке «НДС», названный чужим именем для прикрытия доходов «теневых бизнеса». Как показано ниже, к примеру, в 2019 г. узаконенные «теневики» присвоили около 35 трлн рублей этого налога. Как все это происходит?

Когда покупатель в магазине получают кассовый чек с пропечатанной на нем благодарностью за покупки, то мало кто задумывается, что на самом деле скрывается за взимаемым с приобретенных товаров налогом, именуемым НДС. Расшифровывается эта аббревиатура как налог на добавленную стоимость. Однако, как показано ниже, таковым он не является, так как начисляется с выручки от реализации продукции. С этого обмана и начинается узаконенный Налоговым кодексом «честный отъем денег у населения» и государства в пользу товаропроизводителей, спекулянтов, коррупционеров и лжеэкспортеров. Ведь из собираемого в качестве оброка с населения «НДС» в бюджет попадает мизерная его часть. К примеру, в 2019 г. поступило лишь около 11 %. Если начисляемые налоги не поступают в бюджет, а присваиваются субъектами хозяйственной деятельности, то такой бизнес называется «теневым» и неплательщиков должны привлекать к уголовной ответственности. Однако «теневая бизнес» с присвоением значительной суммы начисляемого «НДС» почему-то был узаконен Налоговым кодексом.

Начисление «НДС» с добавлением его к цене реализуемой продукции указывается в платежных документах. В частности, в кассовых чеках указано, что этот налог по ставке 20 % (на некоторые продукты питания и лекарств ставка равна 10 %) начисляется с цены приобретенной продукции, то есть с ее рыночной стоимости, и покупатель платит за приобретенный товар с добавлением к ней этого налога. Согласно официальным документам Росстата,

в рыночную стоимость включены затраты на приобретенные предприятием ресурсы – природные, материальные и энергетические, которые понадобились для производства продукции, и добавленная стоимость, созданная при дальнейшем производстве продукции или его завершении на этом же предприятии на основе приобретенных ресурсов. Материальные ресурсы – это необходимые для производства продукции вещества, материалы, полуфабрикаты, комплектующие изделия, технологическое и транспортное оборудование и др.

Добавленную стоимость образуют денежные затраты предприятия при производстве продукции, исключая приобретенные для ее изготовления ресурсы. Иначе говоря, добавленная стоимость – это стоимость затраченного данным предприятием овеществленного труда в денежном выражении. Благодаря этому труду продукция при ее изготовлении приобрела новые свойства по сравнению с приобретенными на стороне ресурсами и ее заготовками. Добавленная стоимость в общем случае образуется за счет использования свободных оборотных денежных средств предприятия, полученных им кредитов и начисленной прибыли. Их сумма должна обеспечивать требуемую рентабельность производства. При этом учитываются затраты на заработную плату работников, страховые платежи, которые предприятие выплачивает во внебюджетные фонды в размере 30 % от фонда заработной платы (их можно считать дополнительным налогом на заработную плату), отчисления на амортизацию оборудования, уплачиваемые налоги, кроме так называемого «НДС», а также выплаты процентов по кредитам.

Таким образом, согласно Налоговому кодексу (ст. 154) и платежным документам, псевдоНДС взимается с рыночной стоимости продукции, то есть с выручки (дохода) предприятия, полученной от ее реализации. Поэтому так называемый НДС на самом деле является налогом с выручки. Валовая выручка (оборот организаций) представляет собой сумму денежных средств, полученную (вырученную) предприятиями страны от продажи товаров и услуг за определенное время, обычно за год. Она включает также все налоги, кроме налога с выручки и акцизов. К примеру, оборот организаций в 2019 г. составил 201,315 трлн рублей. Если бы начислили только один раз налог с его конечного значения (конечной выручки) по ставке 20 %, то налог составил бы 40,263 трлн рублей. Однако в федеральный бюджет в 2019 г. поступило лишь 4,481 трлн рублей этого налога. Спрашивается, куда подевались остальные, свыше 35 трлн рублей, выплаченные в конечном итоге населением страны? Аналогичную картину можно было наблюдать все предыдущие годы. Какова действительная сумма начисляемого налога с выручки известна только Федеральной налоговой службе. И вот почему.

«НДС» начисляют на продукцию по цепочкам ее многоэтапного производства, и каждый последующий потребитель продукции, изготовленной на данном этапе (переделе) производства, выплачивает налог ее поставщику. Происходит это последовательно, вплоть до конечного потребителя функционально завершенной продукции. Так как промышленная продукция востребуется только в случаях ее использования для производства потребительских товаров и услуг, то конечным потребителем и налогоплательщиком является население страны. На каждом предприятии цена реализуемой продукции по мере ее изготовления возрастает на добавленную этим



предприятием стоимость. Поэтому псевдоНДС, исчисляемый по ставке 20 % (для группы социально значимых товаров – по ставке 10 %), от изготовителя к изготовителю продукции по мере завершения ее производства в абсолютном значении пропорционально возрастает.

Рассмотрим, к примеру, упрощенную цепочку производства хлеба «зерно-мука-хлеб». ПсевдоНДС на зерно начисляется при его продаже мукомольному комбинату с выручки сельхозпредприятия, в которую входят также прибыль, заработная плата и страховые платежи. Кроме того, но уже по «персональным» ставкам, еще раз начисляется налог на прибыль и подоходный налог. Таким образом, эти составляющие стоимости подвергаются двойному налогообложению. Допустим, некое количество зерна стоит 100 рублей, в том числе прибыль составляет 20 рублей. Тогда цена реализации мукомольному комбинату зерна с «НДС» по ставке, допустим, 20 % составит 120 рублей, в том числе налог на прибыль по ставке «НДС» – 4 рубля. Кроме того, взимаются повторно «персональные» налоги на прибыль по ставке 20 % в размере 4 рублей и подоходный – 13 %. Далее цену зерна без «НДС» мукомольный комбинат включает в стоимость изготовленной из зерна некоторого количества муки, добавив к зерну, допустим, стоимость в 100 рублей, включая 20 рублей прибыли. Тогда цена муки составит 200 рублей,

цена ее реализации с псевдоНДС по ставке 20 % – 240 рублей, а «НДС» – 40 рублей. При этом налог на прибыль от зерна в составе муки по ставке «НДС» возрастет до 8 руб. Аналогично формируются выручка от реализации выпеченного хлеба с возрастанием численного значения «НДС».

Однако «НДС» в бюджет налогоплательщики выплачивают в гораздо меньших суммах, чем его начисляют. Согласно ст. 171 Налогового кодекса для исчисления выплачиваемого в бюджет псевдоНДС из суммы этого налога, которую получает предприятие при реализации своей продукции, вычитается сумма псевдоНДС, которую предприятие, уже как покупатель, само выплачивает за при-

налога выплачиваются в течение до полугодия в рассрочку, зачетом в счет последующих платежей за покупки, облагаемые «НДС». Образована своеобразная долговая «пирамида». «Дотацию» в виде оброка выдает в конечном итоге население страны, приобретая облагаемые «НДС» потребительские товары и услуги. В их ценах «упрятаны» все налоги, выплаченные авансом предприятиями, чьи ресурсы и оборудование использовались в производстве потребительской продукции.

В отличие от оборота, ВВП – валовой внутренний продукт – представляет собой валовую (суммарную) добавленную стоимость всех видов продукции, созданных в стране за год. В ВВП также содержатся суммы всех налогов, перечисленных в консолидированный бюджет, исключая псевдоНДС. Разница между годовым оборотом организаций и ВВП представляет собой совокупную стоимость приобретенных предприятиями на стороне товаров, а также не выплаченную в бюджет часть суммы псевдоНДС, которая временно остается у предприятий в качестве оборотных средств. За счет средств, временно использованных в качестве оборотных, предприятия получают дополнительный доход, который остается в их обороте.

К примеру, оборот организаций в 2019 г. составил 201,315 трлн рублей. Если из него вычесть ВВП того же года в сумме 110,046 трлн рублей, то получим 91,269 трлн рублей. Эта часть выручки включает стоимость продукции, приобретенной предприятиями для своих производственных нужд, и сумму псевдоНДС, временно использованной в качестве оборотных средств. Как отмечалось, если бы с конечного значения оборота начислили только один раз налог с выручки по ставке 20 %, то он составил бы, оценочно, 40,263 трлн рублей. Однако в федеральный бюджет в 2019 г. поступило лишь 4,481 трлн рублей налога с выручки или 11 % его начисленной суммы, что составило 2,22 % от оборота и 4 % от ВВП.

Таким образом, из начисленной суммы налога с выручки в размере 40,263 трлн рублей предприятиям вместо бюджета досталось в качестве дополнительных оборотных средств 35,782 трлн рублей. Они использовались для получения дополнительных доходов, в том числе за счет спекулятивного повышения цен, выполнения «липовых» работ и перепродаж продукции, возврата «НДС» с лжеэкспорта и пр. В частности, импортные фрукты, овощи и лекарственные препараты за счет спекуляций часто дорожают на 200-400 %. Подлежавшие переводу в бюджет 4,481 трлн рублей в качестве оборотных средств от трех до шести месяцев тоже использовались предприятиями для получения дополнительных доходов. Долги бюджету возвращались за счет новых платежей за реализованную продукцию.

Согласно данным Банка России, экспорт в 2019 г. в рублевом эквиваленте составил 27,108 трлн рублей.

На эту сумму начислили «НДС» в размере 5,421 трлн рублей с последующим возвратом их экспортерам. Стоимость импортных товаров составила 16,444 трлн рублей, и на них при реализации на внутреннем рынке был начислен «НДС» в 3,288 трлн рублей. Таким образом, с учетом возврата «НДС» за экспорт в оборот поступило бы не меньше 33,649 трлн рублей этого налога. Для сравнения: доход консолидированного бюджета в 2019 г. в виде всех собранных налогов составил 22,737 трлн рублей, а с учетом страховых взносов в сумме 7,036 трлн – 29,773 трлн руб. лей. С учетом же не выплаченного в бюджет псевдоНДС в сумме 35,782 трлн рублей начислили всего налогов в сумме 65,555 трлн рублей или почти 60 % от ВВП, составившего 110,046 трлн рублей. Столь громадная налоговая нагрузка на бизнес и население, как в России, характерна для слабо развитых стран с относительно небольшим ВВП, к примеру, Алжира или Восточного Тимора. Для сравнения, в Евросоюзе налоги составляют около 36 %, в США – около 25 % от ВВП.

Доходы, «накрученные» за счет остающегося в обороте псевдоНДС, представляют собой выручку узаконенного «теневоего бизнеса», так как около 90 % начисленного налога с выручки в бюджет не поступает. Этот оброк ведет к снижению покупательной способности населения и его реальных доходов, сворачиванию товарного производства, сокращению доходов бюджета, вывозу капитала за рубеж, росту ценовой инфляции... Согласно данным Федеральной службы по финансовому мониторингу, скрытый от налогообложения доход криминальной «теневой» экономики в 2017 году составил почти 19 трлн рублей, а в 2018-м и в 2019 году ежегодно превышал 20 триллионов. Доход же легализованной Налоговым кодексом «теневой» экономики, который представлял собой не выплаченный в бюджет налог с выручки, в 2017 году составил оценочно почти 21 трлн, в 2018-м – 25,5 трлн, а в 2019 году – 35,782 трлн рублей. Прирост «теневоего» дохода в 2019-м возрос благодаря увеличению псевдоНДС с 18 до 20 %.

Из приведенных данных видна вся абсурдность существования этого налога и «сизифова труда» по его учету. Столь бессмысленным делом занято около миллиона бухгалтеров в организациях страны и в самой Федеральной налоговой службе. Только на их годовую зарплату при средней месячной ставке 50 тысяч рублей тратится оценочно 600 млрд рублей. Взимание псевдоНДС представляет собой явное нарушение конституционных имущественных прав населения: его противоправно заставили платить дань предприятиям в виде дважды начисляемого налога с выручки. Происходит подобное вымогательство уже много лет в соответствии с упомянутой выше ст. 171 Налогового кодекса о взаимозачетах плательщиков псевдоНДС. Получается, что в этой части Налоговый кодекс противоречит пунктам 1 и 3 ст. 35 Конституции РФ, где сказано:

1. Право частной собственности охраняется законом.

3. Никто не может быть лишен своего имущества иначе как по решению суда. Принудительное отчуждение имущества для государственных

нужд может быть произведено только при условии предварительного и равноценного возмещения.

Однако имущество населения – его денежные доходы – много лет принудительно отчуждается в виде псевдоНДС не для государственных нужд, причем без последующего возмещения. Согласно ст. 15 Конституции Российской Федерации, основной закон имеет высшую юридическую силу, прямое действие и применяется на всей территории страны, при этом принимаемые законы и иные правовые акты не должны противоречить основному закону страны. Поэтому ст. 171 Налогового кодекса должна быть изменена в соответствии с Конституцией России в интересах государства, его экономики и населения.

ЛИКВИДАЦИЯ ДОХОДОВ «ТЕНЕВОГО БИЗНЕСА», УЗАКОНЕННЫХ НАЛОГОВЫМ КОДЕКСОМ

Анализ показал, что вместо многократно начисляемого псевдоНДС, около 90 % которого не поступает в бюджет, в интересах государства, населения и экономики страны необходимо взимать только истинный НДС. Этот налог в виде трех составляющих и сейчас взимается вместе с налогом с выручки. Как отмечалось, истинный НДС включает в себя заработную плату (доходы физических лиц), страховые взносы, выплачиваемые предприятиями во внебюджетные фонды, и прибыль предприятий, из которой выплачиваются дивиденды по акциям и проценты по кредитам. Если ликвидировать налог с выручки, около 90 % которого не попадает в бюджет, то сбор истинного НДС можно значительно увеличить, повысив тем и доходы консолидированного бюджета страны. Одновременно существенно снизится налоговая нагрузка на население, вследствие чего повысится его реальный доход и покупательная способность, а увеличение потребительского спроса приведет к увеличению товарного производства. Это подтверждается оценочными расчетами.

К примеру, в 2018 году ВВП составил 103,626 трлн рублей, а сумма выплаченного в бюджет истинного НДС, в который входят налог на прибыль, налог на доходы физических лиц (НДФЛ) и страховые взносы, составила 14,168 трлн рублей. Эта сумма НДС вместе с поступившими в бюджет «остатками» налога с выручки в размере 3,761 трлн рублей составила 17,929 трлн рублей или относительно ВВП – около 17 %. Если бы отменили налог с выручки, и для компенсации этого выпадающего из бюджета дохода установили единую ставку для трех составляющих истинного НДС в 20 %, то в бюджет поступило бы 20,725 трлн рублей или на 2,796 трлн рублей больше.

Аналогичный эффект был бы достигнут и в 2019 году. Тогда ВВП составил 110,046 трлн рублей, а сумма выплаченного в бюджет истинного НДС, в который входят налог на прибыль, НДФЛ и страховые взносы, – 15,535 трлн рублей. Эта сумма вместе с поступившими в бюджет «остатками» псевдоНДС в размере 4,481 трлн была равна 20,016 трлн рублей или относительно ВВП – около 18 %. Если бы отменили налог с выручки и для компенсации выпадающего дохода установили ставку для составляющих

НДС в 20 %, то в бюджет поступило бы 21,092 трлн рублей или на 3,163 трлн рублей больше.

Таким образом, с отменой налога с выручки выплачивались бы только составляющие истинного НДС – налог на прибыль, НДФЛ и страховые взносы, что исключило бы их нынешнее двойное налогообложение. При этом для всех трех составляющих была бы установлена единая налоговая ставка в 20 %. Для упрощения учета заработной платы работников предприятий, выплачиваемой работодателем в размере 70 % фонда заработной платы, целесообразно было бы увеличить ее на сумму страховых взносов и взимать налог с их суммы как с дохода работника по ставке 20 %. При этом число составляющих НДС сократится до двух, что дополнительно упростит и удешевит бухгалтерские операции на предприятиях и в Федеральной налоговой службе.

Итак, ликвидация налога с выручки, около 90 % которой присваивают изготовители, продавцы и перепродавцы продукции, приведет к ликвидации этого оброка с населения. При этом налоговая нагрузка на население, как показали приведенные выше расчеты, снизится в ценах 2017-го, 2018-го и 2019 года оценочно на 20,984 трлн, 25,502 трлн и 35,782 трлн рублей соответственно. Тогда за счет частичного уменьшения выигрыша населения можно было бы увеличить налог с продаж потребительской продукции и услуг, допустим, на 20 трлн рублей, что позволило бы дополнительно увеличить доходы консолидированного бюджета. Налог с продаж потребительской продукции представляет собой налог с конечной выручки в розничной торговле. Прежде он направлялся в региональные бюджеты и был отменен в 2005 году. После этого налог с конечной выручки в розничной торговле тоже назвали «НДС», чтобы можно было формально его остатки после взаимозачетов направлять в федеральный бюджет. Таким образом, ликвидация псевдоНДС позволит также значительно увеличить доходы региональных бюджетов за счет распределения в них части налога с продаж.

После ликвидации налога с выручки продавцы и перепродавцы продукции не снизят цены, так как добровольно наверняка не захотят их скорректировать, чтобы сохранить свои нынешние доходы. Поэтому при ликвидации оброка с населения в виде спекулятивно повышенных цен и тем самым ликвидации сверхприбыли продавцов и перепродавцов продукции за счет этого оброка, требуется ограничить их прибыль. Этого можно добиться законодательным нормированием прибыли товаропроизводителей относительно себестоимости их продукции и нормированием прибыли перепродавцов продукции относительно ее стоимости у изготовителей.

Норма прибыли должна дифференцироваться в зависимости от вида хозяйственной деятельности предприятия с переводом сверхнормативной прибыли в доход бюджета. При этом снижение нормы прибыли ограничит возможности спекулятивной продажи и перепродажи продукции. Все это позволит постепенно существенно замедлить рост ценовой инфляции, а также стабилизировать и

ООО «ТРАНСГРУПП»

ЗАКУПАЕМ ЗЕРНОВЫЕ, БОБОВЫЕ И МАСЛИЧНЫЕ КУЛЬТУРЫ

РЕАЛИЗУЕМ ДИЗЕЛЬНОЕ ТОПЛИВО И БЕНЗИН

ПРОДАЕМ КРУПЫ И РЖАНУЮ МУКУ

ПРЕДОСТАВЛЯЕМ УСЛУГИ АВТОМОБИЛЬНЫХ И ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫХ ГРУЗОПЕРЕВОЗОК

Саратовская обл., г. Пугачев, ул. Северная промышленная зона-4

Тел.: 8(84574)4-49-66, 8 937 140-00-01
ooo-transgrupp@bk.ru

гармонизировать цены. В таком случае ставки объединенного НДФЛ и налога на прибыль будут различаться.

При существенном увеличении доходов консолидированного бюджета, допустим, на 20 трлн рублей, можно будет ликвидировать часть налогов и акцизов. В частности, можно будет ликвидировать налог на добычу полезных ископаемых – НДС. В 2019 г. НДС совместно с некоторыми сборами за пользование недрами составил 6,258 трлн рублей. Взимается он сейчас вместе с налогом с выручки. При ликвидации НДС снизятся затраты горнодобывающих и нефтегазовых компаний, что позволит снизить цены на природные ресурсы нормированием прибыли, как описано выше, и дополнительно уменьшится налоговая нагрузка на население. А пока правительство увеличивает поборы с сырьевых добывающих компаний и населения так называемым «налоговым маневром». Для этого на протяжении нескольких лет власти постепенно снижают вывозные пошлины на экспорт минерального

сырья, увеличивая тем его конкурентоспособность на внешнем рынке за счет повышения внутренних цен, и увеличивают НДС.

Ликвидация налога с выручки с увеличением при этом доходов бюджета позволила бы также не прибегать к увеличению возраста выхода на пенсию, повысить размеры пенсионных выплат, вернуть незаконно ликвидированную индексацию пенсий работающих пенсионеров... Скорректированную систему налогообложения можно было бы использовать в странах Евразийского экономического союза, чтобы выровнять условия хозяйствования на единой таможенной территории. Но при всех выгодах предлагаемых изменений возникают серьезные сомнения в их осуществлении. Ведь тогда кому-то придется признать, что по их недосмотру или, возможно, умыслу в стране много лет процветает легализованный «теневой бизнес», что наносит громадный ущерб национальной безопасности.

Источник: <https://reosh.ru>

ООО «ТехноПарк»

ТЕХНИКА • ЗАП. ЧАСТИ • СЕРВИС

8 (8452) 40-40-64
8 902 710-40-64



Загрузчик сенокосной бортовой



Влагомер Wile 65



Система параллельного вождения Курсач



разбрасыватель минеральных удобрений Фермер-950

п. Зоринский, Промузел Зоринский-2, Промышленная зона, литер АА 1, офис 209

ТЕХНОАЛЬЯНС

Спецтехника, Автомобили, Автобусы, Прицепы

С Вами 12 лет!

Автотопливозаправщики в наличии



шасси ГАЗон NEXT
дв. ЯМЗ-534, 169 л.с.
V = 5,3м3, пистолет, счетчик

3 695 000



шасси КАМАЗ-43118
дв. КАМАЗ-740, 300 л.с.
V = 12м3, тахограф, счетчик

5 235 000

Важно! С октября повышение цен!

т. (8452)686-333, 8-903-386-09-36 www.техноальянс64.рф

Аткарск и сельское поселение Знаменское заняли пятое место

Вице-премьер Марат Хуснуллин по видеосвязи назвал победителей пятого ежегодного конкурса «Лучшая муниципальная практика». В этом году в конкурсе впервые смогли принять участие муниципальные округа, а количество призовых мест по предложению президента Общероссийского конгресса муниципальных образований Виктора Кидяева было увеличено до пяти в каждой номинации.

«Активное участие муниципалитетов свидетельствует о стремлении заявить о себе, поделиться своими уникальными наработками и успешными практиками. Мы видим, что количество заявок на участие с 2017 года увеличилось более чем в два раза. Например, номинация "Умный город" прибавила почти 60 % к количеству заявок прошлого года, а это значит, что процесс цифровизации городского хозяйства становится всё более востребованным, в том числе в сельских поселениях», – отметил Марат Хуснуллин.

По итогам конкурса были определены 50 победителей из 36 регионов России. Ряд регионов завоевал несколько наград. Так, например, по две награды завоевали 10 регионов: Чеченская, Чувашская республики, Республика Северная Осетия – Алания, Краснодарский и Ставропольский края, Белгородская, Калужская, Липецкая, Оренбургская и Саратовская области.

Марат Хуснуллин поручил Минэкономразвития внести проект распоряжения Правительства о выделении средств на премирование победителей конкурса до 20 октября 2021 года, а также обратился с предложением к Всероссийской ассоциации развития местного самоуправления определить время и место проведения торжественной церемонии вручения дипломов Правительства победителям конкурса.

Размер присуждаемых муниципальным образованиям премий в этом году составляет:

I категория:

- 1-е место – 50 млн рублей,
- 2-е место – 40 млн рублей,
- 3-е место – 30 млн рублей,
- 4-е место – 20 млн рублей,
- 5-е место – 10 млн рублей;

II категория:

- 1-е место – 20 млн рублей,
- 2-е место – 15 млн рублей,
- 3-е место – 7 млн рублей,
- 4-е место – 5 млн рублей,
- 5-е место – 3 млн рублей.

Призовые деньги предоставляются в виде дотаций бюджетам регионов на премирование муниципальных образований – победителей конкурса. Конкурс был впервые проведён в 2017 году, и за это время в нём приняли участие более 3,7 тыс. муниципальных образований (3 730) или каждый пятый муниципалитет в стране (за исключением муниципальных районов и внутригородских муниципалитетов столичных городов).

По решению президента Российской Федерации Владимира Путина начиная с 2020 года призовой фонд конкурса был увеличен в 25 раз – до 1 млрд рублей. Был расширен перечень конкурсных номинаций.

В этом году федеральным координатором конкурса выступило Министерство экономического развития. По поручению вице-премьера будет сформирован, размещён на официальных сайтах и направлен в регионы сборник лучших муниципальных практик.

Для определения победителя в номинации «Модернизация городского хозяйства посредством внедрения цифровых технологий и платформенных решений ("умный город")» было рассмотрено 95 заявок из 39 субъектов Российской Федерации.

Победители по I категории:

- 1-е место – г. Калуга;



- 2-е место – г. Казань;
- 3-е место – г. Великий Новгород;
- 4-е место – г. Жуковский Московской области;
- 5-е место – г. Мурманск.

Победители по II категории:

- 1-е место – Стригуновское сельское поселение Белгородской области;
- 2-е место – Пахомовское сельское поселение Орловской области;
- 3-е место – Вознесенское сельское поселение Краснодарского края;
- 4-е место – Пашское сельское поселение Ленинградской области;
- 5-е место – Долгодеревенское сельское поселение Челябинской области.

Для определения победителя в номинации «Градостроительная политика, обеспечение благоприятной среды жизнедеятельности населения и развитие жилищно-коммунального хозяйства» было рассмотрено 262 конкурсные заявки.

Победители по I категории:

- 1-е место – городское поселение Курганинское Краснодарского края;
- 2-е место – городское поселение Апастово Республики Татарстан;
- 3-е место – г. Аргун Чеченской Республики;
- 4-е место – г. Липецк;
- 5-е место – г. Южно-Сахалинск.

Победители по II категории:

- 1-е место – сельское поселение Березовицкое Новгородской области;
- 2-е место – сельское поселение Красногорское Удмуртской Республики;
- 3-е место – сельское поселение Озерновское Ивановской области;
- 4-е место – посёлок Боровский Тюменской области;
- 5-е место – сельское поселение Знаменское Саратовской области.

Для определения победителя в номинации «Обеспечение эффективной обратной связи с жителями муниципальных образований, развитие территориального общественного самоуправления и привлечение граждан к осуществлению (участию в осуществлении) местного самоуправления в иных формах» было рассмотрено 219 заявок из 58 регионов.

Победители по I категории:

- 1-е место – г. Чистополь Республики Татарстан;
- 2-е место – г. Таруса Калужской области;
- 3-е место – Темниковское городское поселение Республики Мордовия;
- 4-е место – Левокумский муниципальный округ Ставропольского края;
- 5-е место – посёлок Пятницкое Белгородской области.

Победители по II категории:

- 1-е место – Сугайкасинское сельское поселение Чувашской Республики;

Победители по II категории:

- 1-е место – Михайловское сельское поселение Чувашской Республики;
- 2-е место – Ташлинский сельсовет Оренбургской области;
- 3-е место – поселение Солнечный Ханты-Мансийского АО;
- 4-е место – Пригородный сельсовет Оренбургской области;
- 5-е место – Мелиховское сельское поселение Ростовской области.

Для определения победителей в номинации «Укрепление межнационального мира и согласия и реализация иных мероприятий в сфере национальной политики на муниципальном уровне» рассмотрены 263 заявки из 66 регионов Российской Федерации.

Победители по I категории:

- 1-е место – г. Верхняя Пышма Свердловской области;
- 2-е место – г. Новомосковск Тульской области;
- 3-е место – Парфинское городское поселение Новгородской области;
- 4-е место – г. Самара;
- 5-е место – г. Анжеро-Судженск Кемеровской области.

Победители по II категории:

- 1-е место – Иранское сельское поселение Республики Северная Осетия – Алания;
- 2-е место – Полётненское сельское поселение Хабаровского края;
- 3-е место – Лобановское сельское поселение Пермского края;
- 4-е место – сельское поселение Визинга Республики Коми;
- 5-е место – Бенойское сельское поселение Чеченской Республики.

Источник: <http://government.ru>

Пневматические сеялки для пропашных культур Agromaster (Турция)

В НАЛИЧИИ

ПНЕВМАТИЧЕСКИЕ СЕЯЛКИ PLANTER С ДИСКОВЫМИ И АНКЕРНЫМИ СОШНИКАМИ ДЛЯ ТОЧНОГО ВЫСЕВА КУКУРУЗЫ, ПОДСОЛНЕЧНИКА, САХАРНОЙ СВЕКЛЫ, ХЛОПКА, СОИ И ДРУГИХ КУЛЬТУР ЯВЛЯЕТСЯ ИДЕАЛЬНЫМ ОТВЕТОМ НА ТРЕБОВАНИЯ СОВРЕМЕННОГО СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА, В КОТОРОМ МАКСИМАЛЬНАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ДОЛЖНА СОЧЕТАТЬСЯ С МИНИМАЛЬНЫМИ ЗАТРАТАМИ.

АКЦИЯ! При Авансировании Сеялки до 01.11.2021 предоставляется скидка 100 000 рублей.

8 (8452) 62-39-37 Главный офис
8 905 388-98-97 Филиал (Красный Кут)
8 927 142-50-08 Филиал (Перелюб)
8 (8452) 62-50-52 Отдел продаж
62-27-29
8 (8452) 45-17-76 Отдел запасных частей
8 (8452) 62-42-47 Отдел кормозаготовительного оборудования
8 (8452) 62-16-48 Сервисная служба

САРОВАГРОПРОМКОМПЛЕКТ

«Танаис» нашего времени

В России запустили первую производственную линию одного из крупнейших заводов по производству семян подсолнечника и кукурузы

Об основании Танаиса, античного эмпория (первая четверть III в. до н. э. – середина V в. н. э.), боспорскими греками упоминает в своем сочинении «География» греческий историк и географ Страбон: «На реке и на озере лежит одноименный город Танаис, основанный греками, владевшими Боспором». Сейчас так называется современный семеноводческий комплекс.

По итогам года страна может экспортировать за рубеж продукцию более чем на 30 миллиардов долларов. Лучшую динамику показывает масложировая отрасль – продажи растительных масел выросли на 45 процентов. При этом агрокомплекс страны закупает семена многих сельскохозяйственных культур за рубежом, так как отечественное семеноводство долгие годы не развивалось. И вот оптимистичная новость: в Воронежской области запущено одно из крупнейших в России предприятий по производству семян основных сельскохозяйственных культур – подсолнечника и кукурузы.

Завод «Танаис» на территории опережающего социально-экономического развития «Павловск» открыла французская компания Lidea, один из мировых лидеров в этой сфере.

ПЕРСПЕКТИВА В ОДИН МИЛЛИОН ТОНН

Последние значимые успехи в селекции и семеноводстве России были до перестройки. С 1990-х годов приватизировали и продали по цене земли и недвижимости многие семеноводческие станции. С тех пор семена для многих важных культур, в том числе экспортоориентированных, привозили из-за рубежа.



По данным Минсельхоза, ежегодно в России высевается около 11 миллионов тонн семян, при этом доля отечественной селекции не превышает 63 процентов. Однако в Доктрине продовольственной безопасности, утвержденной в январе 2020 года, указано, что обеспеченность отечественными семенами должна быть не ниже 75 процентов. Разрыв в 12 процентов оценивается примерно в один миллион тонн.

Больше всего российские аграрии сегодня зависят от импортных



семян сахарной свеклы, они почти на 100 процентов привозные. По картофелю доля импорта превышает 90 процентов, подсолнечнику – более 73, а яровому рапсу – почти 69 процентов.

При этом, по оценкам экспертов, Россия остается одним из крупнейших потребителей семян в Европе. По предварительной оценке компании Kynetec (Kleffmann Group), в 2020 году объем российского рынка семян составил около 1,4 миллиарда долларов США.

Один только экспорт растительных масел, а в этом сегменте Россия один из мировых лидеров, требует ежегодного увеличения посевных площадей под масличные, в частности, подсолнечник. Сегмент движется в сторону развития гибридов – из-за хороших качественных и количественных показателей урожая.

ЛОКАЛИЗАЦИЯ КРУПНЕЙШЕГО ЕВРОПЕЙСКОГО ПРОИЗВОДСТВА СЕМЯН В РОССИИ

Для развития отечественной селекции и семеноводства Минсельхозом России реализуется федеральная научно-техническая программа развития сельского хозяйства на 2017-2025 годы. Ее основная цель – обеспечение стабильного роста производства российской сельхозпродукции, полученной в том числе за счет применения семян новых сортов.

Такой материал – и родительские линии семян, и собственные гибриды – будут выпускать на заводе «Танаис» в Воронежской области. Проект долгосрочный. Инвестиции в его создание превысят четыре миллиарда рублей. На первом этапе строительства – с 2020 по 2023 годы в завод инвестируется 2,7 миллиарда рублей. На втором, который будет реализован в 2024-2026 годах, 1,3 миллиарда рублей.

Сейчас Lidea сосредоточится на производстве семян подсолнечника и кукурузы. В перспективе планируется выпуск семян и других культур, в частности, сои. В Европе компания выпускает семена сорго, рапса, кормовых трав, зерновых, бобовых и покровных культур.

Завод в Павловске – это часть крупного комплекса локализации, который предполагает не только производство, но и перенос на российскую землю лучших европейских технологий по селекции и генетике с последующим привлечением российских студентов и ученых. «В июле 2021 года заключили договор с Воронежским аграрным университетом, – поделился генеральный директор «Лидеа Рус» Алексей Прищепов. – Планируется проведение научных конференций, для которых мы установим оборудование, чтобы общаться с учеными России и Франции. Будем стажировать студентов. Первый студент из ВГАУ уже проходит практику в нашем селекционном отделе. Кроме того, площадка «Танаис» станет филиалом кафедры селекции ВГАУ».

На российских полях для максимальной адаптации генетики гибридов к климатическим условиям планируется создание сети селекционных участков. Также будет действовать лаборатория, которая не только обеспечит потребности завода, но и сможет предоставлять услуги по проверке контроля качества и соответствия семенного материала как российским, так и европейским ГОСТам.

На первом этапе мощность завода составит около одного миллиона посевных единиц в год. Проект должен вступить в полную мощность

уже к 2023 году. «А к 2024 году производство родительских линий подсолнечника и кукурузы в России позволит в среднесрочном периоде увеличить долю выращенных и произведенных семян в среднем до 75 процентов от объема реализации на территории страны и экспорта в близлежащие страны, например, Беларусь, Казахстан», – уточнил Алексей Прищепов, генеральный директор ООО «Лидеа Рус».



ИНВЕСТИЦИОННЫЙ КЛИМАТ ЧЕРНОЗЕМЬЯ

Работа предприятия должна позитивно сказаться на устойчивом развитии сельского хозяйства и Воронежской области, и в целом всей страны, отметили гости торжественной церемонии запуска первой линии завода, которая прошла в начале сентября 2021 года.

Председатель Госдумы Алексей Гордеев обратил внимание на то, что Минсельхоз придаст большое значение развитию отечественного семеноводства, и поблагодарил зарубежных партнеров, которые поверили в Воронежскую область и построили предприятие с первой производственной линией всего за год.

Министр сельского хозяйства России Дмитрий Патрушев напомнил, что в России по определенным видам деятельности государство оказывает поддержку инвесторам, в том числе

иностраным. Это, прежде всего, касается льготных кредитов. Также пока есть возможность возмещения капитальных затрат на строительство семеноводческих центров. Этот механизм может быть проработан регионом, и инвестор, вероятно, сможет вернуть часть понесенных затрат.

Губернатор Воронежской области Александр Гусев отметил, что поддержка со стороны Министерства сельского хозяйства России способствует приходу как российских, так и зарубежных инвесторов. По его словам, Воронежская область в последние 10-12 лет существенно улучшила инвестиционный климат, в том числе в АПК.

ЭКСПОРТНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ

Завод в Воронежской области нацелен и на экспорт. Одна из задач – удовлетворить спрос на продукцию Lidea там, где мощностей предприятий других стран недостаточно. Ориентация на экспорт также будет способствовать снижению зависимости от поставок импортных семян, поддерживая аграрную политику России.

«Мы рассчитываем повысить значимость и восприятие российского производства, – рассказал директор по маркетингу ООО «Лидеа Рус» Дмитрий Орлов. – Мы хотим доказать, что российские семена не уступают европейским по качеству. Высокий стандарт российского производства будет обеспечен благодаря контролю качества на всех этапах».

В компании уверяют, что новый завод пока единственный с таким комплексом локализации, и это говорит о том, что Lidea в России надолго.

Справка

Компания Lidea образовалась в 2020 году в результате слияния крупных агрохолдингов Euralis Semences и Caussade Semences Group.

Lidea входит в десятку мировых производителей семян и контролирует всю производственно-сбытовую цепочку: от исследований, селекции и производства до реализации готовой продукции. Ежегодно в научно-исследовательскую деятельность инвестируется более 34 миллионов евро.

Сегодня Lidea работает в 17 странах по всему миру. Производственные площади компании расположены в России, Румынии, Украине, Испании и Франции. Также Lidea обеспечивает работу 17 исследовательских станций по всей Европе. Торговый оборот компании превышает 350 миллионов евро в год.

Фото: предоставлено «Лидеа»

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

В строительство новой фабрики мороженого будет вложено более 2 млрд рублей

Производство и экспорт мороженого в нашей стране неуклонно растет. Так, за первую половину 2021 года поставки продукции за рубеж выросли на 22 %. Мы поговорили с председателем правления одного из лидеров отрасли – ГК «Белая долина» Саратовской области – Алексеем Михайловым о новых инвестиционных проектах, расширении экспортных поставок, новых каналах продаж и общей ситуации на рынке.

– Алексей Сергеевич, расскажите подробнее об инвестпроекте по строительству производственного комплекса «Фабрика мороженого». Какие инвестиции были вложены, на каком этапе находится реализация проекта?

– Два последних года мы реализуем крупный инвестиционный проект – строительство современной высокотехнологичной фабрики мороженого. Подготовку к строительству начали в 2017 году, приобрели на аукционе землю, провели демонтаж старой маслосырбазы, которая на ней находилась, составили проектную документацию.

Создание собственного производства – капиталоемкая история, особенно если задача создать завод в «чистом поле», как это происходит в нашем случае.

Территория фабрики составляет 4,5 га, площадь застройки превышает 15 тыс. кв. м. Строительство идет с опережением сроков, которые мы ставили изначально, несмотря на пандемию – всего полтора года назад была забита первая свая, а сегодня мы можем с гордостью констатировать, что пройден экватор.

Полностью завершены работы и введен складской комплекс площадью 8,4 тыс. кв. м. В минувшем летнем сезоне он отработал в тестовом режиме. Все холодильное оборудование настроено и стабильно функционирует. К слову, вместимость склада – до 10 тысяч грузовых единиц или паллетомест.

Активно ведутся работы на производственном комплексе: полностью завершён основной каркас, монтаж стен и кровли, подведены все необходимые коммуникации, внутри производственных цехов ведутся отделочные работы.

Параллельно мы проводим тендер среди поставщиков оборудования. Окончательно определиться планируем уже к концу года, чтобы с начала следующего войти в активную стадию монтажа оборудования в производственном комплексе.

На сегодняшний день мы оцениваем финальную стоимость проекта в 2,3-2,5 млрд рублей. Около 60 % – это расходы на оборудование, 25 % – на строительство и 15 % – на коммуникации. Мощность завода составит – 15 тыс. тонн мороженого в год. Для понимания: такой завод может обеспечить мороженым почти 5 млн человек (исходя из средней нормы потребления 3,1 кг на человека в год).



Строим фабрику на собственные оборотные средства с привлечением кредитных. Удаётся это за счёт того, что ГК «Белая Долина» – исторически сформировавшаяся хорошо диверсифицированная структура. Завершить строительство и запустить фабрику планируем в 2023 году.

Наша цель – в течение двух-трех лет войти в топ-10 крупнейших фабрик по производству мороженого в России.

– Под какими торговыми марками ГК «Белая Долина» выпускает мороженое сегодня? Какие у вас планы?

– На сегодняшний день мы выпускаем мороженое под торговыми марками «Из села Удоево», «Белая Долина», Ice Boom, Big Family. Существующий ассортиментный портфель разработан таким образом, чтобы охватить все ценовые сегменты, а также максимально удовлетворить вкусовые предпочтения наших покупателей. Мы производим, как классическое мороженое по ГОСТу, так и мороженое с нетривиальными вкусами. Пробуем новые форматы: сэндвичи, эскимо, фруктовый лед.

С запуском фабрики у нас появится больше возможностей. Уже сейчас маркетинговая служба активно анализирует потребительские пред-

марки и доверяет их качеству. Фабрика откроет нам дополнительную возможность для экспансии в другие регионы. В успехе мы не сомневаемся, ведь наши бренды известны не только в Саратовской области, но и далеко за ее пределами.

– Ранее вы говорили о том, что мороженое с новой площадки будет поставляться в Казахстан и Армению, рассматривается возможность поставок в Китай. Как сегодня развивается это направление? В какие страны вы планируете экспорт и каких продуктов?

– На сегодняшний день мы не рассматриваем возможность поставок мороженого в Китай. В целом, считаю, что для успешного развития нашей отрасли целесообразно в первую очередь делать акцент на повышения потребления внутри страны, а не рассматривать экспорт как основной канал.

Россияне потребляют мороженого в 2-3 раза меньше, чем жители европейских стран, таких как Бельгия, Финляндия, Италия, Испания, Германия. Мы видим потенциал для роста, прежде всего, внутри нашей страны. Необходимо изучать и анализировать предпочтения земляков, создавать новые продукты и продвигать культуру потребления мороженого.

На сегодняшний день мы для себя рассматриваем только те страны, с которыми работаем исторически: Казахстан, Армения.

– Алексей Сергеевич, вы уже упомянули о диверсификации бизнеса. Поэтому хотим уточнить ряд вопросов, связанных с молочной переработкой. Не так давно «Молочный комбинат Энгельсский», входящий в ГК «Белая Долина», завершил проект по модернизации собственной производственной лаборатории. В чем состояла суть модернизации, какие вопросы она помогла решить?

– В данном случае уместно будет говорить не только о модернизации лаборатории, а скорее о мероприяти-

ства молочной продукции, увеличение объема выпускаемой продукции и расширение ассортимента за счет ввода на рынок новинок.

Проекты, которые были реализованы в этом году, можно разделить на два этапа. Первый был завершен в сентябре текущего года. Были закуплены новые ёмкости для пастеризованного молока Ultraclean, они позволяют выпускать еще более качественный продукт, а также дают возможность увеличить срок годности, что в свою очередь позволяет нам рассматривать экспансию в более отдаленные регионы.

Увеличен объем буферного хранения пастеризованного молока, продукт хранится не под атмосферным

точность результатов. Помимо этого, закуплено новое современное оборудование в баклабораторию.

Вторая очередь реконструкции стартует в октябре, завершить планируем в июне-июле 2022 года. Собираемся сделать полную замену ферментационных танков кисломолочной группы. Будут установлены современные асептические танки, в которых ферментация происходит под избыточным давлением стерильного воздуха. В рамках второго этапа запланирована покупка пастеризационной охлаждающей установки производительностью 15 тонн в час, что увеличит производственные мощности аппаратного цеха участка переработки сырья на 30 %.



воздухом, а под стерильным воздухом. Также на производственной площадке молочного комбината внедрили инструменты автоматизации ведения технологического процесса. Теперь все этапы – от пастеризатора до фасовочного оборудования – автоматизированы, минимизирован ручной труд и риск человеческой ошибки.

Несколько десятков миллионов рублей было направлено на модернизацию собственной лаборатории. Приобретён анализатор MilkoScan FT3 – экспресс-анализатор для быстрого контроля и выявления фальсификаций. Может осуществлять анализ состава жидких и вязких молочных продуктов от молока-сырья до готовой продукции, такой как ря-

Также будет продолжена работа по автоматизации технологического процесса, что кардинально снизит трудоёмкость выполнения операций, в частности, на автоматическое управление будет переведена СИП-мойка.

Всего на реализацию двух этапов запланировано 700 млн рублей.

– На днях компания заявила об успешном запуске второго этапа обязательной маркировки. Какое оборудование вы закупили? В чем плюсы технологии прямого нанесения, которую выбрали на предприятии? Чем вам не подошел типографский способ? Испытываете ли какие-то сложности при подготовке к третьему этапу внедрения системы с 1 декабря?

– К маркировке продукции наше предприятие подготовилось заранее. Матрикс код было решено наносить на производстве собственными силами с помощью принтеров YeaCode. Выбрана технология прямого нанесения. Мы не рассматривали для себя типографский метод нанесения по ряду причин: во-первых, на момент старта проекта редкие типографии были готовы к нанесению маркировки, был риск срыва поставок упаковки, чего мы допустить не могли. Во-вторых, нанесение матрикс кода в типографии значительно увеличивает стоимость упаковки, прямой способ для нас оказался экономически более выгодным.

На нашем производстве внедрено прямое нанесение с помощью пьезопечати, что обеспечивает высокую скорость и точность наносимых параметров. На протяжении всего срока подготовки и внедрения маркировки «Молочный комбинат Энгельсский»



почтения и занимается разработкой нового ассортимента.

Наше главное преимущество – большой экспертный опыт как в производстве мороженого, так и в изготовлении молочной продукции. Покупатель давно знает наши торговые

ях, которые направлены на модернизацию молочного комбината в целом. Ведь модернизация – это множество проектов: часть из них – про строительство, часть – про совершенствование существующего производства и, как следствие, повышение каче-

женка, кефир, йогурт с фруктово-ягодными наполнителями. Он помогает оптимально использовать сырье и выпускать готовую продукцию стабильно высокого качества. Аналитические технологии нового поколения позволяют обеспечить арбитражную

работал в штатном режиме. С 1 сентября вся продукция, срок годности, которой свыше 40 суток, отгружается со средствами идентификации на упаковке в соответствии с требованиями законодательства.

Все фасовочные линии комбината оборудованы современными принтерами, большинство линий сейчас находится на этапе пусконаладки, комбинат практически завершил все подготовительные работы к третьему этапу.

– Как в последнее время изменился спрос на молочную продукцию? Изменились ли предпочтения покупателей?

– К сожалению, в последние десять лет мы наблюдаем стабильное падение спроса и объемов потребления молока. Это связано, в первую очередь, со снижением реальных доходов населения, которые за это время сократились на 10 %.

В связи с падением доходов, покупатели всё чаще выбирают более дешевые продукты и более дешевую упаковку. Хороший пример – ПФО, где год от года стабильно растёт доля молока в плёнке (на 3,5 % с 2018 года). Однако внутри рынка происходит достаточно активное перераспределение потребительского спроса между секторами. Анализируя ситуацию на молочном рынке, в том числе то, что происходит с доходами населения, улучшения ситуации, на мой взгляд, пока не предвидится. Мы, безусловно, озабочены этим фактом.

Одновременно с этим происходит постепенное изменение структуры потребления с переориентацией на йогуртно-десертную группу, сыры. В частности, первую все чаще для себя выбирает молодое поколение, данная категория отлично подстраивается под тренд здорового образа жизни. В этом направлении мы видим дальнейший потенциал развития.



– Сейчас очень актуально развивать интернет-каналы продаж. Вы как-то работаете в этом направлении?

– По прогнозам аналитиков, доля онлайн-торговли на FMCG рынке в категории Food в 2021 году может достигнуть 5 %, поэтому игнорировать новый канал сбыта не получится.

Мы, безусловно, рассматриваем возможное развитие интернет-каналов продаж, но считаем, что подходить к данному вопросу стоит осознанно и постепенно. Важно обратить внимание, что самые серьезные игроки на рынке онлайн закупок – X5 RetailGroup – 12,6 % и Сбермаркет – 11,2 % – это те площадки, на онлайн-витрине которых наш продукт уже представлен.

Поэтому в первую очередь стоит обратить внимание на ряд особенностей, которые есть у онлайн-витрины, и научиться работать правильно на крупных мультибрендовых

площадках: адаптировать или даже создавать новый ассортиментный портфель, выпускать интересные, нестандартные новинки, персонализированные под отдельные сегменты покупателей. Упаковка должна суметь выделить продукт среди прочих, зацепить взгляд. Именно в этом направлении мы сейчас ведем работу.

– Как вы оцениваете ситуацию на российском молочном рынке? Какие основные болевые точки вы видите и что думаете по поводу дальнейшего развития отрасли?

– 2021 год стал для молочной отрасли по-настоящему переломным. Ситуация последних лет коренным образом изменилась в этом году – себестоимость продукции быстро растет. Так, за последний год только сырье подорожало за год в среднем до 25 %, а продукция – на 8-11 %. Отпускные цены не покрывают такой рост.

У меня как у производителя есть долгосрочные обязательства перед федеральными сетями, невзирая на ухудшение экономики, мы не можем в любой момент повысить цену, да и повышение возможно не более чем на 5 % и не чаще одного раза в три месяца.

В результате доходность молочного производства резко падает. В долгосрочной перспективе это вызывает серьезные опасения, особенно с учетом новых регуляторных инициатив государства, таких как маркировка продукции, введение новых экологических требований. К сожалению, есть опасение, что данная ситуация будет актуальна и в 2022 году.

Также вызывает озабоченность сокращение покупательской способности россиян и, как следствие, снижение продаж дорогих категорий молочной продукции: творога, сливочного масла, мороженого.

Еще один тренд, который негативно влияет на развитие молочной промышленности, – это усиление конкуренции за государственную поддержку.

Парадоксально, но льготные инвестиционные кредиты не доступны для категории «мороженое», так как она не попадает в молочную переработку. Но и в молочной переработке уже есть ограничения банков по выдаче льготных инвестиционных кредитов.

Считаю, что уровень недоинвестирования в молочную промышленность и в производстве мороженого достаточно высокий, поэтому нужно стимулировать активность инвесторов. А значит, государство должно, на мой взгляд, активнее участвовать в развитии молочной отрасли как одной из основных отраслей сельского хозяйства.

Источник: Milknews

26 товаров ГК «Белая Долина» получили золотые медали

С 5 по 8 октября в Подмосковном конгрессно-выставочном центре «Патриот» проходит XXIII Всероссийская выставка «Золотая Осень» – крупнейшая агропромышленная выставка России, на которой регионы и производители представляют новинки и достижения сельского хозяйства.

На стенде Саратовской области среди лучшей продукции региона в категориях молочные, мясные продукты и деликатесы были представлены продукты торговых марок «Белая Долина», «Из села Удоево», Schneller.

Продукция Группы компаний «Белая Долина» была отмечена наивысшими наградами Министерства сельского хозяйства России среди сотни участников со всей страны. Продукты оценивали по нескольким категориям, в том числе по вкусовым качествам и упаковке. В итоге награды от имени министра сельского хозяйства РФ Дмитрия Патрушева получили 28 товаров ГК «Белая Долина».

13 продуктов «Молочного комбината Энгельсский» взяли «золото». Среди них как любимая классика: творог, сметана, кефир, йогурты и молоко ТМ «Белая Долина» – так и новинки производства: масло «Традиционное» мдж 82,5 % ТМ «Из села Удоево», йогурты злаки-мюсли, клубника-земляника, черника-ежевика

ТМ «Из села Удоево» – и другие товары.

«Золотом» отмечены деликатесы и снеки мяскокомбината «Митэк». Сырокопченые, вареные колбасы, сосиски и мини-колбаски ТМ Schneller получили 13 золотых и две серебряных медали.

«Золото» получили продукты «Молочного комбината Энгельсский»:

- Масло «Традиционное» мдж 82,5 % ТМ «Из села Удоево»,
- Творог мдж 5 % ТМ «Из села Удоево»,
- Сметана мдж 15 % ТМ «Из села Удоево»,
- Кефир мдж 2,5 % ТМ «Из села Удоево»,
- Ряженка мдж 2,5 % ТМ «Из села Удоево»,
- Снежок мдж 2,5 % ТМ «Из села Удоево»,
- Йогурт Злаки-мюсли мдж 2,5 % ТМ «Из села Удоево»,
- Йогурт Клубника-земляника мдж 2,5 % ТМ «Из села Удоево»,
- Йогурт Черника-ежевика мдж 2,5 % ТМ «Из села Удоево»,
- Молоко отборное пастеризованное мдж 3,4-6 % ТМ «Белая Долина»,
- Йогурт Злаки мдж 2,5 % ТМ «Белая Долина»,
- Йогурт Клубника мдж 2,5 % ТМ «Белая Долина»,
- Йогурт Черника мдж 2,5 % ТМ «Белая Долина».

Продукция мяскокомбината «Митэк» получила золотые медали за следующие товары:

- Колбаса сырокопченая «Саями с трюфелями» ТМ Schneller,
- Колбаски сырокопченые «Шнеллеры» ТМ Schneller,
- Колбаски сырокопченые «Шнеллеры» красный перец ТМ Schneller,
- Колбаски сырокопченые «Шнеллеры» сыр Пармезан ТМ Schneller,
- Мини-колбаски Классика ТМ Schneller,
- Мини-колбаски Красный перец ТМ Schneller,
- Мини-колбаски сыр пармезан ТМ Schneller,
- Колбаса вареная «Баварская с говядиной высшего сорта» ТМ Schneller,
- Колбаса варено-копченая «Сервелат Баварский с говядиной высшего сорта» ТМ Schneller,
- Колбаса вареная «Альпийская с топленым молоком» ТМ Schneller,
- Колбаса сырокопченая «Крупнокусковая» ТМ Schneller,
- Сосиски «Альпийские с топленым молоком» ТМ Schneller,
- Сосиски «Баварские с говядиной высшего сорта» ТМ Schneller.

Серебряные медали:

- Колбаса сырокопченая «Тирольская» ТМ Schneller,
- «Сервелат Альпийский» ТМ Schneller.

Источник: пресс-служба компании

Институт экономики о трансформации, инновации и налоговой нагрузке

По итогам конкурса «За эффективное информационно-консультационное обеспечение АПК» XXIII Всероссийской агропромышленной выставки «Золотая осень – 2021» ФГБНУ «Поволжский научно-исследовательский институт экономики и организации агропромышленного комплекса» награжден двумя серебряными и двумя бронзовыми медалями.

Серебряная медаль за издание монографии «Трансформация земельных отношений в сельском хозяйстве»

Номинация конкурса: разработка, выпуск и доведение до потребителей (сельскохозяйственных товаропроизводителей, организаций, предприятий АПК, образовательные и научные организации) изданий (научные, научно-практические, производственно-практические, нормативные, инструктивно-методические, справочные, информационные, периодические издания, учебные пособия) по агропромышленной тематике.

Монография «Трансформация земельных отношений в сельском хозяйстве» (автор – член-корреспондент РАН Евгений Феофанович Заворотин) содержит разработанные правовой, экономической, административной, методической, современные инструменты исследования; концептуально-методологические направления трансформации земельных отношений в сельском хозяйстве; оценку современного состояния институтов оборота земель

сельскохозяйственного назначения; механизм трансформации, построенный посредством имитационного моделирования.

Серебряная медаль за подготовку аналитической информации о рынке земель сельскохозяйственного назначения в Саратовской области

Номинация конкурса: подготовка прогнозно-аналитических информационных материалов по агропромышленной тематике (аналитических докладов, справок, обзоров, информационных сообщений и др.).

Аналитическая информация о рынке земель сельскохозяйственного назначения в Саратовской области (авторы – член-корреспондент РАН Е.Ф. Заворотин, А.А. Гордополова, Н.С. Тюрина) способствует обеспечению возможности установления адекватных цен на специфический товар – землю сельскохозяйственного назначения, определению расхождений рыночной цены и кадастровой стоимости, дисбаланса спроса и предложения на земельные участки.

Бронзовая медаль за разработку организационного механизма инновационно-инвестиционного развития в АПК

Номинация конкурса: информационно-консультационное сопровождение инновационных проектов, разработка организационных механизмов для развития инновационной инфраструктуры.

Разработанный организационный механизм инновационно-инвестиционного развития в агропромышленном комплексе региона (авторы – Д.В. Сердобинцев, академик РАН А.А. Черняев, Е.А. Алешина) включает оптимизированные схемы инновационно-инвестиционных процессов внедрения биологических и технологических продуктов, обеспечивающего повышение инновационной активности организаций за счет создания условий для привлечения внешних источников финансирования.

Бронзовая медаль за разработку модели налоговой нагрузки для АПК

Номинация конкурса: разработка и внедрение современных информационных технологий (компьютерные программы, информационные системы, сайты, порталы, автоматизированные базы и банки данных) по агропромышленной тематике.

Программа для ЭВМ «Модель оценки налоговой нагрузки для агропромышленного комплекса (МОННА)» (авторы – Д.В. Сердобинцев, Л.Ю. Ададимова, Т.В. Брызгалин, А.-М.Б. Зыкова, А.П. Несмысленков, Ю.Г. Полулях) предназначена для стимулирования налогоплательщиков в развитии (расширении) производства путем предоставления пользователям инструмента оценки степени напряженности налоговой нагрузки на производство в имеющихся условиях, а также выработки прогрессивных нагрузочных значений путем оптимизации структуры производства.

190 ЛЕТ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОЙ КООПЕРАЦИИ РОССИИ

«Большая артель»



Осужденные на долгие годы каторги декабристы оказались оторванными от привычной жизни, были брошены в экстремальные условия в полном смысле на выживание. Выжить в отдаленном и климатически суровом крае, имея от казны месячное содержание в размере 2 пудов муки и 1 руб. 98 коп. можно было только сообща. Сосланные в Сибирь на каторгу после неудавшегося восстания на Сенатской площади декабристы еще в период пребывания в читинском остроге (1827-1830 годы) создали артельное хозяйство. Они назвали свое сообщество привычным и понятным словом «артель». С готовностью и воодушевлением занялись каторжане-декабристы обустройством быта: организовали швейную мастерскую, переплетную, слесарную, токарную. Разработали целину, устроили парники и занялись овощеводством. Сложив присылаемые родственниками деньги, организовали полноценное питание. Это было добровольно-договорное объединение без устава, руководителем (хозяином) которого был по выбору сначала И.С. Повало-Швейковский, спустя год – А.Е. Розен, которого сменил П.С. Бобрищев-Пушкин.

В 1830 году декабристы были переведены из Читы в Петровский Завод (ныне город Петровск-Забайкальский в Читинской области). Окончательное организационное оформление ее произошло уже на новом месте каторги в Петровском Заводе. Продолжая отбывать сроки наказания, здесь они приняли устав артели, разработанный комиссией в составе декабристов: Е.П. Оболенского, А.И. Одоевского, Д.И. Завалишина, А. В. Поджио, И.И. Пущина, П.С. Бобрищева-Пушкина, П.А. Муханова, М.Ф. Митькова.

Составление устава было разрешено комендантом острога генералом С.Р. Лепарским. Организация получила привычное в русском народе название артели, а позднее стала именоваться «Большой артелью». Терминов «общество потребителей» и «кооператив»

в России еще не существовало. В 1832 году декабристы создали «Малую артель», представлявшую собой общество взаимопомощи с функциями судно-заемного товарищества. Устав «Большой артели», составленный в обстановке открытости работы комиссии, был принят без голосования и 2 марта 1831 года вступил в силу. Впервые он был опубликован в 1872 году в «Записках» декабриста Н.В. Басаргина, который одно время был избранным хозяином (руководителем) «Большой артели».

Устав во всех отношениях примечательный документ. Он и сегодня представляет интерес не только для ученых-историков, но и для кооператоров-практиков, для рядового читателя. Познакомьтесь с этим документом, и вы увидите, что его все 106 параграфов пронизаны желанием не ущемить интересы каждого участника, а наилучшим образом организовать содержание, быт, полноценное питание. Принципы, положенные в основу деятельности артели, и сегодня являются актуальными и основополагающими в кооперативном строительстве: добровольность вступления, обязательность паевого взноса, равноправие, демократичность управления и контроль пайщиков, доступность информации, взаимопомощь и др.

Устав состоял из 13 разделов, 106 параграфов. Артель действовала на принципах добровольности, обязательности паевого взноса, равноправия, демократичности управления, контроля путем тайного голосования, отчетности правления и ревизионной комиссии перед пайщиками, доступности информации и т.д.

Цель артели декабристов заключалась в

удовлетворении личных потребностей ее участников и защите потребительских интересов членов кооператива путем закупки оптом необходимых товаров. Для достижения поставленной цели создавалась годовая общественная сумма, которая складывалась из взносов-авансов членов артели, стоимости пайка муки и денежного довольствия от казны. Организация не преследовала цели получения прибыли.

Артель строила свою деятельность на началах самоуправления. Ее важным органом была выборная постоянная комиссия (управление), состоявшая из хозяина (руководителя), закупщика товаров и бухгалтера-казначея. Избирался также огородник. Несение этих общественных должностей было обязательным.

Средством достижения цели артели являлась ее многогранная хозяйственная деятельность.

Для удовлетворения нужд и потребностей своих 70 участников «Большая артель» занималась общественным питанием (в форме совместного довольствия) и розничной торговлей, имела огороды по соседству с тюрьмой, откармливала закупленный гуртом и предназначенный для забоя скот, сбывала излишки овощей со своего огорода местным жителям. Декабристы завели бытовые мастерские (портновскую, обувную, переплетную), открыли аптеку, парикмахерскую, прачечную и баню. С скромной по объему торговая деятельность охватывала не только непосредственных участников артели, но частично и прибывших в Сибирь вслед за мужьями жен декабристов с детьми и прислужгой, которые проживали

преследуя армию Наполеона, еще в 1814 году участвовали во взятии Парижа. Не исключая возможности влияния на декабристов идей западных социалистов-утопистов, необходимо, однако, отметить, что самобытные артели они создавали сугубо на практической основе.

«Большая артель» по форме и по сути являлась первым в России потребительским обществом со всеми присущими ему признаками: и наличие устава, и многоотраслевая хозяйственная деятельность. Цель, которую ставили перед собой участники артели и добивались ее выполнения, самая что ни на есть кооперативная: улучшение своего материального положения, защита потребительских интересов путем закупки оптом необходимых качественных товаров.

Следует отметить, что параллельно с «Большой артелью» еще в Чите, а затем с 1834 г. на уставе в Петровском Заводе стала действовать артель, получившая название «Малой». Она была организована тоже на кооперативных началах и имела целью оказание помощи выходящим на поселение декабристам. Создание постоянной и непрерывно пополняемой кассы «Малой артели» гарантировало большинству декабристов более или менее сносную жизнь на поселении. Помимо этого, она выполняла функции ссудосберегательного банка, предоставляя займы всем нуждающимся под сравнительно небольшие проценты.

Не только материальная, но и духовная жизнь декабристов была пронизана кооперативными началами. Созданная ими «Газетно-журнальная артель» позволяла выписывать множество периодических изданий и книг. Кооперативные формы оказались для декабристов наиболее приемлемыми для поддержания материальной жизни товарищей, выходцев из низшего дворянского сословия, не получавших помощи от родных. Таким образом, благодаря организации всех сторон жизни на артельных началах все вместе они смогли выжить, не потерять физические силы, сохранить душевное здоровье и высокую нравственность.

Источник: <http://союз-русь.рф>

Сейчас кооперация – наиболее популярное и самое многочисленное в мире социально-экономическое движение. Эффективность кооперации объясняется тем, что она основана на стремлении самих людей улучшить свое материальное положение. По данным Международного кооперативного альянса, в Европейском экономическом сообществе членством в различных кооперативах охвачено 46 % населения; в Финляндии, Швеции, Норвегии – свыше 50 %; в США и Японии – около 30 %.

Обеспечивались демократические выборы в органы управления и контроля путем тайного (закрытого) голосования. Членство в артели было добровольным. Действовал принцип равенства прав и обязанностей участников. Каждый из членов артели имел право одного голоса. Самыми активными выборными руководителями «Большой артели» были декабристы Н.В. Басаргин, И.И. Горбачевский, Д.И. Завалишин, А.В. Поджио, И.И. Пущин, А.Н. Сутгоф, П.И. Свиштунов, М.М. Спиридов. В первой книге многотомного академического издания «Кооперация. Страницы истории», вышедшей в 1998 году, приведен список декабристов, занимавших выборные должности в артелях. Оказывается, не менее 20 такие должности занимали только в «Большой артели»!

вне острога. Выборные лица артели аккуратно вели в книгах утвержденной формы бухгалтерский учет движения денежных сумм по системе двойной записи.

Устав артели свидетельствует о подлинной гласности в ее работе, о том, что бухгалтерские книги были доступны каждому участнику для наведения какой-либо справки. Созданная в явочном порядке «Большая артель» просуществовала до 1836 года. Она самоликвидировалась в связи с тем, что к тому времени большинство узников, отбыв назначенные им сроки каторги, покинуло тюремные камеры и отправилось на поселение. Несомненно, декабристами были европейски образованные представители элитных слоев российского общества. Некоторые из них,



На груди его могучей все медали висели кучей

На базе министерства сельского хозяйства области прошел брифинг, посвященный итогам участия делегации Саратовской области в 23-й Всероссийской агропромышленной выставке «Золотая осень – 2021». Минсельхоз области подвел промежуточные итоги награждения конкурсантов и номинантов «Золотой осени – 2021», так как в регион продолжают поступать медали, завоеванные делегацией Саратовской области в рамках конкурсных программ.

На мероприятии присутствовали заместитель председателя правительства области – министр сельского хозяйства области Роман Ковальский, заместитель министра сельского хозяйства Саратовской области по развитию пищевой и перерабатывающей промышленности Наталья Мариевская, ректор Саратовского ГАУ Дмитрий Соловьев, начальник управления ветеринарии правительства Саратовской области Алексей Молчанов, председатель Саратовской областной организации Профсоюза работников агропромышленного комплекса РФ Александр Качанов, начальник инспекции Гостехнадзора Саратовской области Николай Ченцов, директор ФГБНУ РосНИИСК «Россорго» Константин Кондаков, глава Федоровского муниципального района Саратовской области Алексей Наумов, представители министерства сельского хозяйства и журналисты.

Перед заседанием присутствующие посмотрели презентационный видеоролик о Саратовской области, в котором была представлена статистическая информация об АПК региона.

Заседание открыл и выступил с приветственным словом заместитель председателя правительства области Роман Ковальский:

– Уважаемые коллеги, сегодня мы здесь собрались, чтобы поделиться итогами и впечатлениями об участии делегации от Саратовской области в 23-й Всероссийской агропромышленной выставке «Золотая осень – 2021», которая традиционно проходила в преддверии Дня работника сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности. В этом году мероприятие прошло в очном закрытом формате, без возможности посещения жителями и гостями города Москвы, на новой площадке – в парке «Патриот» (Московская область). Делегация Саратовской области была самой многочисленной, всего в выставке приняло участие более ста участников. В состав делегации нашего региона вошли около 60 руководителей и специалистов аграрных предприятий и учреждений Аркадакского, Балаковского, Балашовского, Петровского, Саратовского, Энгельсского, Ртищевского,

Хвалынского районов, г. Саратова. Презентация продукции, выпускаемой регионом, впервые обеспечила 100 % результат: из 99 образцов, представленных на выставке, наградами были отмечены почти все. Всего же Саратовская область, включая ее научные учреждения, привезла с «Золотой осени» 132 медали, в том числе 86 золотых и 28 серебряных.

Также Роман Станиславович пояснил, что «в целях продвижения продукции Саратовской области на стенде были представлены 3 бренда, участвующие во всероссийском конкурсе «Вкусы России» – «Саратовский калач», «Ровенские арбузы» и «Сыр из села Лох» козоводческой фермы Юрия Карамзина. Визитной карточкой регионального стенда стал саратовский калач, который имеет превосходную структуру теста и вкус и вызывает постоянный огромный интерес посетителей разных выставок, в том числе за рубежом. В работе стенда «Учреждения высшего профессионального образования» принял участие и Саратовский аграрный университет, который достойно презентовал вице-премьеру и Министерству сельского хозяйства РФ научные разработки вуза и тренды развития отрасли».

Заместитель министра сельского хозяйства Саратовской области по развитию пищевой и перерабатывающей промышленности Наталья Мариевская пояснила, что особое внимание на выставке было уделено новинкам представленной продукции. В рамках деловой программы состоялось подписание ряда соглашений и вручение Благодарственных писем Совета Федерации, фракции «Единая Россия», Губернатора Саратовской области руководителям и специалистам АПК, научно-исследовательских институтов региона.

Ректор Саратовского ГАУ Дмитрий Соловьев доложил присутствующим об участии вуза в выставке и о завоевании 16 медалей в различных номинациях, из которых семь золотых, и напомнил присутствующим, что конкурсная комиссия Департамента образования, научно-технологической политики и рыбохозяйственного комплекса Министерства сельского хозяйства Российской Федерации высоко оценила научные работы ученых Саратовского ГАУ.

«Вуз в этом году был представлен на двух площадках, на стенде Саратовской области и на отдельном стенде аграрных вузов России, что связано с тем, что 2021 год – год науки и технологий. На стенде аграрных вузов был представлен научный потенциал четырех ведущих аграрных вузов, в том числе Саратовского ГАУ. Мы представили проекты не только маститых ученых, но и молодых ученых, это и проект «Саратовский калач», проекты VR/AR технологий и системы цифровизации сельского хозяйства,

чем очень заинтересовались Дмитрий Николаевич Патрушев и Виктория Валериевна Абрамченко, и также ряд проектов, связанных с комплексной цифровизацией сельского хозяйства. Из шестнадцати медалей вуза пять касаются именно проектов по роботизации и цифровизации. Не только преподаватели участвовали в выставке, но и студенты нашего вуза. Обучающиеся участвовали в панельных сессиях и дискуссиях Россельхозбанка. Для вуза важно, что реализуется программа комплексного развития сельских территорий, совместно с региональным минсельхозом мы ее выполнили».

Напомним, что делегация университета была представлена в составе: ректор Соловьев Д.А., и.о. проректора по научной и инновационной работе Воронников И.Л., заведующий кафедрой «Природообустройство, строительство и теплоэнергетика» Бакиров С.М., специалист торгово-логистического центра Базганова В.А., специалист инженерингового центра Гончаров Р.Д.

С докладами выступили начальник управления ветеринарии Правительства Саратовской области, председатель Саратовской областной организации Профсоюза работников агропромышленного комплекса РФ, директор ФГБНУ РосНИИСК «Россорго» и глава Федоровского муниципального района Саратовской области.

Подытожив выступления собравшихся на брифинге, министр регионального Минсельхоза Роман Ковальский сообщил, что по итогам Российской агропромышленной выставки «Золотая осень – 2021» правительство Саратовской области отмечено высшей наградой из всех возможных на данной выставке – гран-при за организацию коллективной экспозиции. По итогам участия в конкурсной программе выставки уже получено 132 медали, из которых 86 золотых, 28 серебряных, 18 бронзовых. Впервые за 23-летнюю историю конкурса Саратовской областью достигнут 100 % результат: из 99 поданных на конкурс образцов продукции все были по достоинству оценены конкурсной комиссией и награждены медалями, что свидетельствует о высоком качестве и признании продукции далеко за пределами региона.

В ТЕМУ

На 23-й Российской агропромышленной выставке «Золотая осень – 2021» СГАУ завоевал 7 золотых, 8 серебряных, 4 бронзовых медалей и 9 благодарностей:

Золотые медали:

- «За разработку инновационной технологии выращивания столового винограда в Поволжье» (Рязанцев Н.В., Рябушкин Ю.Б., Еськов И.Д., Борисенко Р.И., Рязанцева К.В.);

- «За разработку автономного роботизированного оросительного комплекса» (Бакиров С.М.);
- «За разработку нового дезинфицирующего средства в форме фумигационного аэрозоля» (Мариничева М.П., Строгов В.В., Трунченков С.А., Кулагин А.Н.);
- «За социально-экономическое развитие сельских территорий Российской Федерации на основе мотивационных институтов» (Муравьева М.В.);
- «Сок яблочный прямого отжима с алоэ пастеризованный» (УНПК «Агроцентр»);
- «Консервы мясные кусковые стерилизованные "Мясо кабана тушеное"» и «Колбаски полукопченые "Охотничьи"» (УНПК «Пищевик»);
- «За достижение высоких показателей в производстве плодово-ягодных культур» за проект «Совершенствование технологии ухода за молодыми деревьями яблони в интенсивных насаждениях Саратовской области» (Рябушкин Ю.Б., Еськов И.Д., Рязанцев Н.В., Лялина Е.В., Панфилов А.В.).

Серебряные медали:

- «За разработку и внедрение цифровой платформы "Агроскаутинг" в УНПО "Поволжье"» (Полетаев И.С., Денисов К.Е., Нейфельд В.В., Солодовников А.П., Еськов И.Д., Субботин А.Г., Моренова Е.А.);
- «За разработку инновационных продуктов питания с расширенным нутриентным составом» (Симакова И.В., Марадудин М.С., Стрижевская В.Н., Вольф Е.Ю., Романова Х.С., Носачева Н.П., Ларина М.В., Немкова С.А., Козырева В.М.);
- «За разработку технологии производства и хранения экологически безопасной баранины, обогащенной эссенциальными микроэлементами» (Гиро Т.М., Куликовский А.В., Андреева С.В., Козин А.Н., Светлов В.В., Гиро А.В.);
- «За разработку инновационной технологии мониторинга состояния и использования земель УНПО "Поволжье"» ФГБОУ ВО Саратовский ГАУ» (Тарбаев В.А., Нейфельд В.В., Меренов И.А.);
- «За разработку витаминно-минерального комплекса для сельскохозяйственных животных "ЭкоЛеденец"» (Ларионов С.В., Древко Б.И., Ларионова О.С., Древко Я.Б., Козлов С.В., Козлов Е.С., Иванова Ю.А., Месянжина И.М., Семина В.А., Корниенко А.А.);
- «За разработку комбинированного почвообрабатывающего агрегата для возделывания пропашных культур по системе Strip-Till» (Бойков В.М., Старцев С.В., Павлов А.В., Нестеров Е.С.);
- «За достижение высоких показателей в производстве овощных

культур защищенного грунта» за проект «Инновационная технология применения иммуностимулирующей системы микроэlementного питания огурца в защищенном грунте» (Еськов И.Д., Рязанцев Н.В., Земскова Ю.К., Еськов М.И., Критская Е.Е.);

- «За создание нового высокопродуктивного сорта кормовой культуры никандры физалисовидной для интенсивного земледелия в засушливых регионах Поволжья» (Шьюрова Н.А., Субботин А.Г., Жужукин В.И., Мухатова Ж.Н.).

Бронзовые медали:

- «За разработку монографии "Трансфер технологий в сельском хозяйстве: введение в теорию и совершенствование механизма"» (Уколова Н.В., Монахов С.В., Шиханова Ю.А., Васильева Е.В., Коростелев В.Г., Потоцкая Л.Н., Новикова Н.А.);
- «За разработку методики дифференцированной оценки налоговой нагрузки сельскохозяйственных товаропроизводителей» (Воронников И.Л., Наянов А.В., Новоселова С.А., Алайкина Л.Н.);
- «За разработку робота-опрыскивателя для АПК» (Бахтиев Р.Н., Тютин А.В., Глазунова Н.П.);
- «За разработку автономного роботизированного комплекса с использованием солнечных модулей для высокоэффективного орошения» (Елисеев С.С.).

Благодарности:

- «За разработку технологии возделывания нетрадиционных культур на капельном поливе в Саратовском Правобережье» (Каднова Ю.Ю., Баклушина О.А., Корсак В.В.);
- «За разработку гигиенического средства на основе экстракта алоэ древовидного для лечения и профилактики гиперкератоза и мастита у коров» (Козлов С.В., Филатова А.В., Бибаева Ю.В., Авдеев В.С., Староверов С.А., Лощинин С.О., Строгов В.В.);
- «За разработку единой информационной платформы о землях сельскохозяйственного назначения Саратовской области» (Нейфельд В.В., Тарбаев В.А., Полетаев И.С.);
- «За разработку установки для производства вермикомпоста» (Макаров С.А., Данилин А.В., Денисов Р.А., Шишкин И.В.);
- «За инновационные методы повышения семенной продуктивности сафлора красильного в условиях аридизации климата Нижнего Поволжья» (Шьюрова Н.А., Субботин А.Г., Милованов И.В., Жужукин В.И., Мухатова Ж.Н., Башинская О.С., Степанова Н.В.);
- «За разработку раструба всасывающего трубопровода оросительной системы» (Абдразаков Ф.К., Логашев Д.В.).

Источник: пресс-служба СГАУ

Поздравляем с днем рождения

Абасова Артема Петровича – главу КФХ Вольского района; 9.10.1991

Анацкова Владимира Валентиновича – главу КФХ Балашовского района; 13.10.1957

Андреева Сергея Александровича – главу КФХ Марковского района; 13.10.1965

Артёмову Анну Павловну – бухгалтера-аудитора ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 15.10.1996

Афанасьева Василия Викторовича – генерального директора ООО «МТС «Зауралье Агро» Энгельсского района; 13.10.1951

Бисенгалиева Рината Сарсенбаевича – главу КФХ Новоузенского района; 12.10.1992

Бычкову Ольгу Владимировну – главу КФХ Хвалынского района; 14.10.1971

Васильчука Андрея Алентиновича – генерального директора ООО «Фортуна» Энгельсского района; 13.10.1970

Вельмисову Яну Сергеевну – бухгалтера оперативного учета элеватора ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 9.10.2000

Власенко Вячеслава Владимировича – рабочего элеватора ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 11.10.1984

Галанину Любовь Александровну – директора ООО «Кольцовское» Калининского района; 9.10.1972

Гвоздеву Светлану Александровну – директора ООО «Северь-2» Петровского района; 14.10.1950

Горина Федора Александровича – главу КФХ Ртищевского района; 15.10.1953

Гохгалтера Владимира Ивановича – главу КФХ Краснокутского района; 9.10.1963

Гридину Галину Павловну – главного экономиста ФГБУ ГСАС «Саратовская»; 12.10.1962

Гудкова Андрея Александровича – рабочего зерноводческого участка ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 13.10.1997

Деревяшкина Дмитрия Викторовича – слесаря по ремонту технологического оборудования животноводческого участка № 3 ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 14.10.1979

Долгополова Юрия Ивановича – директора ООО «Золотой колос Поволжья» Пугачевского района; 9.10.1960

Дунаевского Сергея Николаевича – рабочего зерноводческого участка ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 15.10.1989

Егорова Алексея Павловича – менеджера по продажам ООО «СНАП» г. Саратов; 14.10.1983

Елистратова Анатолия Алексеевича – главу КФХ «Волкодав» Озинского района; 10.10.1958

Ермолаева Павла Петровича – главу КФХ Балаковского района; 10.10.1952

Есикова Василия Николаевича – главу КФХ Романовского района; 10.10.1967

Журавлева Виктора Константиновича – генерального директора ЗАО «Сот» Энгельсского района; 12.10.1949

Зубрилина Валерия Александровича – главу КФХ Лысогорского района; 14.10.1955

Иванова Анатолия Петровича – директора ООО «Дмитриевское» Турковского района; 11.10.1956

Канафина Ержана Камидулло-вича – председателя ССПСК «Альянс» Краснокутского района; 10.10.1985

Киселева Александра Николаевича – агронома ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 10.10.1981

Клейн Любовь Петровну – главного бухгалтера КФХ «Возрождение» Духовницкого района; 13.10.1959

Клепикова Илью Олеговича – агронома-экономиста ИП Глава КФХ Клепиков О.Ю. Духовницкого района; 13.10.1989

Кондратьеву Елену Ивановну – руководителя ООО «АгроМаркетВолга»; 11.10.1968

Красникова Сергея Александровича – главу КФХ Балашовского района; 10.10.1959

Кумылганову Ирину Васильевну – главу КФХ Красноармейского района; 14.10.1972

Лаврентьева Юрия Владимировича – главу КФХ Советского района; 9.10.1968

Маказюба Петра Викторовича – директора ООО «Клевенское» Перелюбского района; 14.10.1950

Малышева Юрия Васильевича – главу КФХ Балашовского района; 14.10.1966

Мамаева Юрия Михайловича – главу КФХ Красноармейского района; 10.10.1948

Минахина Романа Владимировича – главу КФХ Турковского района; 11.10.1983

Маняхина Геннадия Анатольевича – главу КФХ Романовского района; 13.10.1961

Михеева Сергея Николаевича – водителя ФГБУ ГСАС «Саратовская»; 13.10.1962

Наурзбекова Владимира Егоровича – водителя автобуса ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 13.10.1963

Нигметулину Райсю Жавдатовну – уборщицу служебных помещений ФГБУ ГСАС «Саратовская»; 15.10.1957

Павлова Александра Николаевича – тракториста-машиниста зерноводческого участка ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 13.10.1978

Попова Николая Валентиновича – тракториста-машиниста зерноводческого участка ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 12.10.1960

Пеньчука Валерия Геннадьевича – тракториста-машиниста зерноводческого участка ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 14.10.1966

Радионову Ольгу Павловну – главу КФХ Марковского района; 9.10.1978

Рассказова Валерия Львовича – главу КФХ Новоузенского района; 12.10.1966

Сарсенова Серика Жумагуловича – тракториста-машиниста зерноводческого участка ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 10.10.1977

Свотневу Инну Николаевну – главу КФХ Ровенского района; 13.10.1981

Сидорина Евгения Николаевича – главу КФХ Хвалынского района; 13.10.1958

Сисина Сергея Юрьевича – главу КФХ Аркадакского района; 12.10.1958

Смбатяна Вагу Спандаровича – главу КФХ Вольского района; 12.10.1982

Соколова Александра Владимировича – директора ООО «Витязь» Озинского района; 9.10.1959

Суворова Александра Ильича – главу КФХ Красноармейского района; 9.10.1961

Терешина Юрия Валерьевича – главу КФХ Романовского района; 10.10.1978

Тимонина Сергея Ивановича – главу КФХ Новоузенского района; 14.10.1963

Трошина Валерия Ивановича – главу КФХ Аткарского района; 10.10.1953

Тугушева Меяссара Ряшитовича – ИП Главу КФХ Самойловского района; 13.10.1960

Туманова Юрия Анатольевича – главу КФХ Лысогорского района; 12.10.1961

Фогуса Валентина Рудольфовича – управляющего ООО «Земледелец Поволжья» СХУ Б. Екатериновка Аткарского района; 10.10.1956

Фролова Анатолия Ивановича – ведущего агрохимика ФГБУ ГСАС «Саратовская»; 11.10.1959

Чернавина Алексея Егоровича – председателя СПК «Озерное» Аткарского района; 12.10.1962

Черного Дмитрия Павловича – рабочего строительного участка ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 12.10.1984

Чуншкалиева Рахметулла Набишевича – главного зоотехника ЗАО «Новая жизнь» Новоузенского района; 12.10.1954

Чурляева Владимира Анатольевича – главу КФХ Аткарского района; 14.10.1956.

Швырева Владимира Ивановича – главу КФХ Екатериновского района; 13.10.1963

Кумкват, или кинкан: как вырастить в домашних условиях

Чаще всего как комнатное растение у нас выращивают кинкан овальный или апельсин золотой.

Полезные и вкусные цитрусовые можно не только купить, но и вырастить дома!

Кумкват или кинкан (*Fortunella margarita*) может расти на любых окнах, кроме северных.

Плодоносящие экземпляры можно купить в специализированных торговых центрах и магазинах

Лето он любит достаточно теплое – до +25...+30 °С. На лето неплохо вынести его в сад или на лоджию, обеспечив рассеянное солнечное освещение. Чтобы корни не перегревались, горшок можно прикопать в почву.

Зимой кумкват предпочитает относительно прохладу – +10...+15 °С. Если такую температуру обеспечить не удастся, то с осени его начинают досвечивать, максимально увеличивая освещенность зимой. В холодный период время от времени нужно проверять температуру на подоконнике. Она может существенно отличаться от температуры в комнате, а от большого перепада этих величин у растения желтеют и опадают листья.

Как и все цитрусовые, кумкват любит достаточно влажный воздух. В противном случае он начинает сбрасывать листья, подвергается атакам паутинных клещей и щитовок. Регулярное опрыскивание проблему не

решает. Установите рядом плошки с водой, а еще лучше – обзаведитесь автоматической системой увлажнения.

Землю поддерживают в умеренно влажном состоянии, не допуская ни переувлажнения, ни пересыхания. Если растение находится в небольшом горшке, поливают, когда подсох верхний слой почвы.

Крупные экземпляры кумквата в больших контейнерах поливают после того, как почва просохла на глубину не менее 5–7 см. Воду используют отстоявшуюся, комнатной температуры. Если вода очень жесткая, добавьте на 8-литровое пластмассовое ведро 1/4 ч. л. шавелевой кислоты: избыточные соли магния и кальция осадут на дно и стенки емкости. Через сутки ее можно использовать.

В период покоя – с середины октября по февраль – растения не подкармливают.

Во время роста – с марта по конец сентября – кормят не реже раза в месяц (причем весной и в первой половине лета чаще, немного увеличивая содержание азота, а в конце вегетации – реже и снижая количество азота). Желательно, чтобы минеральные удобрения не содержали хлора. Нужны и периодические органические подкормки. Те и другие чередуют.

Чтобы упростить работу для подкормки кумквата, применяют так называемые удобрения-палочки



продолженного действия. Удобрения-палочки помещают в горшок только при пересадке, размещая по периферии горшка.

Взрослые, и особенно плодоносящие, растения пересаживают раз в два-три года в конце февраля – начале марта. Молодые растения – по мере необходимости, когда размер горшка начинает заметно уступать размеру кроны.

Лучше использовать способ перевалки, при котором корни не очищаются от субстрата, а ком земли

сохраняется максимально. Верхний слой почвы при этом стараются аккуратно заменить.

Можно воспользоваться готовыми земляными смесями для цитрусовых или приготовить их самим из дерновой земли, плодородной огородной почвы, хорошо перепревшего навоза или листового перегноя и крупнозернистого песка или

вермикулита (2:1:1:1). В качестве дренажа подходит промытый керамзит или гравий. Последний более тяжелый и придает горшку большую устойчивость.

Пересаженное деревце обильно поливают и на пару недель помещают в умеренно теплое место, периодически опрыскивая крону теплой водой.

Для формирования равномерной кроны растения медленно (примерно на 10 градусов каждые 10–11 дней) поворачивают относительно

своей оси – кумкваты не любят резких поворотов по отношению к источнику света. Об этом не стоит забывать и при пересадке: «лицевую» часть растения помечают ленточкой, и, пересадив его, горшок ставят так же. Иначе это приведет к резкому опадению большей части листьев.

Размножают кумкват отводками, прививкой, черенкованием и семенами. Последний способ самый простой, но плодов придется ждать более 7–8 лет. К тому же у потомства могут не сохраниться сортовые признаки.

Источник:
<https://www.supersadovnik.ru>

ЮМОР

Зрелый возраст – это когда не знаешь, от кого раньше ждать неприятностей: от детей или от родителей.



– Профессор, вы пойдете голосовать?
– Нет.
– Почему, профессор?
– Согласно статистике, мой голос ни на что не повлияет.
– Но, профессор, если все окажутся такими же умными?
– Согласно статистике, все умными не окажутся.



В одесской психбольнице пациенты смотрят по телику новости. Вдруг один хлопает себя по коленке:
– Хорошо, что я в дурдоме!
За его спиной санитары друг другу:
– Этот, кажись, выздоровел...



– Сёма! У тебя теща таки по какой части работает?
– По медицинской.
– Терапевтом?
– Пиявкой!



На заборе читаю «Осторожно, во дворе злой попугай». Понимаю, что бред. Захожу... Последнее, что я услышал-таки перед обмороком, это голос попугая:
– Рекс, фас!
– Сёма, ви таки имеете домработницу?
– Шоб да, так нет, она приходит тока в квартире убирать.



– Слушай, Раечка, если я в автобусе первым делом смотрю на правую руку мужчины – это уже возраст?
– Нет, Сара... Возраст – это когда ты первым делом смотришь, где свободное место...



– Чтобы улучшить пищеварение, я пью пиво, чтобы повысить себе аппетит, я пью белое вино, чтобы поднять давление – красное, чтобы сделать пониже – коньяк, при ангине – водку.
– А воду?
– Та не... Такой болезни у меня еще не было.



Неудачник приходит к психиатру:
– Доктор, дело тронулось! Сегодня я уронил бутерброд, и он упал маслом вверх!
Доктор берет из рук пациента бутерброд, долго его изучает и говорит:
– Да нет, батенька, просто вы его намазали не с той стороны.



Первый ребенок – все кипятили и стерилизовали.
Второй ребенок – иногда стирали и следили, чтобы он не ел из кошачьей миски.
Третий ребенок – если съел кошачий корм, то это проблемы кота.



– Моня, шо за жизнь? Доллар дорожает, бензин дорожает, продукты дорожают, ЖКХ тоже. И среди этого бардака есть-таки одна хорошая новость: цены на яхты упали!

ГОРОСКОП НА НЕДЕЛЮ

ОВЕН. Воздух вокруг вас буквально пронизан возможностями: достаточно сделать лишь небольшое усилие, чтобы получить шанс на изменения к лучшему в своей жизни! Проявите активность и максимально используйте свой могучий потенциал.

ТЕЛЕЦ. Вы полны энтузиазма и любопытства, как неутомимая пчёлка Майя! Как и в этом мультике, вам свойственно навязчивое желание помогать окружающим, даже если они об этом совсем не просят. Только не переусердствуйте!

БЛИЗНЕЦЫ. Оторвитесь от земли – не взлетите, так хотя бы подпрыгните! Уделите время общению с прекрасным, будь то искусство, дети или любимый человек. Вам стоит вспомнить о быстротечности каждого мгновения и насладиться ими – эмоции обещают быть особенно яркими.

РАК. Ни дождь, ни снег, ни стихийное бедствие не смогут нарушить вашу внутреннюю гармонию: любые внешние воздействия вам ни почем! Правда, есть одно но: вы можете испортить себе настроение сами. Что ж, иногда терпимость нужно проявлять и по отношению к себе!

ЛЕВ. Ваша натура требует бурной деятельности! Вам просто необходим простор для деятельности: добывание молодильных яблочек, подписание сложного контракта или битва с трехглавой гидрой из жилконторы – вот далеко не полный перечень возможных подвигов.

ДЕВА. Будьте внимательны, на вашем жизненном горизонте может появиться кто-то, кто станет вашим проводником в мир достатка и финансовой стабильности! Главное не перепутать его с котом Базилио или лисой Алисой из сказки – они тоже крутятся где-то рядом.

ВЕСЫ. Действуйте по принципу крокодила Гены, а именно: ищите друзей. Те вопросы, которые сейчас вас беспокоят, сложно решить без посторонней помощи. Вот почему вам стоит заняться нетворкингом – налаживанием полезных связей и контактов.

СКОРПИОН. Вы напоминаете беззаботную попрыгунью-стрекозу из басни Крылова: вам хочется петь, плясать, ну или хотя бы пританцовывать, лежа на диване в любимых наушниках. И правильно: ведь ваша задача – украшать собою мир!

СТРЕЛЕЦ. Вас потянет на великие свершения, и у вас хватит на это рвения и сил! Будет ли это покорение горной вершины, устройство на высокооплачиваемую работу или любовный подвиг – выбирать только вам.

КОЗЕРОГ. Прекратите пассивное наблюдение за развитием событий вашей жизни. Если вы видите, что что-то идёт не так, как вы планировали, и не можете найти достойный выход из ситуации, то уделите время анализу происходящего, но ни в коем случае не опускайте руки и не жалуйтесь.

ВОДОЛЕЙ. Несмотря на занятость, в вашей жизни чего-то не хватает. Скорее всего, это «что-то» – удовольствие. Вам стоит подумать о том, чем порадовать себя. Не игнорируйте свои капризы, ведь жизнь тускнеет, если постоянно держать себя в рамках!

РЫБЫ. Вряд ли вам удастся занять нейтральную позицию «моя хата с краю». Обстоятельства или окружающие вынудят вас высказать свое мнение или выбрать чью-то сторону в споре. Что ж, быть для всех хорошим невозможно, главное – не идти против собственных убеждений и принципов.

Областная сельскохозяйственная газета



Учредитель:
Лука Светлана Тимофеевна.

Издатель:
НП «Крестьянский Двор».

Главный редактор и директор:
Светлана Тимофеевна Лука.

За содержание текстов рекламных объявлений редакция ответственности не несёт.

Мнение авторов публикаций не обязательно отражает позицию редакции. Должностные лица несут ответственность за достоверность предлагаемой информации. При перепечатке ссылка на газету «Крестьянский Двор» обязательна.

Газета зарегистрирована Поволжским межрегиональным территориальным управлением Министерства Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовых коммуникаций. Регистрационный номер ПИ №7-1211 от 1.03.2002 года.

Подписной индекс в Каталоге российской прессы: ПР510

Адрес редакции и издателя:
410031, Саратов, ул. Волжская, 28, оф. 9/2, 9/3, 9/7.

Тел.: 8(8452) 23-23-50, 23-05-79, 23-07-79.

Тел./факс: 8(8452) 23-16-31.

e-mail: kresdvor@yandex.ru

www.kresdvor.ru

Корректор: Марина Ульянова

За качество полиграфии ответственность несёт типография.

– публикация на правах рекламы.

При подготовке номера использованы материалы интернет-сайтов.

Газета отпечатана офсетным способом в Саратовском филиале ООО «Типография КП – Москва» по адресу:

410033, г. Саратов, ул. Гвардейская, д. 2А, помещение 1, этаж 1.

Тел.: 57-26-42, 57-26-41.

Номер подписан в печать 06.10.2021 по графику в 19.00, фактически в 19.00, заказ 1176. Общий тираж – 6147 экземпляров. Цена свободная

Бык считает себя лошадью



Французская дрессировщица Сабина Руас однажды пожалела трехмесячного теленка, которого фермер готовил на убой, и выкупила его. Вот такая причуда женщины, которая вызвана просто любовью к животным.

Теленок Астон жил сначала как простой домашний питомец. Однако он был окружен лошадьми, с детства наблюдая, как их дрессируют. Заметив интерес подросткового Астона к скачкам, Сабина попробовала и его дрессировать наравне с лошадьми, то есть обучать всевозможным трюкам, и постепенно объезжала быка, словно лошадь.

Спустя год с небольшим Руас оседлала бычка и, к своему

удивлению, обнаружила, что несмотря на свой сравнительно большой вес почти в полторы тонны, плюс наездник на спине, Астон ведет себя как заправская скаковая лошадь и легко берет даже самые сложные барьеры.

Сегодня бык, который считает себя лошадью и демонстрирует повадки скакового жеребца, стал знаменит не только во Франции, но и по всей Европе. Дело в том, что Сабина Руас со своим уникальным Астоном дает представления во многих европейских городах. И эти зрелищные выступления собирают целые стадионы. Публика приходит в неопишуемый восторг, видя такое чудо – скаковой бык, это же надо!..

Американскую деревню завалило гробами

Американскую деревню завалило гробами с кладбища после урагана «Ида».

Американское поселение Айронтон в штате Луизиана оказалось завалено гробами с местного кладбища после урагана «Ида». Жители пытаются справиться с последствиями стихийного бедствия на протяжении месяца, сообщает The Independent.

Деревня, состоящая преимущественно из чернокожего населения, находится рядом с рекой Миссисипи, от которой ее защищает небольшая дамба. Прошедший в конце августа ураган «Ида» сорвал облицовку зданий, разломил дома надвое или уничтожил их вовсе. Потоки воды разбросали гробы с близлежащего кладбища по всему селению вперемешку с болотной травой.

Местные жители на протяжении месяца очищали улицы от засохшей грязи и растений.

«Гробы на улицы принесло из могил на другой стороне. Процесс уборки всей деревни будет долгим и трудным», – сказал местный житель Джон Бруссард.

По оценкам группы быстрого реагирования, которая помогает справиться с последствиями урагана, с кладбища принесло около 30-



40 гробов. По словам председателя рабочей группы Райана Зайдеманна, в настоящее время начинается длительный процесс по поиску родственников умерших людей, могилы которых оказались разрушены стихией.

Деревня стала одним из многих мест в удаленных частях американского штата, наиболее пострадавших от урагана. Глава поселения Кирк Левин также обратился к президенту США Джо Байдену и делегации штата в Конгрессе с просьбой о помощи. Большая часть жителей покинула этот район в 2005 году после урагана «Катрина». Сегодня в ней проживает около 150 человек.

Фантастические твари

Милые с виду животные способны навредить целым континентам. Почему в этом виноваты люди?

Фантастические романы полны историй о вторжении беспощадных инопланетян. Однако подобные события много раз происходили в реальности, и их антигероями становились самые обычные животные. И очень часто даже не кровожадные хищники, а создания, место которым скорее в детских сказках. «Лента.ру» решила вспомнить самые известные в истории случаи, когда милые с виду зверушки превращались в беспощадных захватчиков.

АВСТРАЛИЯ И САМЫЕ ЗНАМЕНИТЫЕ В МИРЕ КРОЛИКИ

Кролики массово появились в Австралии еще в конце XVIII века, вместе с первыми английскими колонистами, но до конца 1850-х годов ничем не угрожали экосистеме континента. Все изменилось в октябре 1859 года, когда некий Томас Остин выпустил на территории своего имения недалеко от Мельбурна 24 кролика, которых ему прислали из дома. Он любил охотиться на этих зверьков в Британии и решил не бросать увлечение в Новом Свете.

Дальше начался кошмар. Кролики так расплодились, что уже к 1870-му уничтожение двух-трех миллионов ушастых в год не наносило их популяции заметного ущерба. Пушистики сжирали все на своем пути, как саранча, оставляя за собой буквально мертвую землю: лишенная защитного слоя почва под жарким солнцем подвергалась еще большей эрозии.

Расправившись с подножной растительностью, кролики брались за кору деревьев, оставляя их засыхать. Уничтожение растений привело к тому, что множество местных видов мелких животных, птиц и насекомых лишились еды и мест обитания. Количество видов, погибших из-за нашествия кроликов в Австралии, до сих пор не подсчитано – многих из них ученые просто не успели описать.

Почему нашествие началось именно в 1859 году – не знает никто. Кролики уже жили на континенте, но вели себя прилично. По одной из версий, среди доставленных Остину с его родины кроликов были не только обычные дикие, но и декоративные зверьки; два вида смешались и создали особенно активную и живучую породу.

БРАТЕЦ ЛИС И БРАТЕЦ КРОЛИК

Ради борьбы с армией захватчиков в Австралию начали завозить лис, которых раньше привозили на континент только для охоты. Но вместо того, чтобы охотиться на старых знакомых, лисы с куда большим азартом стали гоняться за местной живностью. Считается, что именно на совести «рыжего десанта» исчезновение гологрудого кенгуру, которого в последний раз видели в 1930-х годах, и нескольких других австралийских видов.

Недавно биологи сняли на видео австралийских лис, которые научились забираться на деревья и атаковать коал. Так что теперь и этот символ Австралии находится под угрозой.

От нашествия кроликов пытались защищаться изгородями, но ничего не помогало. В какой-то момент поголовье кроликов в Австралии перевалило за 600 миллионов. В 1950-х годах за

дело взялись биологи, вооружившись вирусом миксоматоза. Сначала эффект был обнадеживающим: кроличье население Австралии удалось снизить до 100 миллионов особей.

Однако выжившие ушастые смешались с особо стойкими сородичами и создали новую популяцию, которой вирус был нипочем. К 1990 году в Австралии, по самым скромным оценкам, обитало от 200 до 300 миллионов кроликов, они и сегодня остаются одной из самых серьезных угроз для сельского хозяйства. В общем, из-за желания одного английского джентльмена расслабиться на досуге австралийцы страдают по сей день.

БЕЛКИ ПРОТИВ БЕЛОК

Еще одно противостояние между Старым и Новым Светом развернулось в Великобритании, а его участниками стали белки. В схватке сошлись американские серые белки, точнее – их каролинская разновидность, и обыкновенные европейские.

На первый взгляд ничем, кроме цвета шубки, эти зверьки не отличаются. Но оказалось, что разница между ними намного серьезнее чисто эстетической: нашествие на Великобританию американских белок обернулось для местного поголовья настоящей катастрофой.

Дело в том, что каролинские белки, как настоящие американцы, намного более активные и предприимчивые создания. Явившись в Старый Свет, американские белки в первую очередь принялись объедать европейских сородичей: они куда лучше приспособлены к холодам, лучше помнят, где спрятали запасы, обладают прекрасным чутьем на чужое имущество и не стесняются его экспроприировать.

Еще одной неприятной особенностью американских белок оказалось то, что они намного сильнее вредят лесу. Каролинские белки, например, с большим аппетитом объедают кору молодых деревьев, обрекая их на медленную смерть. На лечение поврежденных растений и высадку новых правительство Великобритании тратит миллионы фунтов стерлингов в год.

Но самой страшной особенностью американских белок стало то, что они переносят беличью оспу, которая безжалостно косит их европейских родственников. Настоящая катастрофа случилась в Англии, Ирландии и Шотландии.

Считается, что с конца XIX века, когда каролинские белки появились на Британских островах, популяция местных обыкновенных белок сократилась более чем вдвое. Некоторые исследователи считают, что коренное беличье население сохранилось только в Шотландии, а Англию и Ирландию можно считать полностью завоеванными.

На исчезновение привычных рыжих белок обратил внимание даже принц Чарльз, который оказался большим поклонником этих зверьков. В январе 2021 года британское правительство одобрило проект по медикаментозной стерилизации американских захватчиков.

Он предполагает установку в лесах специальных кормушек, в которые смогут проникнуть только серые белки, с лакомствами, содержащими контрацептивы. Что из этого получится и помогут ли эти меры справиться с

трехмиллионной армией каролинских белок – покажет время.

СМИЛУЙСЯ, ГОСУДАРЫНЯ РЫБКА!

Вряд ли найдется в мире хоть один домашний аквариум, в котором не жила бы золотая рыбка. Эти маленькие симпатяги – плод селекционной деятельности человека. Первое упоминание о диких представителях этого вида (карась китайский, или *Carassius auratus*) относится к III веку – тогда их заметили в одном озере горного комплекса Лушань в Китае. А знакомую каждому рыбку с красноватой переливчатой чешуей стали разводить на Востоке в Средние века.

Собственно, жили себе рыбки в аквариумах и никого не трогали, но тут на арену снова вышли неутомимые австралийцы. Считается, что история золотых рыбок как страшного инвазивного вида началась именно на южном континенте. По крайней мере, именно австралийские ученые первыми забили тревогу.

Каким образом золотые рыбки попали в экосистему Австралии – неизвестно. Но, скорее всего, их просто выпустил на волю один из аквариумистов примерно в 1980-1990-х годах.

Оказавшись в дикой природе, вечерашние домашние карасики не теряются, не впадают в депрессию, а начинают с чудовищной скоростью поглощать все, до чего могут дотянуться, начиная с водорослей и заканчивая улитками, насекомыми, мальками и икрой других рыб. Кроме того, золотые рыбки в поисках пропитания роют дно и загрязняют водоемы илом, что снижает прозрачность воды и влияет на рост водорослей, а также переносят карповую оспу (или герпес Кои) – смертельную для многих видов рыб болезнь.

Золотые рыбки еще и долгожители – средняя продолжительность их жизни составляет 15-20 лет, а на воле они могут, по некоторым данным, прожить более 40 лет. При этом они постоянно растут. Если в аквариумах этот процесс сдерживается специальным питанием, то на просторах рек и озер вчерашние сказочные персонажи получают доступ к почти неограниченному количеству высококалорийной еды вроде икры других рыб.

В 2016 году австралийцы рапортовали о том, что выловили в реке Васе на юго-западе страны множество рыб-переростков, самая крупная из которых весила почти два килограмма и была около полуметра в длину.

Впрочем, Австралия недолго оставалась единственной пострадавшей. Уже в 2018 году власти штата Вашингтон потратили 150 тысяч долларов на очистку от золотых рыбок озера близ города Спокан – там бывшие домашние любимцы почти полностью извели местную популяцию форели.

В 2021 году гигантских золотых рыбок ловили в Вирджинии и Миннесоте, причем в последнем снова оказалось захвачено целое озеро, а местные экологи выступили с воззванием к соотечественникам ни в коем случае не выпускать аквариумных золотых рыбок в природные водоемы.

САМЫЙ МЕДЛЕННЫЙ МОНСТР

Американскому штату Флорида пришлось в свое время пережить битву еще с одним захватчиком, которого очень сложно заподозрить в особой

кровожадности. Более того, виновником вторжения стала самая безобидная пара, какую только можно представить: маленький мальчик и его бабушка.

Гигантская африканская улитка, или ахатина, не выглядит серьезной угрозой, и ее часто держат в качестве домашнего питомца – на просторах YouTube есть множество роликов с очаровательными глазастыми моллюсками. Но внешность обманчива: с 1960-х годов эти тихоходы с домиком на спине нанесли Флориде многомиллионный ущерб.



Согласно названию, эти улитки изначально жили в Африке. С развитием мореплавания ахатины попали в Индию, а потом на тропические острова Карибского моря и в Калифорнию. Впрочем, самое яркое их выступление на территории Нового Света случилось во Флориде.

В 1966 году маленький мальчик из этого американского штата поехал к родным на Гавайи и привез оттуда трех улиток, которых поселил в аквариуме у себя в комнате в Майами. Со временем улитки стали расти и плодиться. Бабушка мальчика решила выпустить нескольких моллюсков, чтобы придать своему саду флер островной экзотики. С этого и началась история захвата.

Ахатины гигантские при всей их медлительности и внешней безобидности страшно прожорливы. Они могут употреблять в пищу более 500 видов растений, причем особенно любят те же, что и человек: овощи, фрукты и цветы. Кроме того, эти создания – гермафродиты и, что еще интереснее, способны оплодотворять сами себя, если долгое время остаются без пары.

Через семь лет неторопливой вольной жизни во Флориде ахатины размножились и начали угрожать полям. По сообщениям экологов, в начале 1970-х гигантских улиток во Флориде было около 18 тысяч, причем это только те, которых как-то умудрились посчитать. Борьба с вторжением заняла более десяти лет и стоила властям штата один миллион долларов (около 9-10 миллионов долларов по современному курсу). В условиях кризисных 70-х сумма была огромной, учитывая, что ушла она только на одного вредителя.

Новое вторжение ахатин началось во Флориде в 2011 году, и в 2018-м власти отчитывались об уничтожении как минимум 168 тысяч улиток, а ущерб, который они теоретически могут нанести сельскому хозяйству штата, оценивался по меньшей мере в 120 миллионов долларов.

Впрочем, учитывая способность этих моллюсков к размножению, скорее всего, они останутся постоянной угрозой для флоридских фермеров, как кролики в Австралии. А началось все с любознательного маленького мальчика.

ЛУЧШИЕ ДРУЗЬЯ?

Статус лучших друзей, спутников и помощников человека долго оставлял кошек и собак вне списков опасных инвазивных животных. Впрочем, кошачьи проделки на поприще геноцида других видов были известны как минимум с XIX века – вероятно, самой знаменитой их жертвой стал стефенский кустарниковый крапивник с острова Стивенс, которого извели завезенные европейцами кошки. Да и к исчезновению легендарной птицы додо кошки приложили лапу.

А вот собака до последних десятилетий считалась исключительно полезным и практически непогрешимым зверем. Однако в 2016 году в авторитетном американском журнале *Proceedings of the National Academy of Sciences* появилась статья, авторы которой доказывали, что собаки ответственны за исчезновение как минимум 11 видов млекопитающих и занимают третью строчку в рейтинге самых кровожадных инвазивных видов.

Казалось бы, 75 видов, уничтоженных грызунами, и 63, до которых добрались кошки, оставляют собак далеко позади, но ученые уверены, что дело не в их миролюбии, а в недостаточном количестве данных. Например, в 1993 году в заповеднике Новой Каледонии собаки за три с небольшим месяца убили как минимум 19 редчайших местных птиц кагу, которых насчитывалось всего около 500 особей.

Фактически собаки представляют опасность для любой экосистемы, в которую попадают. В Чили, например, одичавшие собаки нападают на млекопитающих вроде пуду – небольших парнокопытных из семейства оленевых. По данным местных зоозащитных организаций, 70 % пуду, попадающих в ветеринарные клиники, – это жертвы нападения одичавших собак.

На совести собак исчезновение ящерицы тахигии с островов Тонга и гавайского погоняша – небольшой нелетающей птицы. И это только те преступления против других видов, на которых собак удалось поймать с поличным.

В Бразилии 37 видов животных и птиц страдают от нападений одичавших и свободно гуляющих домашних собак, похожая ситуация складывается в странах Азии. Собаки не только нападают на животных, но и отбирают у них пищу или становятся конкурентами в охоте на одну и ту же добычу. Кроме того, собаки переносят болезни, такие как чумка и бешенство, против которых у многих диких зверей нет иммунитета.

Но самой главной опасностью остается то, что количество собак неуклонно увеличивается с ростом человеческого населения планеты. В 2009 году считалось, что в мире насчитывается около 500 миллионов собак. Десять лет спустя, в 2019-м, их количество оценивалось уже в миллиард, причем речь идет только о тех животных, которые живут вместе с человеком или в непосредственной близости от него.

СВОИМИ РУКАМИ

Впрочем, главное, что объединяет все эти истории, – то, что основной причиной появления инвазивных видов, наносящих огромный вред экосистеме и сельскому хозяйству, является именно человек и его беспечность. Многим кажется, что пушистый кролик или золотая рыбка не могут навредить целому континенту.

Никита САВИН
Источник: Газета.ру